

verre & protections^{mag}

L'ACTU VITRAGE, FENÊTRE ET FERMETURE

DISTRIBUTION **BATIMAT**
DISTRIBUTION **ÉQUIPBAIE**

ACCÉDEZ À
DES MENUISERIES
ALUMINIUM
DURABLES

100 %
BAS CARBONE

95 %
RECYCLÉ



LIBÉRONS NOS SAVOIR-FAIRE

SEPALUMIC

RENTÉE 2024

!NNOVATIIONS

Notre point commun ?

Chez Christian
par ATULAM



**Adeline Olivier
et leurs enfants**
par Ouvêo



Musée du Louvre
par Les Ateliers Perrault



Foyer de jeunes travailleurs
par Menuiseries HELLEUX


fenêtres bois 21
les fenêtres à la mesure de vos exigences

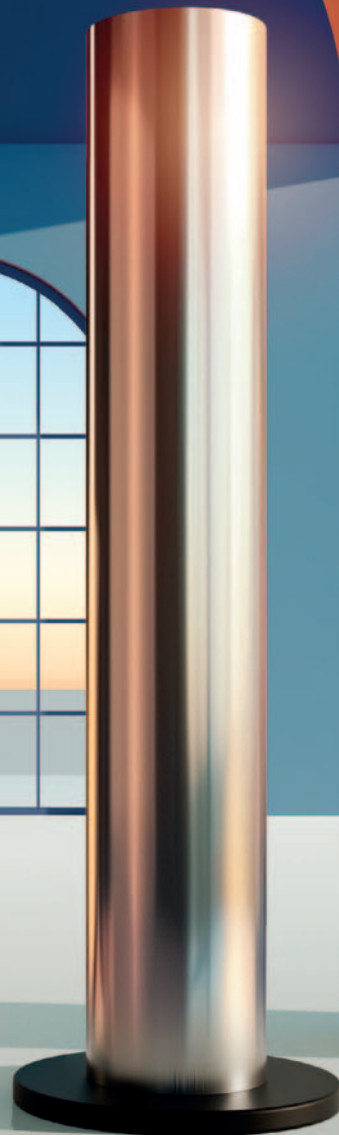


**L'excellence
pour tous**

Vous êtes entrepreneur de travaux, artisan menuisier, architecte, maître d'œuvre,
prescripteur, rédacteur de pièces de marché...
Choisissez des fenêtres françaises labellisées Fenêtres bois 21 !

ACCÉDEZ À DES MENUISERIES ALUMINIUM DURABLES

En 2024, avec son usine d'extrusion implantée en Côte d'Or (21), Sepalumeric vous permet d'accéder à des solutions de menuiseries issues à 100% d'aluminium bas carbone et 95% recyclé.



LIBÉRONS NOS SAVOIR-FAIRE



SEPALUMIC

RENTÉE 2024

! INNOVATIONS

127 PRODUITS EN DÉTAIL !



ÉDITO

Pourquoi j'étais, je suis et je resterai toujours optimiste...

06

AUTREMENT DIT

Grégoire Cauvin, fondateur et dirigeant de Mesureo

08

AWARDS DE L'INNOVATION BATIMAT

Les vainqueurs dans la catégorie "Menuiseries & Façades"

10

PREVIEW glasstec

Ce qui vous attend à Düsseldorf !

18

L'AVIS D'EXPERT DU CSTB

L'innovation dans le domaine de la fenêtre

30

INDEX

Les entreprises et annonceurs cités dans ce numéro

194

131 bd Pereire, 75017 Paris France

Tél : + 33 (0) 6 24 78 14 01

Mail : frederic.taddei-vpm@orange.fr

Web : www.verreetprotections.com

Périodicité : bimestrielle (7 numéros/an)

Publié par : Verre Presse Services, SASU au capital de 22 867 euros constituée le 01/10/99.

Durée : 99 ans.

RCS PARIS : 425104973

SIRET : 42510497300036

Code APE : 221C

Commission paritaire : n°1024T79159

Numéro d'ISSN : 1773-1933

Abonnement annuel :

France : 93 € T.T.C. (TVA 2,1 %)

Etranger : 180 € (par avion)

Dépôt légal : troisième trimestre 2024

Impression : Imprimatur (87000)

Prix unitaire : 17 €

Copyright : Verre & Protections mag
tous droits réservés.

La reproduction ou traduction partielle ou totale
du contenu de cette publication n'est pas auto-
risée sans l'accord écrit de la société V.P.S.

Directeur de la publication :

Frédéric Taddei : 06 24 78 14 01

frederic.taddei-vpm@orange.fr

Journalistes :

Bertrand Lafaye : bertrand@blmc.fr

Christian Faivre Delord : faivredelord@free.fr

Emmanuelle Jeanson :

emmahaentjens@hotmail.com

Pascal Poggi : paspog@noos.fr

François Ploye : f@ploye.org

Emilie Wood :

emilie.wood@verreetprotections.com

Quentin Gonard : quentin.vp@wanadoo.fr

Directrice de publicité :

Claire Séné : 06 62 42 64 18

claire.sene@verreetprotections.com

Attachée commerciale :

Agnès Lavigne : 06 70 06 04 49

a.lavigne@verreetprotections.com

Directeur artistique :

Quentin Gonard : quentin.vp@wanadoo.fr

Abonnements :

EVO + Gestion des abonnements VPS

Bât E, 62, rue Benjamin Baillaud

31500 Toulouse

Contact : Anne Cau — Tél : 05 34 25 91 69

Mail : abonnements-VPS@evoplus.fr

Abonnez-vous sur
www.verreetprotections.com



Pour une fenêtre bas carbone

Jusqu'à 70%
de matière recyclée*

OBJECTIF



Pionnier du recyclage des menuiseries PVC en fin de vie, VEKA va plus loin avec **VEKA REcycle**, une démarche globale d'éco-conception et d'économie circulaire en boucle fermée.

- Des acteurs engagés : VEKA, fabricants partenaires VEKA REcycle et VEKA Recyclage
- Cadre de la menuiserie, quincaillerie et verre 100% recyclables
- Une FDES** collective proche des 50 kg de CO₂



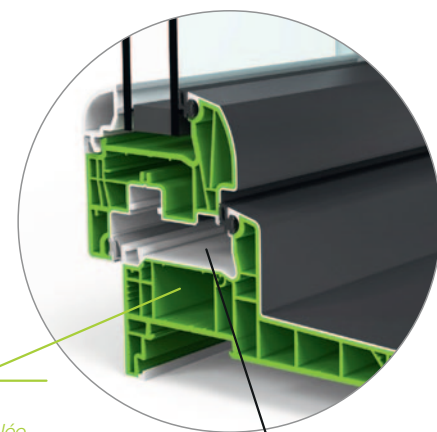
La démarche
VEKA REcycle



Les partenaires
VEKA REcycle



Ensemble,
créons de meilleurs
espaces de vie



Matière
1^{ère} génération



Pourquoi j'étais, je suis et je resterai toujours optimiste...

Après avoir lu très en détail la dernière étude P&P-UFME-SNFA-UMBFFB (Codifab) sur le marché français de la fenêtre et consulté les différents communiqués de la FFB et de la Capeb, il nous prendrait presque des envies d'aller allumer un cierge à la basilique du Redentore érigée à Venise après une catastrophique épidémie de peste qui avait ravagé la Sérénissime en 1575 !

Mais plutôt que d'implorer le ciel, je reste persuadé qu'il sera bien plus bénéfique pour notre moral à tous de lire les pages de ce numéro 148. À chaque rentrée, nous essayons de vous proposer, de la manière la plus large et complète possible les dernières innovations des entreprises de nos secteurs. Et comme à chaque fois avant de commencer cette édition (196 pages et 140 produits et solutions cette année), j'ai toujours la crainte de retomber dans une sorte de copier-coller de l'année dernière. Mais très vite, à la lecture des premiers produits qui me parviennent, je constate que l'on a définitivement affaire à des métiers, des secteurs, des industries, des interprofessions pour qui l'Innovation est bel et bien le carburant pour progresser et aller de l'avant. Une puissance se dégage en effet des capacités à proposer des avancées, des solutions originales, des finitions audacieuses et surtout des solutions facilitant le travail des fabricants et des poseurs, sans oublier le confort du client final.

“ La crise actuelle du bâtiment n'est tout de même pas la peste qui décima Venise en 1575 !

Derrière cette richesse d'ingénierie et de R&D, se trouve un élément fondamental pour la pérennité de nos secteurs : la confiance. La confiance dans les marchés de la construction où, répétons-le, il existe une demande réelle et systémique de logements. La confiance, également, dans le paysage industriel des fournisseurs du bâtiment et dans la richesse de la prescription avec en France une population d'architectes parmi les plus créatives de la planète.

Un autre élément à mettre au bénéfice de cette confiance : la France est un vrai “pays de maisons”, d'habitat, de construction et aussi... d'épargne. Le bas-de-laine des Français est estimé à plus de 60 milliards d'euros, ça en fait des fenêtres, des stores, des portes et des volets ! Nous sommes au pays où la pierre est encore une valeur à l'heure de la crypto-économie et chez nous perdure encore l'adage du “plutôt petit chez soi que grand chez les autres” ! Ma grand-mère disait : “si tu veux gagner de l'argent vend ta maison, si tu veux

devenir riche, garde-la !”. J'oserai ajouter : “et rénove-la” en conclusion de cet éditorial positif et ce, 25 ans mois pour mois après avoir créé le magazine que vous avez entre les mains. Dans les allées de Batimat 1999, je parcourais les stands pour montrer notre premier numéro et j'avoue qu'il avait été plutôt bien accueilli. Toutefois, un interlocuteur m'avait dit : “comme notre conjoncture est mauvaise, vous ne tiendrez pas six mois !”. Je dédie donc à ce visionnaire des années 90 cet éditorial emprunt d'optimisme et prédis aussi, à vous lecteurs du XXI^e siècle, les meilleures prochaines 25 années qu'il soit possible de vivre. ■



NOUVEAU
BLOC-BAIE
**COFFRE
INVISIBLE**

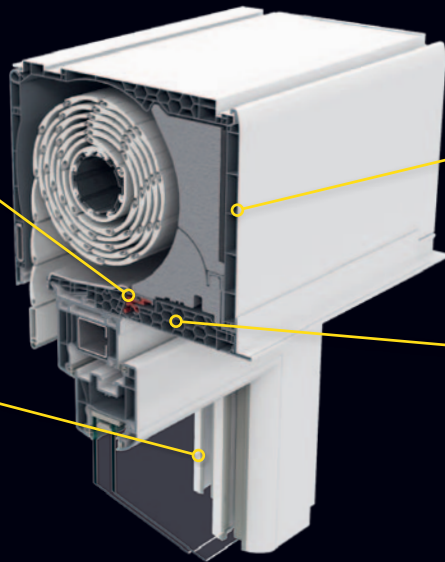
CHRONO ONE

UNDERCOVER

Toutes les performances de Chrono One
avec un coffre invisible !

TRÈS HAUTES
PERFORMANCES
D'ISOLATION PHONIQUE
ET THERMIQUE
grâce à la technologie
d'extrusion en nid d'abeilles*

*Tests internes – tests en laboratoire agréé Cofrac en cours



UN COFFRE
INVISIBLE
de l'intérieur
comme de l'extérieur

**TECHNOLOGIE
BREVETÉE**

VOLET LE PLUS
OCCULTANT DU MARCHÉ
pour un sommeil de
qualité grâce à la
technologie Goodnight

TRAPPE D'ACCÈS
EN SOUS-FACE
PAR L'INTÉRIEUR
adapté même
en étages élevés

FABRICATION
FRANÇAISE

 **SOPROFEN**

Grégoire Cauvin

Votre mot préféré de la langue française ?

"Liberté". C'est un mot qui résonne particulièrement pour moi. Il symbolise la liberté de croire, d'espérer, de vivre pleinement, mais aussi celle de libérer les talents et de transmettre les savoirs. C'est, pour moi, une question de fluidité et d'authenticité dans les échanges, sans barrières inutiles. Que ce soit dans mes projets ou dans mes collaborations, cette liberté me pousse à innover, à aller de l'avant tout en restant fidèle à des relations authentiques et loyales. C'est au cœur de tout ce que je fais.

Une entreprise de la profession que vous aimeriez citer en exemple ?

J'ai un peu de mal à n'en citer qu'une car on a la chance d'avoir de nombreuses entreprises talentueuses en France et en Europe.

Mais j'admire particulièrement ces entreprises qui partent d'une idée forte et qui, malgré les défis, arrivent à se réinventer constamment. Celles qui misent tout sur l'intelligence collective, en responsabilisant leurs équipes. Elles innovent avec audace tout en restant profondément fidèles à leurs valeurs. C'est cette combinaison qui, pour moi, incarne la véritable réussite et la durabilité.

Un vin ou une boisson à partager avec un client ?

Sans hésitation, j'ouvrirais un vin d'un petit producteur, celui qu'on dénicherait par hasard, au détour d'une discussion dans une cave ou au bar des copains. C'est ce genre de vin, simple et authentique, avec une histoire derrière. Et c'est exactement ce que j'aime partager avec mes clients : un moment vrai, sans artifice, où l'on prend le temps de savourer.

Un mets à partager avec un fournisseur ?

Des huîtres, évidemment ! En tant que Breton, c'est un plaisir simple à partager avec mes fournisseurs.

Votre meilleur souvenir professionnel à ce jour ?

J'en ai beaucoup, que ce soit en France, en Pologne, lors de salons ou de conventions... Mais récemment, mon meilleur souvenir est ma première réunion avec de jeunes experts en data science. C'est à ce moment-là que j'ai compris qu'en combinant nos talents, nos expériences et nos visions, nous pouvions utiliser l'intelligence artificielle pour non seulement simplifier notre métier, mais aussi transformer l'industrie.

Un mot ou une phrase définissant le mieux l'intelligence artificielle ?

Je dirais que c'est un outil puissant, mais qu'il faut savoir maîtriser pour en tirer tout le potentiel.

Le mot ou l'expression qui a votre préférence ?

C'est une expression inspirée de Marcel Pagnol : "Tout le monde savait que c'était impossible. Il est venu un homme qui ne le savait pas et qui l'a fait".



Le métier que vous auriez réellement pu exercer en dehors du vôtre ?

Pour vivre une nouvelle expérience, j'ai enseigné pendant un an en école de commerce à des étudiants en master. J'ai adoré partager, transmettre et accompagner cette jeune génération pleine d'énergie et d'idées. Je pense que j'aurais vraiment pu exercer ce métier.

La plus belle réalisation architecturale contemporaine à vos yeux ?

La tour Eiffel, ce projet audacieux de 1887, conçu pour démontrer la puissance industrielle de la France en mettant en lumière le savoir-faire et la créativité du pays. Peu de gens y croyaient à l'époque et elle devait être démontée après l'exposition universelle. Pourtant, 137 ans plus tard, elle est plus emblématique que jamais, comme en témoigne sa place centrale lors des JO de Paris... Tout un symbole !

La plus belle réalisation architecturale non contemporaine à vos yeux ?

C'est certainement le temple d'Abou Simbel en Égypte. Imaginez, la statue de Ramsès II illuminée par le soleil deux fois par an, pile lors des solstices, et cela même après son déplacement ! C'est un exploit incroyable, une démonstration d'intelligence humaine et d'adaptation aux éléments naturels. Le tout réalisé sans calculatrice, sans machines, et bien sûr, sans intelligence artificielle. C'est la preuve ultime de la maîtrise du savoir-faire et du temps.

Grégoire Cauvin

Avec plus de 25 ans d'expérience dans la direction d'entreprises, j'ai construit une expertise diversifiée en menuiserie, télécommunications et environnement, qui a naturellement conduit à la création de Mesureo. Diplômé de l'ENSADE en commerce et marketing, j'ai enrichi mes compétences avec des formations en "Design Thinking", "Gestion de projet Agile", et "Management participatif". Chaque étape de ma carrière a été marquée par une quête d'innovation et une volonté de créer de la valeur dans différents secteurs.

Ma carrière a démarré dans les télécommunications chez Bay Networks à Londres, puis chez France Telecom Entreprise et Nortel Networks à Paris, où j'ai géré des comptes majeurs tels qu'Air France, La Poste ou la SNCF. Ces premières expériences m'ont permis de comprendre l'importance de l'innovation technologique et de la transformation digitale dans le développement des entreprises.

En 2003, chez Sepalumic, en tant que directeur du réseau Grandeur Nature Vérandas, j'ai piloté le lancement d'une usine de production de vérandas et mis en place une stratégie commerciale et marketing innovante pour structurer le réseau de distribution. J'ai commencé à y explorer l'art de marier l'industrialisation et le commerce, tout en optimisant les performances des équipes.

Mon passage chez Oknoplast, à partir de 2011, a été déterminant. En tant que PDG de la filiale française, j'ai fait croître le chiffre d'affaires de 1 à 40 millions d'euros en dix ans. J'ai également lancé un partenariat avec l'Olympique Lyonnais, développé l'académie de formation en vente, et mis en œuvre le concept "Oknoplast Premium". Cette expérience a renforcé mon expertise en gestion d'équipes internationales, en stratégie commerciale et en transformation digitale d'une entreprise industrielle.

En 2021, chez Premier Tech Eau & Environnement, j'ai mis en place une stratégie digitale multicanal pour moderniser le marketing et les opérations industrielles. J'ai dirigé l'intégration de solutions technologiques visant à améliorer les processus internes et à renforcer la relation client. Cette expérience m'a confirmé le potentiel de l'intelligence artificielle pour optimiser les industries traditionnelles.

Mesureo est le résultat de toutes ces expériences combinées. Fondée en septembre 2023, cette start-up, incubée au Pooool French Tech de Rennes et soutenue par la région Bretagne, développe des solutions d'intelligence artificielle dédiées à la menuiserie et à la protection solaire. L'objectif est de simplifier et automatiser les processus industriels tout en améliorant la gestion client grâce à la technologie.

Mesureo est la synthèse de mes compétences en technique, digitalisation, menuiserie et gestion de projets industriels complexes.

En parallèle, je partage mon expérience en tant que professeur à l'IGC Business School de Rennes, où j'accompagne les étudiants en gestion d'entreprise et en stratégie marketing.

Le sport dont vous auriez aimé être champion du monde ?

Le Super-G en ski ! J'ai pratiqué ce sport en compétition avec passion dans ma jeunesse. C'est un mix de vitesse, de précision et de technique, qui demande une préparation physique et mentale solide, le tout dans un cadre exceptionnel. C'est un sport où chaque seconde compte, avec la performance et la lecture du terrain en permanence. Une plaque de verglas mal anticipée, et la chute est inévitable !

Votre dernier achat "coup de cœur" ?

Une caisse de vin blanc pétillant château la Roche, découvert chez Emmanuel, un vigneron en Touraine. C'était sa première mise en bouteille avec cet assemblage unique. Un vrai coup de cœur, parfait à partager en famille ou entre amis... je vous le conseille !

La demande précise que vous formuleriez pour la profession si vous rencontriez le Président de la République ?

Je demanderais un grand plan de formation et de sensibilisation aux métiers de la menuiserie et de la protection solaire. Le manque de ressources et la perte d'expertise posent des problèmes à l'ensemble du secteur. Il est crucial de valoriser ces métiers, d'attirer de nouveaux talents, et de créer un diplôme spécifique pour assurer la relève et maintenir notre savoir-faire.

Quel mot symbolise le mieux l'activité de Mesureo ?

Le mot qui symbolise le mieux Mesureo est "transformation". Nous ne faisons pas qu'innover, nous connectons les organisations, simplifions les métiers et automatisons les processus dans la menuiserie et la protection solaire. Notre objectif est d'apporter une transformation profonde, en alliant technologie et simplicité, pour optimiser le quotidien des professionnels tout en modernisant l'industrie.

La question des journalistes qui a votre préférence ?

Ma question préférée est un réel et sincère "Comment ça va ?". C'est une question simple qui permet de créer un lien humain et authentique, souvent le point de départ des échanges les plus intéressants.

La question des journalistes qui vous dérange le plus ?

La question "Quelles sont les nouveautés ?" me dérange parfois, car elle tend à réduire l'innovation à des changements immédiats ou des tendances éphémères. Je préfère parler de la manière dont nos projets s'inscrivent dans une stratégie à long terme, visant à transformer l'industrie et à avoir un impact durable. L'innovation, pour moi, ne se résume pas à ce qui est nouveau, mais à ce qui change profondément les façons de faire et crée de la valeur sur le long terme.

Ce vous aimez le moins dans ce magazine ?

Je dirais sa version digitale, qui pourrait aller plus loin. Pourquoi ne pas imaginer un assistant virtuel intelligent, spécialisé en "Verre et Protection" ? Un peu comme un Frédéric Taddei numérique qui apporterait une touche d'expertise et de dynamisme aux débats techniques. Ce serait une belle façon d'enrichir l'expérience des lecteurs et d'interagir de manière plus poussée avec les contenus.

Ce vous aimez le plus dans ce magazine ?

Ce que j'apprécie le plus, c'est son indépendance et sa capacité à rester fidèle à ses convictions. Son ton bienveillant et engagé reflète une vraie authenticité. Tout au long de mes 20 ans d'expérience, j'ai pu compter sur ce magazine pour me fournir une information de qualité, toujours en phase avec les enjeux de notre métier.

L'actualité la plus récente de Mesureo ?

Nous venons de lancer nos premières solutions d'intelligence artificielle dédiées aux industriels de la menuiserie. Ces outils permettent de simplifier et d'automatiser non seulement la prise de commande et le service client, mais aussi d'améliorer l'expertise interne des entreprises. C'est une avancée majeure pour intégrer l'IA dans le secteur. Pour exemple, nous présenterons en avant-première un agent virtuel expert en fenêtres PVC lors du salon Batimat 2024.

Votre actualité à vous la plus récente ?

Je vais continuer à accompagner des étudiants, en particulier sur la prise de parole en public et l'animation de réunions. C'est incroyablement enrichissant de côtoyer ces jeunes générations. Leur énergie et leur dynamisme vous poussent à rester affûté, et c'est extrêmement motivant.

Awards de l'Innovation Batimat 2024

Les vainqueurs dans la catégorie "Menuiseries & Façades"

À l'occasion d'un "press dating", organisé par le Mondial du Bâtiment le mardi 2 juillet 2024 à la Philharmonie de Paris (19^e), Jean-Philippe Guillon, directeur de la division Construction de RX France, organisateur du Mondial du Bâtiment, a dévoilé les lauréats des Awards de l'innovation 2024. Cette année, un nouveau record a été atteint pour le Mondial du Bâtiment : les Awards de l'Innovation 2024 ont en effet enregistré 229 candidatures. Soit 36 % de participants en plus par rapport à l'édition 2022, Parmi l'ensemble de ces candidatures, les jurys d'experts ont nommé 102 innovations et désigné 38 lauréats. À ces innovations, vient s'ajouter un nombre important de nouveautés que les exposants ont prévu de lancer à l'occasion de l'évènement : à ce jour, 195 dossiers ont été renseignés par les participants aux salons Batimat, Idéobain et Interclimat.

La remise officielle des prix des Awards de l'Innovation 2024 aura lieu le 30 septembre, sur le salon. Par ailleurs, tout au long de l'évènement, du 30 septembre au 3 octobre 2024, les innovations seront mises en lumière sur les trois Espaces Awards, situés à l'entrée des salons Batimat, Idéobain et Interclimat. Les visiteurs y retrouveront toutes les innovations et nouveautés grâce à des pitches vidéos et à des descriptifs complets, disponibles sur des écrans interactifs, et pourront ainsi se constituer un parcours



Jean-Philippe Guillon, directeur de la division Construction de RX France, en maître de cérémonie du press dating organisé par le Mondial du Bâtiment le 2 juillet 2024 à la Philharmonie de Paris.

de visite sur-mesure afin de rencontrer les industriels sur leur stand. Ils pourront également voter pour leur solution préférée, en participant au vote du public, tous les jours à 12h et 17h. Le catalogue digital des innovations sera également mis à disposition avant, pendant et après le salon sur un site internet dédié.



LAURÉAT OR

Eribel : Slimteq

Dernière-née des gammes Eribel en France, SlimTeq est un concept de menuiseries intérieures vitrées coupe-feu qui se distingue par la finesse de ses profilés en bois élaborés au sein d'une équipe R & D franco-belge. Son profilé coupe-feu très fin garantit ainsi un clair de jour maximal. Il offre une hauteur allant jusqu'à trois mètres, ce qui permet de créer des espaces à vivre modernes tout en assurant une sécurité incendie optimale. Dimension max baie pour fixe / cloison filante : hauteur 3 000 mm / largeur illimitée. Dimension max baie pour porte : hauteur 3 000 mm / largeur 1 vantail 1 235 mm – 2 vantaux 2 347 mm. Marque NF. Certifications feu (EI30 et EI60) Efectis, Certifications DAS NF S 61-937 Efectis. Épaisseur du profilé des menuiseries : 40 mm. Profilé mince mais unique en format si EI30 ou EI60. Verre intégré dans la porte sortie d'usine et sans parclose apparente. Menuiserie prête à poser.



SATTLER 
thinking highTEX

PROTECTION CONTRE LES REGARDS ET L'ÉBLOUISSEMENT



Collection Twilight : un jeu de lumière, Design et fonctionnel

Une bonne protection contre l'éblouissement est importante pour le bien-être des personnes. Laisser entrer suffisamment de lumière du jour dans les pièces, facteur essentiel de santé, tout en garantissant une protection thermique optimale - avec TWILIGHT, aucun problème. Utilisez activement la lumière du jour, évitez l'éblouissement et protégez vos pièces de la surchauffe en été.

- 100 % sans PVC
- certifié OEKO TEX® Made in Green
- protection solaire idéale pour les balcons, terrasses et fenêtres
- offre une transparence harmonieuse
- protège votre intimité
- fonction de protection thermique en hiver
- en été, la chaleur reste à l'extérieur
- difficilement inflammable (Twilight PEARL)

suntex.sattler.com



LAURÉAT ARGENT

Groupe Lorillard : Fusia

La fenêtre mixte bois aluminium Fusia fait l'objet de deux brevets d'innovation concernant la liaison intelligente des matériaux. Son système exclusif d'assemblage permet d'éviter l'utilisation de colles et de faciliter le démantèlement de la menuiserie en fin de vie. L'ouvrant caché aluminium doté d'une barrette ABS thermique peut atteindre un coefficient de $1,2 \text{ W/m}^2 \cdot \text{K}$ avec un vitrage Ug 1.0. Son système d'ouvrant évolutif permet d'insérer des vitrages jusqu'à 40 mm sans compromis sur la thermique et l'esthétisme. Disponible en de nombreuses typologies, notamment coulissant, soufflet, forme et cintre, personnalisable en de nombreuses combinaisons d'essences, de teintes et de finitions, Fusia s'adapte à tous les styles d'architecture. Elle affiche des garanties étendues de finitions : jusqu'à 25 ans sur les laques aluminium Qualimarine de classe 2 et 12 ans pour les finitions bois. Enfin, l'association de trois matériaux : bois, aluminium et ABS, optimise l'effet masse ressort. Une isolation acoustique jusqu'à 40 dB RA, tr (en cours de validation auprès du CEBTP) est un objectif atteignable.



LAURÉAT BRONZE (EX-AEQUO)

Saint-Gobain Glass: Eclaz Zen Oraé

Eclaz Zen Oraé est le premier verre bas carbone Oraé combiné à la couche innovante Eclaz Zen. Une association qui permet d'allier performances techniques (transmission lumineuse, isolation thermique et contrôle solaire) et empreinte carbone diminuée. La couche Eclaz Zen offre des performances qui combinées entre elles offrent une isolation thermique renforcée (Ug : 1.0), premier niveau de contrôle solaire (g : 0.53) et un grand apport de lumière naturelle (TL : 0.80). Oraé est le premier verre bas carbone, son empreinte carbone est de seulement $6,64^* \text{ kg de CO}_2 \text{ éq./m}^2$, grâce à l'utilisation d'un contenu élevé en matière recyclée (64 %), pour un verre d'épaisseur 4 mm soit une réduction de 30 % par rapport à la valeur moyenne obtenue pour un verre Planiclaer fabriqué en France. Oraé présente les mêmes performances et qualités esthétiques que Planiclaer (verre clair de Saint-Gobain Glass), avec une empreinte carbone beaucoup plus faible. Assemblé en double vitrage Eclaz Zen Oraé combine une empreinte carbone diminuée et une température agréable toute l'année. Grâce à ses performances, il dispose d'un premier niveau de contrôle solaire qui limite l'entrée de chaleur lors des périodes de surchauffes estivales et conserve la chaleur en hiver. Il maximise aussi l'entrée de la lumière naturelle, idéal pour les logements sombres et permet de profiter de la vue vers l'extérieur. L'empreinte carbone du bâtiment est diminuée grâce au verre bas carbone, il participe à répondre aux exigences de la RE 2020. NB : une DOP, une certification Cekal existent. Une FDES est en cours de création pour le double vitrage Eclaz Zen Oraé. Le verre Oraé dispose d'une FDES. Oraé est certifié C2C Certified V4.0 Bronze et a obtenu le niveau Platinum pour le critère de circularité des produits.



LAURÉAT BRONZE (EX-AEQUO)

La Croisée DS : fermeture anti-panique (Fap) Discovery

La fermeture anti-panique Discovery de La Croisée DS permet, grâce à ses pènes de verrouillage 2D, de positionner les points de verrouillage haut et bas aussi bien en configuration verticale qu'en position latérale gauche ou droite. Ainsi, nul besoin pour le distributeur de stocker les différentes configurations. Nul besoin, pour le poseur, de choisir son mode d'installation avant de procéder à l'achat. Un seul produit pour toutes les configurations. L'innovation réside dans les points de verrouillage haut et bas, dit "point de verrouillage 2D". Aujourd'hui, sur le marché, il n'existe pas de FAP permettant une modularité complète sur ce point. Cette innovation permet d'une part de ne proposer qu'un seul produit quelle que soit la configuration et d'autre part de laisser une latitude de pose plus grande lors de l'installation et de permettre un changement de configuration au cours de la vie du produit si besoin. La fermeture anti-panique Discovery répond aux exigences de la norme EN1125 (certification en cours).



BatiTrade
CONFIGURATEUR 3D | CHIFFRAGE | CPQ

La solution de
**CONFIGURATION 3D
WEB SUR-MESURE**
qui répond à tous vos besoins!

- Version B2C pour génération de leads
- Version B2B pour création de devis
- Réalité augmentée
- Simulation sur photo
- Devis augmenté
- Plateforme CPQ (Configure, Price, Quote, ...)
- Espace PRO Revendeurs
- Commandes EDI
- Export technique
- Connexion ERP
- Passerelles logiciels (ProDevis, Dfiweb, ...)

Vos projets de configuration 3D commencent sur www.batitrade.com

PORTE DE GARAGE — PORTE D'ENTRÉE — PORTAIL — CLÔTURES — CLAUSTRAS — PERGOLA

1. CONFIGURER

2. SIMULER

3. DEVISER

4. COMMANDER

BATIMAT

30 Sept - 3 Oct 2024
PARIS | PORTE DE VERSAILLES

Hall / Stand
N° H6 - F044

COUPS DE CŒUR DU JURY

Maison Cadiou : portail Sturm

Le portail Sturm s'adapte automatiquement aux conditions venteuses. C'est un produit développé spécialement pour répondre aux contraintes de vent tout en sécurisant la propriété. Il permet aux personnes résidant dans les zones venteuses d'installer un portail qui les met à l'abri des regards sans se soucier de la prise au vent. Cadiou a coopéré avec Sabine Fittipaldi, médaillée au concours Lépine en 2023 avec son idée brevetée de lames motorisées reliées à un capteur de vent. À partir d'une vitesse de vent considérée comme suffisamment forte pour dégrader le portail, les lames persiennes motorisées s'ouvrent automatiquement pour laisser le vent passer. Lorsque le vent retombe, ces lames se referment. Cette innovation permet ainsi à l'utilisateur de laisser le portail fermé en cas de fort coup de vent et donc de garder sa propriété sécurisée.

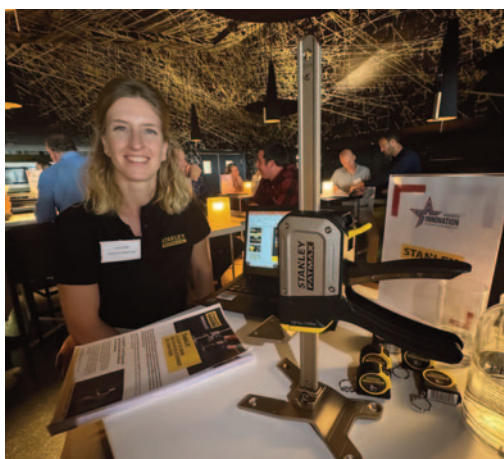


Stanley Black&Decker : Tradelift

Tradelift Fatmax, de la marque Stanley, est un nouvel outil destiné à lever, porter, installer, serrer et mettre à niveau des installations lourdes ou volumineuses comme une porte, une fenêtre, une clôture, etc. Il porte jusqu'à 150 kg et permet de soulager l'artisan, travailler plus facilement et confortablement (50 % travaillent seuls). Véritable allié sur les chantiers, TradeLift offre comme une paire de bras supplémentaire pour aider l'artisan sur son chantier.

Les caractéristiques techniques :

- Levage maximum jusqu'à 150 kg
- Hauteur de travail de 7-220 mm
- Levier de poussée vers le bas avec effet démultiplié pour levage très facile avec pas jusqu'à 6 mm.
- Deux boutons d'ajustement : un pour abaissement fin avec des pas jusqu'à 2,5 mm et un de relâche totale encastré pour éviter toute manipulation accidentelle.
- Boîtier fermé pour protection maximale contre poussière et débris
- Base élargie avec emplacement vis pour une grande stabilité
- Poignée surmoulée qui ne blesse pas les mains même en forçant
- Bord incliné pour facilement se glisser sous les objets bas.
- Le Tradelift se différencie de produits déjà existants par sa finition (dont le boîtier fermé), sa stabilité (base élargie et possibilité de visser la base) mais surtout la poignée qui fonctionne par poussée vers le bas (plus facile qu'une poignée avec appui vers le haut qui sollicite plus les doigts) et le bouton de relâche total qui est breveté (et qui évite une mauvaise manipulation).



**POUR TOUS LES INSTALLATEURS DE
MENUISERIES ET LES ARCHITECTES !**

BATIMAT 30 sept >> 3 oct
Paris - Porte De Versailles

INVITATION



Hall 4
Stand G-042

FENÊTRES

PORTES D'ENTRÉE

VOILETS

VENEZ DÉCOUVRIR NOS NOUVEAUX PRODUITS ET SERVICES !



HerculePro

Link[®]

CONNECTEZ-VOUS À VOTRE MÉTIER



CONNECTÉ

MOBILE

SIMPLE

INTELLIGENT

Link, le logiciel en ligne de chiffrage pour les professionnels de la menuiserie et de la fermeture



www.herculepro.com/link





Venez fêter nos 20 ans

BATIMAT

Connecte les pros à l'innovation

HALL 5.2 - F020

Simuléo

DU RÊVE À LA RÉALITÉ !

COMPLET

RÉALISTE



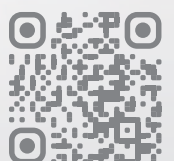
LUDIQUE

INTUITIF

Simuléo, l'outil de mise en situation de menuiseries et fermetures

Link & Simuléo

DEMANDEZ VOTRE DÉMONSTRATION



www.herculepro.com/simuleo

☎ 02 14 00 12 34 (choix 3)

✉ contact@herculepro.com

🌐 www.herculepro.com

Une courte sélection des innovations présentée au salon

Glasstec 2024 : ce qui vous attend à Düsseldorf !

Le salon Glasstec, qui se tient à Düsseldorf du 22 au 25 octobre 2024, est tous les deux ans le rendez-vous mondial des professionnels de l'industrie du verre. Cette édition 2024, qui se déroule au Düsseldorf Exhibition Centre, rassemblant des exposants et des visiteurs du monde entier sous le slogan "We Are Glass". Les exposants présenteront une large gamme de produits et de solutions pour toute la chaîne de valeur du verre, avec une attention particulière portée aux nouvelles technologies et à la réduction de l'empreinte carbone.

La dernière édition avait vu la participation de plus de 900 exposants de 47 pays différents et avait attiré près de 30 000 visiteurs en provenance de 121 pays. L'édition 2024 promet d'être encore plus engagée avec des forums et des conférences ciblant des sujets d'actualité comme la durabilité et l'innovation technologique et aussi... de communication.

« Nous allons renforcer et étendre le format de conférence réussi de Glasstec et la vitrine d'innovation Glass Technology Live (GTL), explique Lars Wismer, directeur de Glasstec. GTL est une plateforme unique pour découvrir les derniers développements de l'industrie du verre en un seul lieu. Glasstec se distingue par le fait que les visiteurs peuvent ici expérimenter le potentiel de performance et la diversité du verre de manière concrète. Cela inclut l'architecture, la conception de façades, l'artisanat, le verre automobile, le traitement et la production de verre ainsi que la technologie solaire et le verre intelligent », ajoute Lars Wismer.

La décarbonation du verre est le grand enjeu des 30 prochaines années

Le grand thème de la Glasstec Preview, organisée pour la presse les 13 et 14 juin derniers, était la décarbonation. Trois organismes paritaires de l'industrie du verre allemande (BV-Glas, HVG et DGG) étaient là pour en parler. Le verre est fabriqué à environ 1 650 °C. Les consommations d'énergie nécessaires sont couvertes à 77 % par du gaz naturel. Ce qui, pour l'industrie allemande, correspond à 2 % de la consommation annuelle du pays et génère environ 4 Mt CO₂eq d'émissions directes de gaz à effet de serre (GES). Les verriers allemands, les centres de recherche et leurs organisations patronales envisa-



gent quatre moyens, déployés simultanément, pour réduire cette empreinte environnementale : l'emploi croissant de calcin, le basculement vers des combustibles neutres en CO₂, l'emploi croissant de fours électriques alimentés par des productions d'électricité renouvelable et la capture-séquestration-valorisation du CO₂. BV-Glas, HVG et DGG, les trois organismes présents à la Glasstec Preview, sont modérément optimistes en ce qui concerne la transition énergétique de l'industrie verrière, mais soulignent qu'il faut une planification nationale. La DGG (Deutsche Glastechnische Gesellschaft), une plateforme d'échange d'informations sur l'industrie du verre, prévoit une croissance rapide de l'emploi de calcin dans la fabrication du verre, au fur et à mesure que la collecte se développe. Le calcin fond à environ 250 °C de moins que la température nécessaire à la fabrication de verre : ce qui génère déjà une économie d'énergie et une réduction des émissions de GES. Du point de vue technique, à part un calibrage des brûleurs des fours de floats, il n'y a aucune impossibilité à utiliser 100 % de calcin, comme l'a montré Saint-Gobain Glass à Aniche en mai 2023. Le seul frein est la collecte, nettement insuffisante pour l'instant à travers toute l'Europe. L'hydrogène, en fait le dihydrogène H₂, une molécule composée de deux atomes d'hydrogène, est le combustible d'avenir. Mais il faut qu'il soit disponible en volumes suffisants, d'origine verte (produit par électrolyse de l'eau à partir d'élec-

troyseurs alimentés en électricité d'origine renouvelable) et distribué par un réseau européen suffisamment dense. Bref, pas avant 2045 ou 2050 au plus tôt. En attendant, les fours hybrides (électricité + gaz naturel), voire à trois énergies (électricité, gaz naturel et H₂) représentent une possibilité de transition. La HVG (Hüttentechnische Vereinigung der Deutschen Glasindustrie e.V.), une association de verriers qui se consacre à la recherche, prévoit le basculement vers des fours électricité/gaz naturel vers 2035 ou 2040, pas demain non-plus.

L'industrie allemande du verre n'est pas optimiste pour 2024

Après une baisse de 3,1 % de son chiffre d'affaires total en 2023, à 12,28 milliards d'euros, l'industrie allemande du verre, selon BV-Glas, la fédération allemande des fabricants et transformateurs de verre, ne s'attend pas à une reprise avant 2025. En 2023, tous les secteurs de l'industrie allemande étaient en baisse : -16,7 % en CA pour les fabricants de fibres de verre, -0,7 % pour le verre spécial, -10,4 % (à 1,10 milliard d'euros pour la fabrication de verre plat et -4,2 % à 4,64 milliards d'euros pour les transformateurs de verre. Seul le verre creux est demeuré stable, avec une croissance de chiffre d'affaires de 0,1 % à 3,48 milliards d'euros. Selon Christian Quenett, président de BV-Glas, la baisse du chiffre d'affaires,



commencée en mai 2023, s'est poursuivie en 2024. Il ne s'attend pas à un redressement avant le second semestre 2025. BV-Glas rassemble 400 entreprises avec environ 54 000 employés en Allemagne, soit 80 % des fabricants allemands de verre sous toutes ses formes. En 2023, les membres de BV-Glas ont généré un chiffre d'affaires total de 12,3 milliards d'euros et produit environ 7 Mt de verre. L'industrie allemande du verre est la première d'Europe.

TECHNOFORM

Innovante.
Ecologique.
Plus proche de vous.



Découvrez notre nouvelle usine au salon **BATIMAT**

30/09 - 03/10 | Hall 4 - Stand D040

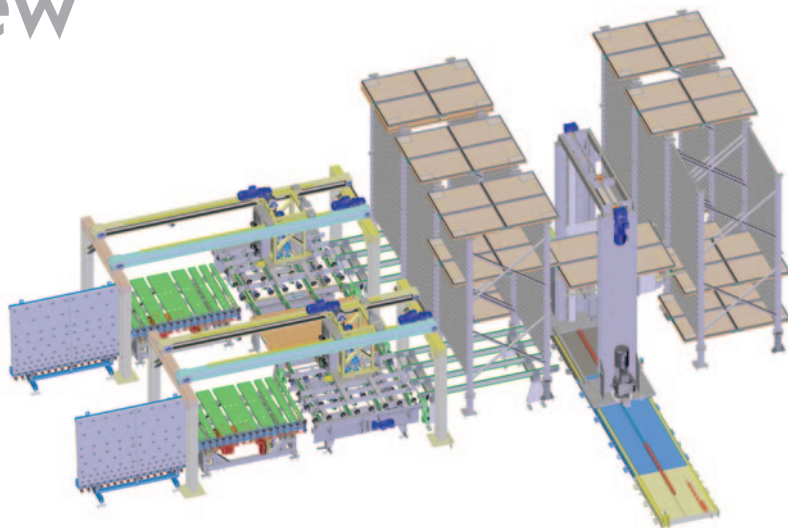
-  **Ecologique** et à **haute performance** énergétique
-  **Respectueuse** de la biodiversité
-  Privilégiant la **mobilité douce**
-  Conçue et construite selon **les plus hauts standards** du groupe Technoform

TECHNOFORM Solutions d'isolation pour fenêtres, portes et façades

Hegla annonce trois innovations

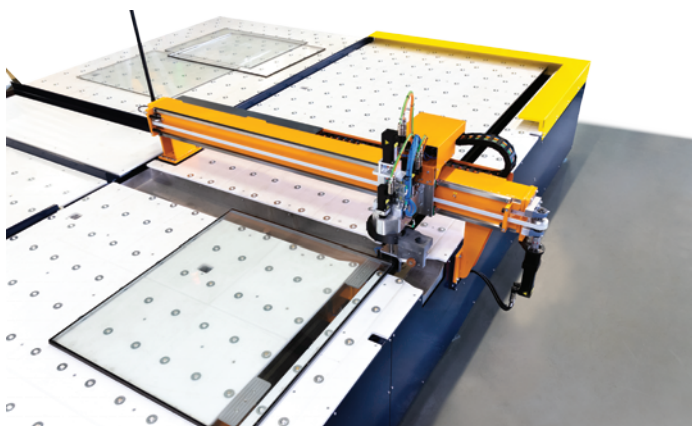
Au Salon Glasstec 2024, Hegla présentera trois innovations, dont le nouveau système de tri SortJet IG qui simplifie l'organisation de la production et repose sur le regroupement et la mise à disposition en continu d'unités de verre isolant conformément à l'ordre des expéditions. Ce qui, selon Hegla, apporte plusieurs avantages. Tout d'abord, ce nouveau concept simplifie l'introduction et la post-production d'unités manquantes ou endommagées. Ensuite, il rend le processus d'expédition indépendant du processus de fabrication. Il ouvre enfin de nouvelles possibilités d'optimisation de la production : l'ordre des expéditions n'est plus le facteur dominant pour la fabrication de verre isolant.

PRÉSENT À
glasstec
HALL 11 STAND B28



En stockant temporairement les verres isolants fabriqués, le nouveau système de tri SortJet IG désolidarise les processus entre la fabrication et l'expédition, et réduit la dépendance directe : le chargement des racks ne commence que lorsque toutes les unités d'une commande ont été fabriquées. Pour y parvenir, jusqu'à quatre verres isolants sont envoyés automatiquement sur une plaque de transfert directement après leur production sur la ligne, et stockés dans une tour de séchage. Selon la configuration, leur durcissement est suivi d'une réception et d'un transfert dans un magasin de tri horizontal. Lorsqu'un lot d'un client est enfin complet et prêt à être expédié, l'opérateur ou le logiciel déclenche la mise à disposition, ce qui permet de sortir toutes les vitres dans l'ordre requis.

La seconde innovation présentée par Hegla porte sur l'automatisation de la séparation du verre isolant dans le cadre du recyclage du verre déposé. Baptisé IG2Pièces, ce processus automatise une activité qui demeurait manuelle jusque-là. Heinrich Ostendarp, directeur de Hegla, explique que pour développer cette nouvelle solution, il a fallu tenir compte de nombreuses attentes des industriels. Mais, IG2Pièces aboutit, premièrement, à une solution technique qui désassemble les verres isolants en composants de manière automatisée et qui ne laisse que très peu de masse de scellement sur le verre. Les vitres restent intactes de même que l'espaceur et son dessiccateur. Les données issues de l'examen du verre par IG2Pièces – longueur, largeur et épaisseur des vitres, mais également présence éventuelle d'un revêtement ou d'un verre feuilleté de sécurité – permettent le recyclage séparé des différents types de verre utilisés dans la paroi déposée. Enfin, IG2Pièces permet de séparer une unité de verre isolant et de réutiliser ses composants pour en fabriquer une nouvelle.



La séparation automatisée des verres isolants rend économique et productif un processus qui était auparavant manuel.

Enfin, Hegla a développé le BIRDfriend Mobile, capable d'ajouter une protection extérieure qui rend les parois de verre existantes visibles pour les oiseaux. La technologie de Hegla, qui existe depuis deux ans, crée un motif au moyen d'un laser qui dépose des particules de céramique depuis un ruban de transfert sur la face extérieure du verre. Il en résulte une géométrie régulière de points espacés de cinq à dix centimètres, qui est à peine perceptible par l'œil humain, mais parfaitement visible pour les oiseaux. L'innovation présentée à Glasstec 2024 tient au fait que la nouvelle machine, fixée à une façade existante, sait apporter cette protection sur l'extérieur des parois vitrées sans avoir besoin de les déposer.



Le Laserbird de Hegla transforme un verre standard en verre de protection pour les oiseaux ou en verre perméable aux ondes mobiles, grâce au pilotage par une application.

GlassApp, une application universelle et polyglotte pour les menuisiers et miroitiers

PRÉSENT À
glasstec
HALL 12 STAND A55

Créée par une entreprise française, GlassApp est une application qui fonctionne sous iOS et sous Android. Disponible depuis le 29 février 2024, elle automatise certaines tâches et en simplifie d'autres. Elle sait faire des devis, optimiser la découpe de verre en fonction des commandes connues. Cette fonction est utile non seulement à l'atelier, mais aussi pour les commerciaux lorsqu'ils établissent un devis. En fonction des commandes, GlassApp optimisera la découpe des plaques de verre, pour minimiser les chutes et les commerciaux sauront exactement quelle surface de verre sera utilisée pour le devis qu'ils préparent. GlassApp maîtrise les normes des 163 pays où elle est déjà disponible. Le 20 juin 2024, l'application comptait déjà 91 000 utilisateurs actifs. Bon seulement 3 au Japon, mais de nombreux utilisateurs, par ordre décroissant, en Inde, au Venezuela, en Algérie, en Égypte, aux États-Unis, en France, au Maroc, en Allemagne, en Indonésie et au Brésil.



Créée par Eric Laurenty, l'entreprise GlassApp compte déjà 4 salariés, dont Lou Zumaglia, advertising Manager. En plus de ses diverses fonctions, GlassApp, l'application, propose des conseils à ses utilisateurs. L'application est gratuite et financée par la publicité. Au salon Glasstec, de nouvelles fonctions seront introduites : prise en compte des découpes non-rectilignes, génération de codes de découpes pour le pilotage des machines, optimisation pour des découpes pour les fours de trempe...



GlassApp est utilisée par les petits menuisiers et les petits miroitiers à travers le monde. Mais aussi par de plus grosses entreprises qui disposent d'un ERP. Plusieurs éditeurs ont pris contact avec GlassApp pour que l'application devienne l'interface de dialogue avec leurs ERP : plus de détails à Glasstec en octobre.

 **HUTCHINSON®**
- Moirans -

"La force d'un Groupe, la réactivité d'une PME, au service de nos partenaires"

Spécialiste européen de l'extrusion, **HUTCHINSON Moirans** conçoit, fabrique et distribue des profils thermoplastiques et caoutchouc souples et rigides à destination du marché du bâtiment.

Dans le cadre de notre démarche RSE, validée par notre certification ISO 50001, notre approche système intègre toutes les phases de cycle de vie produit : de l'éco-conception à la fin de vie.

A ce titre, l'ensemble de nos propositions techniques intègrent un carbone score vous permettant d'en mesurer l'impact environnemental. Cet indicateur a été élaboré par Oresys (www.oresys.eu) organisme indépendant spécialiste du bilan carbone.

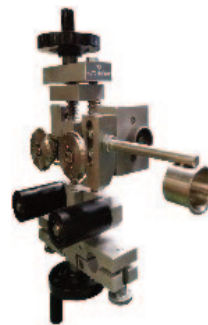


En complément à cette approche, nous développons des outils d'aide à la pose manuelle pour les métiers de la menuiserie à destination des gammistes, des menuisiers, et des artisans. Ces outils permettent de

faciliter la pose des profils d'étanchéités sur châssis, sur barres, sur vérandas en intégrant les contraintes d'ergonomie du poste. (Réduction des risques de TMS).



Pour la pose semi-automatique sur barres aluminiums le Toolclip, adaptable sur machines, répond à vos exigences en s'intégrant parfaitement dans votre flux industriel.



Dans une démarche plus optimisée, **HUTCHINSON** vous accompagne dans l'élaboration de vos Cahiers des Charges pour la définition de vos machines automatiques de pose.

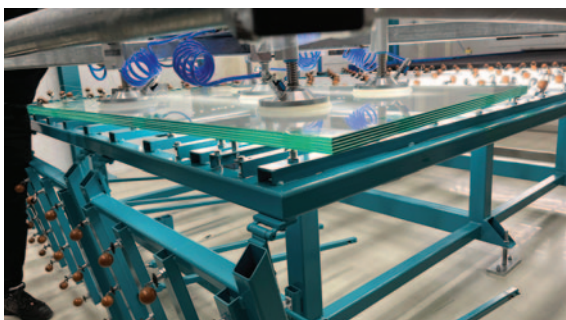
Toutes nos équipes se tiennent à votre disposition pour répondre à vos problématiques en termes d'étanchéité, d'écoconception et de mise en œuvre. Contactez nous via notre site internet. (buildingsealing.hutchinson.com).



LamiPress introduit VideowindoW

L'allemand LamiPress, une marque de Fotoverbundglas Marl GmbH, fabrique des machines pour le laminage : production de verre feuilleté et autres avec des intercalaires PVB ou SentryGlass. LamiPress combine autoclave et pression pour laminier de petites séries, de différentes formes, etc. Sa solution consomme moins d'énergie – pas plus de 10 kWh/m² pour du verre feuilleté – et surtout requiert beaucoup moins de temps : 45 minutes plutôt que six heures. Mais au salon Glasstec, LamiPress présentera une innovation importante : la VideowindoW. Il s'agit d'éléments de façade dans lesquels sont laminés des modules vidéo, haute résolution, transparents et d'une épaisseur inférieure à 1 mm.

PRÉSENT À
glasstec
HALL 11 STAND F27



LamiPress propose quatre machines de laminage, dont la surface de travail varie de 2,55 x 3,21 m à 6 x 3,21 m.



VideowindoW de LamiPress : un module avec laminage d'une couche vidéo haute résolution dans du verre feuilleté, verre de sécurité et même dans du verre sous vide. Ce qui ouvre d'innombrables possibilités. L'écran peut être interactif. Les images diffusées peuvent être choisies en fonction de l'ensoleillement pour augmenter le contrôle solaire et réduire l'éblouissement, ou fournir des informations contextuelles et changeantes, etc. Les modules VideowindoW sont en cours de test pour obtenir leurs coefficients gw (contrôle solaire) et Ugw (isolation thermique).

Spectromètre portable Handheld 3.0 de Sparklike

Ce spectromètre est conçu pour mesurer de manière précise et non invasive le gaz à l'intérieur d'un double vitrage grâce à une spectroscopie d'émission plasma. Un arc électrique haute tension est induit dans la lame d'air du double vitrage (vitrage isolant), ce qui provoque une émission lumineuse qui est mesurée par un spectromètre. Un microprocesseur interprète les informations du spectromètre et calcule la concentration de gaz sur l'écran. Le gaz isolant peut être de l'argon ou du krypton (en option).

Le Sparklike Handheld est devenu la référence en matière de mesures industrielles non destructives, et est utilisé par les fabricants de verre isolant, les fabricants de fenêtres et de portes et les laboratoires d'essai dans le monde entier. L'appareil est portable et fonctionne sur batterie, ce qui le rend pratique et rapide à utiliser, avec un résultat de mesure en deux secondes.

Le système peut mesurer à travers un verre clair et avec une concentration de gaz supérieure à 50 %.

- Épaisseur min/max du verre isolant* : 2 – 12 mm
- Dimension min/max de la lame d'air* : 6 – 20 mm

* Sous réserve de la composition du verre isolant

Distribué en France par Covadis.

PRÉSENT À
glasstec
HALL 14 STAND G17



Schiatti : perceuse-fraiseuse verticale TFV 1600

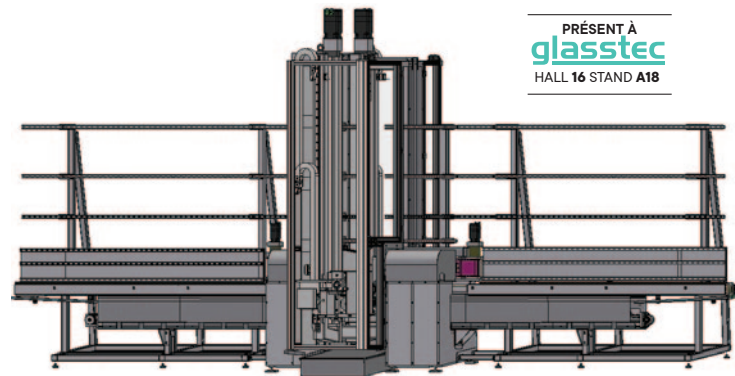
Encore plus moderne et plus légère que sa version précédente, la nouvelle TFV 1600 est une perceuse-fraiseuse verticale conçue pour effectuer des perçages jusqu'à un diamètre de 85 mm et des fraisages de formes sur du verre d'une épaisseur de 3 à 19 mm. La machine est composée de trois parties indépendantes : un convoyeur d'entrée, un corps central avec cabine où s'effectue l'usinage et un convoyeur de sortie.

En utilisant une seule tête et en montant un outil spécifique, il est possible d'effectuer des "fraisages" pour créer des formes (par exemple des encoches pour l'assemblage de serrures et de charnières). Avec l'application du dispositif de changement automatique d'outil (en option), il est possible de combiner le perçage et le fraisage en un seul cycle, créant ainsi une porte finie en un seul passage.

Le verre est acheminé à l'entrée et à la sortie par des convoyeurs équipés de bandes qui glissent sur des supports permettant de charger des verres de grandes dimensions avec des vitesses de transport allant jusqu'à 12 m/min.

La version actualisée de la TFV 1600 opte pour une nouvelle position de changement d'outil, ce qui apporte les avantages suivants :

- Gain de temps lors du changement d'outil (plus rapide pour une réduction conséquente des temps d'arrêt)
- N'interfère pas avec l'usinage



PRÉSENT À
glasstec
HALL 16 STAND A18

- Facilite les opérations de maintenance
- Meilleure vision des opérations
- 10+10 outils (8+8 dans la version précédente)
- Meilleure qualité d'usinage grâce à l'augmentation de la rigidité des broches

La nouvelle version se caractérise immédiatement par sa commodité économique, tout en améliorant les performances déjà fournies par la version précédente et en augmentant les avantages tels que la fiabilité et la précision de l'usinage.

Distribuée en France par Covadis.

SYSTÈMES DE PRÉ-CADRE ISO-TOP WINFRAMER

ISO
CHEMIE

„TYPE 3“
pour les grands
éléments de
fenêtre

NOUVEAU

Entièrement
testé et
certifié !

„TYPE 1“
pour tous les types
de bâtiments

NOUVEAU

„TYPE 1“ E30
pour les façades
coupe-feu

BATIMAT

EQUIPbale MÉTALExpo

30 sept >> 3 oct

Paris - Porte De Versailles

HALL 4, STAND F042

EN SAVOIR PLUS:
www.iso-chemie.fr/winframer

Use the blue technology.

ISO-Chemie GmbH \ info@iso-chemie.fr \ www.iso-chemie.fr

Le T du Super Spacer d'Edgetech, forme idéale garante de l'intégrité du joint périphérique

PRÉSENT À
glasstec
HALL 17 STAND D67

Concepteur-fabricant du système intercalaire flexible Super Spacer pour vitrage isolant, Edgetech Europe présente sa gamme de produits à Glasstec.

Grâce à sa forme en T et sa résilience, ce système intercalaire en mousse de silicone peut résister aux mouvements de tension d'un double vitrage. La structure de l'intercalaire permet une réduction substantielle des différents niveaux de contraction sur le joint secondaire et le cordon en butyle ; ce dernier ne subissant aucune pression dans la zone visible du vitrage, l'intercalaire peut s'appliquer à la fois automatiquement et manuellement, et convient aussi bien aux vitrages simples que de forme libre.

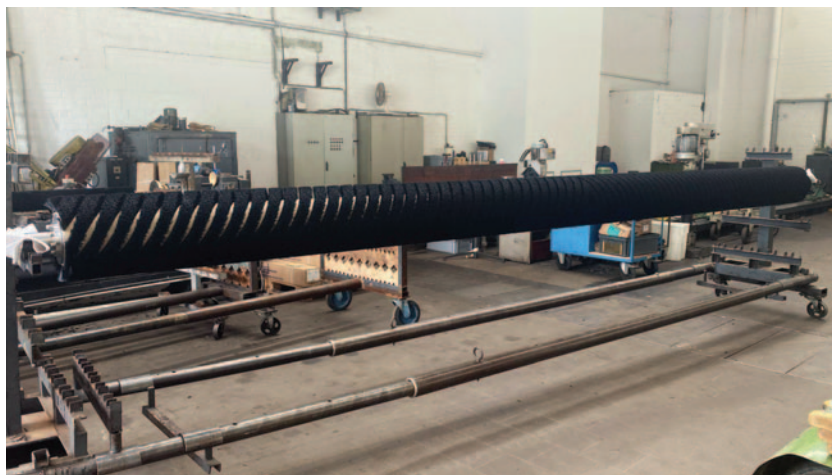
Les valeurs Psi, qui permettent de comparer les performances thermiques des intercalaires, affichant, selon une règle empirique, une différence de 0,04 W/m².K dans la valeur Psi, signifie une amélioration de 0,1 W/m².K dans la valeur Uw. Les valeurs PSI des intercalaires Super Spacer, étant au plus de 0,029 W/m².K, illustrent l'efficacité de la barrière thermique formée par le warm edge, évitant toute déperdition énergétique. Pour les murs-rideaux structurels, architectes et prescripteurs attachent en particulier une grande importance à l'invisibilité autant que possible du joint périphérique, et dont la teinte s'harmonise parfaitement à la façade vitrée. Disponibles en



standard noir et gris, les produits Super Spacer, face à la demande en augmentation d'un habillage couleur des fenêtres et façades, l'intercalaire flexible peut ici se décliner en une variété de teintes complémentaires, comme le blanc, le gris clair et même des couleurs vives rouge carmin ou vert.

Les brosses Monforts brossent plus longtemps

Les brosses Monforts, anciennement IBG Monforts et désormais propriété de IS Engineering, fabriquent des brosses d'une manière très différente : elles sont formées par une corde trempée dans de la colle et enroulée sur un tube. Ce qui donne une surface de brosse très régulière, nettement plus efficace et plus homogène que des poils piqués sur un support. Les brosses Monforts sont utilisées en fin de float, après découpe pour laver les panneaux de verre, dans les plus grandes usines du monde. En France, AGC et Saint-Gobain Glass sont clients. Mais l'Inde est le marché actuellement en plus forte croissance. Si les brosses sont utilisées 24h/24, leur durée de vie est de six mois. Elle monte à deux ans pour des brosses utilisées en journée seulement dans des usines de verre feuilleté, de verre trempé, etc. Lorsque la brosse est en fin de vie, l'usine des brosses Monforts reprend sa brosse, enlève la garniture usée, en remet une nouvelle et rééquilibre la brosse avant de la renvoyer. Ce processus peut être reproduit de nombreuses fois.



Depuis sa création, Monforts a livré plus de 17 millions de brosses, dont la plus longue atteint 7,2 m.

PRÉSENT À
glasstec
HALL 14 STAND A59

Robotique et logistique au menu du stand de **LiSEC**

LiSEC présente, entre autres, cette année, des possibilités de déchargement au moyen de solutions robotiques et notamment une station de déchargement robotique avec un carrousel rotatif pour racks A, qui décharge les vitres de la découpe VSG en position horizontale et dans une séquence prédéfinie verticalement sur le rack. Deux piles sont formées de chaque côté sur le rack A lors du processus de déchargement. Cette solution de machine comprend un processus de déchargement sans interruption de la ligne de découpe VSG et une amélioration de la qualité grâce à une manutention robotisée précise. En lien avec une plateforme rotative en aval pour bâtis de support en verre, un travail continu peut ainsi être garanti.

Il est en outre possible de voir le cockpit logistique - une optimisation du rack pour un One-Piece-Flow.



PRÉSENT À
glasstec
HALL 17 STAND A64

BATIMAT Pavillon 4 - Stand F114

TECAUMA

*EVOLUTION
de la gamme*



TEC'UP H14D
double nacelle



*Différents
types de
chargement
et prélèvement*

- alimentation centre usinage
- préparation barretage
- préparation laquage

Découvrez toutes nos autres solutions pour
AUTOMATISER LE STOCKAGE DE VOS USINES

- ✓ MATIÈRE PREMIÈRE**
- ✓ PRODUITS PLATS**
- ✓ PRODUITS USINÉS**
- ✓ PRODUITS ASSEMBLÉS**

• Solutions clés en main • +45 ans d'expérience • Équipe SAV

TECAUMA

PA La Belle Entrée
85140 ESSARTS-EN-BOCAGE
02 51 48 45 45



• standard@tecauma.fr

• www.tecauma.fr

Palonnier à ventouses pour le verre VT4RPSDP **Elephant**

Ce palonnier à quatre ventouses de diamètre 300 mm peut soulever jusqu'à 400 kg et dispose d'un cadre fixe à la verticale.

Grâce à son vérin pneumatique qui se fixe directement sur le chariot d'une potence, cet appareil offre une course verticale d'un mètre sans nécessiter l'utilisation d'un palan. Il suffit de l'accrocher au chariot et de connecter l'air comprimé. Cela permet un gain de temps important sur les séries de verres.

Le guidon de manipulation pour chaque main avec accès direct sans lâcher de palonnier aux commandes : prise/dépose, rotation pneumatique 0-90°, montée/descente d'environ 1 000 mm. Sur les lignes de vitrages isolants, cette solution est à la fois économique et efficace. Distribué en France par Covadis.

PRÉSENT À
glasstec
HALL 15 STAND B44

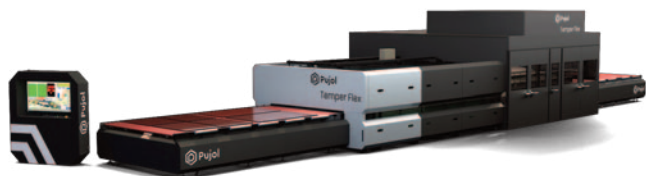


Pujol présente le four "Temper Flex"

Une solution de trempe du verre au design avancé et aux matériaux de haute technologie qui répond aux besoins des professionnels de maintenir des coûts énergétiques continuellement bas grâce à un logiciel avancé qui adapte la puissance électrique et la surface de chauffe à la production.

Temper Flex garantit des verres de qualité optique tant la chambre de chauffe que la chambre de trempe minimisent les taux d'anisotropie visibles dans tous les types de verre : verres minces, épais, sélectifs ou à coefficient 0,01, offrant une flexibilité au professionnel et améliorant la qualité de la planimétrie dans les verres destinés au feuilletage en réduisant le nombre de couches ou d'intercalaires à appliquer dans les verres feuilletés trempés.

Temper Flex se distingue également par sa capacité à s'adapter à des demandes volatiles et fluctuantes, le tout accompagné d'un retour sur investissement. Distribué en France par Covadis.



PRÉSENT À
glasstec
HALL 11 STAND F28

Revêtements Silverstar Combi d'**Euroglas**

Euroglas présente à Düsseldorf ses revêtements de protection solaire Combi de dernière génération, qui combinent protection thermique estivale et hivernale.

Les revêtements Combi garantissent des températures de bien-être, beaucoup de lumière naturelle et de faibles coûts énergétiques tout au long de l'année : en hiver, ils garantissent les meilleures propriétés d'isolation grâce à de faibles coefficients U, ce qui permet de maintenir la chaleur de chauffage dans la pièce. En revanche, pendant les mois d'été, une valeur g basse protège contre la surchauffe des locaux. Avec des valeurs de transmission lumineuse comprises entre 30 et 70 %, les cinq revêtements Combi offrent la solution optimale pour chaque zone climatique.

Le stand Euroglas est en outre entièrement placé sous le signe de son verre flotté standard à faibles émissions de CO₂.



PRÉSENT À
glasstec
HALL 11 STAND E24

Ponceuses à bande abrasive de **Rudi Knopp Maschinen**

PRÉSENT À
glasstec
HALL 10 STAND B56

Depuis la première édition de Glasstec en 1970, la société expose ses produits à Düsseldorf. Parmi les machines présentées, des ponceuses à bande abrasive dédiées au traitement des joints plats et/ou arêtes du verre plat.

Les modèles Glaskant et Silikant sont construits sur une base modulaire et peuvent être personnalisés avec de nombreux équipements complémentaires permettant par exemple l'usinage des petits verres, des verres circulaires, des bords incurvés...

De plus, Knopp propose des machines universelles pour façonner le verre plat et creux, à la fois pour les ateliers et l'industrie. Des tourets servant au surfacage du verre et de la céramique à l'aide de disques abrasifs et polissant, ainsi que des machines pour scier le verre.

En outre, des perceuses spécialement conçues pour le verre sont disponibles en plusieurs versions et équipées de divers accessoires. Elles peuvent être actionnées mécaniquement ou pneumatiquement, pour le perçage simple ou double tête.

Qu'il s'agisse de souhaits particuliers ou de la construction de machines spéciales, Knopp est en mesure de répondre aux exigences des clients. Représenté en France par Covadis.



Élégance et transparence, pour sublimer les entrées

Depuis 2006, Verrissima vous propose la gamme de panneaux en verre la plus large du marché.



VERRIECO



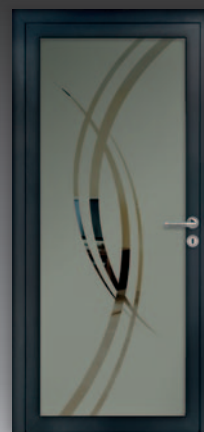
ARTISTE



NOUVEAUTÉ
SIGNATURE



CLAIR & LOFT



PROTECT SATIN



TRADITION
FRANÇAISE



CRISTAL LUXE



Toutes nos gammes
disponibles en ligne

verrissima.fr

111, rue d'Ingwiller - 57620 GOETZENBRUCK
03 87 96 80 55 - contact@verrissima.fr



©YICIG2024

À l'occasion du salon BATIMAT 2024, le Groupe Burgermeister, acteur incontournable de la menuiserie extérieure, se prépare à dévoiler des innovations majeures.

Sur notre stand de 99 m², situé à l'entrée du **hall 5.2 (emplacement D016)**, vous pourrez découvrir en avant-première la nouvelle marque Ocler et le label "Les Experts Burgermeister", deux initiatives qui incarnent notre engagement envers l'excellence et l'innovation.

Ocler : Une Nouvelle Vision pour l'Aménagement Extérieur



Ocler, la toute nouvelle marque du Groupe Burgermeister, est conçue pour répondre aux besoins des artisans et professionnels du marché. Avec Ocler, nous centralisons l'essentiel de la menuiserie extérieure pour proposer une gamme complète de produits allant des portails aux pergolas, en passant par les volets et les clôtures.

Une identité visuelle forte

Ocler se distingue par une identité visuelle moderne, dominée par un bleu azur symbolisant la stabilité et la confiance. La typographie ronde et épurée reflète notre engagement envers l'accessibilité, tandis qu'un motif en mouvement incarne l'innovation et l'évolution. Cette nouvelle marque intègre également le "B" de Burgermeister, signe de notre savoir-faire et de nos valeurs de Groupe partagées.

Des solutions sur mesure

La diversité des produits Ocler permet de répondre à toutes les configurations extérieures, des plus simples aux plus complexes. Qu'il s'agisse de portails, de pergolas, de garde-corps ou même de marquises et brise-soleil, Ocler se veut être une marque facilitatrice, simplifiant le quotidien des professionnels en proposant des solutions complètes, de la commande à la pose.

Technologie et durabilité

Ocler intègre les dernières avancées en matière de motorisation et de domotique, garantissant des solutions modernes et efficaces. Tous nos produits respectent les standards les plus élevés en termes de qualité et de durabilité, renforçant ainsi la confiance des professionnels qui choisiront Ocler pour leurs projets.

Disponibilité

Les produits Ocler seront disponibles dès janvier 2025, avec une mise en ligne progressive sur notre site web. Nous vous invitons à découvrir cette nouvelle marque lors du salon BATIMAT, sur notre stand H5.2-D016.



Clôture Smartkit



Pergola toile

Lancement du Label "Les Experts Burgermeister"

Le 1^{er} octobre 2024 marquera une date clé pour le Groupe Burgermeister avec le lancement officiel du label "Les Experts Burgermeister". Ce label est conçu pour distinguer nos clients professionnels qui se démarquent par leur expertise et leur savoir-faire. Faire partie des Experts Burgermeister c'est garantir des prestations de haute qualité, réalisées par des professionnels certifiés.



Une certification d'excellence

"Les Experts Burgermeister" ne sera attribué qu'aux clients partenaires respectant des critères rigoureux de compétence, de service et de satisfaction client. Ce label deviendra rapidement un gage de confiance pour les consommateurs à la recherche de qualité et de fiabilité.

Soirée de lancement

Pour célébrer ce lancement, nous organisons une soirée parisienne privée haute en couleurs le 1^{er} octobre. Cet événement sera l'occasion de rassembler tous les Experts Burgermeister et de partager les valeurs qui font la force du Groupe.



Autres temps forts à ne pas manquer

Lancement de notre première campagne média

Nous lançons notre première campagne publicitaire TV le jour de l'ouverture du salon. Cette initiative vise à renforcer la notoriété du nom Burgermeister et à mettre en avant nos revendeurs "Experts" grâce à une promotion spéciale qui leur est dédiée.

Espace merchandising et outils de vente

Sur notre stand, un espace merchandising sera dédié à l'habillage showroom pour accompagner nos professionnels dans leur démarche de vente. Des configurateurs seront également à disposition pour personnaliser nos produits selon les besoins spécifiques de chaque client.

Animations et jeux-concours

Ne manquez pas nos animations culinaires et jeux-concours sur le stand, avec de nombreux lots à gagner. Une occasion unique de vivre une expérience conviviale tout en découvrant nos nouveautés.



Le Groupe Burgermeister se réinvente et innove pour mieux accompagner ses partenaires et répondre aux exigences croissantes du marché. Venez découvrir nos solutions lors du salon BATIMAT et laissez-vous inspirer par nos nouveautés qui façonneront l'avenir de l'aménagement extérieur.

Dans chaque numéro de Verre & Protections Mag, les experts de la direction Baies et Vitrages du CSTB vous éclairent et vous conseillent sur un sujet en lien avec la réglementation, les certifications, la mise en œuvre des produits de la baie et l'innovation.

L'innovation dans le domaine de la fenêtre

Depuis sa création, en 1947, le CSTB accompagne les innovations des professionnels du bâtiment.

L'innovation est rarement le fruit du hasard. Ce sont les contraintes qui s'appliquent au produit qui poussent l'innovation. Celles-ci peuvent être de différentes natures :

- Les contraintes réglementaires : imposées par la législation, elles permettent généralement d'imposer certains minimums de performance ou bien sont mises en place afin de garantir une égalité entre les citoyens (par exemple, les règles régissant l'accès des personnes à mobilité réduite) ;
- Les contraintes techniques de production : les industriels sont toujours à la recherche de process plus efficaces ou moins consommateurs de ressources ;
- Les contraintes techniques de mise en œuvre : les systèmes constructifs évoluent et les produits doivent aussi évoluer afin de conserver leur aptitude à l'emploi ;
- Les contraintes du marché : les goûts des clients changent et il faut trouver des moyens de se démarquer de la concurrence (par l'esthétique ou les performances).

Les fenêtres traditionnelles mouton et gueule-de-loup ou encore noix contre noix ne sont plus fabriquées depuis bien longtemps. Elles ont été remplacées par des fenêtres très technologiques, fabriquées dans des usines afin de permettre de répondre aux fonctions actuelles d'une enveloppe de bâtiment toujours plus exigeante.

Aujourd'hui, les trois matériaux principaux utilisés pour fabriquer les fenêtres sont le PVC, l'aluminium et le bois.

Le vitrage, qui représente plus de 70 % de la surface de la baie, a connu une évolution considérable depuis le simple vitrage ; il est passé d'un coefficient U_g de $5,7 \text{ W/m}^2\cdot\text{K}$ à un coefficient inférieur à 1 de façon courante.

Les modes de mise en œuvre ont aussi considérablement évolué, en fonction du développement des systèmes de fenêtres. La position de la fenêtre dans le gros œuvre, le mode de calfeutrement au gros œuvre, le mode de fixation au gros œuvre... tout a changé ! Il a fallu s'adapter, développer et valider ces nouvelles façons de mettre en œuvre les fenêtres.

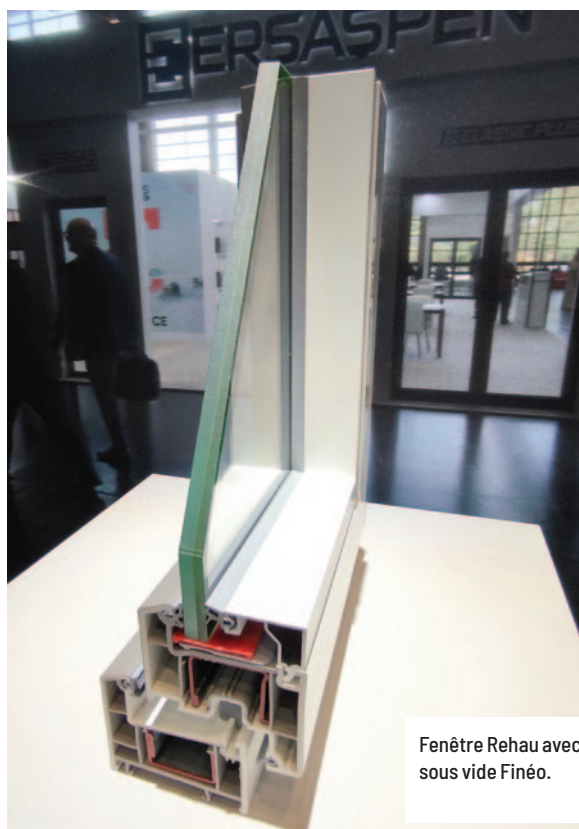
LES VITRAGES

La performance thermique d'une fenêtre dépend de plus de 70 % de la performance du vitrage. Le double vitrage fait appel à l'isolation thermique apportée par l'air, puis par certains gaz rares comme l'argon. Les couches faiblement émissives à base d'argent ont également permis de réduire les déperditions.

La périphérie du vitrage a aussi vu une évolution forte avec le remplacement de l'espaceur aluminium par de nouveaux matériaux plus isolants (warmedge). Mais ces dernières années, c'est une innovation plus spectaculaire qui est apparue : le vitrage sous vide. Le principe de ce vitrage sous vide est de remplacer la lame de gaz par du vide, qui est un isolant idéal, par absence de transfert possible. Les principales difficultés auxquelles les concepteurs de cette innovation ont dû faire face sont :

- réussir à empêcher l'air de s'infiltrer dans la lame de vide ;
- sceller la lame de vide ;
- maintenir l'écartement entre les deux composants verrier ;
- réaliser de tels doubles vitrages à la commande et de dimensions variables.

Le résultat est un vitrage de seulement 8 mm avec des performances équivalentes à celles d'un triple vitrage.



Fenêtre Rehau avec vitrage sous vide Finéo.



LES FENÊTRES ALUMINIUM À RUPTURE DE PONT THERMIQUE (RPT)

Afin d'améliorer les performances thermiques des profilés aluminium RPT, la dimension de ces ruptures n'a cessé d'augmenter.

À l'origine, du polyuréthane était coulé dans une gorge de quelques millimètres dont la toile en aluminium était ensuite délignée par fraisage. Les barrettes en polyamide sont serties mécaniquement sur chaque demi-coquille, elles permettent ainsi la mise en place de rupture thermique plus performante. De nouveaux matériaux sont apparus comme le PVC ou l'ASA.

Aujourd'hui, de nombreuses gammes de fenêtre proposent des profilés dont le cœur est entièrement composé de matériaux composites isolants sur lequel sont serties des demi-coquilles aluminium.



Sapa : Fenêtre à ouvrant caché 100 % éco-énergétique Performance 70 OC+ TH+.

LES ÉLÉMENTS INNOVANTS DES FENÊTRES PVC

La soudure

Les fenêtres PVC, même si elles peuvent être assemblées mécaniquement, sont généralement soudées. La soudure à coupe d'onglet des profilés PVC permet à la fois d'assurer l'étanchéité des angles et d'industrialiser le process grâce à des soudeuses quatre têtes. Il y a déjà plusieurs années, une première innovation était apparue avec des soudeuses six têtes : quatre têtes pour les soudures à coupe d'onglet dans les angles et deux têtes pour des soudures à plat d'un meneau ou d'une traverse intermédiaire. Cependant, cette soudure n'était pas sans inconvénient : elle nécessitait une étape d'ébavurage consistant à retirer le bourrelet de soudure. Outre le fait que cela ajoutait une étape au process, cela avait l'énorme inconvénient de nécessiter un rattrapage systématique de chaque cadre dans le cas de profilés revêtus d'un film de plaxage.



La gamme 76 de MCC bénéficie d'une soudure invisible.

La dernière innovation dans ce domaine fut la soudeuse sans ébavurage. Grâce à un ingénieux système qui usine l'extrémité des profilés, cette soudeuse ne produit pas de bourrelet de soudure. Cela évite l'étape d'ébavurage, mais a l'avantage de ne nécessiter aucune reprise. Avantage également pour souder directement les profilés de fenêtre mixte PVC/aluminium, alors qu'il était auparavant nécessaire de souder en premier les profilés PVC pour ensuite venir y ajouter (par clippage, collage, ou vissage) un profilé aluminium.

La couleur

Les films de plaxage constituent une technologie très développée pour la mise en couleur des profilés PVC. Elle consiste à coller un film d'environ 200 µm de PVC souple et de PMMA avec une durabilité avérée. D'autres technologies se sont également développées ces dernières années comme le laquage, l'encrage ou même le capotage avec des profilés aluminium. Ces évolutions ont été facilitées par l'arrivée des soudeuses sans ébavurage.



Rehau Neferia.



Le recyclage

Le PVC utilisé pour la fabrication des profilés de fenêtre se recycle sans difficulté, y compris pour les produits issus de déconstruction.

La difficulté est de pouvoir évaluer la durabilité dans le temps de la matière recyclée ainsi obtenue. La réponse technique consiste à recouvrir toutes les parties visibles des profilés lorsque la fenêtre est en œuvre.

Une peau vierge, de 0,5 mm minimum, est ainsi coextrudée sur ces parties visibles.

Des développements sont en cours afin de pouvoir remplacer cette peau de PVC vierge par un film de plaxage, tel que pratiqué sur profilés neuf. Une telle évolution n'a pas encore été validée dans le cadre d'un Document Technique d'Application.

La mise en œuvre

L'évolution des systèmes constructifs avec, par exemple, le développement de l'isolation thermique par l'extérieur, peut impacter très fortement la mise en œuvre des fenêtres.

La fenêtre, qui s'installait classiquement en applique intérieure, dans l'épaisseur du doublage thermique permettant une ouverture à 180°, a dû s'adapter. De nouveaux profilés ont été conçus afin de la ramener au plus près de l'isolant extérieur pour éviter les ponts thermiques. Ainsi, de plus en plus de systèmes spécifiquement conçus pour être posés en applique extérieure apparaissent sur le marché.

Dans le cadre de ces nouvelles dispositions de mise en œuvre, le CSTB accompagne les industriels en rédigeant, par exemple, un e-cahier sur la pose des fenêtres avec une isolation thermique extérieure (e-cahier CSTB 3709). ■



POUR ALLER PLUS LOIN : L'ID+

Pour évaluer les fenêtres innovantes, le CSTB propose, depuis plus de 70 ans, les Avis Techniques. Mais il existe également une autre prestation qui permet d'accompagner l'innovation : il s'agit de l'ID+. Elle consiste à lister les contraintes réglementaires qui s'appliquent au produit et à déterminer les justificatifs nécessaires pour prouver la durabilité, la faisabilité, la sécurité et l'incorporation dans l'ouvrage. Non seulement cette prestation permet aux industriels d'optimiser leur développement, mais elle facilite également les procédures d'évaluation ultérieures.



LA TOULOUSAINE

L'architecte de votre sécurité



OPUS – MODÈLE OLBIA



CREATIV – MODÈLE OLFEN FILEO



TÔLE DÉCORATIVE



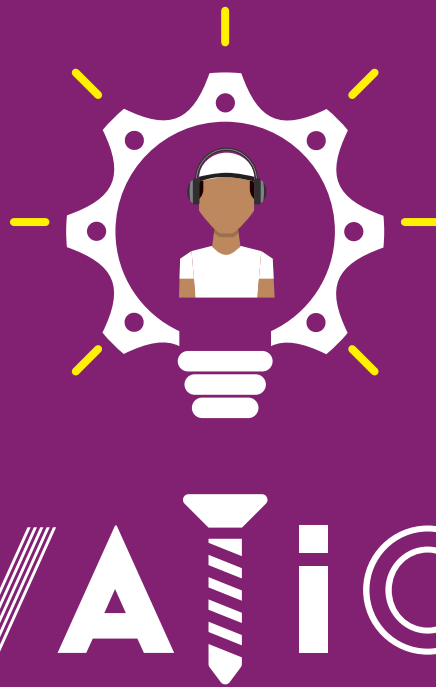
CREATIV – MODÈLE RENNA

PORTAILS & CLÔTURES ALUMINIUM

**GARANTIE
25 ANS**

15 nouveaux modèles 2024

**Une gamme complète de 256 modèles
200 coloris au choix**



RENTREZ DANS L'INNOVATION

Avec le grand rendez-vous de la rentrée qu'est le salon Batimat, on constate que les entreprises de la menuiserie, de la protection solaire et de la fermeture, exposantes ou pas Porte de Versailles, prennent très au sérieux leurs lancements de produits.

En parcourant les 127 pages suivantes, en décryptant les témoignages des personnes interrogées par nos soins, sans oublier de visionner les vidéos des QR-codes, vous constaterez combien l'interprofession est riche de ses innovations.

Une richesse qui se cache parfois au détour d'un design, d'une fonctionnalité, d'une cible commerciale, d'une finition ou d'une nouvelle technique.

Un foisonnement de R&D qui définit avec précision une notion d'innovation dont le spectre est extrêmement large.

Alors, de plain-pied, à bras-le-corps, l'esprit grand-ouvert, rentrez dans notre **Rentrée des Innovations 2024** !

!NOVATIONS

127 produits ou solutions à découvrir

3E	182	Gimm	69	Pratic	160
Acrystalia	96	GK Techniques	94	Préfal	102
AGC	174	GlassApp	136	Proferm	92
Aluhaus	103	Goyer	71	Profils Systèmes	126
Ates	72	Griesser	44	Provélis	141
Atlantem	135	Heroal	59	Reflex'Sol	106
Axalys	175	Homkia	185	Rehau	107
Bader	78	Hörmann	128	Renson	183
Bandalux	40	Huet	80	Reynaers Aluminium	153
BatiTrade	125	IDD-Parts	152	Righetti	110
Baumann Hüppe	70	IFS	75	Roma	51
BBC Bircher	81	Installux	186, 187	Sadev	86
Becker	42	Internorm	84	Saint- Gobain Glass	169
Be'M	156	Iso-Chemie	55	Satinal	144
Bilcocq-Duval	180	Janneau	77	SetInUp	56
Bovone	100	Jasno	165	Sib	111
C2R	68	Javey	82	Simphonis	139
Cadiou	88	Jeld-Wen	154	Sobox	54
Came	74	K•Line	162	Soenen Hendrik	46, 48
Concept Alu	76	KE	192	Solar Gard	39
Deceuninck	108	Klaes	58	Solarlux	112
Dext Habitat	184	Kokun	190	Someco	65
Deya	145	Kömmerling	98	Somfy	122
DGM Industries	176	Krafteo	89	Soprofen	116
Dickson	60	La Croisée DS	172	Sothoferm	138
Dosteba	57	Leul	157	Stanley	104
Dubus Industrie	50	Lorebat	66	Stores de France	147
Edgetech	181	Loubat Fermetures	168	Swao	114
Elcia	36,37,38	Louineau	188, 189	Swisspacer	97
Eldo	170	Mariton	191	Tecauma	150
Elumatec	64	Markilux	90	Technal	178, 179
Epicor	63	Marquise	121, 130	Technoform	146
Eribel	148	Mecan'Outil	158	Tschoeppé	118
Euradif	132	MéO	166	Veka	53
FenêtréA	45	Mermet	49	Vit	115
Ferco	151	Mesuréo	193	Volma	131
Flandria	142	Normabaie	164	Warema	137
France Fermetures	120	Orgadata	124	Wibaie	134
Futurol	47	Pasquet Menuiseries	171	Wicona	140
Gibus	52	Poupin	62	Zilten	161

ELCIA

ProDevis 9 pour plus de confort au quotidien

PRODEVIS



La 9^e version de ProDevis (logiciel n° 1 de chiffrage, devis et gestion commerciale menuiserie, store, fermeture utilisé par 25 000 menuisiers) est disponible.

Une interface pour un quotidien toujours plus simple

Les équipes UI/UX d'Elcia ont repensé et réorganisé l'interface de ProDevis pour un logiciel plus aéré et intuitif. Résultat : un meilleur confort d'utilisation pour gagner du temps, améliorer l'expérience utilisateur et faciliter la gestion commerciale.

La signature électronique pour accélérer le cycle de vente

Chaque utilisateur pourra faire signer ses devis en ligne, à distance ou en présentiel ! De quoi accélérer la validation de ses commandes et diminuer ses relances clients. Une réponse à la demande des utilisateurs de simplifier leurs démarches administratives et réduire le volume de papier.

Le planning partagé avec Google Calendar

Le planning ProDevis se synchronise avec Google Calendar ! Il sera possible de planifier ses événements depuis ProDevis ou depuis son smartphone, partager son calendrier et visualiser le planning de ses équipes, où que l'on soit. Toutes les informations clients sont centralisées pour une meilleure gestion de son activité.

La simulation travaux 2D/3D pour accompagner son client dans ses choix

Parce qu'un particulier peut hésiter entre plusieurs modèles ou coloris, les utilisateurs ProDevis pourront prendre sa maison en photo avec leur smartphone et y intégrer en 2D ou 3D les produits chiffrés (multiproduit et multifournisseur). Le client aura le rendu final de son projet sous les yeux : de quoi l'aider à se projeter, à faire son choix et conclure plus facilement la vente ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INSTALLATEURS,
REVENDEURS
MENUISERIE,
STORE...



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
2024

Fabrice GuerinDirecteur marketing,
communication et RSE

“ Un meilleur confort au quotidien

À quelle demande du marché répond votre produit ou solution ProDevis 9 ?

« Le marché du neuf est en crise depuis plusieurs mois et la rénovation tire péniblement son épingle du jeu... Les revendeurs-installateurs ont besoin plus que jamais d'aller vite, d'être réactifs, fiables et précis : c'est ce que leur offre ProDevis 9 avec ses nouvelles fonctionnalités ! Avec cette nouvelle version, ils vont profiter d'un meilleur confort au quotidien. Du confort d'utilisation avec une interface repensée. Du confort pour signer ses devis de partout avec la signature électronique. Du confort, encore pour accompagner le client final dans ses choix avec la simulation 2D/3D. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce logiciel ?

« ProDevis 9 va s'appuyer sur la valeur et les compétences de l'écosystème du groupe Elcia. Cet écosystème est composé des meilleurs éditeurs de logiciels experts de leur métier et cette connexion ouvre de nombreuses possibilités à ProDevis :

- La récolte et la gestion des avis clients avec Eldo
- La relation avec le particulier avec Revel'Home
- La connexion avec Krafteo pour y piloter son activité de manière globale
- La simulation 3D avec les configurateurs BatiTrade ».



Roland Peyran

Directeur commercial Isia

À quelle demande du marché répond votre produit Diapason Start ?

« Pour un fabricant de menuiseries qui souhaite passer un cap dans sa croissance, la fiabilisation et la sécurisation de son système d'information sont obligatoires. Les outils internes comme Excel trouvent rapidement leurs limites et peinent à suivre le rythme. Plusieurs services travaillent sur le même fichier, résultat il y a des erreurs, de la perte d'informations et de temps. S'équiper d'un outil spécialisé devient alors indispensable pour améliorer sa rentabilité, sa fiabilité et avoir une totale maîtrise sur ses flux de gestion et d'information.

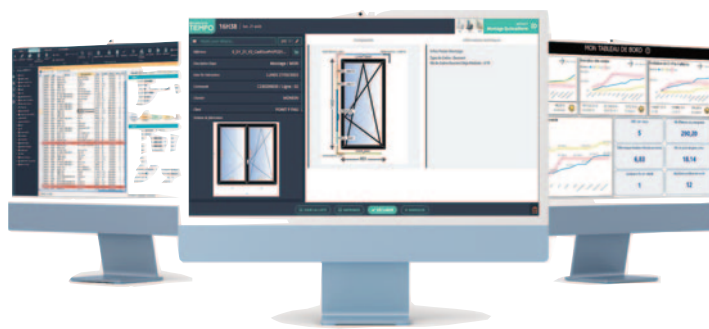
L'offre Diapason Start permet à toutes les tailles d'entreprises de pouvoir s'équiper de l'ERP Menuiserie de référence, tout en respectant leur budget. Son pré-paramétrage permet un déploiement rapide : en quelques mois, l'outil est opérationnel dans l'entreprise ! Diapason est 100 % spécialisé pour la menuiserie industrielle : il répond nativement aux besoins des fabricants, sans nécessiter beaucoup d'adaptations. Les bénéfices dans l'entreprise sont surtout concrets et immédiats ! »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ou solution ?

« S'équiper de Diapason Start, c'est profiter d'applications web métier qui sont en constantes évolutions. Diapason Tempo permet à chaque fabricant de gérer les informations dans les écrans présents dans leurs ateliers. Les informations provenant de sources diverses sont centralisées pour gagner en productivité, en visibilité, en transparence et surtout pour offrir un meilleur confort de travail à ses opérateurs qui accèdent directement aux informations essentielles pour eux. Diapason Maestro est aussi prévu pour apporter toujours plus de simplicité, d'ergonomie et de fiabilité dans la configuration de ses menuiseries avec une interface graphique 3D. »

ELCIA

Diapason Start, l'offre ERP Menuiserie accessible et rapide



Certains fabricants du secteur menuiserie, store, fermeture souhaitent s'équiper de l'ERP Menuiserie Diapason mais sont contraints par leur organisation, leur maturité technologique pour un projet ERP, leur budget ou encore leurs ressources humaines à disposition...

La solution : Diapason Start !

Diapason Start est pré-paramétré avec le périmètre fonctionnel de Diapason et des processus standardisés pour un déploiement simple et rapide. L'offre est ainsi plus accessible pour que les entreprises de toutes tailles puissent s'équiper de l'ERP Menuiserie n° 1 et répondre à leurs enjeux (optimisation de l'information, maîtrise des flux, amélioration de la rentabilité, automatisation des process, pilotage d'activité)

Diapason Start, c'est :

- un pré-paramétrage pour s'équiper de l'ERP Menuiserie n° 1 en respectant son budget ;
- les modules fonctionnels de Diapason : relation client, gestion commerciale, stocks, SAV, tableaux de bord... gestion diffuse et chantier, multi-langue, multi-site... ;
- la connexion avec les solutions du groupe Elcia : ProDevis, ProDevis Start, Elcia OnLine, MyPricer, Ramasoft et BatiTrade ;
- un configurateur technique intégré ou la possibilité d'interfacer le sien ;
- des applications web : gestion des écrans atelier, traçabilité des unités logistiques (colis, palette), gestion des chargements... ■



SCANNEZ-MOI PLUS D'INFOS



CIBLE

ENTREPRISES INDUSTRIELLES DE MENUISERIE, FERMETURE, PORTAILS, PERGOLAS



BREVETS NON



CERTIFICATIONS NON



LANGEMENT MAI 2023

ELCIA

Ramasoft et Reynaers : offre pour les fabricants de menuiseries alu



RAMASOFT

Ramasoft, le logiciel de fabrication de menuiseries alu, PVC et bois du groupe Elcia, profite du salon Batimat pour présenter son nouveau partenariat avec Reynaers, gammiste belge de menuiseries alu. Un partenariat qui donne naissance à une nouvelle offre pour s'équiper de Ramasoft, destiné à tous les fabricants de menuiseries aluminium qui souhaitent accélérer leur croissance. À découvrir sur les stands Elcia et Reynaers.

Des flux révolutionnés, de la commande à la production :

- Étape 1 : réception des commandes ProDevis dans Ramasoft sans ressaisie ;
- Étape 2 : visualisation des usinages et pilotage des machines numériques en direct ;
- Étape 3 : 0 papier sur la ligne de production pour faciliter la vie des opérateurs.

Des bénéfices directs pour optimiser son quotidien :

- Un paramétrage simplifié par l'accompagnement complémentaire de deux équipes d'experts ;
- Plus d'autonomie et de réactivité avec son outil de production Ramasoft ;
- Gain en productivité avec une mise en application en seulement un mois (contre près d'un an pour les solutions existantes).

Des experts pour un accompagnement premium

Profiter de cette offre pour s'équiper de Ramasoft, c'est être accompagné par des experts en menuiserie et en solutions industrielles en bénéficiant d'un accompagnement complet et personnalisé du service clients Elcia. Ramasoft, c'est aussi la connexion avec les solutions du groupe Elcia, du devis à la fabrication. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
FABRICANTS DE
MENUISERIES
ALUMINIUM



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
2024



Guillaume Fauno

Responsable Ramasoft France

“ Gagnez en simplicité, en fiabilité et en autonomie

À quelle demande du marché répond cette nouvelle offre ?

« Beaucoup de fabricants de menuiseries sont obligés de ressaisir manuellement leurs informations dans les différents outils qu'ils utilisent. Ils perdent un temps précieux et risquent des erreurs. Il y a une vraie demande autour de la construction d'une chaîne numérique permettant aux différents logiciels dont ils sont équipés d'être connectés et de pouvoir échanger les informations et les données. C'est ce qu'offre Ramasoft en étant connecté avec les solutions Elcia : éviter les multiples ressaisies pour une meilleure fiabilité et plus de rapidité dans le traitement des commandes. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Ramasoft pourrait permettre de redescendre bon nombre d'informations sur l'état d'une fenêtre. Cela pourrait permettre au client final d'avoir une meilleure visibilité sur la fabrication de sa fenêtre. Une chose à laquelle il est de plus en plus attentif et demandeur. Un plus pour lui mais aussi pour les fabricants et leurs revendeurs, qui auraient un argument supplémentaire pour se démarquer. »



Le magasin Levi's Store des Champs-Élysées à Paris vient d'opter pour le Solar Gard Sentinel Plus QXN 75 afin de résoudre des problèmes de chaleur sans bloquer la vue à travers la vitrine du magasin, sans effet miroir, et sans modifier les couleurs. Il a été installé par l'entreprise Wonderglass, membre du réseau Solar Gard Premium Partner.

SOLAR GARD

Sentinel Plus QXN 75

Cette nouvelle solution de films pour vitrages extérieurs mise au point par Solar Gard permet un rejet de chaleur élevé même sur des vitrages de haute performance : 42 % de réduction du facteur solaire d'un vitrage isolant avec couche faible émissive tout conservant une haute transmission lumineuse : > 70 % de la lumière passe (en fonction du verre existant).

Elle offre également une protection élevée contre la décoloration : jusqu'à 48 % de réduction du coefficient de décoloration ainsi qu'une faible réflexion de lumière : presque invisible car il n'y a aucun changement dans la réflexion lumineuse du verre existant.

Applicable sur presque toutes les configurations de verre Sentinel Plus QXN 75 est une solution idéale pour les bâtiments et les espaces dotés de vitrages techniques où il est nécessaire d'augmenter le confort thermique, de réduire la consommation d'énergie sans modifier l'esthétique de la façade. ■



La signature

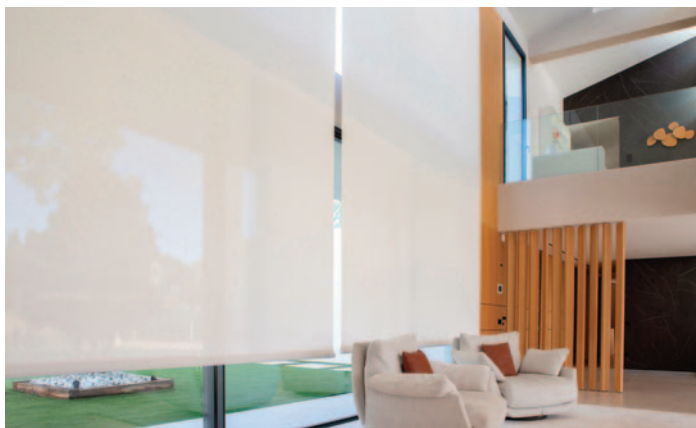
esthétique de l'habitat

ISOSTA
GROUPE



BANDALUX

AirPure, gamme de stores purificateurs d'air



Un alliage d'oxydes minéraux* est appliqué, sur le tissu des stores, sous forme de nanoparticules. Ce traitement est - automatiquement - activé par l'énergie de la lumière naturelle, artificielle ou les UV. C'est le principe de la photocatalyse. Une fois le process enclenché, toutes les particules polluantes, présentes dans l'air, sont éliminées. Les principes actifs des stores agissent alors sur leur environnement direct : 1 m² de tissu traité purifie un espace de 9 m².

Puissants et non-toxiques, les principes actifs naturels - du nano-revêtement - détruisent les particules polluantes générées par le dioxyde de carbone (CO₂), les oxydes de soufre (SO_x) et dérivés, les oxydes d'azote (NO_x) et dérivés ainsi que les composés volatiles organiques (COV).

Les stores AirPure éliminent les bactéries, virus, champignons, particules polluantes mais aussi les poussières en suspension (PM) de 0,5 à 10 micromètres.

Idéalement positionnés en intérieur, ils participent à une meilleure qualité de l'air.

Mis en œuvre en extérieur, ils filtrent les polluants externes et purifient l'air avant qu'il ne pénètre dans une pièce.

Les stores AirPure sont garantis cinq ans. ■

(*) L'alliage d'oxydes minéraux appliqué sous forme de nanoparticules à la surface des tissus techniques Bandalux est une technologie certifiée par les laboratoires Fraunhofer, conformément à la norme européenne EN ISO 22197.

**CIBLE**

BUREAUX -
BÂTIMENTS DE
SANTÉ ET
D'ENSEIGNEMENT
- RÉSIDENTIEL

**BREVETS**

1

**CERTIFICATIONS**

EN COURS AU
CSTB

**LANCMENT**

MARS 2024

**Fabrice Aitelhocine**

Directeur commercial
France et Benelux

“ L'élimination efficace des particules polluantes

À quelle demande du marché répond ce store ?

« Idéalement positionnés en intérieur, les stores AirPure participent à une meilleure qualité de l'air dans les espaces tertiaires, les bâtiments de santé et d'enseignement mais également en résidentiel.

Cette gamme de stores purificateurs d'air est le reflet de l'innovation constante, de l'engagement environnemental et du bien-être des personnes prônés par Bandalux. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles d'AirPure ?

« Les stores AirPure conservent 100 % de leurs propriétés d'élimination des particules polluantes durant six ans et 60 % de leur efficacité au-delà de dix ans. Nous imaginons pouvoir prolonger ces délais. Ceci, même si - dès à présent - les tissus peuvent être retraités in situ afin de prolonger leurs propriétés techniques - autonettoyantes et dépolluantes - dans le temps.

Actuellement, 1 m² de tissu traité purifie un espace de 9 m². Nous pourrions aussi amplifier l'action des principes actifs - agissant sur l'environnement direct des stores - en multipliant le nombre de mètres carrés interagissant. Autre évolution : la technologie brevetée est appliquée, aujourd'hui, sur nos produits Polyscreen 550 AirPure (5 réf.) et Mega Blackout AirPure (4 réf.). Nous pourrions élargir le spectre de ces références. »

PORTES DE GARAGE — CARPORTS — PORTAILS — CLAUSTRAS — PORTES D'ENTRÉE — PERGOLAS

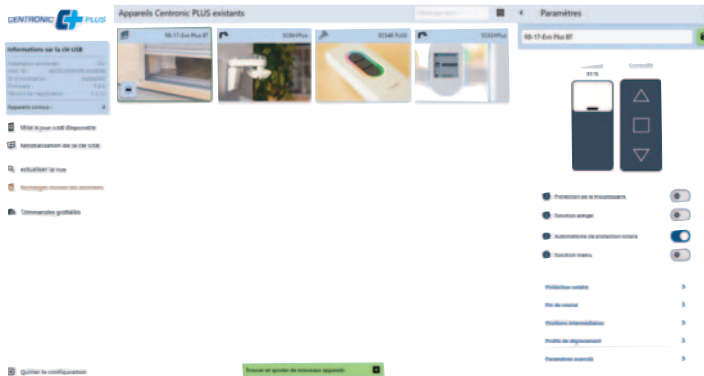


SYDNEY / Pergola bioclimatique / Structure RAL 7016 / Lames orientables perpendiculaires / Pose adossée à la façade / Platines de fixation au sol invisibles
CANBERRA / Carport / Structure RAL 7016 / Toit panneaux double paroi aluminium isolés / Pose adossée à la façade / Platines de fixation au sol invisibles



**DES PROJETS
À S'INSPIRER**
OUTDOOR
Scannez moi !




BECKER L'Outil Becker
for you. forever.


Becker lance une nouvelle application, "l'Outil Becker", conçue pour simplifier la vie des installateurs et des utilisateurs des motorisations pour volets roulants et protections solaires. Elle permet de manière individuelle sur chaque motorisation de :

- faciliter la mise en service et la maintenance des installations CentronicPlus, réduisant ainsi considérablement le temps et les coûts ;
- gérer de manière simple et efficace les différentes fonctions de protection solaire, comme l'affectation de capteurs et des télécommandes par canaux et la gestion des valeurs seuils des capteurs de luminosités, capteurs de pluie... ;
- configurer et mettre à jour facilement les appareils Centronic-Plus, y compris les motorisations de la série EVO, via Bluetooth ou radio CentronicPlus ;
- bénéficier de nombreuses fonctionnalités de diagnostic pour les installations existantes.

L'outil Becker est donc un outil complet et performant qui permet aux professionnels d'adapter les motorisations de manière optimale aux besoins de leurs clients et aux particuliers de tirer le meilleur parti de leurs systèmes de motorisation en modifiant certains paramètres en fonction de la saison par exemple. ■



Thibault Avenel

Responsable de filiale

“ Une mise en service simple, une gestion du confort et des mises à jour facile

À quelle demande du marché répond l'Outil Becker ?

« Avec le changement climatique, la protection solaire et les volets roulants sont des éléments importants pour améliorer le confort dans les habitations. Mais chaque maison ou chaque pièce de la maison est différente et a une orientation différente. Avec les capteurs que nous avons à la gamme et avec cette application, on peut gérer au mieux l'apport de chaleur, en fonction de la saison, en modifiant simplement les seuils des capteurs. Nos produits doivent s'adapter aux clients, pas l'inverse. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette application ?

« Cette application devient un véritable "couteau suisse" chez Becker car elle remplace d'autres applications que nous avons sur les magasins d'applications comme "Becker Service" et "CentronicPlus Servicetool". Le but est de fournir à nos clients et aux clients finaux un outil performant qui est à leur service. Mais pour des raisons de développement produit, je ne peux pas en dire plus sur les évolutions à venir... »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INSTALLATEURS
ET CLIENTS
FINAUX



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
JUN 2024

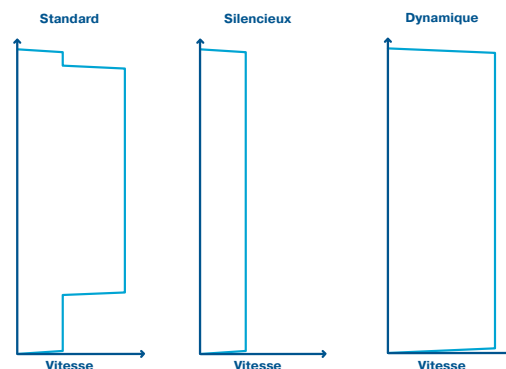


Maintenant disponible avec radio: Le nouveau moteur EVO CentronicPLUS

Notre moteur EVO réunit le meilleur de notre radio CentronicPlus et de la technologie de moteur BLDC la plus moderne. Pour une ouverture et une fermeture du volet roulant presque silencieuses et réglables en vitesse.

Efficace, confortable et innovant.

- La technologie Evolution permet de choisir entre différents profils de fonctionnement : mode standard, dynamique, silencieux
- L'interface Bluetooth intégrée permet une configuration via une application smartphone
- Technologie de moteur particulièrement silencieuse



www.becker-france.com



Becker France S.E.A
74 Avenue du Président Kennedy
91170 Viry-Châtillon
Tel. 01 56 70 46 46 | contact@becker-france.com



BECKER
for you. forever.

GRIESSER

Solozip Solar



Solozip Solar est un store toile verticale type Zip de grande dimension et de haute résistance au vent, qui s'intègre à la façade. Une fermeture éclair, soudée à la toile, la maintient dans le système de guidage sur toute sa hauteur. Autonomes, ce store toile solaire ne nécessite aucun branchement électrique puisqu'il fonctionne exclusivement à l'énergie solaire. Le kit solaire est un système pré-câblé complet qui puise dans l'énergie solaire renouvelable pour ouvrir et fermer le store. Le tissu est tendu en permanence permettant ainsi de protéger de plus grandes surfaces. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Autonomie : au moins 30 jours sans soleil
- Un montage facile, sans raccordement électrique et sans intervention à l'intérieur.
- Durabilité, avec une énergie propre et gratuite.
- Résistance au vent : selon les dimensions au maximum classe 6 soit 92 km/h
- Grande largeur (jusqu'à 12 m²)
- Confort visuel et thermique : Protège de l'éblouissement, préserve l'intimité des personnes tout en ayant une bonne visibilité vers l'extérieur
- Barre de charge dissimulée dans le caisson
- Accès facile à la batterie (logement spécifique)
- Recharge sur secteur 230V possible
- Composé d'un caisson carré (Box 100), barre de charge lestée au sable (écologique) et coulisses en aluminium.
- Moteur sans fil avec détection d'obstacles et de gel.
- Conception sous l'esprit "réutilisation" : récupération de pièces d'un autre produit de la gamme store toile Griesser (Soloroll)
- Plus de 150 couleurs standards sont proposées pour permettre un accord avec la façade.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
TOUS
MARCHÉS :
RÉNOVATION
ET NEUF



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE



LANCEMENT
JANVIER 2024



Didier Delgado

Directeur des ventes France

“ Un logement dédié qui simplifie les opérations de maintenance

À quelle demande du marché répond Solozip Solar ?

« Notre produit Solozip Solar répond à plusieurs demandes du marché. Premièrement, il répond à un besoin de simplicité d'installation, ce qui est particulièrement important dans le cadre de projets de rénovation. Deuxièmement, il permet de réaliser des économies d'énergie et d'améliorer l'autonomie énergétique. Enfin, Solozip Solar facilite les interventions en cas de service après-vente, grâce à un logement dédié qui simplifie les opérations de maintenance ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce store ?

« Une version solaire sans coffre (installation encastrée + cellules solaires déportées) ainsi que d'autres idées qui sont en cours mais pas officielles à ce jour ».

FENÊTRÉA

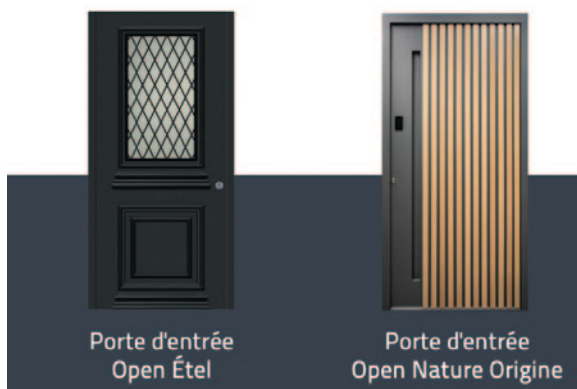
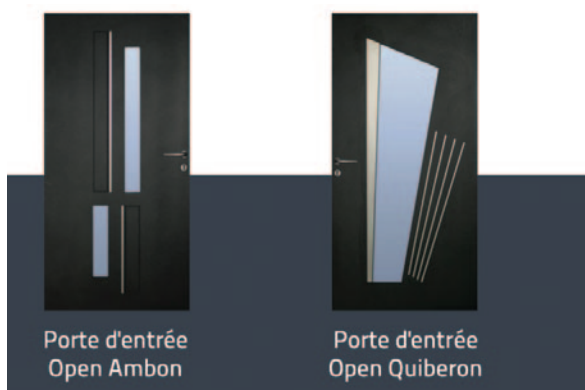
Nouveaux modèles de porte d'entrée Open au design contemporain

La gamme comprend des portes monoblocs au design classique et contemporain, avec notamment le modèle "Open Étél", équipé de sa cimaise et de sa grille décorative. Toujours dans la gamme des portes monoblocs, sont présentés à Batimat les modèles "Open Ambon", ainsi que "Open Quiberon", aux designs résolument modernes. Pour finir, FenêtréA présente le modèle "Open Nature Origine", dernière née de la gamme Open combinant l'harmonie de la forêt et la force de l'aluminium. Chaque porte est conçue pour allier esthétique et sécurité.

Rappelons qu'Open est la marque des portes monoblocs de FenêtréA. Il est possible de faire son choix parmi plus de 600 combinaisons possibles. Trois matériaux sont disponibles : alu, PVC ou mixte. La porte Open a une finition parfaite avec des inserts en inox affleurants.

Ces portes sont étudiées pour garantir une sécurité accrue avec un barillet affleurant, une serrure automatique à cinq points à bruit réduit et une garantie dix ans sur 10 000 cycles. Les portes vitrées sont équipées d'un triple vitrage sécuritaire et phonique.

Open est conçu avec d'excellentes performances thermiques grâce à un dormant universel équipé de trois points et un ouvrant de 72 mm équipé d'un cadre bimatière alu/ABS, limitant la déformation de la porte (effet bilame). ■



LAKAL[®]
100 ANS



EXPÉRIENCE
INNOVATION
FIABILITÉ

NOTRE
MOTIVATION
POUR L'AVENIR

LAKAL est l'un des principaux acteurs européens sur le marché des volets roulants, portes de garage, brise-soleil orientables et systèmes de moustiquaires.

Fondée en 1924, LAKAL allie l'efficacité allemande à la créativité française. Le siège social de l'entreprise est situé à Saarlouis, dans le Land de la Sarre.

Plus de 300 employés génèrent un chiffre d'affaires de plus de 85 millions d'euros par an.

100 ans d'expérience, de fiabilité, d'innovation et de travail d'équipe, sont la force motrice de LAKAL pour l'avenir.

WWW.LAKAL.FR

SOENEN HENDRIK

Sertisseuse quatre têtes à commande numérique



Soenen Hendrik présente sa nouvelle sertisseuse quatre têtes à commande numérique pour profils aluminium Réf. Q4 Alu. De conception lourde, cette sertisseuse est équipée d'une commande numérique Fanuc, d'un pupitre avec écran, PC et douchette code-barres. La programmation est instantanée par lecture du code-barres d'une des 4 pièces du cadre.

Grâce à ses 38 axes, elle ne nécessite aucun réglage, aucun changement d'outillage, ni de cale quels que soient le profil ou la gamme travaillée.

Son système de contre-butée innovante assure une qualité parfaite de sertissage même sur les profils de grandes hauteurs garantissant une très haute résistance mécanique des assemblages.

En version une tête ou quatre têtes avec possibilité d'alimentation et d'évacuation automatique des cadres cette sertisseuse peut s'inscrire dans une ligne (possibilité de basculer les cadres à la verticale). ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

Les capacités de sertissage sont :

- Hauteur maxi du profil \pm 200 mm / Largeur maxi du profil \pm 120 mm.
- Dimensions mini/maxi des cadres : sur mesure en fonction des besoins.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
CIBLE
INDUSTRIELS DE
MENUISERIES
ALUMINIUM



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE



LANGEMENT
AVRIL 2024



Jean-Marc Ramadier

Chargé d'affaires pour la France

“ Des solutions
entièrement
automatiques pour
l'usage des barres
d'aluminium

À quelle demande du marché répond cette sertisseuse ?

« Cette sertisseuse s'adresse à tous les fabricants de menuiseries aluminium exigeant une qualité parfaite d'assemblage : équerrage parfait, alignement parfait de pointe à pointe, sans jour visible quelles que soient la hauteur et la section des profils. Notre système de contre-butée est une avancée technique qui nous distingue des autres fabricants ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette machine ?

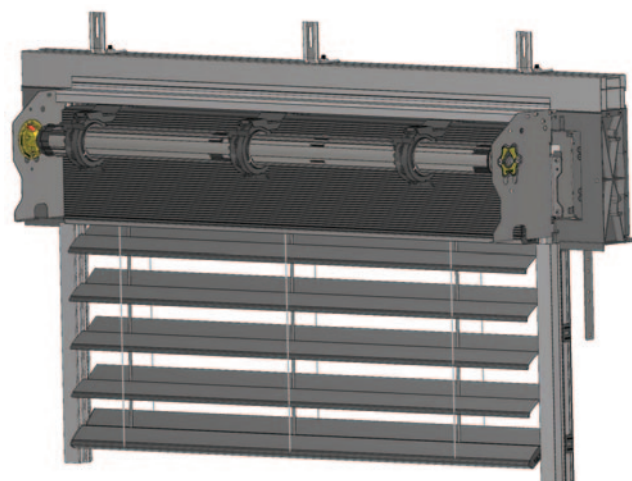
« Nous réfléchissons à la possibilité de visser automatiquement les seuils et à intégrer la dépose de joints silicone. »

FUTUROL BSO bloc-baie Fusio'Lam

Ce brise-soleil bloc-baie solidaire de la fenêtre, orientable est conçu pour les nouvelles constructions, prêt à être intégré dans tous les coffres demi-linteau du marché. Conçu pour les nouvelles constructions avec son coffre sous avis technique en partie recyclé et son système de montage rapide et industriel, il garantit une installation simplifiée en une seule fois et répond aux enjeux de la RE2020. Il a été entièrement conçu, développé et fabriqué par les bureaux de R&D intégrés de Futurol puis fabriqué en France dans ses ateliers.

Ses principaux atouts : s'adapte à tous les 1/2 linteau du marché ; montage rapide et industriel pour une installation simplifiée ; coffre sous avis technique (6/22-2433_V1) ; encombrement minimal grâce au moteur tubulaire déporté qui libère du clair de jour en réduisant la hauteur du paquet de lames ; s'accorde à tous styles de façades avec ses lames ourlées en Z - Z90. Fusio'Lam se compose d'une planche, qui permet l'assemblage du produit et fait la liaison avec la menuise-

rie. Les embouts de coffre permettent la liaison entre la coulisse, la planche et l'ensemble moteur du BSO. Ensemble, ils forment le coffre du Fusio'lam sous avis technique. ■



FABRICANT FIÈREMENT FRANÇAIS



    [futurol.fr](https://www.futurol.fr)

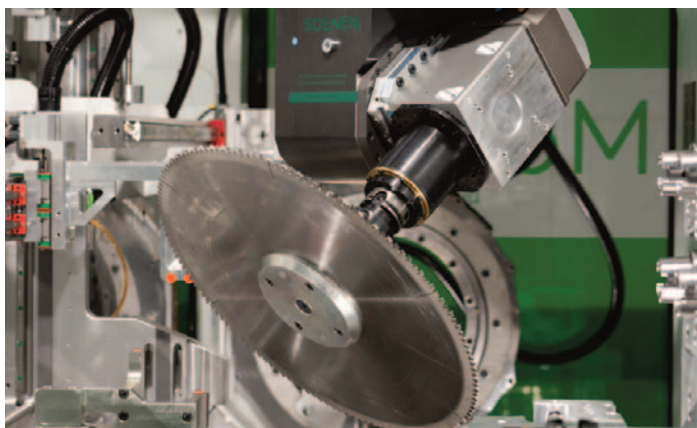


FUTUROL
LA PERFORMANCE CERTIFIÉE

VOLETS ROULANTS - PORTES DE GARAGE - BRISE-SOLEIL ORIENTABLES

SOENEN HENDRIK

Centre de débit et d'usinage Matrix



Soenen Hendrik présente son nouveau centre de débit d'usinage Matrix entièrement automatique pour profils aluminium ou hybride (alu-PVC).

Équipé de 42 axes pilotés par commande numérique FANUC, le Matrix permet de prendre en charge tout type de profils allant jusqu'à 385 mm de large à 355 mm de hauteur et ce sans aucune restriction d'usinage.

Cette innovation élimine les contraintes dans le traitement des profilés en aluminium, symbolisant l'engagement de Soenen à repousser les limites et à "aller plus loin, à faire". ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Magasin chargeur XXL ;
- Usinage grande vitesse avec 12 porte-outils interpolables sur six axes (permet de réaliser jusqu'à deux usinages en simultané) ;
- Diamètre de la scie 600 ou 700 mm inclinable de 22,5° - 157,5° ;
- Broche universelle à 5 axes de 20 kW avec changement d'outils type HSK entièrement automatique ;
- Scie diamètre 500 mm pour toutes les opérations de sciage en 3D ;
- Perçage, fraisage, contre-profilage, taraudage, fluoperçage, usinage en bout
- Système de reconstitution de barres automatisé XXL donnant à la machine une très grande autonomie.



Eveline Soenen

Gérante

“ Un centre doté d'une unité d'usinage et d'un changeur d'outils automatique

À quelle demande du marché répond Matrix ?

« Notre centre de débit et d'usinage Matrix s'adresse en particulier aux fabricants de vérandas qui utilisent de grandes sections de profils comme des cheneaux. Ils ont besoin en particulier de pouvoir réaliser des coupes d'angles variables dans plusieurs plans différents. Le Matrix est l'outil de la polyvalence par excellence. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce produit ?

« Grâce à sa broche universelle cinq axes très puissante, nous pensons utiliser notre centre d'usinage Matrix pour l'usinage de profils en acier. Nous sommes actuellement en phase de test avec un client pilote déjà utilisateur de notre centre alu Réf. Dem Alu. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
FABRICANTS DE
VÉRANDAS,
MENUISERIES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE



LANCEMENT
1^{ER} JANVIER
2024

MERMET

Nouvelle collection de tissus intérieurs New Logo Black

Mermet présente une nouvelle collection de tissus intérieurs sous la nouvelle marque Mermet New Logo Black. Elle est composée de six catégories de tissus : Essentials, High Performance, Evolution, Darkening, Decorative et Basics. Par rapport à la collection précédente (disponible selon les stocks jusqu'au 31/12/2024), certains tissus ont été reconduits mais avec quelques modifications en termes de coloris, d'autres ont été supprimés et beaucoup de nouveaux tissus ont été introduits afin de répondre au mieux aux attentes et aux tendances actuelles.

Les tissus Screen Vision, M-Screen et Panama Pro sont disponibles en plusieurs coloris et dans différentes densités afin d'améliorer la protection solaire en fonction de l'orientation du bâtiment.

Les tissus Optimal, Panama Crhome + et Acoustis 50, offrent valeur ajoutée et performances en matière de contrôle de l'éblouissement, de gestion de la température ou de confort acoustique.

Les textiles "nouvelle génération" Screen Nature, Ultrio, Zilario 3 et Sea-TEX Sterling ont été conçus pour leur caractère innovant et créés pour un mode de vie durable. Pour l'intérieur, la gamme comprend les tissus Panama Deco, Impressions, Abu Dhabi, Oslo, Pentagrama et Riyadh Cette palette de textiles très décoratifs est Enfin, pour l'obscurcissement et l'intimité, Mermet propose une sélection de tissus pour optimiser à la fois l'obscurcissement et l'intimité d'une pièce avec les tissus Kibo, Flocké, Karellis, Opac Plain et Ruka. ■



**Schenker
Stores**

Brise-soleil orientables : L'aménagement actif de la lumière naturelle

Efficacité énergétique – Grâce à nos BSO, profitez de pièces fraîches lorsque les températures extérieures grimpent en été et réduisez les pertes thermiques en hiver.

Encore plus de sécurité – Les BSO dotés d'un système de verrouillage contre la remontée se distinguent par leur stabilité et offrent une protection supplémentaire contre les intrusions, en particulier pour les pièces situées au rez-de-chaussée.

Encore plus de confort – Grâce à notre sélection d'options, les brise-soleil orientables peuvent s'adapter à vos exigences et à vos souhaits personnels, comme avec une moustiquaire intégrée, une combinaison intelligente et peu encombrante.

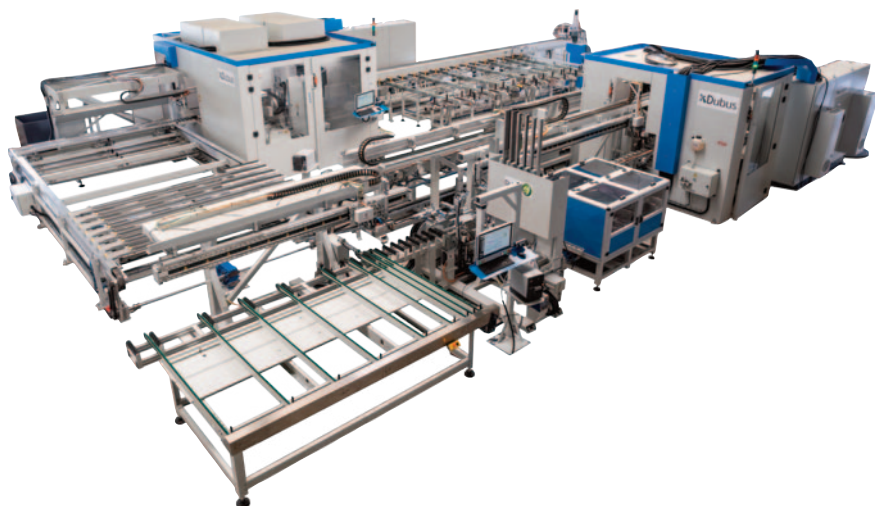
www.schenkerstores.com

Schenker Stores France
39 rue de l'Église - 67220 Thanvillé



DUBUS INDUSTRIE

Solution Ateka

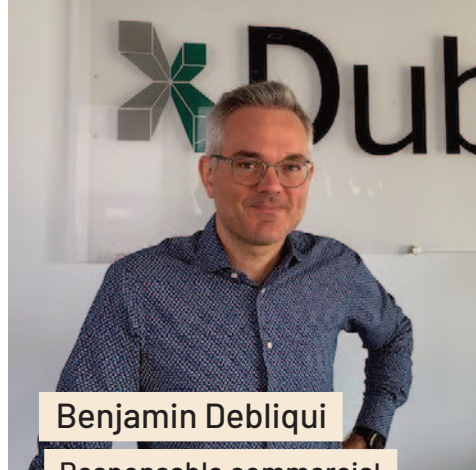


Cette nouvelle déclinaison des lignes d'usinage Ateka, gamme phare des centres de débit et d'usinage de Dubus Industrie, avec son design plus compact, grâce à des convoyeurs intermédiaires avec luges dynamiques servant de stocks tampons, permet de lisser les temps de cycles de production. Ce centre, qui exécute tous les perçages et fraisages sur les 4 faces des profilés, allie technologie, design et souplesse de fonctionnalités. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

Ce centre est conçu avec les dernières innovations d'Ateka au niveau des principaux modules :

- Un chargeur automatique à pas variable ;
- Un système de référence inversée : le système de référence inversée permet notamment dans le cas de deux centres d'usinage en vis-à-vis de ne pas avoir à tourner les profilés pour l'un des deux centres ;
- Un système de double calage numérique pour un maintien optimal des profilés
- Un groupe d'usinage ;
- Un groupe de sciage trois lames ;
- Un module de contre-profilage dissocié de la partie débit pour grugeage en temps masqué ;
- Un module de pose de quincailleries intégré dans la ligne sans perte de productivité libérant ainsi de la charge opérateur sur les lignes de montage en aval ;
- Un transfert de pièce par pinces à moteurs linéaires.



Benjamin Debliqui

Responsable commercial

“ Une ligne intégrant davantage de fonctionnalités

Quel est l'aspect le plus innovant d'Ateka ?

« Ce nouvel équipement de production a été pensé et élaboré dans le but de pouvoir intégrer le plus de fonctions possibles en une seule et même ligne. Les opérations de débit, d'usinage, de contre profilage, de pose de quincailleries sont de ce fait intégrées dans cette nouvelle solution évitant toute reprise manuelle ou la nécessité d'avoir d'autres outils en aval du flux de production. »

À quelle demande du marché répond-il ?

« Le marché étant toujours orienté vers une automatisation de plus en plus présente dans les process de fabrication, nos clients y voient un avantage certain en termes de productivité, tout en ayant pour objectif de conserver une précision et une qualité d'usinage optimales. L'architecture en S de cette nouvelle ligne de production permet d'intégrer toujours plus de fonctionnalités dans un espace extrêmement compact pour atteindre un rapport productivité/emprise au sol à ce jour inégalé répondant ainsi à la demande de nos clients qui souhaitent bénéficier d'une grande capacité de production dans un espace réduit. »

ROMA

ZipSCREEN.2 avec miniguillage



Roma propose une solution de protection solaire particulièrement filigrane, adaptée même aux grandes surfaces vitrées jusqu'à 12 m². Il se distingue par son esthétique minimaliste tout en offrant une stabilité au vent. Grâce au miniguillage très fin, les façades peuvent maintenant être discrètement ombragées avec une protection solaire textile, sans que les coulisses apparentes n'affectent l'esthétique. Le zipSCREEN.2 avec miniguillage ne mesure que 8 mm de large.

Le nouveau miniguillage peut être utilisé lorsque les coulisses courantes ne peuvent pas être fixées sur toute la longueur. C'est le cas par exemple pour les systèmes levants-coulissants, les surfaces vitrées avec un cadre très étroit ou sans cadre, ainsi que pour les angles entièrement vitrés dont l'angle est inférieur ou supérieur à 90°. Par conséquent, le miniguillage est également idéal dans le cadre d'installations accolées sur une terrasse ou une façade. Le système est fixé de chaque côté, en haut avec une fixation de caisson et en bas avec une cornière en L. Il peut être associé à une coulisse étroite de 24 x 62 mm comprenant un tube rectangulaire en aluminium de 25 x 10 mm. La barre de charge au design distinctif du zipSCREEN F50 est munie de caches en aluminium assortis à la couleur du système. ■



TOPFIX® SOLAR

Store horizontal solaire résistant au vent

- ☑ Idéal pour les verrières et vérandas
- ☑ Solution solaire sans câblage électrique
- ☑ Dimensions jusqu'à 12 m²
- ☑ Technologies Fixscreen et Smooth



BATIMAT 30 sept >> 3 oct
Paris - Porte De Versailles

Id | 4 - Stand D050

renson.net

VENTILATION | SUN PROTECTION | OUTDOOR

 **RENSON®**

Gibus[®]
THE SUN FACTORY

Movie, pergola au design épuré



Nouvelle entrée dans la gamme des pergolas bioclimatiques Gibus, Movie revisite l'extérieur en le valorisant par son élégance légère, fruit d'un langage esthétique pur et essentiel qui est une authentique concentration d'expressivité dans un minimum de formes.

La nouvelle pergola Gibus allie à un design épuré et contemporain des performances techniques de grande valeur : en effet, elle est dotée de lames de couverture orientables de 0° à 115°. Elle peut être encore plus protégée grâce à la possibilité de fermer les façades latérales avec des vitrages coulissants ou des stores zip et, pour une utilisation encore plus polyvalente, elle peut également être équipée d'un éclairage à LED (Spot intégré dans les lames ou Strip périmétral).

Movie est aussi une solution intelligente. Cette pergola est nativement connectée et contrôlable à travers une App dédiée ; ce nouveau modèle Gibus peut également être intégré à toute domotique déjà présente dans la maison. ■

**Claudio Borgognone**Responsable des ventes
France

“ Une utilisation encore plus polyvalente

À quelle demande du marché répond votre produit Movie ?

« Elle répond à une demande du marché qui cherche un produit de design, innovant et minimaliste avec un prix très attractif. Movie a une élégance délicate, étant le résultat d'un équilibre parfait entre les volumes élancés et la pureté du design, ce qui crée la solution idéale pour transformer les petits espaces extérieurs en espaces enchanteurs de bien-être, sans oublier un confort exceptionnel, garanti par la possibilité de gérer la pergola à distance, à l'aide d'une simple application. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette nouvelle pergola ?

« Il existe déjà la solution pour permettre d'installer cette pergola dans un puits de lumière avec la version Wall et en plus, grâce à l'application disponible gratuitement pour Android et IOS, le revendeur pourra bientôt prévoir de configurer et programmer la pergola et ses options même sans télécommande. »

SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS**CIBLE**
TOUS LES
PARTICULIERS**BREVETS**
5**CERTIFICATIONS**
2**LANCEMENT**
2024

VEKA

Veka AluConnect : réunir les avantages du PVC et de l'alu



Veka a repensé complètement la fenêtre en aluminium en créant Veka AluConnect. Grâce à son principe de jonction, ce système en aluminium avec un noyau en PVC réunit les avantages des deux matériaux : les performances d'une fenêtre en PVC avec un assemblage par thermo soudure et l'aspect de l'aluminium par des profilés clippés avec un collage structurel intérieur et extérieur.

Il permet des grandes dimensions (vantaill jusqu'à 2,6 m sans renfort) et des performances sur le plan thermique avec un U_w jusqu'à $0,77 \text{ W}/(\text{m}^2 \cdot \text{K})$ et acoustique avec un R_w jusqu'à 46 dB (profilés de 82 mm d'épaisseur et adaptés à tout type de triple vitrage). Le laquage des profilés, selon la classe 2 Qualicoat, est particulièrement résistant aux intempéries.

D'un point de vue industriel pour les fabricants de menuiseries, les profilés sont livrés avec les deux matériaux aluminium et PVC déjà assemblés. En termes de fabrication de la menuiserie (fenêtre, porte-fenêtre ou porte d'entrée), c'est le même mode d'assemblage que celui d'une menuiserie PVC classique qui s'applique. Ainsi, les profilés Veka AluConnect sont soudés et aucun connecteur d'angle ou autre pièce supplémentaire n'est nécessaire. Les parties en aluminium doivent simplement être fraisées pour obtenir un ajustement précis, de sorte que la soudure se fasse proprement lors de l'assemblage des profilés, pour un aspect très qualitatif et pratiquement sans trace. Veka AluConnect est donc adapté à une production industrielle et permet de fabriquer des fenêtres aluminium presque aussi rapidement que des fenêtres PVC. Par ailleurs, l'alliance du PVC à l'aluminium supprime la nécessité d'ajouter des renforts acier dans les ouvrants. En termes de finition couleurs, la gamme de couleurs standard comprend pas moins de 20 couleurs tendances, soigneusement sélectionnées. ■

ORGADATA



BATIMAT 2024 - PARIS | 30 SEPTEMBRE AU
3 OCTOBRE 2024 | HALL 4, STAND B040

VOTRE ATOUT DIGITAL

SOLUTIONS LOGICIELLES POUR FENÊTRES, PORTES ET FAÇADES

Prenez une nette avance sur vos concurrents grâce à des logiciels parfaitement adaptés. Vous pourrez ainsi consolider votre succès : **digital, efficace et tourné vers l'avenir.**

Profitez de notre expérience dans le domaine et de la puissance de notre réseau de partenaires. Qu'il s'agisse de dessin (DAO), de pilotage machine (GPAO), de maquette numérique (BIM), de pilotage d'atelier (MES) ou de gestion (ERP) : découvrez par vous-même comment vous pouvez gérer vos projets de manière encore plus ciblée et efficace avec la bonne solution logicielle.

Rendez-nous visite à Batimat 2024.
Nous nous réjouissons de votre visite !

www.orgadata.fr





Garden room Makobox



La garden room Makobox est une solution innovante et modulable disponible en version indépendante ou attenante. Fabriquée entièrement en France, composée d'une box et d'une structure 100 % aluminium thermolaqué label Qualicoat et garantie 20 ans, elle se distingue par sa conception de haute qualité. Disponible avec plusieurs types de remplissages de toiture comme des panneaux sandwich de 16 et 32 mm, ou un vitrage 44.2 clair ou opale, offrant une esthétique sur renfort tubulaire permettant une résistance remarquable. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Dimensions entre poteaux : 7 000 mm en largeur et 5 000 mm en profondeur sans poteau intermédiaire ;
- Spots LED intégrés dans les chevrons ou bandeaux LED ;
- Détecteur de mouvement ;
- Grand choix de teintes RAL sans plus-value ;
- Bandeau inox décoratif ;
- Poutre personnalisée ;
- Poteau déporté ;
- Caisson déporté ;
- Protection solaire : stores de toit et verticaux ;
- Puits de lumière ;
- Grand choix de menuiseries : brise-vues persiennes, lames composites, tôle décorative, châssis vitrés, parois vitrées coulissantes, panneaux sandwich ;
- Chargeur USB.

Franck Legrain

Directeur commercial
& marketing

“ Une esthétique sur renfort tubulaire

À quelle demande du marché répond la Makobox ?

« La Makobox répond précisément à la demande croissante du marché des particuliers et des professionnels de la restauration pour des solutions extérieures polyvalentes et durables permettant d'agrandir les espaces extérieurs. Son design moderne et sa polyvalence en font une garden room multifonctionnelle, capable d'aménager un espace contemporain tout en s'adaptant à tous les besoins spécifiques. La Makobox propose un large choix de finitions et de personnalisations afin de répondre à toutes les exigences des utilisateurs. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ?

« La Makobox offre un espace de vie évolutif et entièrement personnalisable, avec un large choix de protections solaires, de fermetures latérales et de remplissages de toiture. Grâce à son design moderne et multifonctionnel, la Makobox s'intègre harmonieusement dans tous les environnements extérieurs autour de votre maison. Elle peut être utilisée comme cuisine d'été, pool house et carport ou même en tant que pergola. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIERS,
PROFESSIONNELS
DE LA
RESTAURATION



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
QUALICOAT,
QUALIMARINE,
ECOVADIS



LANCEMENT
2021

ISO-CHEMIE

Pré-cadre isolant Iso-Top Winframer "Type 3"

Le système de pré-cadre isolant Iso-Top Winframer "Type 3" d'Iso-Chemie peut être utilisé sur le pourtour de l'ouverture murale de la fenêtre pour positionner des fenêtres dans le plan d'isolation thermique par l'extérieur (ETICS/ITE). Les charges dues à l'aspiration du vent ainsi que les charges propres et les charges de l'ouvrant sont directement absorbées par les profilés du système et déviées dans le mur porteur. Les profilés du système sont collés directement sur le support de maçonnerie avec l'Iso-Top Colle WF à base polymère hybride et sont de plus vissés. La fixation mécanique des éléments de fenêtre s'effectue avec des vis de construction de fenêtre (voir Iso-Top Colle WF).

Ce système de pré-cadre se compose de profilés porteurs et isolants en thermapor haute densité. Le bon coefficient de conductivité thermique des éléments profilés assure une intégration dans l'ETICS/ITE et des valeurs Ψ optimales. Les ponts thermiques sont optimisés et un effet isolant est obtenu dans la zone d'embrasure. Cela évite le risque de moisissures, lié à la condensation, dans la zone de raccordement autour de l'ouverture de la fenêtre. Il offre une grande capacité de charge et de transfert de charge à la fois. La densité élevée de 150 kg / m³ offre non seulement une



bonne capacité de répartition de charge de 200 kg/mètre pour supporter le poids des fenêtres, mais elle est également suffisamment stable pour évacuer en toute sécurité toutes les autres charges dans la maçonnerie. Les profilés du système peuvent en outre être renforcés par des équerres de support en aluminium. Pour ce faire, des poches de console adaptées ont été intégrées dans les profilés du système. Cela laisse suffisamment de marge de manœuvre, en particulier pour les éléments de grande taille, pour répondre à des exigences de charge plus élevées. ■

Les tendances se démodent, le style jamais.

MARQUISES®
Les stores les plus en vue de France

Rendez-vous à BATIMAT
du 30 septembre au 3 octobre 2024
Hall 5.3 - Stand E072 - Paris - Porte de Versailles

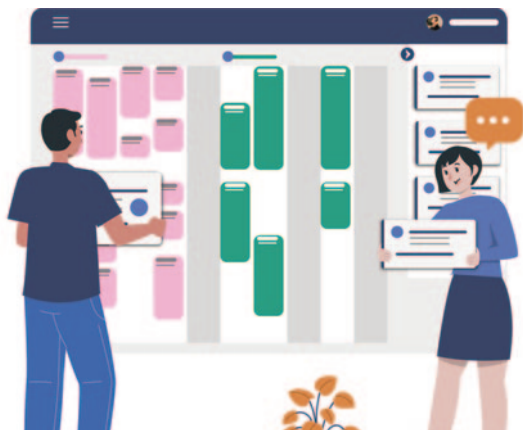
Industrie de France

STORES - PERGOLAS - BSO - CARPORTS

stores-marquises.fr

SETINUP

Module de gestion des interventions



Chez SetInUp, le module Gestion des interventions est une solution éprouvée et en constante évolution. Les dernières innovations apportées ont été conçues pour simplifier vos interventions tout en améliorant votre efficacité sur le terrain.

Avec SetInUp, vos équipes terrain gagnent en autonomie, et vous :

- **Facilitez leur travail** grâce à l'application mobile, vos techniciens accèdent en temps réel aux documents du dossier client. Ils indiquent les travaux complémentaires recommandés, suivent une check-list préétablie, complètent rapidement le compte rendu sur place, prennent des photos et invitent le client à signer directement sur l'écran. Ces données sont instantanément transmises à la centrale qui finalise le rapport d'intervention, envoie automatiquement la facture et prépare un nouveau devis.

- **Gagnez en efficacité** car vous planifiez vos chantiers (installation, pose, SAV) dans un agenda mutualisé avec un affichage personnalisé. La charge de travail de vos équipes est ainsi mieux répartie. De plus, cet agenda indique les absences éventuelles : lorsqu'un collaborateur est en vacances, formation ou maladie, son planning est grisé.

- **Valorisez votre image** dès lors que SetInUp utilise Google Maps pour optimiser les itinéraires vers les lieux d'intervention. D'ailleurs, grâce aux SMS automatiques et personnalisés, vos clients sont informés en cas de retard. Une plateforme de prise de rendez-vous en ligne leur permet de sélectionner un créneau d'intervention 7j/7 24h/24.

Une application de gestion des interventions est essentielle pour traiter, suivre et facturer ses interventions. Ces trois facteurs permettent d'optimiser votre rentabilité tout en garantissant une communication fluide entre vos équipes. En effet, les données sont centralisées dans une seule et même base, accessible par tous et à tout moment pour assurer une coordination optimale.

Le logiciel SetInUp est votre allié dans cette démarche, offrant des outils performants et adaptés à vos besoins. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
TPE, PME,
POSEURS,
INSTALLATEURS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
DATADOCK,
FRANCE NUM,
MARQUE
ALSACE, 100 %
FRANÇAIS...



Michel White

Gérant

« Une gestion simple et efficace de votre entreprise

À quelle demande du marché répond votre module de Gestion des interventions ?

« SetInUp gestion des interventions est une solution SaaS française, pour les professionnels du secteur de la menuiserie, du store et de la fermeture, amenés à se déplacer pour la pose de leurs produits. Ils sont toujours en mouvement. Ils ont besoin d'une solution simple et intuitive pour faciliter leur travail, gagner en efficacité tout en valorisant l'image de l'entreprise. C'est ainsi que nous avons construit le logiciel gestion des interventions. »

Quelles pourraient être ses possibles évolutions ?

« SetInUp dispose d'un module gestion des stocks avec alertes pour seuil minimal, inventaires, propositions d'achats automatisées ... Dès l'automne 2024, ce module sera décliné pour la gestion des interventions.

Ainsi, les techniciens pourront gérer le matériel nécessaire pour leurs interventions et les consommables dans leur camionnette par un simple transfert de marchandises. »

DOSTEBA

Fixation de pièces lourdes de type store-banne



La console pour charge lourde SLK-ALU-TTR est une solution destinée à fixer des pièces lourdes comme des store-bannes dans une surface restreinte comme une dalle en béton de plafond intermédiaire de la façade ITE. Elle garantit une reprise de charge optimale tout en ayant des dimensions compactes et seulement deux points de fixations latéraux. Simple et rapide à poser, elle est certifiée par un Agrément Technique Européen et garantit un montage évitant ponts thermiques et infiltrations.

Dosteba est une entreprise suisse spécialisée dans les rupteurs thermiques qui propose depuis plus de 30 ans une gamme d'éléments de fixation en polyuréthane. À l'écoute des artisans, prescripteurs et constructeurs, elle a identifié une problématique particulière lorsqu'il s'agit de fixer une pièce rapportée type store-banne dans une surface réduite comme la dalle en béton du plafond intermédiaire d'une façade isolée thermiquement par l'extérieur. En effet, lors d'une rénovation de façade, les problèmes de fixations de pièces rapportées sont courants. On rencontre des surfaces réduites où viennent se loger des avant-toits, des stores ou des garde-corps et une dalle en béton de seulement 20 cm d'épaisseur ne peut pas accueillir les éléments de montage pour charges lourdes classiques qui sont plus hauts et avec quatre points de fixations.

Afin de pallier cette problématique, Dosteba a innové et a développé la console pour charge lourde SLK-ALU-TTR qui peut assurer une reprise de charge optimale tout en ayant des dimensions plus compactes et seulement deux points de fixations latéraux. Elle peut être ancrée dans l'épaisseur du béton en respectant les distances réglementaires aux bords de la dalle.

Sa mise en œuvre est rapide avec deux perçages et deux fixations dans la dalle en béton nécessaires. Aucun collage supplémentaire n'est à prévoir pour cette console mécaniquement verrouillée. Elle est disponible pour des épaisseurs d'isolant allant de 100 mm à 300 mm d'épaisseur. ■

heroal



Toujours le bon partenaire.

En tant qu'entreprise familiale dirigée par ses propriétaires, heroal compte parmi les principaux fabricants internationaux de systèmes en aluminium pour l'enveloppe du bâtiment ainsi que pour l'intérieur et l'extérieur.

- + Offre de solutions globales
- + Conçu, développé et fabriqué en Allemagne
- + Haute qualité des produits et efficacité de la fabrication
- + Laquage en interne pour une diversité maximale des couleurs



heroal

MERCI BIEN POUR 150 ANS

simply better spaces for life

En savoir plus : heroal.de/systemes-aluminium

KLAES

Planning de montage



Avec le planning de montage Klaes, vous planifiez en quelques clics vos commandes avec vos ressources existantes et vous avez ainsi à tout moment toutes les informations importantes pour vos activités quotidiennes sous les yeux. Dans le menu de la planification de montage Klaes, vous avez toujours un aperçu complet de tous les documents à planifier. Vous pouvez déjà consulter les informations sur les partenaires commerciaux et les détails des positions pendant la planification. Vous ajoutez les documents nécessaires à la date de montage par simple glisser-déposer. Une gestion claire des statuts ainsi qu'une recherche avancée en texte libre vous permettent de planifier facilement des documents pour les ressources libres existantes.

Bien entendu, vous pouvez replanifier ultérieurement et en un tour de main un document déjà planifié. Un système simple de données de base vous permet d'introduire rapidement et facilement la planification du montage Klaes dans votre entreprise.

Les points forts du planning de montage Klaes :

- Planification simple et claire ;
- Gestion des ressources ;
- Gestion du statut des documents ;
- Calendrier de planification clair et détaillé. ■

**CIBLE**

TOUS LES
MENUISIERS
BOIS, BOIS-ALU,
PVC ET ALU

**BREVETS
NON****CERTIFICATIONS
NON****LANCEMENT
2024****Sébastien Jantzem**

Responsable commercial
pays francophones

« Une gestion claire
des statuts et une
recherche avancée
en texte libre

À quelle demande du marché répond ce Planning de montage Klaes ?

« Le Planning de montage Klaes permet de lier le logiciel Klaes avec les équipes de pause de manière efficace et intuitive. Grâce à un système de saisie simple, les commandes déjà saisies dans notre ERP et les ressources telles que le personnel, les véhicules, le matériel spécifique sont planifiées et fournissent rapidement et sûrement à vos équipes des informations importantes dont elles ont besoin telles que l'ensemble des éléments qui composent la commande, le poids... Chaque monteur reçoit toutes ces informations directement sur sa tablette ou son téléphone portable. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Une version bidirectionnelle est en développement afin que le monteur puisse indiquer directement sur sa tablette que le chantier est terminé en joignant des photos et la validation du client. Toutes ces informations sont instantanément envoyées et intégrées dans Klaes. »



HEROAL

Système de façade heroyal C 50 avec nouveau système de protection solaire heroyal VS Z CS

De la façade certifiée maison passive en passant par la variante en verre orientée design, le système de façade heroyal C 50 permet de réaliser les concepts architecturaux les plus divers. À Batimat 2024, heroyal présente ce système équipé d'une protection solaire semi-intégrée heroyal VS Z CS. Combiné avec la coulisse heroyal GR 25, le système de protection solaire permet une intégration dans les façades montant/traverse d'une largeur visible de 50 mm seulement. Pour un montage rapide et économique, un profilé d'intégration sert de base de vissage et peut être usiné à l'avance en atelier avec les montants de la façade. Grâce au montage à proximité de la façade, le sys-

tème est en outre résistant au vent jusqu'à 145 km/h.

La diversité de designs est la norme chez heroyal qui propose à Batimat une multitude de surfaces pour l'ensemble du portefeuille de systèmes heroyal et une large offre de tissus opaques et translucides pour les systèmes de protection solaire textiles. Ils garantissent une liberté de conception maximale et confèrent aux façades un aspect individuel. heroyal offre en outre des possibilités de conception harmonieuse des couleurs des bâtiments avec les systèmes heroyal grâce au partenariat exclusif avec "Les Couleurs Le Corbusier", dont les visiteurs pourront également s'inspirer. ■



elumatec
a voilap company

Venez nous voir sur notre stand
à Batimat Hall 4 - Stand G 098



SBZ125
CENTRE D'USINAGE DE BARRES

DOUBLE PUISSANCE EN
UNE SEULE MACHINE.
EFFICACE. RAPIDE. INNOVANTE.

Toutes les informations au sujet
de la machine et de notre nouveau
infocenter à Mühlacker | Allemagne
www.elumatec.com





Screen SWK ZIP



Avec une excellente stabilité dimensionnelle, le nouveau screen SWK ZIP en 320 cm de laize, permet d'offrir une protection optimale face aux intempéries ; son coefficient d'ouverture de 4 % est un atout majeur pour améliorer le confort et le bien-être tout en réduisant les dépenses énergétiques.

Confort de vie

Conçu pour s'adapter aux systèmes ZIP de grandes tailles, SWK ZIP, utilisé de manière dynamique et automatisée, améliore le confort de vie des utilisateurs, tant sur le plan thermique que visuel. Tout au long de l'année, la toile agit comme une membrane protectrice pour le bâtiment et bloque jusqu'à 96 % de la chaleur en été, permettant de réduire la température intérieure de 7 °C.

Résistance

À l'instar des autres référence SWK de Dickson, SWK ZIP tire profit des avantages du Rachel Trameur, un tissage qui offre une solidité mécanique incomparable et qui permet d'obtenir un trio gagnant : résistance – finesse – légèreté.

Grâce à un changement profond de son armure, SWK ZIP atteint un niveau de résistance à la déchirure des plus performants du marché et offre une excellente tenue face au vent, un élément souvent redoutable pour ce type d'application.

Esthétique préservée

Grâce à sa nouvelle construction, SWK ZIP est facile à nettoyer et résiste dans le temps. Sa gamme de 10 coloris tendance, mélange de tons naturels et cendrés permet une parfaite intégration avec les matériaux utilisés dans le bâtiment. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
FABRICANTS
DE SCREENS
VERTICAUX
ET DE PERGOLAS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
M1,
GREENGUARD
GOLD



LANCEMENT
SEPTEMBRE
2023



Arnaud Morin

Chef de produits

“ Une membrane protectrice bloquant jusqu'à 96 % de la chaleur en été

À quelle demande précise du marché répond cette nouvelle toile ?

« Nous constatons, depuis plusieurs années une extension des surfaces vitrées dans le bâtiment et ses conséquences parfois néfastes pour notre bien-être et pour la planète ; pour éviter la surchauffe et le recours à la climatisation, ces surfaces requièrent des toiles de protection solaire capables de réguler à la fois la température et les entrées de lumière naturelle mais également de résister aux contraintes mécaniques imposées par leur environnement. Le SWK ZIP grâce à son excellente stabilité dimensionnelle, répond parfaitement à ce besoin en intégrant durablement les systèmes zippés les plus grands »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de SWK ZIP ?

« La nouvelle contexture du SWK ZIP ouvre la voie à de multiples évolutions. Dans un premier temps, nous avons décidé d'étendre notre choix de laizes. À l'origine disponible en une largeur unique de 320 cm, SWZIP sera proposé dès 2025 dans deux nouvelles laizes : 160 cm et 270 cm. Cette évolution est attendue par le marché car elle répond à des exigences industrielles et économiques. »



DICKSON[®]
solar fabrics



NOUVELLE GAMME TOILE SCREEN MICRO-PERFORÉE

Pour toutes vos solutions zip de grandes dimensions

La nouvelle génération de toile screen micro perforée, **SWK ZIP**, a été créée pour répondre expressément aux systèmes ZIP de grandes tailles.

Dotée d'une excellente stabilité dimensionnelle grâce à l'innovation apportée à l'armure Rachel Trameur, cette toile, avec son taux d'ouverture de **4%** bloque jusqu'à **96 % de la chaleur et des rayons UV** et réduit jusqu'à **7 °C** la température intérieure.

En plus d'être très résistante, elle est la plus légère et la plus fine du marché.



Disponible en laize de **320 cm**



screen vertical



screen de veranda



screen de pergola



GARANTIE
NON FEU



GARANTIE
5 ANS

Rendez-vous sur notre site internet pour plus d'informations : www.dickson-constant.com

POUPIN

Balzac : porte monobloc mixte



Création originale des établissements Poupin du Groupe Lorillard, le modèle Balzac au design épuré et traditionnel, fait partie de la collection Duo ; une gamme de portes monobloc mixtes bois/alu. Balzac combine élégamment le bois de chêne à l'intérieur et l'aluminium à l'extérieur. La finition intérieure met en valeur le bois avec des moulures soignées, tandis que l'extérieur en aluminium thermolaqué, certifié "Qualicoat Class 2", garantit la durabilité de la couleur. Conforme à la RE2020, la porte Balzac offre une isolation optimale ($U_d = 1,1 \text{ W/m}^2.K$), réduisant la consommation d'énergie et l'empreinte carbone grâce à l'utilisation de bois renouvelable. Sécurisée par une serrure à cinq points et une gâche filante, elle assure une protection élevée contre les effractions.

La collection de portes mixtes Duo se distingue par une large gamme de modèles avec des designs traditionnels et contemporains imaginée par Laura Poupin, une large gamme d'accessoires et de finitions, incluant trois options de chêne pour l'intérieur et un nuancier varié pour l'aluminium extérieur. ■



CIBLE
MARCHÉS :
RÉNOVATION
ET NEUF



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE



LANCÉMENT
JUIN 2024



Laura Poupin

Directrice générale

“ Une isolation optimale et une performance sans entretien ”

À quelle demande précise du marché répond votre produit ou solution Balzac ?

« La porte Balzac est parfaitement adaptée au marché de la rénovation des maisons de style. Elle constitue le choix idéal pour remplacer les portes d'entrée en bois, offrant un meilleur confort thermique et nécessitant moins d'entretien, tout en préservant le charme des moulures traditionnelles ».

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Cette porte affiche déjà d'excellentes performances thermiques, mais nous préparons une version monobloc 2.0, plus épaisse, avec une conception d'ouvrant innovante. Disponible courant 2025, cette nouvelle version visera à améliorer encore la performance thermique et le design ».



Anita Boccia

Solution Engineer International

“ La solution tout-en-un pour votre entreprise

À quelle demande du marché répond Epicor CPQ ?

« Epicor CPQ répond à la demande croissante des entreprises de pouvoir disposer d'un outil de chiffrage fiable et simple d'utilisation, permettant d'accélérer les ventes complexes.

Grâce à son moteur 3D intégré, Epicor CPQ permet de s'affranchir du BE (et de la CAO) pour la génération de vues 3D ou de plans techniques, raccourcissant de fait le temps nécessaire pour faire un devis complet.

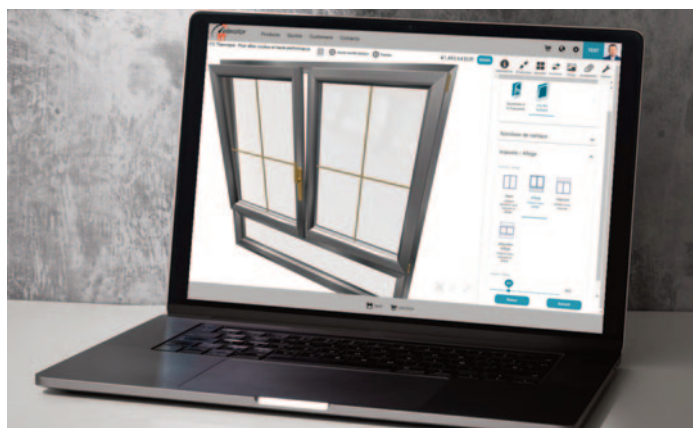
Enfin, Epicor CPQ répond également à une demande d'autonomie de la part des industriels qui souhaitent maîtriser les fréquences et les coûts des mises à jour de leurs catalogues. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Les évolutions d'Epicor CPQ incluent l'intégration accrue de l'intelligence artificielle (IA) pour optimiser les configurations de produits et personnaliser les offres en temps réel. Récemment, ce sont les travaux de notre partenaire ITCelerator autour de l'IA qui ont été nominés aux Awards de l'Innovation de Batimat. Cela permet d'aller encore plus loin dans l'accélération du chiffrage, en accompagnant l'utilisateur, qu'il soit client final, revendeur ou industriel (chatbot, moteur de suggestions...). »

EPICOR

Logiciel de chiffrage Epicor CPQ



Epicor CPQ, conçue par l'éditeur américain Epicor, est une solution logicielle de chiffrage visant à simplifier et accélérer le processus de vente de produits complexes et sur-mesure, grâce à un puissant moteur 3D.

Son interface conviviale et intuitive guide les utilisateurs dans le processus de configuration, permettant de sélectionner facilement les caractéristiques et options des produits. Les règles de configuration avancées garantissent que les configurations respectent les contraintes techniques et réglementaires ainsi que les exigences commerciales, réduisant ainsi le risque d'erreur. La solution intègre des fonctionnalités de tarification dynamique pour générer des prix précis en temps réel, prenant en compte remises, promotions et conditions contractuelles. Les contrôles de marge et les règles de validation assurent la rentabilité avant diffusion au client.

Omnicanal et intégrable avec des CRM, ERP ou sites Internet, Epicor CPQ peut aussi être utilisé pour la génération de leads comme le e-commerce. Côté technique, le configurateur génère des nomenclatures (BOM) ainsi que des fichiers 3D exploitables en CAO.

En résumé, Epicor CPQ propose aux industriels une solution de configuration qui accélère le processus de vente sur l'ensemble des canaux de vente, tout en supprimant la ressaisie et en simplifiant la maintenance, que l'industriel peut réaliser en toute autonomie. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
TOUS SECTEURS
/ PRODUITS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
SSAE-18 SOC1
SSAE-18 SOC2



LANCEMENT
2009

elumatec

SBZ 628 XXL : centre d'usinage de barres



La série SBZ 628 s'avère extrêmement flexible dans l'usinage et la découpe des profilés en aluminium. Son domaine d'application s'étend aussi bien à la construction métallique que dans l'industrie. Grâce à des atouts tels que sécurité de production, rapidité et économie ainsi que polyvalence remarquable, le centre de débit et d'usinage de barres flexibles constitue une solution polyvalente parfaite. Jusqu'à huit groupes de fraisage, qui peuvent être utilisés librement sur la section transversale du profilé, en combinaison avec des innovations telles qu'un système de serrage combiné, une pince mobile et rotative permettent d'usiner de manière entièrement automatique une grande variété de types de profilés, par exemple pour les fenêtres, les portes et les façades. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Différentes stratégies de coupe de séparation de 22,5° à +157,5° (pivotement) ;
- Groupe de sciage supplémentaire de 45° à 135° (inclinaison) ;
- Coupes de grugeages combinées ;
- Systèmes de changement rapide des galets de serrage et des plaques de serrage pour les profilés atypiques ;
- Mode d'insertion et de serrage manuel des profilés non stables. ;
- Magasin de chargement pour cycle de production automatique ;
- Broches d'usinage, positionnement linéaire à 360° autour de la barre de profilé et angles de coupe variables pour l'usinage des profilés dans différentes situations de serrage.



Yvon Wirtz

Directeur général financier

“ La flexibilité dans l'usinage et la découpe des profilés en aluminium

À quelle demande précise du marché répond le centre d'usinage SBZ 628 XXL ?

« Le Centre d'usinage de barres SBZ 628 XXL est une machine en ligne pour les fenêtres, portes et façades alliant rapidité et économie. Une philosophie "multi-fonctions" qui combine sécurité et innovation. »

Quelles évolutions possibles du centre d'usinage SBZ 628 XXL ?

« Une table de chargement dynamique à optimisation d'espace pour garantir un maximum de barre sur le magasin. Du côté évacuation, une table avec fonction de reconstitution de barres permet d'augmenter considérablement le nombre de pièces accumulées, garantissant ainsi un temps d'utilisation sans intervention humaine plus important. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
CONSTRUCTION
MÉTALLIQUE,
INDUSTRIE



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
CE



LANCEMENT
2023



Éric Eyer mann

Chef de produits

“ Moins de travail pour des résultats plus rapides

À quelle demande précise du marché répond le centre d'usinage SBZ 625/26 ?

« La ligne d'usinage automatique CNC est conçue pour une production de grande capacité. »

Quelle est la valeur ajoutée de votre produit ?

« Les interfaces utilisatrices du SBZ 625/26 ont été constamment révisées. L'affichage est désormais basé sur le web et dispose d'une conception réactive. Cela signifie que n'importe quel appareil final peut être utilisé. La convivialité a été la priorité absolue lors du développement. Plusieurs moniteurs qui fournissent à l'opérateur un retour d'information visuel garantissent une vue d'ensemble pendant la production. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 4 STAND G098

RENTÉE 2024

! INNOVATIONS

(someco)

SBZ 625/26 : ligne d'usinage de barres CNC pour le PVC



La ligne d'usinage automatique CNC de barres traversantes est composée d'unités spécifiques pour le fraisage, le perçage, l'encoche en V, la coupe, le contournage et la fixation de renforts. Le SBZ 625/26 remplace déjà les machines individuelles dans le traitement du PVC, permettant le traitement complet des profilés de fenêtres et de portes d'entrée.

Le SBZ 625/26, qui peut être équipé de 62 axes, offre aux entreprises la plus grande liberté possible pour répondre aux besoins individuels de leurs clients. Le centre d'usinage et d'alimentation automatisée se compose de deux lignes indépendantes comprenant jusqu'à onze sous-modules.

Plusieurs étapes de travail peuvent être effectuées simultanément. Ceci est rendu possible par le découplage de l'usinage sur la barre : les stations d'usinage et de sciage peuvent être utilisées séparément ; le fraisage ou le perçage est effectué à l'avant de la machine, tandis que le sciage est effectué à l'arrière. La hauteur possible des profilés est de 230 mm, la longueur maximale des pièces est de 4 000 mm.

Grâce à eluCloud, la machine peut être facilement intégrée dans la production existante du client. Le SBZ 625/26 devient partie intégrante du réseau et est également prêt pour les applications et processus de l'industrie 4.0. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS

LOREBAT

Menuiserie mixte Fusia



Fusia résulte du travail de R&D mené par le groupe Lorillard depuis 2020, et associe harmonieusement bois et aluminium. Fusia se distingue par deux brevets portant sur l'assemblage mécanique par système de clipage du bois et de l'aluminium facilitant ainsi son démantèlement en fin de vie. Fusia permet, grâce à sa feuillure d'ouvrant modulable de 28 à 40 mm, d'atteindre des performances thermiques et acoustiques importantes. De conception en ouvrant caché, Fusia permet un alignement parfait des masses vues et des clairs de vitrage entre les parties fixes et ouvrantes, elle offre un apport solaire optimal de +15 % par rapport à un ouvrant visible. Elle se distingue également par son drainage invisible, renforçant son design fin grâce à des masses vues réduites, incluant un nœud central de 108 mm et des montants de 90 mm. 21 finitions intérieures en Chêne ou Sapelli, provenant de filières éco-certifiées, et 19 couleurs standard RAL pour l'extérieur, permettent près de 400 combinaisons de finitions. Conçue pour dépasser les normes thermiques et acoustiques actuelles, elle offre une excellente isolation grâce à l'utilisation de bois denses. Conforme à la RE 2020, Fusia présente un coefficient thermique de 1,2 à 1,3 W/m².K.



CIBLE
MARCHÉ
RÉSIDENTIEL



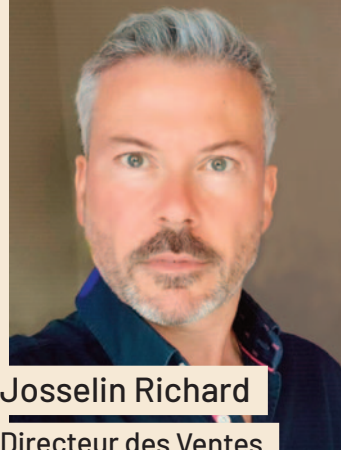
BREVETS
CLIPSAGE BOIS
ET ALUMINIUM



CERTIFICATIONS
QUALIMARINE,
QUALICOAT,
CEKAL, PEFC



LANCMENT
OCTOBRE 2024



Josselin Richard

Directeur des Ventes
Lorebat & Molénat

“ Fenêtre innovante mariant à la fois performance, élégance et durabilité

À quelle demande précise du marché répond Fusia ?

« Fusia satisfait divers besoins du marché avec une offre mixte variée, permettant une montée en gamme tout en alliant durabilité et esthétique. Écologique et facilement recyclable, elle s'inscrit dans une démarche respectueuse de l'environnement. Sa conception à ouvrant caché permet une surface vitrée 15 % plus grande que les modèles traditionnels. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ou solution ?

« Fusia a déjà évolué rapidement depuis son lancement (2023) pour compléter sa gamme d'options avec notamment la possibilité d'intégrer des paumelles invisibles et complète sa gamme de frappe avec la sortie d'un coulissant. Bien entendu, d'autres développements sont en cours. »



AWARDS
INNOVATION

le mondial du bâtiment 2024

Lauréat Winner



- CONFORME RE2020
- ÉCO-CONÇUE
- DESIGN EXCLUSIF



FUSIA

NOUVELLE
EXPÉRIENCE

BOIS / ALUMINIUM

VENEZ LA DÉCOUVRIR AU SALON
BATIMAT HALL 4 STAND G020

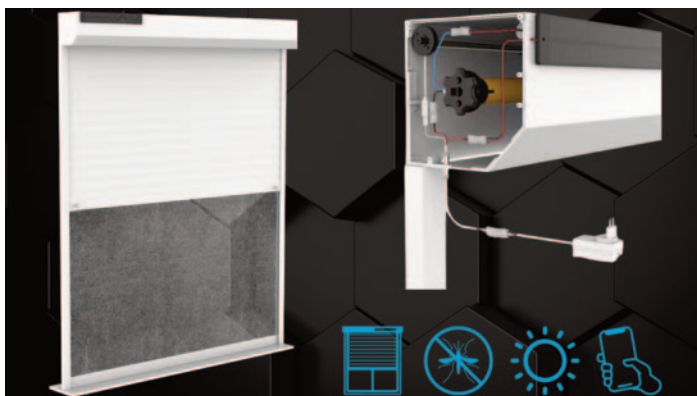
GRUPE
LORILLARD

Lorebat
Menuiseries

EN SAVOIR PLUS
FLASHEZ CE CODE



C2R

Moustiquaire motorisée solaire
intégrée au Volet Roulant solaire

Le volet roulant solaire Nuancio C2R intègre une moustiquaire motorisée solaire. Il s'agit d'une innovation 2024 alliant confort et protection contre les pollens, ainsi que les insectes (moustiques, mouches, punaises).

Qu'il s'agisse de la rénovation de votre habitation, d'un agrandissement ou bien encore de la construction d'une maison neuve, notre gamme de volets roulants saura s'adapter à vos envies ! Une isolation performante, un maximum de luminosité, un large choix de coloris ou la possibilité de piloter vos volets à distance ? Le volet roulant solaire Nuancio C2R vous offre ces équipements ! ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Produit éco-conçu & réparable : une batterie et deux moteurs indépendants pour une durée de vie prolongée ;
- Confort : Protection contre les moustiques, mouches, punaises, pollens ;
- Économique : Utilise la lumière naturelle / volet roulant et moustiquaire entièrement autonomes ;
- Connecté : Pilotable à distance via une appli mobile ou un assistant vocal (Google Home, Amazon Écho) ;
- Silencieux : Démarrage et accostage en douceur Fonctionnement < à 30 dB ;
- Sûr : Chargeur magnétique : assure une charge optimale de la batterie ;
- Performant : Batterie 4 000 mAh : +30 % d'autonomie ;
- Technique :
 - Moteur du volet (protocole ZigBee, fréquence 868 MHz pour une utilisation optimale) ;
 - Moteur de la moustiquaire (fréquence 868 MHz) ;
- Maison connectée : retour d'information sur la position du volet et le niveau de charge de la batterie ;
- Dimensions maxi : H 2400 x L 1 600 mm.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
BT0B + BT0C



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
EN COURS



LANCEMENT
18 JUIN 2024



Cédric Gay

Responsable communication

“ Une meilleure expérience et un confort d'utilisation optimal

À quelle demande du marché répond votre produit ?

« Le volet roulant solaire Nuancio C2R équipé d'une moustiquaire intégrée motorisée solaire répond au besoin du consommateur de gagner en confort pour son habitat au quotidien.

L'innovation C2R porte sur la motorisation solaire de cette moustiquaire.

L'utilisateur pilote avec le même émetteur son volet et sa moustiquaire ou même via une appli mobile.

Le professionnel a également un grand intérêt à proposer ce produit pour de multiples raisons :

- moteur paramétré en usine + auto-apprentissage des fins de course tous les 100 cycles ;
- batterie 4 000 mAh : 30 % d'autonomie supplémentaire ;
- positionnement prix très attractif ;
- pose ultra-simplifiée : deux motorisations solaires ;
- panier moyen augmenté : vente d'un produit à valeur ajoutée ;
- 2 moteurs indépendants : durée de vie prolongée / produit réparable. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Le moteur embarque un protocole Zig-Bee lui permettant d'envisager d'autres applications associées dans l'avenir afin de communiquer avec des capteurs pour une maison toujours plus intelligente, un confort accru et des économies d'énergie (moins de chauffage ou de climatisation). D'autres projets d'évolutions de ce produit sont en cours au sein de notre service R&D mais restent pour l'instant confidentiels. »



Laurent Naudi

Chef de produit

“ Une esthétique contemporaine qui s’adapte à tous les habitats en neuf comme en rénovation ”

À quelle demande du marché répond cette fenêtre ?

« IDIL, la fenêtre Gimm Menuiseries et Les Menuiseries Françaises, en PVC à ouvrant caché, répond aux différents enjeux du marché actuels : la rénovation énergétique et le neuf en conformité avec la RE2020, le développement durable, l’apport de luminosité et de confort. En effet, IDIL est tout d’abord une menuiserie très performante thermiquement (jusqu’à $1,1 \text{ W/m}^2 \cdot \text{K}$) qui va permettre une température à l’intérieur du logement agréable en hiver comme en été. IDIL offre aussi du confort aux occupants avec un maximum d’apport de lumière naturelle, car cette fenêtre PVC détient jusqu’à 95 % de surface vitrée grâce à son ouvrant caché mais aussi de par son design épuré qui répond à la tendance esthétique contemporaine. Enfin, IDIL est une fenêtre éco-responsable qui a été pensée pour mieux préserver la planète. Elle possède un des plus importants taux de matière recyclée (jusqu’à 79 % selon les configurations) et un des plus bas impact carbone du marché. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce produit ?

« En 2025, la fenêtre IDIL pourra être équipée d’un dormant caché, avec ou sans coffre volet roulant intégré. Notre innovation brevetée intègre la coulisse d’un volet roulant à l’intérieur du dormant caché. »

GIMM

IDIL : innovation, design, isolation et luminosité



IDIL est une fenêtre PVC, de Gimm Menuiseries et Les Menuiseries Françaises, avec ouvrant caché qui permet un grand apport de lumière grâce à son important clair de vitre : jusqu’à 95 % de surface vitrée avec un dormant caché et sa masse centrale réduite de seulement 82 mm. Sa finition soignée, ses lignes épurées, les nouveaux coloris de plaxage effet bois ultra-mat confèrent à IDIL une esthétique contemporaine qui s’adapte à tous les habitats en neuf comme en rénovation. IDIL est aussi une menuiserie très isolante, avec des performances atteignant jusqu’à $U_w = 1,1 \text{ W/m}^2 \cdot \text{K}$, $S_w = 0,55$, $T_{lw} = 0,64$ (selon configurations et vitrages).

Réduire la matière pour mieux préserver la planète et optimiser l’apport de lumière, c’est le double défi réalisé par les designers de la fenêtre IDIL en dissimulant au maximum les profils PVC. La sobriété n’est pas que dans le design elle est aussi dans sa conception écologique : la fenêtre intègre jusqu’à 79 % de matière recyclée issue de rebut interne et de menuiseries en fin de vie. La fenêtre PVC IDIL est entièrement conçue et fabriquée en France dans notre usine qui maîtrise la fabrication de sa propre matière première, l’extrusion des profilés PVC, l’assemblage, la finition soignée et l’emballage jusqu’à sa livraison. Elle détient ainsi un des plus bas impacts carbonés du marché de la fenêtre PVC. La fenêtre IDIL est certifiée Origine France Garantie et NF. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
RÉSIDENTIEL
ET TERTIAIRE



BREVETS
5



CERTIFICATIONS
ORIGINE FRANCE
GARANTIE
(EN COURS)



LANCEMENT
JUILLET 2024

BAUMANN HÜPPE

Brise-soleil Protal Plus



Le Protal Plus est l'évolution de notre emblématique brise-soleil "tout-métal". Il régule la lumière, protège contre la chaleur ou le froid grâce à l'orientation de ses lames et permet de contrôler vos apports thermiques et lumineux à toute heure et en toute saison.

La nouveauté de notre Protal Plus réside dans sa motorisation intelligente : détection d'obstacle à la remontée et détection gel, avec destressage des lames. Ce BSO a d'ailleurs été testé au CSTB pour valider ces performances en termes de résistance au vent et sur sa résistance au relevage.

En option, notre brise-soleil peut être équipé de la technologie Easy-Cleaning sur les lames. Sous l'action du soleil et avec une très faible quantité d'eau, ce revêtement évacue les particules de saleté et de poussière qui se déposent au fil du temps. Le nettoyage des lames du Protal Plus est nettement réduit et sa performance thermique et lumineuse optimisée, lui rendant tout son éclat.

En bref, le Protal Plus répond aux nouvelles exigences par sa résistance dans le temps et par tous les temps, son niveau de réparabilité et sa facilité d'entretien. ■



Emma Roques

Chargée de communication
& marketing

“ Protection contre
la chaleur ou le froid
par l'orientation
des lames

À quelle demande du marché répond votre brise-soleil ?

« La demande du marché de la protection solaire a évolué : le produit ne doit pas seulement être fonctionnel, il doit être performant, dur et esthétique. Le Protal Plus répond à ces nouvelles exigences par sa résistance dans le temps et par tous les temps, son niveau de réparabilité et sa facilité d'entretien.

Le Protal Plus répond à la nouvelle réglementation énergétique et environnementale (RE2020) : ce BSO joue un rôle essentiel dans l'amélioration des performances thermiques du bâtiment. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Notre solution a atteint un haut niveau de maturité, de stabilité et de performance. Il répond pleinement aux exigences de nos utilisateurs. Nous restons bien sûr attentifs à leurs besoins et continuerons à assurer un service de haute qualité comme toujours. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

MENUISIERS,
FAÇADIERS,
STORISTES,
ARCHITECTES,
MAÎTRES D'ŒUVRE



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

ENDURANCE
MÉCANIQUE,
CSTB N°DBV-22-
11502/D BRISE-SOLEIL



LANCEMENT

1^{ER} TRIMESTRE
2024



David Labardin

Directeur général

“ La qualité et l'efficacité énergétique à faible impact carbone et coûts maîtrisés

À quelle demande précise du marché répond cette réalisation ?

« Le chantier "Avant-Seine" répond à la demande croissante de solutions vertueuses de rénovation des façades de bâtiments existants. Avec les exigences énergétiques croissantes, il est nécessaire de réhabiliter les immeubles et notamment d'améliorer les performances thermiques de leurs façades. La solution que nous avons proposée redonne une seconde vie aux façades tout en minimisant l'impact carbone des nouveaux ouvrages. Elle permet également de respecter l'image architecturale originale, ce qui peut être clé dans des environnements urbains denses et historiques comme Paris. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles des solutions mises en œuvre ?

« Nous continuons à travailler à l'amélioration des performances thermiques de la solution de réemploi partiel en intégrant de nouveaux matériaux. D'autre part, nous visons à augmenter la part de matériaux recyclés et bas carbone. Notre concept FairFaçade en est la démonstration à ce stade. Si on se projette un peu plus loin, les évolutions possibles incluent l'intégration de technologies permettant d'optimiser la gestion énergétique globale du bâtiment. Notre objectif est de développer des façades très bas carbone capables de récupérer et réguler l'énergie passant à travers l'enveloppe afin de maximiser son efficacité et le confort des occupants. »

GOYER

Une nouvelle enveloppe pour "Avant-Seine" à Paris



Le chantier de rénovation lourde des bureaux "Avant-Seine" dans le XIII^e arrondissement de Paris représente une innovation majeure dans la réhabilitation de façades par la réutilisation des ossatures existantes. Cette approche permet non seulement de préserver le patrimoine architectural mais aussi de répondre aux défis actuels, en réduisant l'impact carbone d'une nouvelle façade aux performances thermiques requises aujourd'hui. Les équipes Goyer ont ainsi développé une solution sur mesure pour ce projet avec 15 600 m² de façades intégrant des technologies performantes énergétiquement tout en respectant l'esthétique originelle.

L'opération consiste en une rénovation complète des façades, avec une attention particulière portée aux trois zones architecturales distinctes du bâtiment :

- Façade Pierre Mendès France : entièrement modifiée tout en conservant l'écriture horizontale du projet initial ;
- Façades R+7/R+7M : volumes modifiés, façades déposées et remises à neuves ;
- Autres façades (y compris la verrière) : rénovées au plus proche de l'existant.

Notre laboratoire interne et notre bureau d'études, alliés à notre département R&D, ont permis de répondre aux attentes techniques, y compris pour ce qui est des performances acoustiques avec un $DnTa, tr \geq 33dB$.

Grâce aux partenariats scellés avec nos fournisseurs, nous pouvons également garantir la traçabilité des déchets issus des éléments de façades déconstruits et leur recyclage dans des filières du bâtiment pour leur réutilisation future dans de nouvelles façades. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

PROMOTEURS
IMMOBILIERS,
ARCHITECTES,
BUREAU DE FAÇADE



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



Store vertical ZIP6 grandes largeurs



ZIP6 est réalisable jusqu'à six mètres de largeur et 3,5 mètres de hauteur pour une surface max. de 20 m².

À partir d'une largeur de store de 4 mètres (en option dès 3,2 m), un dispositif de compensation est intégré dans l'axe d'enroulement de Ø65 mm afin de minimiser son fléchissement.

Cet élément de mise sous tension s'étend entre les deux extrémités de l'axe, l'amène dans sa ligne neutre (sans flèche) et le soutient même lors de sa rotation. Le profilé de mise sous tension se courbe verticalement vers le haut et permet de compenser la déformation "naturelle" de l'axe vers le bas. Résultat : l'axe est stable, la toile s'enroule/se déroule de manière régulière et conserve un aspect optimal et esthétique. ZIP6 remplit efficacement son rôle de protection contre le soleil, le vent et les regards, il répond aux exigences de la RE 2020 et aux besoins de confort et de qualité de vie.

Grâce à son coffre de petite taille (110 mm) qui s'intègre en toute discrétion, le store ZIP6 garantit la protection solaire des pergolas et des fenêtres avec élégance et modernité. Son coffre unique assure un aspect uniforme qu'il s'agisse d'ombrager une façade, la face latérale étroite ou la face avant plus large d'une pergola. ■



Julien Decker

Directeur
commercial et marketing

“ La protection
contre le soleil, le
vent et les regards

À quelle demande du marché répond ZIP6 ?

« ZIP6 répond à l'ensemble des demandes du marché, qu'il s'agisse du tertiaire ou du diffus. Grâce au dispositif de compensation intégré dans l'axe d'enroulement, ZIP6 permet de couvrir des surfaces vitrées de très grande largeur jusqu'à 6 m avec un faible encombrement (coffre de 110 mm). Ce store a été récompensé par la médaille de bronze des Innovation Awards sur R+T 2024 dans la catégorie des protections solaires. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce store vertical ?

« Les évolutions du ZIP6 pourraient s'orienter vers un coffre plus grand pour proposer des hauteurs encore plus importantes, une variante avec panneau solaire déporté, un système de double coulisse pour stores accouplés. Il est possible d'envisager de nouvelles applications pour notre dispositif de compensation qui est déjà intégré dans nos stores à enroulement R_04 et R_05. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
TERTIAIRE
ET DIFFUS



BREVETS
EN COURS



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
SEPTEMBRE
2024

Faites le plein de nouveautés ATES - Groupe MHZ !

Stores intérieurs et extérieurs jusqu'à 6 m de largeur :



Pour grandes surfaces vitrées et pergolas • Aspect optimal de la toile grâce au dispositif de compensation • Variante store autonome avec panneau solaire.



Une protection solaire/visuelle dans de grandes dimensions (20 m²) • Encombrement réduit • Dispositif de compensation pour garantir l'esthétique de la toile.

De nouvelles perspectives :



Lambrequin réglable en hauteur disponible avec panneau solaire • Protection solaire et visuelle efficace.



Motif, message publicitaire, logo ou coloris assorti à la façade • Longue durée de vie des encres utilisées.

Rendez-vous sur **EQUIPBAIE by BATIMAT**

Paris - Porte de Versailles

du 30 septembre au 3 octobre 2024

ATES • Groupe MHZ

1B, rue Pégase • CS 20163 • F-67960 Entzheim • Téléphone 03 88 10 16 20

info@ates-mhz.com • www.ates-mhz.com

CAME

QBE Shutters&lights : sécurité et confort dans la même solution



Lancé sur le marché au printemps 2024, ce nouveau dispositif permet de piloter jusqu'à 15 stores et volets roulants et 30 modules d'éclairage depuis un smartphone de manière centralisée et simultanée avec l'application gratuite QBE, même à distance.

Le nouveau QBE s'adapte aux dispositifs présents dans le foyer grâce à sa compatibilité avec tous les assistants vocaux comme Alexa ou Google Home, grâce au protocole Matter.

Pour simplifier le quotidien, QBE permet de définir des routines et des scénarios en fonction de la lumière du jour et permet par exemple de conserver la chaleur en hiver et la fraîcheur en été. Pour plus de sécurité chez soi, QBE Shutters&Lights permet de simuler une présence en cas d'absence et de visualiser à tout moment un contrôle d'état sur le smartphone avec le pourcentage d'ouverture.

Avec un module complémentaire, la solution permet de contrôler l'éclairage de la maison et l'associer à l'usage des stores et volets roulants. ■



Laurent Bencini

Product manager

“ La meilleure gestion des ressources lumineuses pour un environnement confortable

À quelle demande du marché répond ce produit ?

« Être compatible avec tous les assistants vocaux du marché et pouvoir être pilotés avec les autres dispositifs de la maison. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de QBE Shutters&lights ?

« Une compatibilité à terme avec tous les automatismes de la maison. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
HABITAT
INDIVIDUEL



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
MAI 2024



Vincent Dubois

Key account manager
construction & engineering

“ Une source de données unique et cohérente pour l’entreprise ”

À quelle demande du marché répond votre solution IFS Cloud ?

« Nous aidons les entreprises qui font des projets complexes à mieux les piloter financièrement et opérationnellement grâce à des informations communes et partagées entre toutes les parties prenantes internes. Que ce soient les fonctions supports ou les opérationnels, l'idée est de connecter les mondes qui travaillent habituellement en silos, la finance, le management et l'opérationnel dans une source de données unique et cohérente pour piloter les affaires et plus globalement l'entreprise. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre solution IFS Cloud ?

« L'évolution de notre solution IFS Cloud inclura des algorithmes d'IA avancés pour la prédiction budgétaire, la génération automatique de leçons apprises sur des projets et de rapports de performance, ainsi que des aperçus détaillés.

D'autres améliorations comme l'explication des coûts projet, la récupération de connaissances à partir de données non structurées, des actions pour les exceptions de prévisions, la saisie de données guidée et l'assistance pour les décisions d'offres. »

IFS

Solution IFS Cloud



La solution IFS Cloud s'adresse à tous les acteurs du secteur, entrepreneurs généraux et spécialisés, fabricants hors site et modulaires, gestionnaires d'installations et d'actifs ou encore sous-traitant en ingénierie, consultants et EPC. Elle permet d'augmenter la performance des équipes, de sécuriser leurs marges et d'améliorer leur prise de décision.

IFS accompagne des entreprises responsables de tout, ou partie, du cycle de vie d'une construction et les aide à concevoir, construire et maintenir les actifs sur une seule et même plateforme. Grâce à une solution commune à l'ensemble des services, chaque corps de métier bénéficie d'une meilleure coordination et d'un réel partage des informations. En gérant les projets, les ressources, le temps et le budget dans le même système, les organisations améliorent le contrôle des projets, augmentent leurs revenus et leurs marges bénéficiaires tout en réduisant leurs coûts.

Ainsi, IFS Cloud permet de planifier les coûts et les ressources, de concevoir et construire avec succès des actifs dans le respect des délais et du budget et d'offrir une visibilité totale pour gérer et entretenir au mieux les actifs. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

CONSTRUCTION,
INGÉNIEURIE,
FABRICANTS,
EXPLOITANTS



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

ISO27001,
SOC,
RGPD



LANCLEMENT

1983

CONCEPT ALU

Extanxia



Le modèle phare de Concept Alu, l'Extanxia, évolue avec un nouveau profilé pour gagner en performances thermiques, esthétique et en luminosité. Il laisse entrer toujours plus de lumière naturelle en offrant de meilleures performances énergétiques, deux problématiques centrales sur le marché de l'extension de l'habitat. Grâce à des ouvrants parmi les plus hauts (2,5 mètres) et les plus larges (1,7 mètre) du marché, cette gamme permet une pénétration maximale de la lumière naturelle, augmentant l'apport lumineux jusqu'à 30 %. Avec des joints invisibles et des lignes épurées, ce nouveau profilé offre une clarté de vitrage inégalée, créant une sensation unique de continuité entre l'intérieur et l'extérieur. Développée par les équipes R&D de Concept Alu, elle assure un confort thermique et acoustique supérieur grâce à un vitrage innovant et des multi-joints d'isolation. Cette innovation permet de réduire les pertes thermiques jusqu'à 25 %. Cette gamme de profilé est aussi équipée de systèmes de fermeture avancés allant jusqu'à cinq points, offrant une sécurité accrue. Grâce à des coulisses de volets roulants discrètement intégrées, des dormants uniques et des ouvrants semi-intégrés, la nouvelle version de l'Extanxia s'intègre dans tous les espaces de vie. Les rails masqués et l'absence de visserie apparente permettent une esthétique épurée et contemporaine. ■



Yoann Arrivé

PDG

“ L'extension par excellence, façonnée dans les moindres détails

À quelle demande du marché répondent ces nouveaux profilés ?

« Concept Alu, leader sur le marché de l'extension de l'habitat en aluminium, innove au quotidien pour offrir de nouveaux espaces de vie hybrides où les limites entre intérieur et extérieur s'estompent. Conçu par le service Recherche et développement, ce nouveau profilé plus fin, plus discret et plus performant, destiné à équiper l'Extanxia, s'inscrit parfaitement dans cet objectif. Il laisse entrer toujours plus de lumière naturelle en offrant de meilleures performances énergétiques, deux problématiques au cœur des attentes clients et centrales sur le marché de l'extension de l'habitat. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ou solution ?

« Nous faisons évoluer nos produits suivant l'exigence attendue de nos clients. Qu'il s'agisse de solutions pour améliorer encore plus le confort thermique et esthétique, nous saurons adapter la nouvelle Extanxia aux attentes de nos clients. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIERS ET
PROFESSIONNELS
(CHR)



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
SEPTEMBRE 2024
4



Maxime Clouzet

Chef de produits

“ Une innovation discrète mais incroyablement efficace ”

À quelle demande du marché répond ce vitrage chauffant ?

« Ce nouveau produit répond à deux besoins majeurs : les personnes souhaitant des espaces dégagés de toute contrainte sans recourir à un chauffage au sol, complexe à mettre en œuvre en rénovation, et les propriétaires de petits espaces, comme les appartements de centre-ville, cherchant à gagner en facilité d'aménagement et en surface utile. Le vitrage chauffant permet de retrouver jusqu'à 5 % de surface habitable. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Les futures évolutions de notre vitrage chauffant pourraient inclure des améliorations de l'efficacité énergétique grâce à un pilotage prenant en compte l'exposition et l'orientation des vitrages. En complément, nous explorons des solutions pour étendre la compatibilité du système avec le plus grand nombre de châssis couramment utilisés dans le résidentiel. »



Vitrage chauffant



Le vitrage chauffant du groupe Janneau est une innovation pour le chauffage intérieur, spécialement conçue pour la rénovation chez les particuliers. Ce système utilise un courant électrique basse tension appliqué sur une couche de micro-particules métalliques invisible intégrée au verre, produisant une chaleur homogène et immédiate. Cette technologie oriente 98 % de la chaleur vers l'intérieur, offrant une efficacité énergétique optimale.

Adapté à la rénovation par pièce, il remplace les radiateurs électriques ou complète un chauffage existant dans les extensions. Avec seulement 15 à 20 % de la surface au sol équipée de verre chauffant, il est possible de chauffer 100 % de la pièce. L'installation est assurée par des poseurs expérimentés et un électricien certifié.

Ce produit durable a une durée de vie minimale de 30 ans et une recyclabilité à 98 %. Il améliore le confort de vie en offrant une chaleur douce et homogène, similaire à celle du soleil, tout en transformant les fenêtres en systèmes de chauffage invisibles et efficaces. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
RÉNOVATION
EN RÉSIDENTIEL
ET TERTIAIRE



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
OCTOBRE 2024



Nouvelle gamme de menuiseries extérieures pare-flamme



Fort de son expérience acquise dans les menuiseries résistantes au feu, Bader vient de concevoir une nouvelle gamme complète de menuiseries extérieures pare-flamme (E30) et coupe-feu (EI30). Elle comprend les fenêtres ouvrantes à la française à un ou deux vantaux, les fixes et les portes-fenêtres. Trois essences sont disponibles : pin sylvestre, exotique, chêne. La variante mixte bois-aluminium permet d'associer la performance thermique et structurelle du bois à la protection, l'esthétique et la durabilité de l'aluminium. Cette solution permet d'obtenir une menuiserie bicolore.

Le développement a été réalisé en partenariat avec AGC Interpane qui fournit les vitrages isolants Pyrobelite (E30) et Pyrobel (EI30) avec des intercalaires warm edge.

Les ferrages renforcés Siegenia Titan AF permettent de manœuvrer des vantaux jusqu'à 150 kg. C'est idéal pour les menuiseries feu qui intègrent de lourds vitrages.

En option, les paumelles encastrées (invisibles) peuvent remplacer les modèles standards.

L'épaisseur des profils bois est de 80 mm pour intégrer des vitrages jusqu'à 44 mm avec un Ug de 1,1 W/m².K.

La pose est autorisée sur un support en béton (ou autre avec un avis de chantier). ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

ARTISANS
MENUISIERS,
INSTALLATEURS
/POSEURS,
ENTREPRISES
GÉNÉRALES,
BTOB



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
EFFECTIS FRANCE



LANCEMENT
IMMÉDIATE



Cédric Goepfert

Président directeur
commercial

“ Des fenêtres très isolantes et biosourcées

À quelle demande du marché répondent ces menuiseries ?

« La demande croissante en menuiseries feu nous a incités à concevoir des fenêtres très isolantes ($U_w \leq 1,4 \text{ W/m}^2 \cdot \text{K}$) et biosourcées (bois éco-certifié).

La nouvelle gamme permet de réaliser de grandes dimensions et d'intégrer un seuil PMR, un panneau de soubassement, des petits bois collés, des intercalaires warm edge, des paumelles encastrées, la variante mixte bois-alu, etc.

La nouvelle conception et les vitrages AGC permettent de maîtriser les coûts et rendent ces menuiseries plus accessibles. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ces produits ?

« Compte tenu des demandes récurrentes de nos clients, nous travaillons d'ores et déjà au développement de blocs-portes extérieurs bois coupe-feu ½ heure (EI30). Cette nouveauté est prévue pour début 2025 et complètera notre offre actuelle.

Les performances thermiques et la qualité de fabrication Bader seront au rendez-vous ! »

Une valeur sûre !



BADER
FENETRES BOIS ET BOIS-ALU

www.bader-bois.fr

Retrouvez-nous sur le Salon
 **ÉQUIPbaie**
by BATIMAT

Hall 6 - Stand H23

HUET
PORTES & FENÊTRES

SENSALIUM
Le Sens de l'Aluminium

Lancement du couissant Sensalium

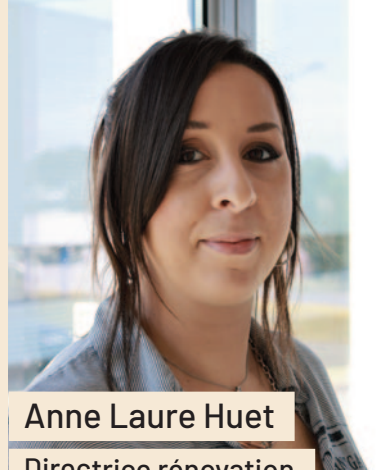


En septembre 2024, Sensalium, le nouveau couissant Huet, est lancé. Offrant un design moderne grâce à ses coupes droites, ses caches rails et un montant central de seulement 34 mm, le clair de vitrage est maximisé pour un apport solaire et une transmission lumineuse optimisés. Disponible en configurations jusqu'à 6 vantaux et une longueur maximale de 6,30 mètres, il s'adapte parfaitement à la rénovation et au neuf avec un choix de couleurs multiples.

Sensalium excelle en performances. Conçu pour répondre aux meilleures performances énergétiques du marché, ses montants d'ouvrants renforcés maîtrisent l'effet bilame. Le vitrage de base haute performance de 28 mm, associé à un joint anti-déchaussement, garantit une isolation optimale.

De nombreuses solutions sont disponibles pour les différents cas de mises en œuvre, par exemple le seuil réduit de 20 mm facilite l'accès PMR. L'installation est simplifiée grâce aux pontets pré-installés et aux tapées tubulaires. Les vantaux, équipés de chariots réglables, s'adaptent à toutes les configurations et supportent jusqu'à 140 kg, ce qui garantit une manœuvre fluide et facilitée.

Sensalium combine performance, esthétique et facilité d'installation. ■



Anne Laure Huet

Directrice rénovation
et communication

“ Des solutions performantes, esthétiques et accessibles

À quelle demande du marché répond Sensalium ?

« Le couissant Sensalium répond à la demande de solutions performantes, esthétiques et accessibles. Son montant central de 34 mm maximise la lumière naturelle, tandis que ses performances énergétiques (jusqu'à U_w 1,4 $W/m^2.K$) sont idéales pour les constructions écologiques. Compatible avec les normes PMR grâce à un seuil de 20 mm, Sensalium facilite également l'installation avec des innovations réduisant coûts et temps de pose, répondant ainsi aux besoins des professionnels du bâtiment. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce couissant ?

Ce couissant domotique intègre un capteur d'ouverture pour plus de sécurité et de commodité, permettant la détection d'ouvertures non autorisées et le suivi en temps réel via une application mobile. Prochainement, une motorisation permettra de piloter l'ouverture des vantaux, offrant une solution complète pour une maison connectée. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
TOUS MARCHÉS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
SOUS DTA



LANCEMENT
SEPTEMBRE
2024



Hafid Ouchene
Directeur général

“ La solution appropriée pour les portes coulissantes automatiques

À quelle demande du marché répond Le DualSense ?

« Le DualSense de Bircher Smart Access répond à plusieurs demandes spécifiques du marché liées au terrain : un produit intuitif et facile à installer et à utiliser ; et un QR Code interactif qui permet de connaître l'état du produit et ainsi pouvoir avoir une assistance à distance personnalisée et gagner du temps sur le terrain ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce détecteur ?

« Pour anticiper les évolutions possibles du DualSense, plusieurs tendances technologiques et demandes du marché peuvent être considérées. À savoir, offrir des systèmes modulaires qui peuvent être facilement personnalisés et mis à niveau selon les besoins spécifiques des clients et fournir des outils d'analyse et de reporting plus détaillés pour aider les entreprises à comprendre et à optimiser l'utilisation de leurs systèmes de contrôle d'accès. Développer des interfaces utilisateur plus intuitives et faciles à utiliser, y compris des applications mobiles et des interfaces basées sur le web. Améliorer la précision et la rapidité des systèmes de reconnaissance faciale pour des contrôles d'accès plus sécurisés et plus rapides... Plusieurs éléments pourraient être intégrés ou développés à notre solution mais cela demande des recherches et des analyses approfondies »

/// BBC **BIRCHER** Smart Access DualSense, détecteur pour portes coulissantes



Le nouveau DualSense de BBC Bircher Smart Access est un capteur permettant d'activer et de sécuriser les portes coulissantes automatiques conformément à la norme EN16005 (y compris les sorties de secours). Il a été conçu avant tout dans l'optique d'un montage et d'une mise en service faciles : outre le radar et le capteur d'infrarouge actif, le boîtier moderne abrite également un grand écran. Grâce à un mini-joystick intégré et à l'aide d'un menu intuitif de démarrage rapide, la mise en service du capteur peut ainsi être effectuée en cinq étapes simples. Des QR-codes permettent d'obtenir des informations et des documents (par exemple le mode d'emploi) à partir de l'appareil ou en ligne. DualSense est déjà adapté en standard aux issues d'évacuation et de secours et est commercialisé depuis le début de 2024 dans les trois couleurs blanc, argent et noir. ■



CIBLE
FABRIQUANT,
INSTALLATEURS
DE PORTES
PIÉTONNES



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
EN 16005



LANCMENT
FÉVRIER 2024

JAVEY

Gamme de portes sectionnelles industrielles Ariane sans ressorts



L'offre de portes sectionnelles industrielles Ariane sans ressorts s'est étoffée. Dotées d'un axe octogonal innovant qui remplace l'arbre à ressorts traditionnels, ces portes sont équipées de moteurs spécialement étudiés par le bureau d'études Javey, pour des dimensions de portes jusqu'à 50 m², par exemple huit mètres de large par six mètres de haut. Ariane sans ressorts se décline en une large palette de couleurs et de finitions, permettant une personnalisation complète. Elle est disponible en 11 couleurs standard jusqu'à 8 000 mm de large, incluant le RAL 7016, 9003, 9006, 3000, 5010, 7022, 8014, 9002, 9007 en finition woodgrain, ainsi que le RAL 7016 et 9005 en finition deepmat texturé sans rainures qui offre une résistance accrue aux rayures. Elle est également proposée en cinq coloris standard en RAL 1010, 7035, 9010 et 9016 et chêne luxe, en finitions stucco, woodgrain ou lisse, sans rainure, avec une rainure ou deux rainures, pour une largeur maximale de 5 250 mm. En option, elle peut être laquée dans un coloris RAL au choix. Le système de levée, uniformisé pour toutes les configurations, ne génère aucun surcoût supplémentaire, qu'il s'agisse de levée standard, haute ou guillotine, avec ou sans pente. Elle peut intégrer un portillon, des hublots ou un vitrage full vision transparent ou opaque, voire être totalement réalisée en vitrage full vision, avec une ou deux sections basses pleines. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INDUSTRIE,
COMMERCE,
HABITAT,
TRANSPORT..



BREVETS
2



CERTIFICATIONS
EN 13241 :
2016



LANCEMENT
FÉVRIER 2024

“ Porte française brevetée, à la portée de tous les installateurs

À quelle demande du marché répond cette gamme ?

« La gamme de portes sectionnelles industrielles Ariane sans ressorts répond aux besoins de sécurité, simplicité d'installation et durabilité du marché industriel. Les risques d'accidents liés à la tension des ressorts sont éliminés. La conception innovante de cette porte permet un gain de temps à la pose jusqu'à deux heures par porte. L'ajout d'un fer de reprise sur la charpente n'est plus nécessaire, ce qui représente une économie. Pour la sécurité des utilisateurs, chaque porte est équipée de parachutes câble et moteur. Il n'y a plus de risque de blocage de la porte dû à la rupture des ressorts. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles d'Ariane sans ressorts ?

« L'offre Ariane sans ressorts est en constante évolution pour mieux répondre aux besoins du marché. Nous avons développé de nouveaux modèles, brevetés et spécialement conçus pour les petites dimensions, ciblant notamment les entrepôts et quais de chargement. Cette nouvelle offre sera très compétitive en termes de prix, avec une simplicité et une vitesse d'installation inédites. Ces portes sont actuellement en phase de certification et seront disponibles en 2025. »

Marie-France Javey

Directrice générale



Sécurité Maximale Pour les poseurs et les utilisateurs

- Aucun ressort à tendre
- Pose plus rapide
- Axe octogonal autoportant rigide et plus léger
- Pas besoin de fers de reprise
- Parachutes de sécurité



ARIANE SANS RESSORTS *by Javey*

La Porte Sectionnelle Industrielle... **RÉVOLUTIONNAIRE !**



Flashez
Pour la vidéo !



Rencontrez-nous
Du 30 septembre au 3 octobre
Stand
H4-F090G



JAVEY - 1 Rue des Chênes - 70700 Gy
Tél. 03.84.32.87.90 - info@javey.com

WWW.JAVEY.COM

INTERNORM

I-Tec Decor : fenêtre PVC avec impression digitale côté intérieur



Concept innovant et unique d'impression, qui permet de personnaliser la face intérieure des fenêtres en PVC avec un décor effet bois ou béton. Ce procédé réalisé après le débit des profilés PVC permet à l'avenir de proposer une gamme infinie de décors. Grâce à une imprimante développée spécifiquement pour Internorm, le décor est appliqué en plusieurs couches sur les surfaces intérieures des profilés PVC de la fenêtre. Après l'application de deux ou trois couches de motifs (selon coloris), une couche de finition transparente protège la surface des rayons UV et de l'utilisation des produits d'entretien. Cette technologie permet de proposer actuellement 11 décors différents pour les gammes KF 310, KF 410 et KS 430 qui s'accorderont parfaitement à l'intérieur de l'habitation. Un des principaux avantages de cette innovation est la durabilité des décors et le réalisme des finitions effet bois.

Autre atout très important, l'impact environnemental est très faible, car il n'y a pas de stockage des profilés PVC, l'impression est réalisée à la commande (moins de chutes). ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
CLIENTS
PARTICULIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
MARS 2024



Maxime Picard

Directeur général

“ L’harmonisation avec l’ensemble au niveau des finitions et coloris

À quelle demande du marché répond I-Tec Decor ?

« Ces dernières années, le design a pris une place importante dans le domaine de l'habitat, que ce soit pour les constructions neuves, mais également pour la rénovation. La maison est synonyme de confort et de bien-être, on souhaite une belle décoration intérieure dans les pièces de vie et les fenêtres sont devenues un élément à part entière qui doivent s'harmoniser avec l'ensemble au niveau des finitions et coloris. Il n'y a plus de concession entre performance et design, il faut combiner ces deux attentes. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce concept ?

« Cette imprimante à impression digitale a été spécialement conçue pour Internorm et son utilisation sera évolutive dans le temps. Cela permettra toujours plus de personnalisation selon la demande, avec des solutions de design qui deviendront ainsi un élément à part entière pour la décoration intérieure et le domaine de l'architecture. Ce système peut aussi s'adapter à chaque pays européen qui possède ses propres codes, besoins et tendances »

déco
Story

LE RÉSEAU

UN RÉSEAU D'INDÉPENDANTS QUI VOUS RAPPORTE !

BATIMAT

DU 30 SEPTEMBRE
AU 03 OCTOBRE 2024

VENEZ NOUS
RENCONTRER

Hall 5.3
Stand C88

+ 60
adhérents
partout
en France

STORES - PERGOLAS - FENÊTRES - VOLETS - PORTES - PORTES DE GARAGE - PORTAILS - DOMOTIQUE

Pourquoi rejoindre Decostory ?



VIE DE RÉSEAU

#Accompagnement
d'un réseau tout en
respectant votre
indépendance



SECTEUR EXCLUSIF

#Une liberté
d'action pour
votre entreprise



COMMUNICATION MULTICANAL

#8 opérations
commerciales
nationales
#Communication
Digitale



SUPPORTS - OUTILS

#Catalogue
#Site web
générateur de
contacts qualifiés



RENTABILITÉ

#Conditions d'achat
négociées auprès
de nos partenaires
reconnus



PRENEZ RDV DÈS AUJOURD'HUI !

avec **Pascale LENTZ**, Animateur Réseau au **06 75 79 86 48**

www.decostory.fr

SADEV

Système de fixation Variance

Variance est un système de fixation breveté permettant l'habillage de façades pour des bâtiments neufs ou à rénover. Ce produit a été conçu pour répondre aux exigences de la RE2020 : la réduction de la consommation énergétique, l'amélioration du confort thermique et la réduction de l'impact carbone des constructions.

Variance, grâce à sa lame d'air ventilé entre l'isolant et la façade, offre un double avantage : une installation sans dégradation de l'isolant ainsi qu'une protection contre les intempéries et les rayonnements solaires pour un confort optimal été comme hiver.

Le système pincé est une solution économique permettant d'éviter le perçage des verres. Il est compatible avec des verres monolithiques et photovoltaïques.

Ce système de pince invisible, fixé sur l'angle du verre, lui confère une réelle discrétion. Variance offre alors une vraie liberté esthétique et créative pour une grande souplesse architecturale tant en termes de formes que de finitions.

Le système se compose de crochets fixés sur des lisses avec des points fixes et des points dilatants. Cela limite les contraintes dans le verre et permet d'absorber les mouvements. Une solution anti-bruit est fixée sous les crochets pour éviter toute nuisance sonore liée à ces mouvements.

Il permet un gain de temps sur site, car un prémontage des fixations sur le verre est possible en atelier.

Variance est un produit 100 % recyclable et fabriqué à base de produits recyclés. ■



Frédéric Fiévet

CEO

À quelle demande du marché répond ce système ?

« Variance a été conçu pour répondre aux exigences de la RE2020 : la réduction de la consommation énergétique, une amélioration du confort thermique avec une circulation d'air garantie et une réduction de l'impact carbone des constructions.

Ces évolutions ont entraîné une augmentation des demandes d'isolation thermique par l'extérieur (ITE) tant pour des projets neufs que de rénovation. La façade d'un bâtiment représentant à elle seule 25 % de son bilan carbone, Variance est une réponse adaptée à ces nouveaux enjeux.

Elle permet de combiner les performances énergétiques assurées par les isolants sélectionnés et les avantages du verre : durabilité, orientation bas carbone.

De plus, Variance fait la part belle à l'esthétique et à la créativité grâce à son matériau principal, le verre, qui peut se décliner de façon infinie en couleur et en forme. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Variance ?

« Plus qu'une évolution de produit c'est une évolution de tendance que nous souhaitons créer, en remplaçant des matériaux standards par le verre qui, dans ce cas précis avec Variance, peut être photovoltaïque. C'est donc une réponse de plus aux enjeux environnementaux et à la capacité à rendre les bâtiments beaux et vertueux grâce à un rendement énergétique passif.

De plus, nous pouvons imaginer utiliser Variance avec d'autres types de matériaux tel que le BFUHP et le composite. Nous avons réalisé des tests en ce sens »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
FAÇADIERS



BREVETS
2

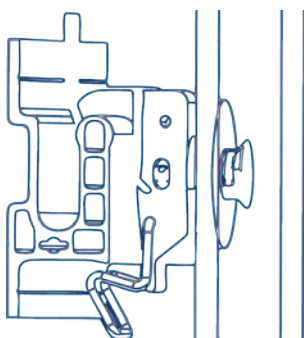


CERTIFICATIONS
FDES



LANCEMENT
2023-2024

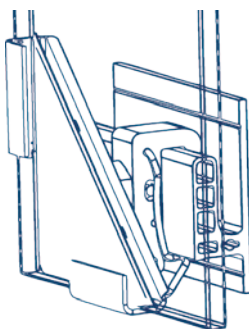
Architectes : Atelier Phileas (en collaboration avec ITAR Architecture et B. Architecture)
Projet : ParisTech



VARIANCE P

Venez découvrir la gamme **VARIANCE®**, les systèmes de fixation pour bardage en verre de SADEV sur **BATIMAT 2024** répondant aux exigences de la réglementation environnementale **RE2020** tout en permettant une grande liberté esthétique.

HALL 6 STAND n° C054



VARIANCE C



Optimal pour habiller votre isolation par l'extérieur.



Système 100 % recyclable et idéal pour la rénovation.



Economique et facile à poser (jusqu'à 80% de pré-assemblage possible en atelier)



Système de fixation breveté offrant une grande liberté architecturale



Suivez-nous sur



sadev.com

Membre du
**GROUPE
SIMONSWERK**



CADIOU

Kostum : porche d'entrée Toenn



À l'occasion du salon Batimat, Cadiou dévoilera, sous sa marque Kostum, une nouvelle création reflétant son savoir-faire : le porche d'entrée. Après avoir redéfini l'art des portails et clôtures, et offert des solutions d'ombrage et de protection avec ses pergolas et carports, il était naturel pour Kostum d'apporter une solution esthétique et pratique dès l'entrée de la maison.

Le porche Toenn, qui signifie "toit" en breton, s'inscrit dans cette démarche d'harmonie extérieure. Conçu pour faciliter les moments de transition devant la porte, il devient un espace de vie pratique et accueillant. Que ce soit pour s'abriter de la pluie en cherchant ses clés ou pour faire une pause, ce porche multifonction allie utilité et esthétique. Des options comme un banc intégré, des patères et un éclairage intégré sont également disponibles. En enrichissant sa gamme avec le porche d'entrée, Kostum réaffirme sa vision : chaque détail compte pour créer des extérieurs alliant style, confort et protection. ■



Claire Bothorel

Designer

“ L'amélioration du confort au quotidien

À quelle demande du marché répond Toenn ?

« Toenn a été conçu pour améliorer la transition lors de l'arrivée ou du départ de la maison. Instant pouvant parfois être stressant notamment lorsqu'on est chargés, qu'il pleut ou qu'il fait nuit. Le porche Toenn améliore le confort au quotidien en servant d'abri le temps de trouver ses clés, de poser des paquets ou d'aider ses enfants à se déchausser ! »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce produit ?

« Le design du produit est personnalisable : coloris, décors, emplacement du poteau, ajout ou non des options de finitions, le porche Toenn est au final 100 % adapté aux aspirations de ses propriétaires ! »



CIBLE
PARTICULIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
2025



BenjaminARRIER

Fondateur et CEO

À quelle demande du marché répond votre solution Krafteo ?

« Krafteo Planner s'adresse aux professionnels du bâtiment, et notamment aux menuisiers. Aujourd'hui ces professionnels ont du mal à gérer leur planning, ils doivent sans cesse jongler entre les urgences et les annulations imprévues, ils perdent du temps et de la productivité.

Planner répond à ce problème, le logiciel permet de visualiser l'avancée des dossiers clients en temps réel pour mieux gérer les chantiers et l'affectation des équipes sur le terrain. Aussi, notre solution est adossée à une application mobile à disposition des équipes terrains.

Entièrement paramétrable et connectée en temps réel à nos logiciels partenaires (Prodevis, Oplead, Revel'Home), notre solution offre un pilotage plus efficace qui apporte sérénité et productivité grâce aux paramétrages des alertes.

En conclusion, Planner apporte les bénéfices suivants :

- Plus de productivité : vos équipes sont mieux staffées et plus autonomes
- Diminution du temps administratif : on dit stop aux ressaisies et au temps passé à la (re)planification ;
- Réduction de la charge mentale : Vous n'êtes plus tenu de suivre minutieusement chaque dossier, on le fait pour vous ;
- Des économies : moins d'erreurs, des déplacements optimisés, moins de SAV gratuits. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre initiative collaboratrice ?

« Nous développons le planning de charge. Cette nouvelle fonctionnalité permet d'optimiser l'affectation de vos équipes, de comparer le temps de pose vendu et le temps passé et ainsi optimiser votre organisation. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 6 STAND F044

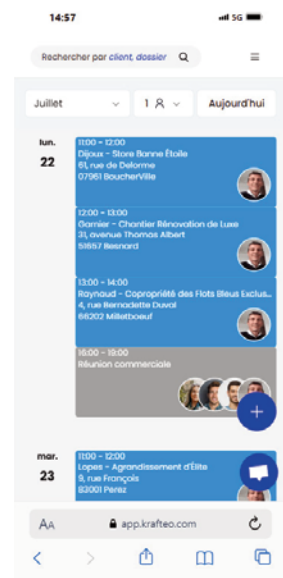
RENTÉE 2024
! INNOVATIONS

KRAFTEO

Plateforme d'intégration logiciels



Krafteo est une initiative collaborative entre éditeurs de logiciels et professionnels du bâtiment offrant une solution intégrée pour améliorer la performance, l'efficacité opérationnelle, la compétitivité et la sérénité des acteurs du secteur. Krafteo propose une plateforme d'intégration logiciels opérant des flux de données séquencés dans un parcours métier, évitant ainsi les ressaisies. Krafteo édite également des solutions de gestion et de pilotage d'entreprise destinées à faciliter la vie des entreprises du bâtiment. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INSTALLATEURS
DE MENUISERIE



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
FÉVRIER 2024

MARKILUX

Système de store télescopique



© Markilux

L'augmentation des températures estivales accroît la demande de protections solaires pour les balcons. Depuis peu, un nouveau produit est disponible sur le marché dans ce domaine : le "markilux 900". Avec ce modèle, le spécialiste des stores souhaite séduire encore plus d'utilisateurs de balcons grâce à ses produits design.

Le store se fixe via un mécanisme télescopique au moyen de deux poteaux d'appui entre le sol et le plafond. C'est le premier modèle du genre à être équipé de bras articulés. En plus, il se monte et se démonte sans grand effort. C'est pourquoi la protection solaire est particulièrement adaptée aux locataires et aux propriétaires d'appartements. « L'avantage de ce modèle est que la toile est protégée des salissures dans un coffre intégral ultra-fin et facile à entretenir », explique Michael Gerling, gérant Service technique et Production. En outre, la construction spéciale permettrait d'ombrager les balcons à partir d'une inclinaison de store de cinq degrés seulement. Et en cas de déménagement le store peut être démonté très facilement. Cela devrait également convaincre les propriétaires de maison d'installer le store. ■



Rebecca Dick

Directrice commerciale France

“ Une protection solaire de qualité pour les balcons ”

À quelle demande du marché répond votre produit "markilux 900" ?

« Avec notre markilux 900, nous répondons à la demande d'une protection solaire de qualité pour les balcons, facile à monter. Ainsi, notre modèle peut être fixé en toute sécurité avec une seule vis grâce à un mécanisme de serrage spécial. La structure du bâtiment reste ainsi inchangée. C'est attrayant pour les locataires, car il ne devrait pas y avoir d'objection à la fixation de la part du propriétaire. De plus, en cas de déménagement, il est facile d'emporter le store dans le nouvel appartement »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ?

« Nous avons développé le markilux 900 spécialement pour les petits balcons. Nous poursuivrons cette approche à l'avenir. Tout comme notre exigence élevée d'un design chic et filigrane. D'un point de vue technique, il est toutefois envisageable de développer d'autres options de montage - adaptées à chaque type de balcon. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
PRIX : DESIGN
RED DOT,
DESIGN AWARD
2024, IF DESIGN
AWARD 2024



LANCEMENT
DÉBUT 2024

ARRÊTEZ DE CROIRE QUE VOUS
N'ÊTES PAS ASSEZ BIEN POUR MOI !



CHACAL

UN LOGICIEL À VOTRE MESURE

PROFORM

Fenêtres et portes-fenêtres PVC Perform76 de Proform



En 2024, Proform présente Perform76, la gamme de fenêtres et portes-fenêtres PVC qui fait rimer robustesse et performance énergétique.

Avec son profil épais de 76 mm, composé de trois joints et six chambres, la fenêtre Perform76 répond aux exigences de nombreux labels, y compris celui de Constructions Passives.

Fabriquée dans l'usine Proform de Douvrin, dans les Hauts-de-France, Perform76 est une gamme durable : elle utilise du PVC partiellement recyclé et entièrement recyclable, produit en France. Les fenêtres offrent une excellente résistance aux UV et agressions extérieures. Perform76 bénéficie de la certification A*4 E*9A V*A3, garantissant des performances acoustiques et thermiques optimales, tout en proposant un choix de coloris tendance et moderne.

Avec Perform76, Proform assure une conception durable et une fabrication locale de haute qualité, répondant ainsi aux attentes des clients, soucieux de l'environnement et du confort de leur habitat. Cette nouveauté est disponible depuis septembre 2024, avec une exclusivité pour les Experts Agréés Proform jusqu'en novembre 2024. ■



CIBLE

PROFESSIONNELS
INSTALLATEURS
DE MENUISERIES



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

FFCP, CSTB



LANCEMENT

SEPTEMBRE
2024



Étienne Gruyez

Président-directeur général

“ Une excellente résistance aux UV et agressions extérieures

À quelle demande du marché répond Perform76 ?

« Perform76 a été pensée pour répondre aux exigences et aux besoins des constructeurs de maisons passives. Cette gamme répond à plusieurs demandes du marché actuel : confort thermique et acoustique, durabilité et respect de l'environnement, résistance, longévité et, bien sûr, sans compromis sur l'esthétique ! »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette menuiserie ?

« Courant 2025, cette gamme sera disponible en Hybride (alliance de PVC intérieur et aluminium extérieur), et Textural, pour compléter notre offre et répondre aux demandes de couleurs, textures, et de personnalisation poussée qui font la renommée des menuiseries Proform. »

NOUVEAUTÉ 2024 PAR

 **PROFERM**

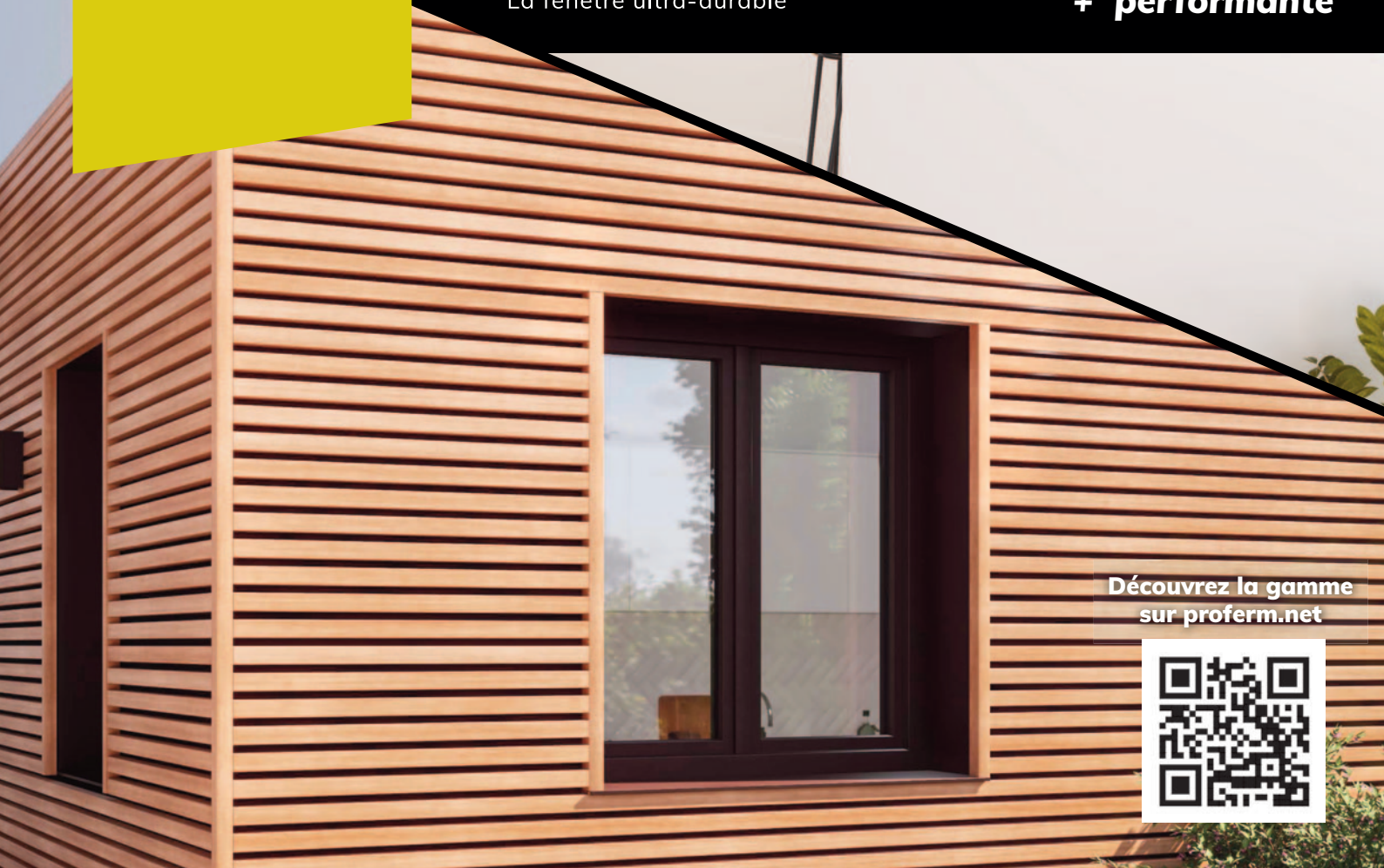
Fabricant français de menuiseries innovantes



PERFORM 76

La fenêtre ultra-durable

- + **élégante**
- + **résistante**
- + **performante**



Découvrez la gamme
sur proferm.net





Robot de pose Winlet 375



Le nouveau robot de pose Winlet 375, de la marque GMV vient remplacer le Winlet 350 qui était le produit phare de la gamme depuis 2010. Il offre ainsi une capacité de charge plus importante de l'ordre de 375 kg, tout en restant très compact. Le dessin de la tête support des ventouses lui permet de faire aussi bien une prise verticale, qu'une prise à plat au sol ou encore de poser un vitrage à plat sur une table à vitrer. Ces robots de pose, qui se sont bien démocratisés sur le marché, proposent maintenant en option, des têtes avec rotation motorisée et la possibilité d'avoir un bras de levage avec double extension pour augmenter leur hauteur de levage. Le Winlet 375 vient compléter une large gamme de robots ayant des capacités de 350 kg à 1 000 kg et palonniers à ventouses jusqu'à 3 500 kg de capacité de charge, que GK Techniques propose à la vente et à la location. ■

Nota bene : présence également Hall 7.2, Stand J075 – Hoeflon, mini grues araignées.



CIBLE

MENUISIERS,
FAÇADIERS,
MIROITIERS,
SERRURERIES,
MÉTALLERIES



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

CE



LANCEMENT

AOÛT 2023



Xavier Le Lay

Responsable département
manutention

« Une capacité de charge de l'ordre de 375 kg

Quel est le point technique le plus novateur de ce robot ?

« Les robots de pose et palonniers à ventouses disposent tous d'une alimentation et motorisation électriques sur batterie rechargeable, évitant ainsi toute pollution. Ces appareils sont équipés d'un double circuit de vide pour sécuriser un maximum la prise des vitrages. Ils sont aussi très compacts pour répondre aux contraintes de manque de place en atelier ou en chantier. »

À quelle démarche du marché répond-il ?

« Les produits verriers ont beaucoup évolué par leurs performances énergétiques, et cela a eu un impact important sur leur poids. Le marché demande donc à avoir des appareils permettant de manutentionner ces vitrages, et ainsi soulager les opérateurs, mais aussi pour améliorer leur sécurité et leur confort. Les chantiers étant très divers et variés, nos clients cherchent des solutions adaptées à chaque situation auxquelles répondent les robots de pose et palonniers à ventouses. »



G.K. TECHNIQUES MANUTENTION

BATIMAT

30 SEPT 3 OCT 2024

HOEFLON®
STAND n°H7.2-J075

**G.K. TECHNIQUES
MANUTENTION**
STAND n°H6-B056



Catalogue manutention
par mail

VENTE & LOCATION

Palonniers à ventouses • Chariots de levage • Robots de pose • Mini-Grues
Chariots de transport • Accessoires de pose • Solutions d'atelier • Maintenance

info@gktechniques.fr – www.gktechniques.com – Tél. : +33 (0) 1 60 81 14 60

ACRISTALIA

Série Brisa : une solution avancée pour optimiser l'espace



La guillotine verticale escamotable est un système panoramique multifonctionnel composé de panneaux de verre coulisants. Ce système permet deux configurations différentes. Dans la première, le stockage supérieur facilite la connexion entre les différentes zones sans compromettre l'espace utilisable. Dans la seconde option, le stockage inférieur ou de type "barrière" offre les avantages d'une fenêtre traditionnelle, en améliorant et en optimisant l'espace disponible et la circulation de l'air. Dans les deux configurations, le système est conçu pour maximiser l'utilisation de l'espace.

La série Brisa se distingue par son design fonctionnel et minimaliste, qui intègre un moteur tubulaire à rétraction directe, dissimulé derrière un élégant profil minimaliste. Cette configuration permet de dissimuler le système de motorisation, ainsi que les rails et les glissières, ce qui contribue à une vue sans obstacle. En outre, le système vertical rétractable est entièrement personnalisable, ce qui permet de choisir différents types et épaisseurs de verre, ainsi que d'intégrer des accessoires supplémentaires qui améliorent la fonctionnalité du système. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



Javier Rodriguez

Directeur commercial

“ Un système panoramique multifonctionnel

À quelle demande spécifique du marché ce système répond-il ?

« Le système rétractable vertical pour fenêtres et passages est parfait pour le secteur Horeca. Grâce à ses grands panneaux et à son système rétractable, il permet de créer un nouvel espace en quelques secondes. »

Quelles avancées votre système pourrait-il apporter ?

« Notre guillotine verticale rétractable représente une avancée significative dans l'optimisation des espaces d'accueil. Les panneaux coulissants permettent non seulement de créer de nouvelles zones et de diviser efficacement les espaces existants, comme la terrasse d'un restaurant, mais aussi d'assurer une bonne circulation des courants d'air. En outre, leur conception personnalisable et leur rangement contribuent à maximiser l'utilisation de l'espace disponible, ce qui permet une plus grande polyvalence dans la configuration de l'espace. »



Björn Kluth

Product manager

À quelle demande du marché répond cette FDES ?

« La FDES est indispensable en France et met l'accent sur le cycle de vie complet d'un produit. Elle est un instrument important sur la voie d'une plus grande durabilité dans la construction – cela a une grande importance pour nous. Avec la publication des FDES pour nos produits, Swisspacer soutient tous les acteurs impliqués dans la construction ».

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Nos intercalaires permettent d'économiser de l'énergie – et donc du CO₂ – dans les bâtiments. Nous allons également réduire continuellement notre empreinte lors de la fabrication et la faire attester de manière fiable par des EPD et des FDES ».

SWISSPACER

Publication de la FDES pour les intercalaires warm edge



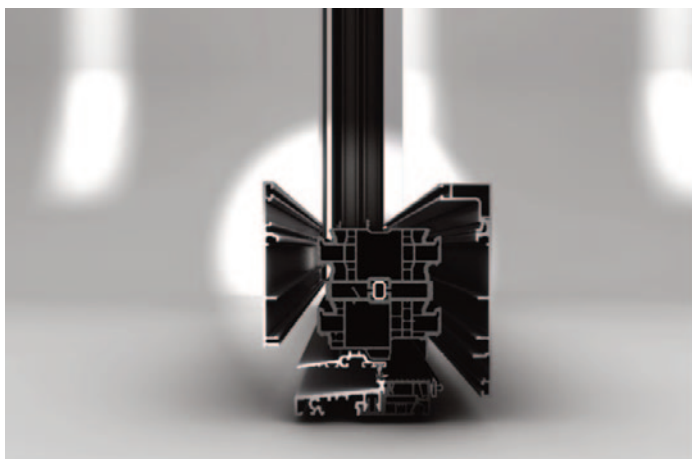
Depuis l'amendement de la réglementation environnementale française RE 2020 au 1^{er} janvier 2021, les fabricants de produits de construction doivent fournir une preuve complète de l'impact environnemental et sanitaire de leurs produits, la FDES (Fiche de Déclaration Environnementale et Sanitaire). Elle donne des informations sur l'ensemble du cycle de vie, sur tous les composants du produit, l'extraction des matières premières, les produits complémentaires pendant la fabrication, l'installation ou l'entretien, ainsi que pour le transport et l'emballage. Elle constitue une base de décision pour les architectes, les planificateurs et les maîtres d'ouvrage afin de faire le bon choix pour un bâtiment le plus durable possible. Swisspacer a publié les FDES pour les intercalaires warm edge Swisspacer Advance, Ultimate ainsi que pour les croisillons Swisspacer. En outre, Swisspacer a renouvelé ses EPD et les a étendues à la norme EN15804 + A2 "Cradle to Grave". La FDES est publiée dans la base de données nationale française de référence sur les données environnementales et sanitaires des produits de construction INIES. Elle est disponible dans l'espace de téléchargement de Swisspacer, tout comme les EPD renouvelées. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS

KÖMMERLING

Système hybride WarmCore



WarmCore est le nouveau système hybride de Kömmerling : introduit sur le marché français avec la première porte d'entrée aluminium, qui peut être assemblée et soudée sur une ligne PVC. Sa part de matière recyclée peut atteindre 90 % pour le PVC et l'aluminium, faisant de WarmCore un choix respectueux de l'environnement.

Ses profilés de 76 mm pré-assemblés dès la livraison n'impliquent aucun montage ou usinage supplémentaire dans le processus de production. Le système est doté de cinq chambres et trois joints pour garantir une étanchéité parfaite. Ses performances sont supérieures à la moyenne et atteignent une valeur Uf de 1,2 jusqu'à 1,0 W/m².K (avec un insert isolant). WarmCore est également disponible avec un seuil en aluminium PMR pour répondre aux besoins des personnes à mobilité réduite.

Son corps en PVC étant entièrement revêtu d'aluminium, le profilé ne nécessite aucun renfort et s'intègre à tous styles architecturaux. WarmCore peut accueillir des panneaux pleins ou vitrés jusqu'à une épaisseur de 50 mm. ■



Claude Lickel

Directeur commercial
et marketing

“ Le fruit d'une
combinaison
innovante entre
PVC et aluminium

À quelle demande du marché répond votre nouveau système ?

« Avec son système hybride WarmCore, Kömmerling compte bien renforcer sa présence sur le marché des portes d'entrée. Ce nouveau système 76 mm avec cinq chambres et trois joints d'étanchéité (un joint central et deux joints de frappe) est fabriqué à partir de PVC et d'aluminium recyclés. Son concept additionne le meilleur des deux mondes : un noyau en PVC pour une excellente isolation thermique et acoustique avec un parement intérieur - extérieur en aluminium pour la statique, le design et la variété de couleurs. Ce qui en fait un choix durable, respectueux de l'environnement et dans l'ère du temps, positionnant Kömmerling comme un acteur innovant sur ce segment de marché »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce système ?

« Toujours en quête du meilleur pour ses clients, Kömmerling ne compte pas s'arrêter là et souhaite lancer une gamme complète de fenêtres et portes-fenêtres adaptée au marché français. La phase de recherche et développement est en cours avec une équipe projet dédiée au développement du système. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIERS



BREVETS
OUI



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
2025



Kömmerling®

TODAY FOR TOMORROW

#KömmerlingForTomorrow

WARMCORE® : LE MEILLEUR DU PVC & DE L'ALUMINIUM RÉUNI !

Durable, esthétique et performante : Kömmerling présente la première porte d'entrée aluminium assemblée et soudée sur une ligne PVC.

WarmCore® est conçu à partir de matières premières recyclées. Équipé de 3 joints d'étanchéités et 5 chambres, ce système hybride de 76 mm offre des performances supérieures à la moyenne. Son revêtement en aluminium s'adapte à tous les styles architecturaux.

En exposition au salon Batimat : Hall 6 | Stand E-038.



www.koemmerling.fr

BOVONE

Configuration à sept axes pour le système robotique multi-axes



La dernière configuration à sept axes du système robotique multi-axes de Bovone pour le façonnage et le polissage des chants comprend un bras robotique anthropomorphe monté sur un rail linéaire qui se déplace sur sept axes, une rectiligne, deux supports dédiés au stockage des plaques de verre et peut être intégrée avec la machine à laver verticale BVR en option en mode parallèle.

Le système robotique de Bovone est reconnu pour sa contribution en termes de productivité élevée, réduction des coûts d'exploitation, précision au millimètre près et qualité du produit, flexibilité de la production, personnalisation et sécurité.

La mise en œuvre du septième axe apporte d'autres avantages :

- Plus grande portée : le robot, en se déplaçant le long du rail, peut couvrir une plus grande zone de travail.
- Optimisation de l'agencement et d'encombrement : BRS est capable de fonctionner dans des espaces extrêmement réduits, en s'adaptant aux exigences spécifiques des clients.
- Flexibilité : le robot peut accéder à plusieurs postes de travail ou machines au sein de la ligne.
- Modularité : les capacités de production peuvent être facilement étendues.
- Optimisation des flux de travail : le robot se déplace avec agilité entre les machines, réduisant les temps d'attente et tirant le meilleur parti de leurs capacités.

Cette innovation sera présentée au salon Glasstec (hall 16 / satnd D43) ■



CIBLE

SYSTÈME DE
FAÇONNAGE
ROBOTIQUE



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

CE, UL/GSA



LANCEMENT

2024

Gian Piero Delucca
Export Area Manager

À quelle demande précise du marché répond votre solution ?

« Notre système robotisé de façonnage et de polissage des chants à sept axes permet d'obtenir des résultats de qualité en assurant une capacité de travail continue avec des mouvements coordonnés dans de petits espaces. De plus, notre solution offre des avantages en termes de productivité tout en assurant une sécurité de haut niveau tant pour l'environnement autour du système que pour les opérateurs.

Notre système robotisé multi-axes pour le façonnage et le polissage des chants est donc la réponse à la recherche d'efficacité, de réactivité et de fiabilité des entreprises opérant sur un marché en constante évolution. »

Quelles pourraient être ses évolutions ?

« Les développements de nos systèmes robotisés multi-axes pour le façonnage et le polissage des chants iront dans le sens d'une intégration, d'une modularité et d'une flexibilité de la production accrues. Grâce à l'insertion de nouveaux modules, il sera possible d'obtenir une gamme de plus en plus large de configurations personnalisées capables de répondre aux besoins les plus diversifiés. Nos développements de produits s'orienteront également vers l'utilisation de systèmes robotiques de plus en plus agiles pour l'application de nos solutions à des processus de production qui incluent un éventail d'activités de plus en plus large et complexe.

Il faudra également tenir compte du fait que la convergence entre l'automatisation industrielle et l'intelligence artificielle représentera de nouvelles opportunités pour les futurs processus métiers. Par conséquent, dans le développement de nos systèmes, nous viserons à obtenir une interaction de plus en plus étroite et efficace entre les machines industrielles, les robots et les systèmes informatiques. »

QUALICOAT, SEASIDE et PRÉ-OX donnent de la couleur à votre aluminium !

Créé en 1986, l'organisation QUALICOAT est issue d'un consortium d'associations nationales, dont l'objectif commun était de mettre en place un label de qualité pour le revêtement en poudre des surfaces en aluminium, spécifiquement adapté aux applications architecturales et à tout type d'**environnement** :



Urbain



Marin



Extrême

Un label présent mondialement... à l'aube de ses 40 ans !



● **882 entreprises**
gérées par des licenciés
généralistes dans le monde entier

● **120 entreprises**
gérées directement
par QUALICOAT

2030

Création

1986

1996

Organisme
certificateur

SEASIDE

2007

2019

Lancement
QUALICOAT 3.0

Agréments
pour les fileurs

2024

2025

Segmentation
des Directives

Développement
du réseau

2027



FRANCE

BATIMAT

30 sept >> 3 oct

Paris - Porte De Versailles

Retrouvez-nous
Hall 4
Stand G091



Pour plus
d'informations

PRÉFAL

Coulissant XL Allure : si grand et si discret qu'on l'oublie



Avec le tout nouveau coulissant grande hauteur de la gamme Allure, Préfal offre jusqu'à près de 12 m² de surface vitrée tout en réduisant au maximum les volumes visibles d'aluminium, pour sublimer le plaisir de la vue.

Le nouveau coulissant Allure XL possède une signature esthétique unique : son ouvrant et son dormant sont alignés pour un effet résolument épuré. Les montants et les profils se font plus que discrets et des poignées exclusives contribuent à l'élégance de l'ensemble.

Préfal a également travaillé le confort de roulement et les performances thermiques et acoustiques se placent parmi les plus compétitives du marché.

Le coulissant XL Allure est destiné à des réalisations d'architecte. Configurable en 2, 3 ou 4 vantaux, et adapté sur mesure, il peut mesurer jusqu'à 3 mètres de haut et 6.4 mètres de large. ■



Franck Jennepin

Chef de produit

“ Un produit pour les projets architecturaux et les villas

À quelle demande précise du marché répond votre produit coulissant XL Allure ?

« Le nouveau coulissant XL de Préfal est particulièrement adapté pour les grandes ouvertures, notamment pour les projets architecturaux et les villas d'exception. Il répond parfaitement à la problématique de recherche de luminosité et de vues panoramiques. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« L'intégration de solutions motorisées des ouvrants est l'une des évolutions envisagées pour ce nouveau coulissant XL. »



CIBLE

CLIENTÈLE MPI
ET RÉSEAUX,
ARCHITECTES



BREVETS

NON



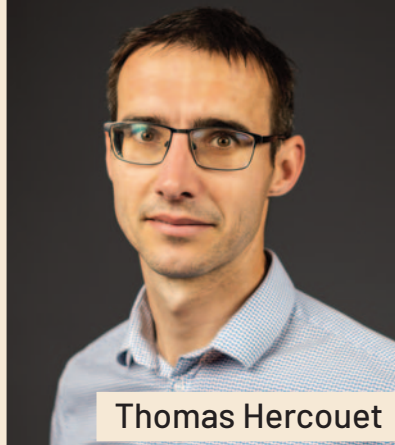
CERTIFICATIONS

NON



LANCEMENT

1^{ER} SEMESTRE
2025



Thomas Hercouet

Technico-commercial sédentaire

“ Une intégration parfaite à l'architecture de résidences ou d'habitations

À quelle demande du marché répond Miru Evo ?

« La gamme Miru Evo répond aux exigences croissantes du marché en matière de personnalisation, de performance thermique et de design moderne. Conçue pour les rénovations de logements individuels, elle offre des fenêtres aluminium avec des performances thermiques exceptionnelles (U_w de $0.80W/(m^2K)$), une grande variété de finitions et des options de personnalisation pour satisfaire les propriétaires à la recherche de matériaux de haute qualité et esthétiques. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette fenêtre ?

« Les évolutions possibles pour la gamme Miru Evo pourraient porter sur l'intégration de nouvelles technologies de vitrage pour améliorer encore le confort des clients. Nous pourrions envisager d'élargir les options de personnalisation avec des fonctionnalités intelligentes, pour répondre aux attentes des clients en matière de confort et de sécurité. »

ALUHAUS

Gamme de fenêtres Miru Evo



La gamme de fenêtres Miru Evo d'Aluhaus allie design et performance technique avec trois styles distincts : Standard, Hidden et Steel.

Miru Evo Standard présente une géométrie classique et des lignes épurées pour une esthétique contemporaine. Charnières et drainage dissimulés, vitrage large et profilés neutres conviennent à la construction neuve et à la rénovation.

Miru Evo Hidden propose un design minimaliste avec un châssis dissimulé, parfait pour les bâtiments ultramodernes, ajoutant une touche élégante et sobre aux façades.

Miru Evo Steel offre un look industriel avec des profilés exclusifs en aluminium imitant l'acier, idéal pour les lofts et bâtiments industriels rénovés. Une esthétique moderne grâce à la nouvelle poignée Sleek sans rosette. Poignée centrée possible. Chaque modèle offre une isolation thermique renforcée (U_w jusqu'à $0,79 W/m^2.K$) et de belles performances acoustiques avec un coefficient R_w ctr 36 (-1 ; -5). Les profilés de 75 mm permettent des vitrages jusqu'à 65 mm, garantissant haute performance énergétique et imperméabilité.

La gamme Miru Evo d'Aluhaus combine personnalisation, qualité et innovation pour répondre aux exigences des projets contemporains. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

ARCHITECTES,
REVENDEURS
INSTALLATEURS,
PARTICULIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
OCTOBRE 2024

STANLEY

TradeLift



Stanley, marque d'outillage dédiée aux professionnels, recon- nue depuis plus de 180 ans, lance sa dernière innovation : le TradeLift. Robuste et polyvalent, il est conçu pour lever, mettre à niveau, maintenir, écarter, arracher et serrer, avec une force de levage de 150 kg, de quoi soulager le dos de l'artisan. Très souvent, les professionnels du bâtiment travaillent seuls et soulever des matériaux encombrants peut devenir un vrai défi ! Pour répondre à cette réalité, Stanley a créé le TradeLift : un outil fiable, résistant et polyvalent, idéal pour une multitude d'applications telles que l'installation de cuisines, de revêtements de sol, de portes, de fenêtres, de cloisons sèches... et bien d'autres encore ! Il dispose d'un levier de poussée vers le bas, à actionner avec la main pour faciliter le levage de charges lourdes ou avec le pied pour permettre de travailler les mains libres. Le dispositif de réglage fin permet d'abaisser la plaque de levage jusqu'à 22 mm pour des ajustements précis.

Prix de vente marketing préconisé : Modèle simple (1 unité) : 119 € HT - Modèle double (2 unités) : 199 € HT. ■



Laëtitia Fabre

Media Activation Stanley
France

“ Un allié
sur les chantiers
pour diverses
tâches

À quelle demande du marché répond le TradeLift ?

« Véritable coup de main pour les artisans sur leur chantier, le TradeLift devient un partenaire indispensable pour gagner en confort et en efficacité. Selon une étude* menée par Stanley, près de 40 % des artisans se sont déjà blessés en soulevant des objets lourds.

Très souvent, les professionnels du bâtiment travaillent seuls et soulever des matériaux encombrants peut devenir un vrai défi ! C'est pour répondre à cette réalité que Stanley a créé le TradeLift : un outil fiable, résistant et polyvalent, idéal pour réaliser les tâches les plus complexes même seul sur le chantier ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cet outil ?

« En 2026, des accessoires seront lancés pour améliorer les fonctionnalités de cet outil : des accessoires à fixer sur la plaque de levage, une extension pour agrandir l'outil et permettre de soulever des objets plus haut grâce à la force de la poignée. »

(*) Étude quantitative menée par Stanley en novembre 2023 au Royaume-Uni auprès de 253 professionnels du bâtiment.



CIBLE
ARTISANS,
PROFESSIONNELS
DU BÂTIMENT



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
AVRIL 2024

OUVERTURES & FERMETURES

ALUMINIUM - BOIS - PVC

FABRICANTS
à l'état pur



UNE PRODUCTION
FRANÇAISE SUR-MESURE
TOTALEMENT CERTIFIÉE



DES FEMMES ET DES HOMMES
ENTIÈREMENT ANCRÉS
LOCALEMENT ET PROCHES
DE LEURS CLIENTS



UNE DISTRIBUTION
EXCLUSIVEMENT RÉSERVÉE
AUX PROFESSIONNELS
DU BÂTIMENT

OUVÊO
PROVÉLIS
LOUBAT FERMETURES



GRUPE
ESTÉMI
groupe-estemi.fr

Acteurs nationaux de la rénovation et de la construction de l'habitat individuel.

REFLEX'SOL

Store enrouleur Grand Rouleau



Le store enrouleur Grand Rouleau incarne l'alliance parfaite entre compacité, design élégant et fonctionnalité avancée. Conçu spécifiquement pour les grandes surfaces vitrées telles que les façades, baies vitrées et fenêtres de dimensions généreuses, ce grand store enrouleur se distingue par ses dimensions qui lui permettent de garantir une protection à l'échelle des grands vitrages.

Le Grand Rouleau conserve toute la discrétion nécessaire par sa version avec ou sans coffre, en anodisé ou thermolaqué blanc (autres couleurs en option) qui lui assure une grande élégance. Le grand store enrouleur anti-chaueur se manœuvre aisément grâce à une chaînette, un treuil manivelle ou un moteur filaire (interrupteur ou radio) ou sans fil (batterie ou solaire).

Chez Reflex'Sol, chaque espace vitré est unique. C'est la raison pour laquelle notre équipe dédiée travaille étroitement avec nos partenaires pour créer une solution sur-mesure répondant à vos besoins spécifiques. Que votre espace soit une véranda, une fenêtre, une baie vitrée, le Grand Rouleau peut être adapté à toutes les configurations, garantissant une intégration parfaite et une efficacité maximale. ■



Fabien Lachambre

CEO

“ L'alliance parfaite entre compacité, design élégant et fonctionnalité avancée

À quelle demande du marché répond ce store ?

« Le store Reflex'Sol type Grand Rouleau s'adresse à l'équipement et à la protection solaire des grandes baies vitrées et des fenêtres XXL ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles du store enrouleur Grand Rouleau ?

« L'avenir est à ses parois vitrées de plus en plus grandes, la protection solaire doit répondre à ce défi. »



CIBLE

PRESCRIPTEUR,
PROFESSIONNEL,
GRAND PUBLIC



BREVETS

NON



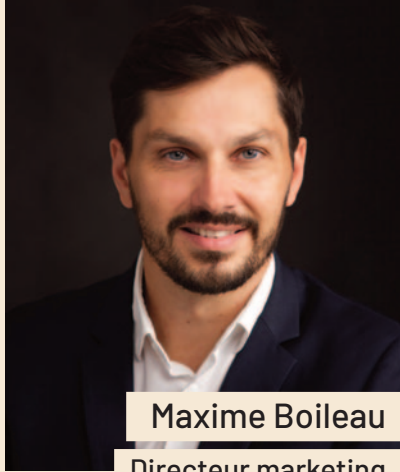
CERTIFICATIONS

NON



LANCEMENT

2023



Maxime Boileau
Directeur marketing
et communication

“ Optimisation des processus de l’entreprise et efficacité pour une plus grande satisfaction client

À quelle demande du marché répond Rehaus Window.Id ?

« La solution Rehaus Window.Id répond à plusieurs demandes du marché, tout d’abord à la fiabilisation des process avec le module de gestion de suivi des commandes et des fenêtres installées chaque jour, cela permet de réduire les pré-visites de contrôle et donc améliore l’efficacité. Aussi, la satisfaction des clients finaux, car les informations sont disponibles 24/7, facilitant les réclamations et les commandes complémentaires. Puis le plus important, cela assure la durabilité avec le suivi des matériaux recyclés et une gestion plus transparente des déchets. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Demain, le produit pourrait interagir avec les technologies Smart Home grâce à sa puce RFID, mais aussi les données pourraient être utilisées dans de l’analyse prédictive avec de l’IA pour prévoir les besoins de maintenance et ainsi améliorer la durée de vie des fenêtres. »



Carte d’identité numérique Window.ID



L Rehaus Window.Id est une carte d’identité numérique universelle spécifiquement créée pour les menuiseries PVC, bois et alu, qui accompagne fabricants, poseurs et clients finaux, tout au long de leur cycle de vie.

Mise en place pour faciliter la vie des fabricants et des poseurs de fenêtres, Rehaus Window.Id attribue un identifiant unique à chaque fenêtre dès sa création, centralisant toutes les informations pertinentes dans une base de données cloud sécurisée, et offrant ainsi une solution complète pour la gestion des fenêtres, de leur fabrication à leur fin de vie.

Qu’il s’agisse d’informations sur sa conception (qui, où, quand) ou des détails sur le vitrage, sur les valeurs d’isolation thermique et phonique ou encore de certificats d’essai : tout est enregistré sous forme numérique.

Ainsi, un élément endommagé sur une fenêtre peut être facilement identifié pour être remplacé. Cette solution simplifie le traitement des réclamations et permet de réaliser également des ventes additionnelles. L’étiquette Rehaus Window.Id permet aussi le suivi de la production et du nombre de fenêtres produites au quotidien.

Grâce à l’application ou au tableau de bord en ligne Rehaus Window.Id, les professionnels peuvent accéder en permanence à l’ensemble des données d’un ou de plusieurs produits. Le client final, quant à lui, peut avoir accès aux données de base de la fenêtre et aux liens web choisis par le fabriquant.

L’étiquette est compatible avec tous les matériaux (PVC, bois et aluminium). ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D’INFOS



CIBLE
FABRICANTS,
INSTALLATEURS,
CLIENTS FINAUX



BREVETS
NON



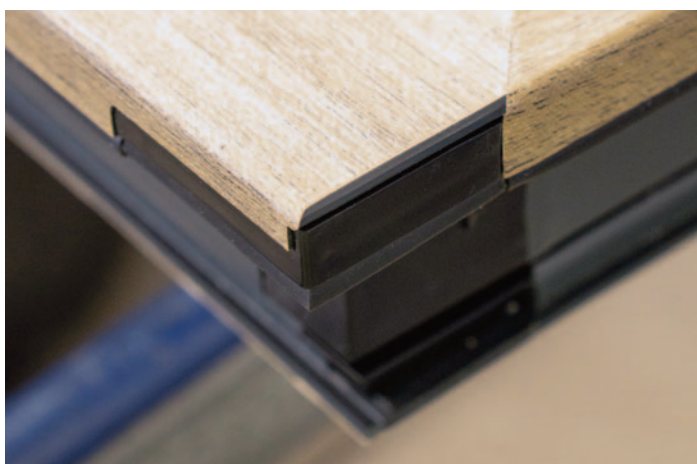
CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
2023

DECEUNINCK

Procédé d'assemblage breveté Mini Z pour Elegant Infinity



En utilisant les procédés existants de soudure de profils de sections différentes, des finitions doivent être effectuées et un embout moulé séparément peut devoir être placé dans l'angle de la menuiserie. L'une des chambres creuses du profilé n'étant pas fermée hermétiquement par son homologue dans l'autre profilé, un risque d'humidité et de saleté est constaté. Les surfaces de contact coupées étant différentes, la zone de soudage est réduite et la résistance aussi.

Deceuninck a élaboré un procédé innovant visant à améliorer ces différents points, pour :

- assembler deux profils PVC de section différente ;
- améliorer le facteur solaire et le clair de jour (+13 %)* ; l'étanchéité des profilés – A*4, E*9A, V*A3 – augmentant la durée de vie du renfort métallique ; la résistance (capacité de charge) ;
- diminuer le poids de l'ensemble menuisé (- 22,23 %)* ;
- éviter l'utilisation d'un embout visible sur chaque face, jugé inesthétique.

La pièce de jonction existe en blanc pour les menuiseries blanches et en noir pour les menuiseries de couleurs plus foncées.

L'utilisation de cette jonction ne nécessite pas de reprise additionnelle en atelier. ■

(*) Essai réalisé sur PF2 1 600 x 2 150 mm.



CIBLE
FABRICANTS
DE MENUISERIE



BREVETS
EN COURS



CERTIFICATIONS
EN COURS



LANCEMENT
SEPTEMBRE
2024



Florent Kimpe

Directeur de produits

“ L'optimisation
de l'efficacité
énergétique
et de l'ergonomie

À quelle demande du marché répond votre procédé d'assemblage breveté Mini Z pour Elegant Infinity ?

« Lors de la fabrication de châssis de fenêtres en PVC, plusieurs profilés en PVC sont assemblés pour former un cadre. Pour recevoir un boîtier serrure, il est courant que le montant dans lequel il est inséré soit d'une largeur conséquente.

Afin de ne pas procéder à l'assemblage d'un cadre composé uniquement de ce même profilé impactant le clair de jour, il peut être nécessaire d'assembler des profilés PVC de sections différentes. Notre solution offre cette possibilité, avec de nombreux atouts. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre procédé ?

« Ce procédé, à la différence de ce qui existe actuellement sur le marché, apporte à la menuiserie Elegant Infinity une solution innovante en termes d'esthétique, de clair de jour, de résistance, de poids et d'étanchéité. »

deceuninck

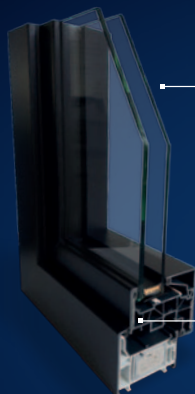
DEVENEZ ELEGANT

L'ULTIME CONCEPT DE FENÊTRE

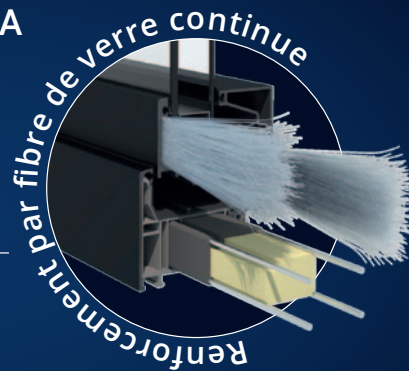


UN CONCENTRÉ UNIQUE DE
DESIGN, INNOVATION & ÉCOLOGIE

À DÉCOUVRIR SUR BATIMAT / EQUIPBAIE
STAND E054 - HALL 6



ELEGANT
THERMOFIBRA
INFINITY





Verre feuilleté Metalica



Alors que les préoccupations environnementales sont aujourd'hui une priorité, il est devenu primordial de trouver des solutions innovantes pour la décarbonation des bâtiments. Parmi celles-ci, le brise-soleil en verre répond à plusieurs problématiques devenues courantes, notamment le besoin en luminosité tout en limitant la surchauffe des bâtiments.

En plus de venir embellir une façade, le brise-soleil en verre est une solution contemporaine permettant aux occupants de bénéficier d'une luminosité optimale. Il permet de réduire l'apport de chaleur et de contrôler la diffusion de la lumière en fonction de l'exposition. Aussi, grâce à une meilleure diffusion de la chaleur et de la luminosité, il améliore l'environnement de vie et de travail des occupants.

Plus original qu'un brise-soleil traditionnel en aluminium, le verre offre l'avantage d'être entièrement modulable grâce à ses diverses finitions. Il se décline infiniment et s'intègre parfaitement à la façade d'un bâtiment grâce à ses nombreuses possibilités de personnalisation.

Le brise-soleil en verre est composé d'un ensemble de lames en verre feuilleté trempé. Il peut être fixe, mais aussi orientable manuellement ou avec commande motorisée. ■



Alban Utard

Directeur général

“ Un effet esthétique et une transmission lumineuse élevée

À quelle demande du marché répond la gamme "Metalica Maille" ?

« Nous avons développé ces solutions afin de répondre à la fois aux besoins esthétiques des bâtiments, tout en offrant du confort aux occupants. Les brise-soleil permettent la réalisation de projets contemporains tout en améliorant l'environnement de travail et de vie. »

Quelles pourraient être les évolutions de vos différentes gammes de verres feuilletés Metalica ?

« La personnalisation. En effet, nous pouvons à la fois mixer les effets de matière, avec différentes couleurs. Nous pouvons également imprimer différentes couleurs, réaliser des dégradés sur la maille. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MÉTALLIERS,
CONSTRUCTEURS,
MAÎTRES
D'ŒUVRE,
ARCHITECTES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CAHIER 3818 DU
CSTB,
EN 12543,
EN 410



LANCEMENT
SEPTEMBRE 202
4



Maxime Lumineau

Responsable R&D

SIB

Nouvelle gamme de volet battant Quadra

“ Alliance d’innovation et de design aux lignes épurées ”

À quelle demande du marché répond cette nouvelle gamme ?

« Ce qui nous a poussés à repenser le volet battant concernait principalement son usage et sa manipulation. L’objectif était de rendre son utilisation plus ergonomique.

Nous avons également de la demande pour le faire évoluer vers un design plus moderne. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce volet battant ?

« Élargir le panel d’options : proposition d’un système d’entrebâillement. Solution pour accès plus facile à la manipulation : à découvrir en exclusivité à Equip’baie. »



Fruit de plusieurs années de recherches, la nouvelle gamme de volets battants par SIB se caractérise par son esthétisme, mais également par son confort et sa facilité d’utilisation.

En termes de design, ce nouveau volet battant se veut ainsi épuré avec espagnolette et crochets invisibles. Les formes sont droites et les sections affirmées pour un style moderne qui s’intègre parfaitement à la façade. Le remplissage, avec au choix, un pas de 250 mm et 170 mm, permet à chacun de choisir le modèle qui correspond le plus à son projet.

Autre point fort, l’utilisation est particulièrement intuitive et facilitée pour la version manuelle. La fermeture s’opère ainsi par un simple tirage du vantail, les pènes se ferment automatiquement. De la même façon, l’ouverture se fait par une pression dans le sens du geste.

Ce nouveau volet peut également être motorisé pour plus de confort. Le moteur et ses accessoires sont intégrés dans le pré-cadre pour une discrétion absolue. Seul témoin de sa présence, un panneau photovoltaïque va permettre d’automatiser le volet tout en réalisant de belles économies d’énergie. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D’INFOS



CIBLE
ARTISANS



BREVETS
OUI SUR LA
VERSION
MOTRISÉE



CERTIFICATIONS
NON



LANCLEMENT
1^{ER} JUILLET
2024

SOLARLUX

Proline T et Proline T Mega



Face aux enjeux environnementaux qui s'imposent, la rénovation énergétique demeure la priorité, que ce soit dans les bâtiments tertiaires ou le logement. Il est primordial de créer des espaces de vie et de travail peu consommateurs d'énergies tout en respectant le besoin de confort, d'esthétisme et de durabilité des solutions techniques utilisées. Solarlux présente Proline T et Proline T Mega, leurs nouveaux systèmes coulissants-pivotants en verre, innovants pour la création d'espaces de vie. Avec une hauteur maximale de trois mètres et une largeur d'un mètre sans interruption visuelle, ils offrent une multitude de configurations. Leur utilisation comme double peau du bâtiment permet des performances thermiques, acoustiques, et un parti pris architectural incomparable. Certifiés par l'ATE et la CE, ils conviennent à diverses applications, même dans les zones soumises à des vents violents. Ils s'intègrent parfaitement dans les solutions de toiture de terrasse et offrent une isolation acoustique allant jusqu'à 30 dB grâce à des vitrages d'une épaisseur pouvant atteindre 18 mm, incluant la possibilité d'utiliser du verre de sécurité trempé. Le design élancé des profilés en aluminium offre une esthétique discrète tout en favorisant la luminosité naturelle et la durabilité. La manipulation est facilitée par des galets à roulements à billes, et une ventilation naturelle est intégrée grâce à des fentes d'aération verticales. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIER,
ARCHITECTE,
MAÎTRISE
D'OUVRAGE...



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
ATE & CE



LANCEMENT
JANVIER 2023



Cédric Trauchessec

Directeur France

À quelle demande du marché répond Proline T ?

« Notre offre répond à l'évolution des attentes en termes de performance thermique, de luminosité accrue dans les espaces, d'abolition des frontières dedans/dehors, de grandes, voire très grandes, dimensions, sans oublier la durabilité des process et des matériaux utilisés.

La prise de conscience collective s'exprime dans l'incontournable nécessité de (re)créer des lieux de vie et de travail peu consommateurs d'énergies tout en respectant le besoin de confort, d'esthétisme et de durabilité des solutions techniques utilisées.

Uniques sur le marché par leur capacité à atteindre une hauteur de 3 m sans rupture visuelle, Proline T et Proline T mega solutionnent les configurations les plus variées tout en privilégiant les performances thermiques et acoustiques, la sécurité et la qualité des finitions pour le confort des occupants et des installateurs. Ainsi, les solutions Proline T et Proline T mega contribuent à la performance énergétique des bâtiments et à la réduction de la consommation d'énergie pour chauffer l'hiver et climatiser durant les périodes estivales, mais aussi à limiter la pollution dans les zones denses. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Le secteur de la construction connaît une transformation profonde, avec une demande croissante de solutions innovantes. Face à ce constat, notre produit est amené à évoluer en s'adaptant aux besoins spécifiques de la construction neuve, qu'il s'agisse d'optimisation des espaces ou de performance énergétique. De plus, la rénovation du parc immobilier existant représente un marché en pleine expansion, auquel notre offre, flexible et personnalisable, répond parfaitement. Notre produit cible ainsi tous les segments du marché, de l'habitat individuel au tertiaire. »

Block Art®

MARQUE & DESIGN DÉPOSÉS

Claire-voie intérieur,
personnalisable

Le panneau Block Art® réinvente la décoration d'intérieur en tant qu'habillage mural, modulable et personnalisable.

Constitué d'une succession de profilés, clipsés sur un fond plein, le Block Art® est le résultat d'un croisement entre authenticité et technicité. Inspiré des styles contemporains, il propose une atmosphère naturelle, chaleureuse, lumineuse... adaptant son design selon les goûts de chacun.

A cette force déco s'ajoutent de nombreuses propriétés techniques (légèreté, rigidité, résistance), portées par un incontournable de la philosophie Geplast, la durabilité.

SWAO

Procédé Naboco : sérénité & qualité



Naboco, est un label Qualité permettant de garantir la longévité des peintures sur les menuiseries (fenêtres, portes et volets) par une assurance professionnelle de 10 ans sur les finitions opaques, sans entretien durant la période de garantie (niveau maximum de la norme NFP 23-305).

Swao, sous licence depuis 10 juillet 2023, conçoit et fabrique des menuiseries en France s'engageant à respecter le référentiel pour garantir une haute qualité de menuiserie dans plus de 180 couleurs, durables et renouvelables. Cette fiabilité permet d'apporter une garantie par contrat d'assurance relié à la décennale fabricant, sans entretien. Des audits réguliers sont obligatoires et réalisés par un organisme indépendant mandaté par Naboco pour éviter tout risque de dérive. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Le plus haut niveau de garantie "sans entretien" ;
- Une finition garantie bonne tenue directement couverte par l'assurance professionnelle du fabricant des menuiseries (et pas uniquement par le fabricant de peinture) ;
- Une finition en phase aqueuse qui respecte l'environnement (COV 3 fois inférieurs au seuil maximum autorisé) ;
- Conforme à la norme Jouets "NF EN 71 partie III" qui assure le bien-être de l'applicateur et de l'utilisateur final ;
- Un nuancier évolutif de plus de 181 couleurs.



CIBLE
ARCHITECTES,
BUREAUX
D'ÉTUDES...



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
RÉFÉRENTIEL,
SOUS LICENCE



LANCLEMENT
10 JUILLET
2023



Grégory Debliqui

Directeur commercial
Activité Fenêtres

“ Une double exigence de menuiserie extérieure bois et de durabilité

À quelle demande du marché répond Naboco ?

« La finition Naboco répond aux clients qui ont une double exigence de menuiserie extérieure bois et de durabilité garantie sur la finition, qu'il s'agisse de construction ou de réhabilitation. Ce procédé de finition a été développé dans le respect de l'environnement : biosourcé, bas carbone, faible COV, norme jouet, compatible RE2020. Le secret du procédé Naboco réside en effet dès l'amont par le choix d'un bois exigeant trié et sélectionné selon des critères stricts, garants de la durabilité de la fenêtre puis dans la maîtrise du process jusqu'à la livraison chez le client. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette finition ?

« Les évolutions pourraient concerner l'intégration de nouvelles teintes, ou toute amélioration du procédé pour renforcer sa tenue ou améliorer son empreinte environnementale ».



Hervé Robert

Directeur commercial

À quelle demande du marché répond le vitrage isolant, VIT Stop View assemblé au VIT Stop Fire ?

« Cette innovation est capable de répondre à plusieurs demandes du marché :

- La volonté d'une confidentialité flexible : idéal pour les bureaux, salles de réunion, hôpitaux, il permet de contrôler la confidentialité instantanément sans sacrifier la lumière naturelle.

- Une protection incendie : la gamme VIT Stop Fire assure une protection efficace contre la propagation des flammes, de la chaleur et des fumées, répondant à la demande croissante de sécurité incendie dans les Établissements recevant du public (ERP) sur tout type de châssis (bois, acier, alu) et du EW30 au EI120.
- Un confort thermique amenant des économies d'énergie : en bloquant une grande partie des rayons infrarouges et ultraviolets, il améliore l'isolation thermique et le contrôle solaire, réduisant ainsi les coûts de chauffage et de climatisation.

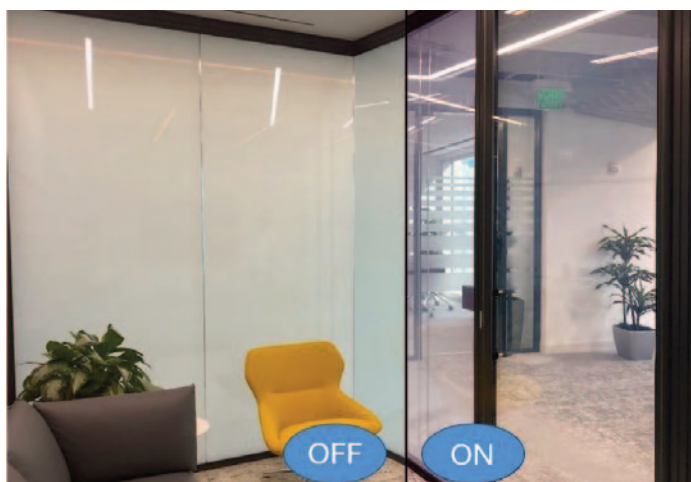
- De l'innovation et de l'esthétique : les architectes et designers recherchent des matériaux innovants et esthétiques. Le vitrage opacifiant offre une solution technologiquement avancée et visuellement attrayante pour divers projets architecturaux, notamment avec le choix de la teinte du film (gris ou blanc) et la possibilité d'une opacité partielle ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette innovation ?

« Nous pourrions améliorer ce produit en lui intégrant des commandes intelligentes permettant le contrôle via des applications mobiles ou des assistants vocaux. Cela offrirait une gestion plus intuitive et personnalisée de la transparence et des fonctions de sécurité ».



Montage en double vitrage d'un vitrage opacifiant et un vitrage feu



VIT Stop View est un vitrage capable de passer instantanément de transparent à opaque pour diverses utilisations : intérieures ou extérieures, dans des habitations privées, des ERP, des bureaux, des hôpitaux, et plus encore. Ce vitrage opacifiant est conçu avec deux vitrages entre lesquels se trouve un film de cristaux liquides ultra-mince contrôlant la transparence via une alimentation électrique basse tension. Monté sur des menuiseries extérieures, il offre des avantages en termes d'isolation thermique et de contrôle solaire, améliorant le confort des espaces. Le vitrage VIT Stop View bloque jusqu'à 78 % des rayons infrarouges, 99,9 % des ultraviolets et réduit la transmission lumineuse de 60 %.

VIT associe à cette innovation VIT Stop Fire, un vitrage de sécurité homologué pour la protection incendie. Il assure une protection contre la propagation des flammes, de la chaleur et des fumées, permettant une évacuation sécurisée en cas d'incendie. Ces vitrages feuilletés transparents sont composés de verres float et d'intercalaires intumescent qui, en cas d'incendie, se transforment en écrans cellulaires réfractaires et opaques, assurant l'étanchéité aux flammes et l'isolation thermique. La gamme Stop Fire propose des vitrages résistants au feu recto-verso, pouvant être montés en double vitrage. Une combinaison unique de lumière, et protection incendie, du EW30 au EI120. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
SECTEUR
TERTIAIRE, ERP,
AGENCEURS,
MENUISIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
EXTENSION PV
EFFECTIFS,
EW30 AU EI120



LANCEMENT
JUN 2024

SOPROFEN

Bloc-baie Chrono Undercover



Après le lancement du Chrono One, concentré de performances exceptionnelles ayant obtenu l'Avis Technique du CSTB puis la certification NF CSTB, Soprofen continue de faire évoluer sa gamme et dévoile Chrono One Undercover, un coffre intégré avec accès en sous-face, invisible de l'intérieur comme de l'extérieur. Ce nouveau coffre se différencie par son esthétique : la trappe en face intérieure du coffre disparaît. Le coffre se dissimule dans le mur pour devenir invisible. Chrono One Undercover sait ainsi se faire oublier, privilégiant le design intérieur et une finition épurée. En cas d'intervention, l'accès s'effectue de façon simple depuis l'intérieur du logement, par la sous-face du coffre. Chrono One Undercover conserve tous les avantages du bloc-baie comme le montage sur menuiserie en atelier, la pose en une fois sans aller-retour sur le chantier et la compatibilité avec la majorité des mises en œuvre (ITE, ITI, ossature bois), dans le neuf et la rénovation. Avec son tablier accessible en toute sécurité par l'intérieur, il s'adapte aux maisons individuelles comme aux logements collectifs à étages, en toute sécurité. Fabriqué en PVC recyclé à hauteur de 60 %, le Chrono One Undercover conserve bien évidemment l'essentiel des caractéristiques qui font du Chrono One le meilleur bloc-baie du marché. ■



CIBLE

MENUISIERS
INDUSTRIELS,
INSTALLATEURS,
PRESCRIPTEURS



BREVETS

1



CERTIFICATIONS

NF 942-252-02,
943-278-02,
943-281-02
(EN COURS)



LANCLEMENT

FIN D'ANNÉE
2024



Charlène Perise

Chef de produit junior
volets blocs-baies

“ Invisible
de l'intérieur
et de l'extérieur

À quelle demande du marché répond ce coffre ?

« Chrono One Undercover est le coffre de volet invisible qui allie performance et esthétique. Chrono One Undercover est invisible aussi bien de l'intérieur que de l'extérieur, sans trappe de visite apparente, permettant une décoration intérieure sans fausse note.

Il conserve tous les avantages d'un coffre de volet bloc-baie : il est monté sur la menuiserie en atelier, se pose en une seule fois sans nécessiter de déplacements multiples sur le chantier, et s'adapte à la plupart des méthodes de construction (ITE, ITI, ossature bois), tant en neuf qu'en rénovation. Son tablier, accessible confortablement par la sous-face en toute sécurité depuis l'intérieur, convient à tous types de logements, avec ou sans étages.

Il bénéficie des mêmes performances thermiques, acoustiques et aérodynamiques que le Chrono One, tout en offrant une véritable différence esthétique. Chrono One Undercover a tout du volet idéal. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Chrono One Undercover ?

« Cette configuration permet d'amener la finition du plafond jusqu'au coffre tout en offrant la possibilité de retirer la trappe et d'accéder au tablier sans endommager le placo ou la finition du plafond. Encore d'autres nouvelles solutions à venir début 2025 ! »

Retrouvez-nous au Pavillon 6 **Stand G-022**

BATIMAT

30 SEPT - 3 OCT 2024
PARIS - PORTE DE VERSAILLES

Changeons
de **perspective!**



Un design qui inspire.

Des performances thermiques
qui impressionnent.



1 GAMME, 4 MATIÈRES

www.pierret.net

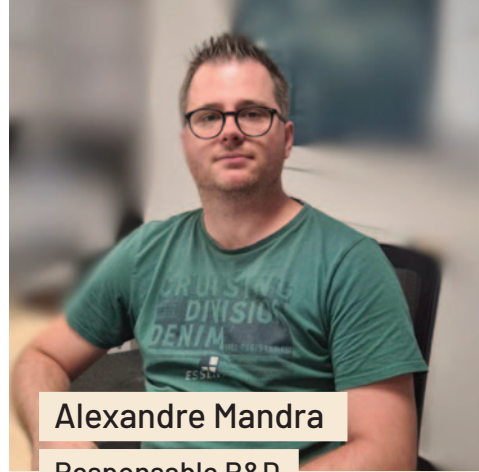
PIERRET
PORTES | FENÊTRES

TSCHOEPPÉ

Carports en aluminium



Nos nouveaux carports se distinguent par leur design avec un toit plat, offrant une protection idéale contre les intempéries (vent, chutes de branches, pluie, UV). Deux configurations sont disponibles : autoportant (soutenu par 4 poteaux sans support supplémentaire) et adossé (appuyé contre un bâtiment). La structure se caractérise par des usinages concentrés sur les piliers, avec l'assemblage du caisson de toiture directement sur ceux-ci. La toiture autoportante de 9 cm d'épaisseur est robuste et conçue avec des isolants de haute technicité pour réduire la transmission de chaleur et améliorer le confort acoustique, sans nécessiter de structure métallique, ce qui facilite la pose et offre un rendu épuré. Avec une inclinaison de 2 %, elle permet une évacuation invisible des eaux de pluie. Disponible en plusieurs dimensions, elle est débitée à longueur pour une pose facile sur chantier et sa couleur blanche augmente la luminosité. Il est possible d'intégrer un box accessible via un portillon personnalisable, de cloisonner le carport et d'ajouter des éclairages Led avec détecteur de mouvement. Nos carports résistent à des vents jusqu'à 150 km/h et supportent une charge de neige jusqu'à 270 kg/m². Fabriqués en Alsace, avec de l'aluminium français de qualité, ils bénéficient d'un thermolaquage de Classe 2 pour une meilleure stabilité colorimétrique et une brillance durable. ■



Alexandre Mandra

Responsable R&D

« Une défense efficace contre les caprices de la météo

À quelle demande du marché répond le carport en aluminium ?

« Notre carport en aluminium répond à la demande croissante de solutions esthétiques et durables pour protéger les véhicules contre les intempéries. Grâce à son design innovant et à sa facilité de montage, il peut être installé en une journée par seulement deux personnes, tandis que les carports concurrents nécessitent souvent un jour et demi. Cette rapidité d'installation permet de réduire les coûts de main-d'œuvre et les perturbations sur le chantier, offrant une solution pratique et efficace. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ?

« De nouvelles finitions sont à l'étude pour nos carports. Nous travaillons sur une clé de jonction sur la structure pour atteindre une longueur de 11 mètres, faisant de nous l'un des rares sur le marché à proposer une telle dimension. De nouvelles options de toitures sont également prévues, dont un panneau autoportant plus fin de 52 mm d'épaisseur et une bâche tendue. Ces innovations seront disponibles dès l'automne 2024. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROPRIÉTAIRE
DE MAISON
INDIVIDUEL,
+30 ANS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CSTB



LANCMENT
MARS 2024

**GARDEZ VOTRE INDÉPENDANCE,
TOUT EN ÉTANT ACCOMPAGNÉ.**

REJOIGNEZ LE RÉSEAU L'EXPERT FENÊTRE



Bénéficiez de la puissance d'une
marque nationale, de la convivialité
d'un réseau et de tarifs préférentiels.

Pour plus d'informations, contactez Olivier Boré au 06 31 22 78 37
ou rendez-vous sur notre site internet lexpertifenetre.fr

 **L'EXPERT
FENÊTRE**
VOTRE MAISON S'OUVRE À VOUS

FENÊTRES - VOILETS - PORTES - STORES - PORTAILS - PERGOLAS - VÉRANDAS...



Portes de garage sectionnelles à rupture de ponts thermiques



Face à la hausse des coûts énergétiques et aux changements climatiques, les exigences des Français évoluent en matière d'habitat. Le garage, de plus en plus utilisé comme une pièce annexe de la maison, nécessite désormais une isolation optimale pour contribuer à la performance thermique globale du logement.

Pour répondre à cette demande croissante, France Fermetures a développé une nouvelle solution permettant d'augmenter de manière significative la performance thermique de ses portes de garage sectionnelles.

Cette solution, commercialisée sous la forme d'un "Pack Isolation", permet d'équiper la porte d'une véritable barrière limitant les ponts thermiques. Le tablier de la porte est équipé de profils haut et bas à rupture de pont thermique, de panneaux double coques en acier et la structure de la porte se voit dotée d'un joint mousse polyuréthane périphérique sur toute sa surface pour limiter les transferts entre la maçonnerie et l'intérieur du garage.

Ces optimisations, testées et validées par le cabinet indépendant suédois RISE Research Institutes of Sweden AB, permettent d'améliorer les performances thermiques de la porte de près de 20 %. ■



Alexa Elias

Chef de produit

« 20 % des particuliers ont cité la performance thermique comme le facteur déterminant dans le choix de leur porte de garage »

À quelle demande du marché répond ce produit ?

« Le Pack Isolation a été développé suite à une étude réalisée auprès de nos clients professionnels et de plusieurs particuliers. Cette étude visait à identifier et comprendre leurs attentes dans le choix d'une porte de garage. Plus de 20 % des répondants ont cité la performance thermique comme le facteur déterminant dans le choix de leur porte de garage, du fait de la hausse des coûts énergétiques et de la volonté d'améliorer la performance thermique de leur habitat ».

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Cette offre est aujourd'hui disponible sur nos portes sectionnelles à ouverture plafond, nous pourrions envisager son déploiement sur l'ensemble de la gamme de portes sectionnelles qui compte également des portes à ouverture latérale. D'autre part, cette option s'inscrit dans une offre de packs plus complète qui permet également d'améliorer la sécurité des portes, deuxième facteur de choix cité après la performance thermique ».



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
ATTESTATION DE
PERFORMANCE
THERMIQUE
(UD = 1,2)



LANCEMENT
MAI 2024



Laura Fleig

Communication & Marketing

MARQUISE

Izicar, le carport en membrane architecturale

“ Une structure adaptable à tous les habitats et environnements ”

À quelle demande du marché répond Izicar ?

« Izicar est adapté au marché des particuliers et à celui des entreprises qui souhaitent abriter des véhicules. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce carport ?

« Marquises prévoit un système indépendant d'accroche pour panneaux solaires qui se fixe sur le haut de la structure aluminium du carport pour les trois modèles. Un format XXL du carport est aussi envisagé. »



Izicar est un produit performant et léger dont les atouts sont la durée de vie, la simplicité de pose, la résistance, et le coût. Le bureau R&D Marquises a développé **un carport en membrane architecturale** avec comme base la structure aluminium de la pergola Izi. Sur mesure, sa structure fine et élégante s'adapte à tous types d'habitat, d'environnement et est prévue pour tous les véhicules, du deux-roues au camping-car. De très grande qualité, **la membrane textile de 680 g au m² résiste au feu, à la grêle et aux déchirures** (supporte jusqu'à 250 dN sur une bande de 1 m x 0,05 m). Elle permet aussi un abaissement de la température l'été et limite les effets de condensation sur le pare-brise l'hiver. La pose de la membrane est simple et rapide grâce aux arcs cintrés.

Izicar - Izicar Lux - Izicar Box :

Marquises commercialise trois modèles, disponibles en version un ou deux modules. Izicar Lux avec un éclairage Led et Izicar Box avec un espace de stockage sécurisé et personnalisable.

Structure autoportante garantie jusqu'à 15 ans - Membrane architecturale garantie 10 ans. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIERS,
ENTREPRISES,
CHR



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
OUI



LANCEMENT
JANVIER 2024

SOMFY

Animeo suite



Animeo suite est un écosystème de produits et de services pour automatiser les protections solaires équipées de motorisations radio io-homecontrol des bâtiments tertiaires jusqu'à 200 fenêtres. Équipé d'une station météo permettant de relever en temps réel les conditions météorologiques du bâtiment, Animeo adapte l'ouverture et la fermeture des protections solaires du bâtiment, zone par zone et par façade.

Composé de trois interfaces, Animeo suite accompagne les installateurs en toute autonomie, de la spécification à la mise en service, en passant par le contrôle et la maintenance :

- Animeo select, pour la spécification et la conception du projet. En fonction des spécifications requises et de la configuration du bâtiment, l'outil génère un rapport technique adapté comprenant les produits nécessaires, un schéma de câblage et les données techniques ;
- L'interface Animeo, pour la mise en service et le paramétrage de l'automatisation.
- Animeo maintenance by Serv-e-Go, pour le suivi et la maintenance du projet à distance. Grâce à l'accès à distance, l'installateur peut visualiser les données du chantier et établir un diagnostic.

Pour accompagner ces services, trois packs produits sont disponibles :

- le pack standard pour la centralisation ;
- le pack météo pour l'automatisation avec données météorologique ;
- le pack dédié à la sécurité du bâtiment, avec une alarme bâtiment et incendie. ■

**CIBLE**

INSTALLATEURS
RÉFÉRENCÉS ET
FORMÉS PAR
SOMFY

**BREVETS**

1

**CERTIFICATIONS**

CE

**LANCEMENT**

DÉBUT 2025

“ Une automatisation des protections solaires des bâtiments tertiaires

À quelle demande du marché répond votre écosystème de produits et services Animeo suite ?

« Responsable de 35 % des émissions de gaz à effet de serre en Europe, le bâtiment joue un rôle crucial dans l'adaptation au changement climatique. Face à cette réalité, les réglementations deviennent plus strictes avec les décrets BACS et tertiaire visant à réduire les consommations énergétiques.

La gestion des protections solaires joue un rôle crucial, tant pour le confort des occupants que pour la performance énergétique des bâtiments commerciaux.

La protection solaire automatisée devrait être la première solution pour réguler la température des bâtiments : en effet, elle permet de réduire l'utilisation du chauffage l'hiver en profitant de l'énergie gratuite du soleil et de limiter la montée en température en été pour réduire l'usage de la climatisation. Dans ce contexte, Somfy lance Animeo suite, un écosystème de produits et de services à valeur ajoutée pour automatiser les protections solaires des bâtiments tertiaires. »

À quelle demande du marché répond-il ?

« Les évolutions sont nombreuses, la solution a été pensée pour être évolutive sans modifications de câblage ou repositionnement des produits dans le bâtiment. L'évolution prioritaire sur laquelle nous travaillons en ce moment est la compatibilité avec les systèmes de GTB. »

Cécile Truffly

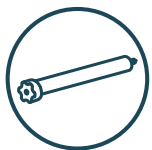
Responsable marketing extérieur et windows



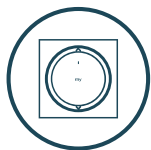
Amy® io, la nouvelle gamme de points de commande pour améliorer l'efficacité énergétique.

Avec Somfy, vous êtes acteur de l'efficacité énergétique

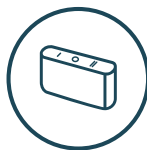
Avec son capteur de température intégré couplé à l'intelligence TaHoma®, Amy® io rend les protections solaires intelligentes, les baissant automatiquement avant qu'il ne fasse trop chaud dans le logement.



Moteur io-homecontrol®



Amy® io avec capteur de température intégré



TaHoma® switch



Automatisation des protections solaires

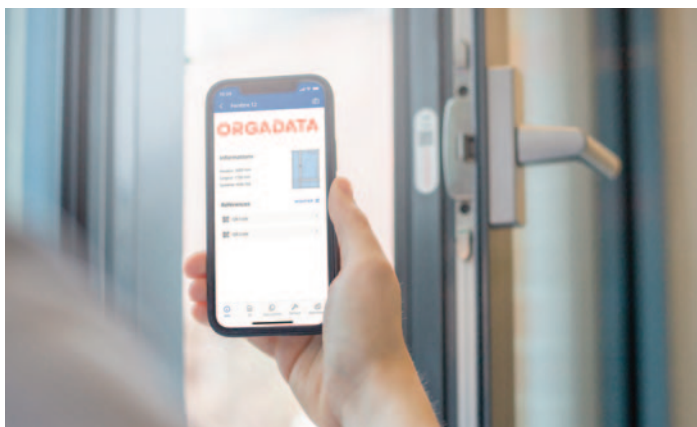


A découvrir sur le salon
Equip'baie by Batimat
stand Somfy Hall 5.2 - Stand D6

somfy®

ORGADATA

SimplyTag : toutes les données à portée de main



SimplyTag d'Orgadata optimise les processus et intensifie la fidélisation des clients. Grâce à un QR Code apposé sur la menuiserie, les utilisateurs peuvent facilement accéder à toutes les informations pertinentes via une application, ce qui présente de nombreux avantages pour toutes les parties concernées.

Les fabricants de fenêtres, portes et façades peuvent facilement relier SimplyTag aux données de Logikal – y compris le marquage CE, qui est désormais transmis au client sous forme numérique en toute sécurité juridique. En outre, il est possible d'enregistrer des plans de pose, des schémas de câblage, des documents de maintenance ainsi que des fiches de fabrication, des coupes de principe et des informations détaillées sur les gammes de profilés, ferrures et accessoires mis en œuvre.

Pour les clients, cela signifie un lien direct avec le fabricant de fenêtres et une documentation entièrement dématérialisée. Grâce à SimplyTag et à l'application correspondante, l'entretien, les réparations et les commandes complémentaires peuvent être organisés rapidement et efficacement. Les déclarations de sinistres peuvent être transmises directement via l'application, ce qui fait de SimplyTag une voie de communication directe entre les clients et les fabricants de fenêtres, portes et façades. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

FABRICANTS,
INSTALLATEURS,
GESTIONNAIRES
DE BÂTIMENTS,
BUREAUX
D'ÉTUDES,
ARCHITECTES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE



LANCEMENT
SEPTEMBRE
2024



Christian Wichmann

Chef de produit

“ Des analyses détaillées des performances et d'utilisation

À quelle demande précise du marché répond SimplyTag ?

« SimplyTag d'Orgadata répond au besoin des fabricants de fenêtres, portes et façades de gérer efficacement et sûrement leurs données. Il permet de relier facilement chaque produit à son jumeau numérique via un QR Code, ce qui permet d'accéder à tout moment à toutes les informations pertinentes. Cela simplifie l'entretien, les réparations et l'accès aux documents, fait gagner du temps et augmente l'efficacité. SimplyTag est personnalisable et sûr, répondant aux exigences modernes en matière de digitalisation et gestion des données »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre solution ?

« Les développements futurs pourraient inclure une édition de statistiques permettant des analyses détaillées des performances et d'utilisation. Une planification efficace des travaux de maintenance et une fonction de vente incitative permettant de détecter des opportunités de vente supplémentaires sont également envisageables. Une évolution pourrait faciliter l'ajout d'outils externes (par exemple, un planificateur de rendez-vous), tandis que des fonctions de coordination de la pose et des réparations ainsi qu'une fonction de partage permettant de confier des tâches à des prestataires de services offriraient une valeur ajoutée supplémentaire. »



Audrey Ehrhardt-Conter

Responsable marketing
et communication

“ La simplification du service après-vente

À quelle demande précise du marché répond MyAccessories ?

« L'application MyAccessories vient compléter les solutions BatiTrade et répond à une demande de diversification de l'offre des services des industriels. MyAccessories accompagne fabricants et revendeurs en leur permettant de :

- mettre plus en avant leurs pièces détachées et de rechange.
- simplifier la vente/achat de pièces via une plateforme web moderne.
- faciliter l'import/export automatique de données depuis les ERP en offrant plus d'autonomie aux industriels.
- de s'interfacer aux outils/solutions du marché telles que BatiTrade MyBusiness, Elcia ProDevis, Dfiweb, etc.
- récupérer des commandes EDI avec import automatisé vers l'ERP de l'industriel. »



MyAccessories : nouvelle plateforme/bibliothèque d'achat en ligne



MyAccessories référence l'ensemble des pièces de rechange, moteurs, pièces détachées et accessoires disponibles pour chaque produit configurable, fonctionnant comme une boutique en ligne.

Chaque pièce est illustrée par une ou plusieurs photos et accompagnée d'un descriptif. Certaines pièces détachées peuvent être configurables ; leurs dimensions, couleurs ou toutes autres propriétés peuvent être modifiées et immédiatement validées. Grâce à notre nouvelle plateforme en ligne, fabricants et revendeurs peuvent facilement ajouter des articles complémentaires à leurs devis, avec une expérience intuitive de recherche par filtre (nom, ref, marque, date de production, etc.) de la pièce recherchée.

Pour faciliter la sélection et éviter les erreurs, chaque élément peut être visualisé en une vue éclatée, référençant visuellement tous les composants du produit.

En intégrant MyAccessories à notre suite d'applications web, nous offrons aux fabricants et revendeurs une solution complète pour configurer, deviser, commander, suivre et développer la vente de leurs pièces détachées et accessoires.

MyAccessories est accessible depuis la plateforme CPQ BatiTrade MyBusiness et ProDevis 8.5.2 minimum. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INDUSTRIELS DE
MENUISERIE,
FERMETURE ET
PROTECTION
SOLAIRE



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
OCTOBRE 2024

Profils
SYSTEMES

Véranda bioclimatique Wallis&Energy



Wallis&Energy est un concept innovant de véranda alu bioclimatique. Véritable véranda intelligente, Wallis&Energy réagit de manière proactive aux conditions extérieures, ajustant automatiquement ses ouvertures et fermetures pour gérer l'apport de chaleur naturelle dans la maison à laquelle elle est accolée, contribuant ainsi à réduire drastiquement la consommation de chauffage. Le cœur de Wallis&Energy réside dans sa conception constituée d'une box domotique associée à une carte de gestion centralisée qui orchestre avec précision les commandes des différents organes ouvrants ou fixes de la véranda : coulissants à galandage, châssis tabatière (à rupture de pont thermique), stores ou volets roulants, BSO...

En période hivernale, les ouvertures sont adaptées pour capter la chaleur du soleil et la transférer efficacement dans la maison, réduisant ainsi le besoin de chauffage. Lors des périodes estivales, le système ajuste les ouvertures pour permettre à la chaleur excessive de s'échapper, réduisant ainsi la surchauffe à l'intérieur de la maison. Les économies d'énergie atteignent jusqu'à 17 % (soit - 2 189 kWh/an), et peuvent même grimper jusqu'à 40 % (soit - 5 159 kWh/an) si la véranda Wallis&Energy s'équipe en toiture de panneaux photovoltaïques (Kit 3 kW) sur 50 % de sa surface. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MARCHÉ
RÉSIDENTIEL



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
OCTOBRE 2024



“ La solution
d'avenir pour les
habitats modernes

À quelle demande du marché répond Wallis&Energy ?

« La véranda intelligente et bioclimatique Wallis&Energy apporte un double bénéfice : elle génère des économies d'énergie considérables tout en améliorant le confort de vie au sein de l'habitation.

Quel que soit le type de projet de rénovation ou d'extension de l'habitat, l'objectif est de créer un espace confortable et économe en énergie. Notre solution est une démarche écologique qui s'inscrit pleinement dans la transition vers une énergie plus propre et durable »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette véranda ?

« Elle va au-delà de ses fonctions traditionnelles, puisqu'elle devient un générateur d'énergie renouvelable. C'est une solution d'avenir pour les habitats modernes. En plus de ces performances, elle offre déjà une connectivité avancée avec divers appareils autour de la maison. Du chauffage à l'éclairage, en passant par l'alarme et même la simulation de présence, Wallis&Energy s'intègre de manière fluide et intelligente dans le quotidien de ses utilisateurs, offrant une expérience résolument moderne et pratique. »

BATIMAT

Connecte les pros à l'innovation

30 Sept > 03 Oct

**RETROUVEZ-NOUS
HALL 4 - STANDS
C060 & C064**



CUZCO

FRAPPES | COULISSANTS | PORTES

DESIGN MINIMALISTE NEUF & RÉNOVATION

- Masses vues d'aluminium ultra fines
- Isolation renforcée : bouclier thermique breveté
- Grandes dimensions, hauteurs jusqu'à 3 mètres
- Large choix de couleurs et finitions garanties 25 ans



profil-systemes.com



Profils Systèmes, une société du groupe CORIALIS

Profils
SYSTEMES

L'alu, la vie!

HÖRMANN

Abris de jardin



Hörmann complète son offre d'abris de jardin par de nouvelles déclinaisons, ainsi que par des coffres de jardin et des abris bûches. Solutions haut de gamme, réalisées en acier avec 25 % de matériaux recyclé, ils justifient, de série et sans supplément, d'une neutralité carbone. Les abris Berry sont d'un montage rapide grâce à leur degré maximal de préfabrication, sans vis ni rivet visible. Ils revendiquent une grande stabilité grâce à un cadre en acier et une épaisseur de tôle conséquente (1,5 mm). Indéformables, ininflammables, résistants à des vents allant jusqu'à 150 km/h et à une charge neigeuse de 150 kg/m², ils s'avèrent totalement insensibles aux intempéries et moisissures. Garantis 20 ans, ils se déclinent en trois tailles et en de nombreux coloris. Hörmann complète ses propositions 2024 par une nouvelle conception favorisant leur ventilation grâce aux murs perforés. Déclinés avec les traditionnels toits en appentis ou en pente, ils peuvent disposer d'un cadre de toit afin de végétaliser cet espace. Quant aux nouveaux abris bûches, disponibles en deux tailles, ils permettent de ranger et d'abriter le bois de chauffage. En parfaite harmonie avec les abris Berry, ils affichent aussi facilité de montage et accessoirisation. Solution idéale pour ranger coussins et autres ustensiles, les coffres de jardin se déclinent en deux coloris extérieurs (aluminium gris et anthracite) et gris blanc à l'intérieur. Disponibles en deux dimensions ces coffres Juno sont synonymes d'ouverture facile (ressort pneumatique de série) et de sécurité (verrouillage deux points avec ferrures en métal et serrure à cylindre intégrée au couvercle). ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
HABITAT
INDIVIDUEL
ET COLLECTIF



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
JUILLET 2024



Guillaume Combes

Directeur national des ventes

“ Un espace de rangement pratique et élégant

À quelle demande précise du marché répondent ces produits ?

« Au manque d'espace de rangement lié à la reconversion des garages en pièces de vie ainsi qu'à la réduction des garages dans la construction neuve liée à la hausse du coût de la construction et de la tension foncière. »

Quelles pourraient être leurs évolutions possibles ?

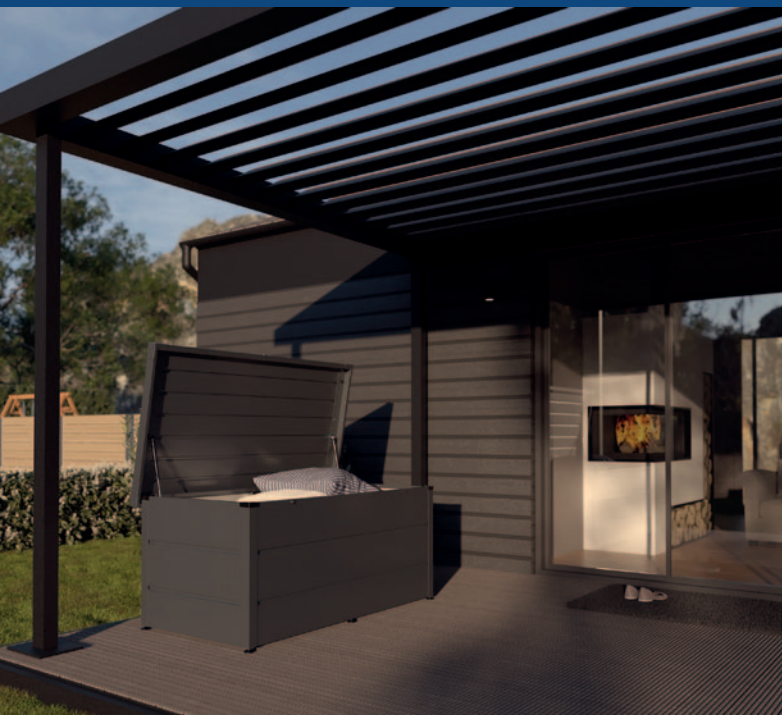
« Historiquement utilisés en abris de jardin, ces produits évoluent vers le stockage des vélos et solution de rangement pour les copropriétés et même utilisé en local piscine (pour les modèles Air et Air Plus). »

Espaces de rangement

Pour plus d'espace dans la maison et dans le jardin



- Des espaces de rangement harmonieux, recyclables et neutres en carbone



- Coffre de jardin Juno, résistant aux UV et aux intempéries



- Abri bûches Berry, deux modèles au choix pour une association parfaite avec votre abri de jardin

MARQUISE

Pergola Open XXL, place aux grands espaces



La pergola bioclimatique à lames orientables Open de Marquesises se réinvente par des dimensions exceptionnelles et le choix d'une orientation des lames par zone ou intégrale.

Avec une avancée jusqu'à 7 400 mm hors tout (largeur jusqu'à 4 500 mm x hauteur jusqu'à 3 100 mm) en un seul module, la pergola Open XXL aux dimensions généreuses est un produit unique sur le marché. La structure autoportante avec 4 poteaux obligatoires est en aluminium extrudé de 140x140 mm et proposée dans une grande variété de coloris.

Autre exclusivité, la toiture à double motorisation permet une gestion des lames intégrale ou par zone, offrant une parfaite maîtrise de l'ensoleillement et de la ventilation. Les lames sont en aluminium extrudé de largeur 238 x 45 mm, double paroi, avec 4 rampes de LED dans l'axe des lames (couleurs RGB en option). La protection solaire est optimale grâce à l'orientation de celles-ci de 0° à 160°.

Comme l'ensemble de la gamme Open, le modèle XXL offre une grande résistance aux aléas de la météo, une belle longévité comme une facilité d'entretien. ■



Patrick Joyeux

Directeur commercial

“ Une architecture au confort exceptionnel et naturel

À quelle demande du marché répond OPEN XXL ?

« La pergola Open XXL est destinée aux marchés des particuliers, des entreprises pour des espaces de détente des salariés et aux CHR pour abriter des terrasses spacieuses avec une structure peu encombrante. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette pergola ?

« Proposer le format XXL en version Open'R2, soit une double rétractation des lames centrale ou nouveauté : une rétractation des lames uniquement d'un seul côté. De quoi préparer un barbecue côté ouvert en restant bien à l'abri, côté fermé, le tout en format XXL ! Un nouvel éclairage Led en faisceaux lumineux continus. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIERS,
ENTREPRISES,
CHR



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
OUI



LANCEMENT
JANVIER 2024



Sébastien Coste

Responsable communication

“ Une atmosphère accueillante dès le seuil de la maison

À quelle demande du marché répond votre collection Éclipse ?

« Nos modèles avec poignées intégrées s'inscrivent dans plusieurs tendances émergentes du marché, alliant esthétique, fonctionnalité et innovation technologique. En remplaçant les poignées traditionnelles par une solution intégrée, nous offrons un design plus épuré et une expérience utilisateur améliorée. L'ajout de technologies domotiques renforce encore cet avantage. Conçus pour embellir les habitats contemporains, ces modèles allient raffinement et confort optimal. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette collection ?

« Cette collection, actuellement composée de huit modèles exclusifs, est conçue pour évoluer au fil du temps, comme l'ensemble de nos collections. Volma s'engage à enrichir continuellement ses gammes, offrant ainsi la possibilité d'introduire de nouveaux designs innovants, des matériaux inédits et des technologies domotiques de pointe. L'objectif est de maintenir chaque collection en phase avec les dernières tendances et avancées techniques. »

VOLMA

Collection Éclipse : modèles avec poignées intégrées



La collection Éclipse propose huit modèles exclusifs dotés d'une poignée intégrée, alliant design sophistiqué et ergonomie pour une première impression mémorable.

Fini les poignées encombrantes ! Nos créations affichent une esthétique épurée, parfaitement adaptée aux environnements modernes. Ces modèles peuvent être rehaussés par un éclairage LED discrètement intégré. Cet éclairage confère une touche de raffinement supplémentaire, tout en améliorant la visibilité et la sécurité, créant ainsi une atmosphère accueillante dès le seuil de la maison. Le contrôle se fait via smartphone, offrant une infinité de coloris pour personnaliser l'ambiance lumineuse. Chaque détail a été pensé pour offrir une expérience d'utilisation optimale, comme en témoigne le système de drainage exclusif, qui assure une évacuation efficace des eaux de pluie, protégeant ainsi la structure contre les intempéries et garantissant une durabilité prolongée.

Disponibles en version monobloc aluminium et plaxée, les modèles de la collection Éclipse ont été conçus pour satisfaire les exigences esthétiques et pratiques des amateurs de design contemporain. ■



SCANNEZ-MOI PLUS D'INFOS



CIBLE PROFESSIONNELS DE LA MENUISERIE



BREVETS NON



CERTIFICATIONS NON



LANCEMENT OCTOBRE 2024

EURADIF

Gamme Carpe Diem :
finitions céramique et bois



Deux collections viennent enrichir la gamme Carpe Diem : Céram-Alu et Bois-Alu. La collection Céram-Alu transcende les codes de la porte d'entrée contemporaine en combinant la céramique et l'aluminium, des matériaux à la fois modernes et durables. La collection est constituée de cinq modèles : Cratère, Stamnos, Amphore, Kernos et Canthare, disponibles dans trois finitions : béton, rouille et anthracite. La collection Bois-Alu propose pour la première fois dans l'histoire d'Euradif une porte d'entrée en aluminium avec un bardage Accoya sur la face extérieure, qui se décline dans quatre teintes : naturel, grisé, brûlé et bruni. Un guide d'informations sur l'Accoya est disponible pour tout savoir sur les propriétés exceptionnelles de ce bois stable, durable et au faible impact environnemental. Ces nouveaux modèles réunissent toutes les qualités techniques et esthétiques des portes Carpe Diem : des charnières invisibles à réglages 3D, une élégance minimaliste avec un couple ouvrant/dormant affleurant sur les deux faces, une isolation thermique très performante, des dispositifs de sécurité exclusifs en standard et une garantie de 20 ans sur le thermolaquage classe 2 de l'aluminium. ■



Charles Creton

Directeur marketing

“ Esthétique,
isolation
et sécurité

Quel est le point technique le plus novateur de Carpe Diem ?

« Une esthétique ultra-minimaliste et homogène avec un dormant/ouvrant affleurant en faces extérieure et intérieure de la porte, couplée à l'utilisation de charnières invisibles spécifiques pour Carpe Diem développées par un grand nom de la quincaillerie, en remplacement des traditionnelles paumelles. Esthétique, isolation et sécurité, tous les curseurs ont été poussés à l'extrême pour faire de cette porte un produit d'exception. »

À quelle demande du marché répond cette porte d'entrée ?

« Carpe Diem répond aux enjeux environnementaux à la fois dans les choix de conception du produit et dans le niveau d'isolation élevé qu'elle apporte aux habitats. C'était notre objectif premier. Sur le plan esthétique, la porte est le produit coup de cœur de l'enveloppe de l'habitat. Ces nouveaux matériaux nobles viennent compléter le vaste choix de designs mis à disposition de nos clients professionnels. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROFESSIONNELS
DE LA
MENUISERIE



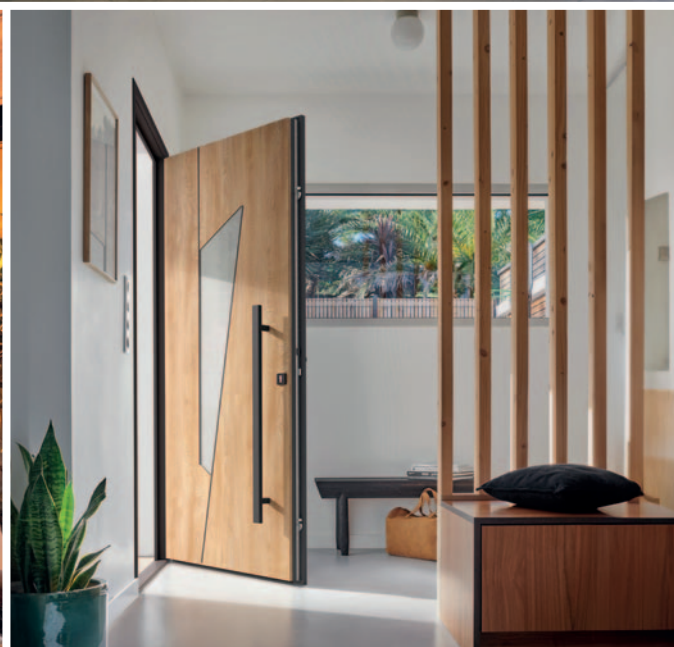
BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE // ANTI-
EFFRACTION CR2
EN STANDARD



LANCEMENT
SEPTEMBRE
2023



Le partenaire des professionnels
de la menuiserie depuis 1994

Portes d'entrée aluminium
Ouvrants monoblocs | Panneaux

EURADIF

BATIMAT
Connecte les pros à l'innovation
Stand H6 - D054

euradif.fr

WIBAIE

Fenêtre au battement mince



Wibaie a enrichi son offre de fenêtres et portes-fenêtres aluminium d'une option exclusive "Battement Mince et poignée centrée". Dans cette nouvelle configuration, les menuiseries affichent le battement le plus étroit du marché de la fenêtre alu avec seulement 50 mm en extérieur et 66 mm en intérieur, versus 85 mm et 96 mm en configuration standard.

Les fenêtres aluminium à battement mince augmentent le clair de vitrage et améliorent l'apport de lumière et de chaleur naturelles. Côté esthétique, la grande finesse des profilés et la poignée centrée proposée prochainement sans embase, rehaussent l'élégance de la fenêtre.

La poignée Sigma, modèle signature de la marque se décline dans la couleur de la fenêtre et a également été redesignée avec son liseré encore plus fin et le W en signature.

En réduisant la quantité d'aluminium dans ses fenêtres tout en améliorant le confort solaire et la performance thermique, Wibaie s'inscrit dans la tendance d'éco-conception nécessaire aux enjeux environnementaux de la construction. Avec cette option, les menuiseries réduisent de 30 % la quantité de profilés visibles par rapport à la configuration standard d'une fenêtre 2 vantaux de 1250 x 1 200 mm. ■

Arnaud Filmotte

Responsable
marketing produit

“ La grande finesse des profilés et la poignée centrée

À quelle demande du marché répond cette menuiserie ?

« Les tendances d'évolution de la fenêtre aluminium montrent une nette amélioration en termes de design, de fonctionnalité et de performance énergétique (confort solaire, luminosité et isolation) ce qui nous pousse à proposer des fenêtres toujours plus élégantes, performantes et éco-conçues.

Dans cette dynamique, l'intégration de la poignée sans embase est là pour renforcer l'élégance de notre fenêtre. Notre solution de poignée sans embase a été étudiée pour offrir un réel avantage de son montage. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette fenêtre ?

« Pour pousser encore plus loin la finesse et l'élégance de nos fenêtres, nous envisageons de proposer une option de ferrage invisible. Les paumelles seront totalement masquées. La fenêtre deviendra un vrai cadre architectural. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MARCHÉ DU
NEUF ET DE LA
RÉNOVATION



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NF FENÊTRES,
NF BLOCS
BAIES,
QUALIMARINE



LANCEMENT
MARS 2024,
JANVIER 2025
(POIGNÉE
SIGMA)



Olivier Enders

Responsable Innovation

“ Le meilleur alliage de l'aluminium, du bois et du PVC

À quelle demande du marché répond AM-X cintrée ?

« Le développement et la commercialisation de notre menuiserie AM-X cintrée ne s'inscrivent pas, par définition, dans une ambition de croissance par le volume mais confirme l'engagement historique d'Atlantem à apporter des réponses aux besoins spécifiques et techniques de ses clients. AM-X permet aujourd'hui de mener des projets de rénovation globale, avec un design unique quelle que soit la forme de l'ouverture, le tout avec un niveau de performances exceptionnel. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette menuiserie ?

« Si la gamme AM-X cintrée n'existe pour le moment que dans une configuration mono-matériaux alu/alu, le développement d'une gamme alu/bois est envisageable !
Conserver où apporter de l'authenticité et du charme à son bien, c'est privilégier les formes arrondies et favoriser l'utilisation de matériaux nobles... une promesse à laquelle AM-X pourrait répondre. »

ATLANTEM Menuiserie AM-X Cintrée



AM-X concrétise l'esprit innovant de la société Atlantem, Aréférente dans le domaine de la menuiserie extérieure. Concept basé sur le soudage multi-matériaux, apportant chacun des avantages spécifiques, cette technologie permet de combiner esthétique et performances avec un niveau de finition inégalé sur le marché. Produit exclusif dans sa conception et ses caractéristiques, AM-X représente ce qui se fait de mieux.

Cette gamme signature s'étoffe aujourd'hui avec le lancement en juillet 2024 d'une offre cintrée, forme prisée sur les maisons au style authentique, demeures de charme et appartements de ville à l'architecture historique. Cette solution permet de conserver une esthétique extérieure uniforme quelle que soit la forme des ouvertures. Côté intérieur, l'aluminium se décline dans toutes les couleurs.

Niveau design, nous retrouvons les codes esthétiques d'AM-X avec son ouvrant masqué, sa poignée centrée et ses fixations invisibles qui offrent une finition haute couture.

Niveau performance et durabilité, l'utilisation de l'aluminium et le recours à un double vitrage à isolation thermique renforcée, solidaire de l'ouvrant grâce à un procédé unique de collage, confèrent au produit une très grande résistance ainsi qu'une étanchéité et une isolation thermique exceptionnelle. ■



CIBLE
ARTISAN
RÉNOVATEUR



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
DTA AM-X



LANCEMENT
JUILLET 2024



Application mobile conçue pour les miroitiers



GlassApp est une application mobile conçue pour les miroitiers du monde entier, leur permettant de réaliser des devis instantanés, optimiser des commandes, accéder à des normes et diffuser des annonces, le tout depuis leur smartphone. Disponible gratuitement depuis le 29 février 2024 sur l'App Store et Google Play, elle a déjà conquis plus de 500 000 professionnels du verre plat dans 196 pays, traduite en 10 langues.

En septembre 2024, l'application GlassApp sera lancée en Chine avec de nouvelles fonctionnalités, comme l'intégration de l'optimisation des formes droites et cintrées et de l'optimisation du chargement des fours de trempe. Il sera possible d'imprimer divers documents depuis l'application, comme des étiquettes de transport, ou des factures. Pour la première fois, l'application permettra de piloter la production verrière complète depuis un smartphone. Ces innovations seront mises en avant lors du salon Glasstec en octobre 2024.

À partir de novembre 2024, une campagne de communication visera à encourager les utilisateurs à souscrire à des abonnements premium pour rentabiliser le modèle économique de GlassApp. ■

Éric Laurenty - CEO

“ La réalisation instantanée des devis

À quelle demande du marché répond GlassApp ?

« GlassApp est la première application mobile gratuite dédiée aux professionnels du verre plat (optimisation de plateaux de verre, création de Devis...) L'application est traduite en dix langues dont le chinois »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette App ?

« - Arrivée des fonctionnalités Premium au 22 octobre 2024 : optimisation des formes, optimisation four de trempe, envoi de codes de découpe aux tables industrielles, impression à partir de l'application de tous documents commerciaux (devis, bons de livraisons, étiquettes de fabrication...)»

- Passer de 500 000 utilisateurs aujourd'hui à 1 000 000 utilisateurs en 2025 à travers le monde avec une entrée prévue sur le marché chinois à partir du 1^{er} novembre 2024, grâce à l'application traduite en dix langues. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROFESSIONNELS
DU VERRE PLAT



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
29 FÉVRIER
2024



René Lebenthal

Directeur général

Un système intuitif et simple

À quelle demande du marché répond ce système de sécurité SecuKit ?

« Le système de sécurité SecuKit destiné aux brise-soleil orientables est intuitif et simple : en cas d'urgence, le brise-soleil orientable peut être soulevé manuellement. La lame finale s'arrête latéralement à une hauteur prédéfinie dans les coulisses. De même sur les brise-soleil orientables motorisés, la voie de secours vers l'extérieur est libérée en un tour de main indépendamment de l'alimentation électrique, ainsi que l'entrée à l'intérieur du bâtiment pour les services de secours. Une manœuvre intermédiaire manuelle n'influence aucunement l'utilisation du moteur. Il est possible de procéder à une réinitialisation rapide en effectuant un déplacement de contrôle sur les brise-soleil orientables d'abord dans la position de fin de course haute puis basse ; les réglages prédéfinis restent inchangés. Sur les brise-soleil orientables, le SecuKit peut être installé avec des largeurs de store allant jusqu'à 2 100 mm.

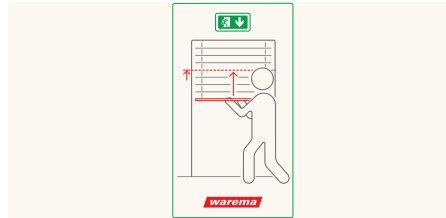
Avantages particulièrement intéressants : le SecuKit pour les brise-soleil orientables ne requiert aucune planification ou pose supplémentaire et s'intègre discrètement dans la façade. De plus, aucun percement de façade n'est nécessaire, ce qui permet d'éviter tout pont thermique. Le SecuKit peut être équipé ultérieurement à tout moment et de manière très simple : il suffit de remplacer le tablier de brise-soleil orientable par des inserts ou d'ajouter des cales de support – les coulisses n'ont pas besoin d'être remplacées. Il constitue donc une solution idéale pour les rénovations. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 5.3 STAND F070

RENTREE 2024
! INNOVATIONS



Système de sécurité SecuKit



Sur les brise-soleil orientables avec SecuKit, la lame s'arrête automatiquement une fois qu'elle a atteint une hauteur prédéfinie dans les coulisses.



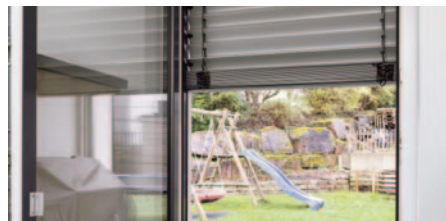
Dans le cas d'une coupure de courant, les voies de secours doivent être praticables aussi rapidement que simplement. Le système SecuKit pour brise-soleil orientables le permet en à peine quelques secondes.



Le système de sécurité SecuKit destiné aux brise-soleil orientables est intuitif et simple : en cas d'urgence, le brise-soleil orientable peut être soulevé manuellement. La lame finale s'arrête latéralement à une hauteur prédéfinie dans les coulisses.



En soulevant le brise-soleil orientable, la lame finale s'arrête latéralement à une hauteur prédéfinie dans les coulisses pour libérer le passage vers l'extérieur.



Ouverture rapide : la gamme SecuKit pour brise-soleil orientables, volets roulants et stores toile extérieurs de fenêtre libère les voies de secours en une fraction de seconde.



Le SecuKit pour les brise-soleil orientables ne requiert aucune planification ni pose supplémentaire et s'intègre discrètement dans la façade.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIERIS ET
FAÇADIERS DU
MARCHÉ
TERTIAIRE



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
FÉVRIER 2024

SOTHOFERM

l'esprit battant

Vol'Sun : volet coulissant motorisé



Les fortes chaleurs estivales de ces dernières années et le coût de l'énergie en forte hausse ont poussé le service R&D du groupe Sothogam à réfléchir à une solution répondant à ces 2 tendances. Le Vol'Sun est un volet coulissant motorisé composé d'un panneau photovoltaïque. Il a les atouts d'une protection solaire et permet de collecter l'énergie de la lumière et de la restituer au réseau électrique du bâtiment.

Techniquement, le Vol'Sun est constitué d'un cadre aluminium sur 4 côtés dans lequel est inséré un panneau solaire au format standard. Ces panneaux solaires ont une puissance avoisinant les 400 Wc. Les dimensions varient de 1 000 à 1 100 mm de large et de 1 500 à 2 000 mm de haut. Ce volet photovoltaïque peut être motorisé pour que le confort de l'utilisateur soit optimisé.

Le service R&D axe le développement de ce produit vers le confort de pose : l'idée étant de ne pas compliquer la pose de nos produits du fait des avantages apportés à l'utilisateur. Ainsi, nous travaillons sur la possibilité d'une simple prise électrique mâle à brancher sur une prise femelle de l'installation électrique du bâtiment. Ainsi, la pose du Vol'Sun ne nécessite aucune habilitation. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INSTALLATEURS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
2025



Guillaume Bonnet

Responsable R&D

“ La protection solaire sans l'impact du soleil

À quelle demande du marché répond Vol'Sun ?

« Il permet d'allier les fonctions d'un volet coulissant motorisé et d'un système de production photovoltaïque :

- Le volet joue son rôle de protection solaire en évitant l'impact du soleil sur les vitrages et donc sur la température intérieure.

- Le panneau photovoltaïque capte l'énergie dans la luminosité et la restitue au réseau électrique de l'habitat. Cette innovation répond donc à une attente forte du marché : maîtriser sa consommation d'énergie tout en optimisant le confort de vie ! »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce volet coulissant motorisé ?

« L'inclinaison des panneaux pourrait ajouter de la performance à la production électrique du Vol'Sun. Cette évolution permettrait également de profiter de la lumière naturelle (mode projection) mais en évitant que les rayons du soleil frappent le vitrage.

Une version avec lames orientables peut également être envisagée dans les évolutions de ce produit. »

Alix Lenfant
Chargée d'affaires ERP Angus

“ Le partenaire idéal pour le suivi de la production

À quelle demande du marché répond votre solution Angus ?

« Angus répond aux besoins des PME et ETI industrielles pour le suivi de leur production (gestion des achats, des stocks, de la planification, de la rentabilité) et embarque toutes les fonctionnalités des fonctions supports nécessaires à la conduite d'une activité (CRM, gestion RH, suivi de la qualité, facturation, gestion des temps). »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cet outil ?

« Angus est un ERP standard, développé dans sa totalité, et est capable d'être paramétré très finement pour répondre aux besoins de différents secteurs : menuiserie, usinage, agencement, métallurgie, carrossier, mécanique industrielle, tôlerie/chaudronnerie...

Nous développons actuellement un module autour du service après-vente pour permettre à nos clients de digitaliser le suivi de leurs ventes (suivi de livraison, de maintenance, communication). Angus, appartenant à Simphonis, bénéficie de la force d'un pôle de plus de 40 développeurs au service des besoins spécifiques des industriels, qui viennent s'ajouter au périmètre standard de l'ERP. »

SIMPHONIS

Angus, l'ERP pour PME et ETI Industrielles



Angus est né des besoins de notre tout premier client : pouvoir piloter efficacement son activité industrielle en temps réel. Ainsi, l'ERP Angus offre une vision précise des délais et des capacités de fabrication, évalue les gains et pertes des productions à l'unité ou par lot, et simplifie la gestion commerciale et administrative des PME et ETI.

Angus porte une vision claire : l'ERP est un outil qui doit s'adapter aux processus et aux hommes, et non l'inverse.

Avant sa mise sur le marché, l'ERP Angus a été éprouvé auprès d'un panel représentatif d'industriels, clients historiques de Simphonis qui se sont investis dans l'aventure avec l'équipe projet. Angus a été testé, éprouvé et approuvé dans leur contexte industriel et est désormais prêt à servir de nouveaux clients.

Angus se distingue par son adaptabilité aux exigences spécifiques des entreprises industrielles, combinant vision humaine et souplesse d'intégration. Développé par l'équipe pluridisciplinaire Simphonis qui compte plus de 20 ans d'expérience au contact direct des industriels, l'ERP Angus est disponible depuis le 1^{er} septembre 2024. ■



CIBLE

DIRIGEANTS ET
DIRECTEURS DE
SITES
INDUSTRIELS



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



LANCMENT

3 SEPTEMBRE
2024

WICONA

Circularité totale avec l'offre de collecte d'aluminium



Wicona boucle la boucle de sa filière de recyclage à travers une nouvelle activité de collecte d'aluminium directement sur les chantiers de rénovation, afin de garantir une traçabilité optimale et une réduction significative de l'empreinte carbone de ses systèmes. Baptisée "circularité totale", cette nouvelle offre est la dernière étape lui permettant de proposer aux maîtres d'ouvrage, maîtres d'œuvre, promoteurs ou encore entreprises générales du bâtiment un cycle vertueux, allant du chantier au chantier. Le principe : récupérer l'aluminium à la source, sur des chantiers de rénovation (avec un minimum de cinq tonnes) puis l'envoyer dans les usines de recyclage du groupe Hydro afin de produire de nouveaux profilés à base d'aluminium recyclé bas carbone Hydro Circal, dont l'empreinte carbone est certifiée. L'objectif est de récupérer plus de 8 000 fenêtres en aluminium issues des chantiers en 2025, soit 96 000 tonnes. Cette orientation s'inscrit dans la politique environnementale de l'entreprise, qui s'est fixé comme objectif de réduire de moitié ses émissions d'ici à 2025 par rapport à 2018. Fin 2023, Wicona avait déjà réduit ses émissions carbone de 40 % comparé à 2018. ■



CIBLE

MAÎTRES
D'OUVRAGE,
PROMOTEURS,
MENUISIERS...



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



LANCMENT

JUIN 2024



Alexandre Bistes

Directeur unité stratégique
France

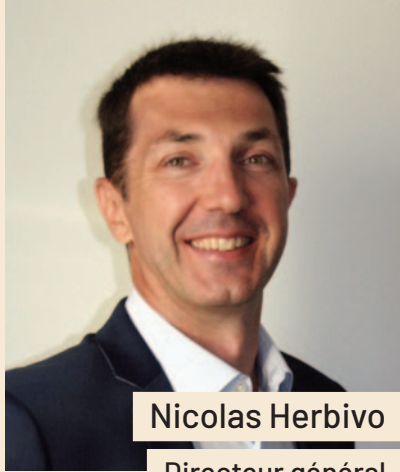
« Une plus grande
captation
des déchets
à la source

À quelle demande du marché répond cette offre de collecte ?

« La dépendance aux métaux stratégiques et aux importations conduit les industriels européens à repenser leur stratégie d'approvisionnement. Face à une demande en matières premières et en métaux qui ne devrait pas faiblir, les efforts de recyclage ne suffiront pas, mais doivent permettre une plus grande captation des déchets dans des conditions optimales. C'est dans cette voie que nous nous engageons pour proposer du recyclage en boucle fermée. En France, le gisement est estimé à 500 000 tonnes/an. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Le projet "circularité totale" va se développer en deux temps. D'abord, la récupération des anciennes menuiseries et façades démantelées sur les chantiers de rénovation. C'est déjà le cas sur les projets du collège Porte du Médoc, à Parempuyre (33) ou du siège régional de Ginger, à Quint-Fonsegrives (31). Dans un second temps, l'objectif est de récupérer l'aluminium directement chez nos clients. Cette étape est en cours de mise en place avec des clients pilotes. »



Nicolas Herbivo

Directeur général

“ Confort, esthétique, sécurité, maîtrise de l’apport solaire, ventilation ou design

À quelle demande du marché répondent ces deux options ?

« Pour répondre à tous les projets de fermetures par des volets roulants en neuf comme en réno, nous proposons deux nouvelles options de lames. Notre objectif : apporter une solution encore plus pointue pour doser l’apport lumineux face aux rayonnements du soleil et optimiser la ventilation des habitats grâce aux volets roulants Provélis. Disponibles en option volets roulants neufs et réno, ces nouvelles lames à ajours sont un atout supplémentaire au bien-être des utilisateurs (dosage de la luminosité ou obscurité totale en position fermée). Esthétique, elle est aussi conçue pour répondre aux enjeux de la RE2020. »

Quelles pourraient être leurs évolutions possibles ?

« Notre innovation est en cours de déploiement sur toutes les gammes existantes. L’objectif est de pouvoir substituer à la demande une lame “classique” par cette lame micro-perforée. Cela signifie, qu’à horizon fin 2024, nous serons en mesure de livrer cette innovation sur toute la gamme rénovation, sur le neuf (en tradi pur ou en tunnel), en motorisation radio simple ou motorisation solaire et même avec l’option moustiquaire si le client final le souhaite ! »

PROVÉLIS

Options de lames à ajours



Fabricant français de fermetures depuis 2002 près de Saint-Étienne (42), Provélis enrichit sa large gamme de volets roulants de deux nouvelles options de lames à ajours pour les réalisations en réno (gamme Réno) et en neuf (gamme Tradilis). Confort, esthétique, sécurité, maîtrise de l’apport solaire, ventilation ou encore design, avec cette nouvelle option Provélis va encore plus loin dans la personnalisation des besoins de l’utilisateur. Haut de gamme, conçues sur-mesure et en grandes dimensions, atout maître sur le marché, les fermetures Provélis se déclinent dans une large gamme de coloris pour s’adapter au style architectural de la maison. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

Lames à ajours – Les atouts

- Luminosité et ventilation : avec un tablier volet roulant partiellement ouvert, les lames ajourées laissent largement passer l’air et les rayons du soleil tout en restant protégé des regards extérieurs ;
• Mise en œuvre identique à une lame standard en neuf (gamme Tradilis) et en rénovation (gamme Réno) : lames intégrées dans le tablier livré monté ;
• Deux designs d’ajours :
• deux lames design micro-perforation - 35 et 50 mm
• une lame design grand ajour - 50 mm ;
• Sécurité et confort : les fermetures Provélis sont compatibles avec les box domotiques et sont pilotables via smartphone ou tablette.



CIBLE POSEURS, ARTISANS, MENUISIERS, FENÊTRIERS...



BREVETS NON



CERTIFICATIONS NF FERMETURES PAR LE CSTB



LANCEMENT 1ER JUIN 2024

FLANDRIA

Pergola personnalisable Patio Pro



La Patio Pro est une pergola personnalisable, adossée à un mur ou libre dans le jardin. Elle peut servir de couverture de terrasse, de piscine ou encore d'abri de voiture avec espace de stockage.

Son principal atout est sa compatibilité et sa modularité grâce au large choix de remplissages : vitrages, plaques polycarbonate, panneaux sandwich (autoportants), lames bioclimatiques ou même panneaux solaires. Les configurations sont multiples : adossée à un mur, autonome dans le jardin, avec ou sans poteaux décalés, avec un éventuel espace de stockage ou à deux pentes pour les grandes dimensions.

Ses poutres solides permettent des portées jusqu'à 7,5 m entre poteaux. Son design est moderne par ses chevrons minimalistes et sa poutre périphérique épurée. Ses coupes droites et options de fixation invisibles facilitent la fabrication et la pose. Elle est disponible en toutes les couleurs.

Pour prolonger les soirées d'été, un éclairage d'ambiance peut être intégré, soit avec des bandeaux Led, soit avec des spots encastrés dans les chevrons. Pour personnaliser la pergola selon vos envies, nous proposons une gamme d'habillage vertical : un bardage aluminium ou des cadres fixes ou coulissants avec lames fixes ou orientables, pour se protéger des intempéries et des regards indiscrets.

En résumé la Patio Pro est une pergola haut de gamme, sur-mesure et 100 % personnalisable avec un rapport prix/qualité compétitif par sa facilité de fabrication et pose. ■



Julie Vandenbroucke

Directrice

À quelle demande du marché répond cette pergola ?

« La Patio Pro répond à la tendance du marché par son design, son degré de personnalisation et sa facilité de fabrication et pose.

Son design est épuré par sa poutre en périphérie et des chevrons minimalistes. En remplissage, vous avez le choix entre vitrages, panneaux sandwich (autoportants), panneaux polycarbonate, lames bioclimatiques et panneaux solaires. Elle propose également de multiples configurations : libre dans le jardin, adossé à un mur, avec poteaux décalés ou à deux pentes... Elle permet des portées jusqu'à 7,5 m entre poteaux.

En outre, elle répond à la pénurie de mains-d'œuvre sur le marché par ses coupes droites et son ingénierie qui permet de poser la pergola facilement en une journée. Elle est également paramétrée dans le logiciel Cover3D, ce qui facilite le chiffrage de devis, la fabrication – grâce à sa liste de débit – et la pose. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Patio Pro ?

« Nous remarquons que le marché "outdoor" est toujours en évolution... On aime passer des soirées dehors... en gardant le confort de l'intérieur...

C'est pour cela que nous proposons une gamme d'habillage vertical pour se protéger des intempéries et/ou des regards indiscrets.

Nos claustras coulissants avec lames fixes ou orientables, verticales ou horizontales, permettent de retrouver l'ambiance de l'intérieur tout en profitant plus longtemps de sa terrasse pendant les saisons intermédiaires. Il est également possible d'ajouter un emplacement de stockage ou de décorer des parois avec un bardage en aluminium. Tout est paramétré dans Cover3D, à vous de configurer votre espace... sans limite ».



CIBLE

FABRICANTS DE
VÉRANDAS ET
PERGOLAS



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



LANCEMENT

JUILLET 2024



DISPONIBLE À PARTIR DE MAI

flandria
SYSTEMS

Concepts sur mesures
au gré de vos envies



Fabrication
française



Qualité &
design



Respect pour
l'environnement



Savoir-faire et logiciel
3D performant



Un espace sans limite.

Depuis plus de 50 ans, Flandria Systems conçoit et commercialise des systèmes de vérandas, extensions et pergolas haut de gamme qui offrent une liberté de conception grâce à son paramétrage détaillé dans le logiciel 3D. Par notre expertise et expérience, nous accompagnons nos clients menuisiers dans la réalisation de leurs projets. Nous vous proposons plus de 100 configurations... Concevez vos espaces de vie au gré de vos envies les plus uniques.

✓ CARPORTS



✓ PERGOLAS



✓ VERANDAS



✓ EXTENSIONS



✓ FENÊTRES
& PORTES



✓ COULISSANTS



systems.flandria.com

+33 (0)3.20.14.59.03
systems@flandria.com



Venez découvrir nos systèmes de
toitures et châssis en aluminium sur
notre nouveau site internet.

SATINAL

Collection Strato Eva Colour



La gamme de produits Strato Eva Colour ouvre un tout nouvel univers de possibilités de conception pour les architectes et les designers. Contrairement aux limitations du verre coloré traditionnel, Strato propose de nouveaux intercalaires transparents colorés, permettant de créer une variété d'options de verre feuilleté, pour des applications intérieures ou extérieures.

La gamme Strato Eva Colour a débuté avec une base de six intercalaires colorés et s'est maintenant élargie pour accueillir neuf nouvelles teintes.

Cinq couleurs transparentes de base : Strato Lava, Strato Sand, Strato Storm, Strato Fog et Strato Rose.

Quatre couleurs multicouches, chacune résultant de la combinaison de deux couches différentes de Strato Eva Colour fondues ensemble : Strato Tangerine, Strato Moonstone, Strato Aquamarine et Strato Océan.

Pourquoi choisir Strato Eva Colour ? Les interlayers Strato Eva ne servent pas seulement à des fins esthétiques et de design, mais offrent également des avantages spécifiques tels que :

- sécurité : en cas de bris du verre feuilleté, le film Strato Eva retient les morceaux ensemble, empêchant leur éclatement et les blessures ;
- protection UV : le film Strato Eva aide à bloquer les rayons UV nocifs ;
- durée de vie : les interlayers Strato Eva résistent à l'humidité, aux variations d'humidité et de température. Une solution pour les applications intérieures et extérieures, sans risque de délaminage ;
- isolation phonique : le verre feuilleté Strato Eva absorbe les ondes sonores et les empêche de traverser le verre. ■

Marco Bresciani
Actionnaire

“ Des avantages spécifiques sur la sécurité, la protection, la durée et l'isolation

À quelle demande du marché répond Strato Eva ?

« Strato Eva est un film pour la lamination du verre de sécurité. Dans le domaine de la construction Strato Eva est particulièrement utilisé pour la réalisation de garde-corps, escaliers, auvents et verrières, offrant une sécurité maximale.

En design d'intérieur Strato Eva permet de personnaliser les espaces intérieurs et extérieurs avec une touche de couleur et de personnalité, tout en garantissant la sécurité et en offrant tous les avantages de ce produit.

Il est aussi bien disponible une version Strato Eva Low Carbon, offrant une multitude d'options de conception qui associent parfaitement durabilité et tendances modernes »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce film ?

« Strato Eva ouvre de nouvelles possibilités pour l'architecture et le design, permettant la réalisation de vitrages feuilletés aux caractéristiques uniques, alliant esthétique, performance, sécurité et durabilité.

Strato Eva contribue à réduire la pollution sonore ambiante, le rendant idéal pour les bâtiments situés dans des zones à forte circulation ou bruyantes. Sa transparence et la possibilité d'incorporer des films colorés et des inserts spéciaux en font un matériau idéal pour créer des éléments décoratifs uniques. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
ARCHITECTURE
ET INTERIOR
DESIGN



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
MADE IN ITALY,
ISCC+



LANCEMENT
(NOUVELLE
COLLECTION)
2024

Kévin Ferchaud
 Chef de produit
 menuiserie métallique

“ La porte au cœur
 de votre
 décoration

À quelle demande du marché répond le bloc-porte Épure ?

« Notre offre répond évidemment à une demande esthétique puisqu'elle permet de dissimuler les parements visibles d'une huisserie traditionnelle, mais pas seulement. En introduisant une huisserie tout acier sur ce marché affleurant, nous avons avant tout cherché à faciliter la mise œuvre pour les poseurs, celle-là même qu'ils plébiscitent sur notre châssis à galandage sans habillage Épure.

Il s'agit d'une réponse à une demande de simplicité et d'intuitivité : les profils perforés accueillent et protègent les plaques de plâtre permettant une accroche optimale de l'enduit. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ou solution ?

« Les différentes solutions envisagées sont une offre hauteur sur-mesure avec ou sans traverse (toute hauteur). Cette touche minimaliste qu'apporte l'affleurement peut également répondre à une demande de solutions techniques avec des performances coupe-feu et acoustique, véritable savoir-faire Deya. »

DEYA

Bloc-porte invisible Épure



Deya, acteur de référence sur le marché des portes, huisseries et châssis à galandage, élargit son offre avec un bloc-porte affleurant à la cloison, communément appelé "invisible". Le concept : cloison et porte se confondent pour dissimuler le battant, créant ainsi une continuité visuelle de l'espace mural. Une innovation par l'acier : Deya se démarque sur ce segment de marché, en s'appuyant sur sa maîtrise de l'acier, matière qui en fait une marque référente de l'huisserie.

Conception unique : l'huisserie est équipée de profils en acier perforé sur toute la périphérie, ce qui facilite l'application de l'enduit et garantit une finition impeccable.

Mise en œuvre simplifiée : aucun retour de plaque de plâtre à faire, ni de bande grillagée à poser.

Satisfaction utilisateur : charnières invisibles métalliques, serrure magnétique pour l'esthétique, et confort d'utilisation d'une porte âme pleine.

Durabilité : le bloc-porte Épure a été soumis à des tests en laboratoire, avec notamment, plus de 100 000 cycles d'ouverture/fermeture, validant ainsi sa robustesse et sa longévité. ■



SCANNEZ-MOI
 PLUS D'INFOS



CIBLE
 LOGEMENT
 ET TERTIAIRE



BREVETS
 NON



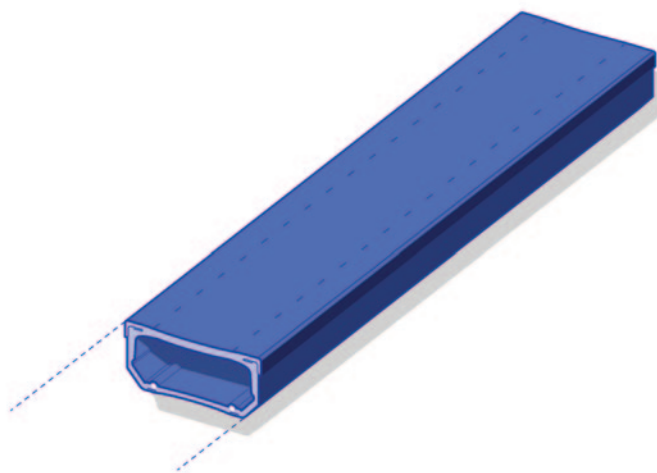
CERTIFICATIONS
 RAPPORT D'ESSAIS AUX
 EFFORTS MANŒUVRE
 (CLASSE 3),
 À L'ENDURANCE
 (CLASSE 5), AUX
 EFFORTS MÉCANIQUES
 À LA CHARGE ET
 TORSION (CLASSE 2)



LANCEMENT
 OCTOBRE 2024

TECHNOFORM

Espaceur warm edge SP24



Et si la haute performance thermique ne rimait plus avec forte baisse de la productivité chez votre industriel fabricant de vitrages isolants ?

La nouvelle solution espaceur warm edge Technoform SP24 pour vitrages isolants allie la productivité à la haute performance thermique.

Le SP24 est la solution warm edge pliable à froid avec une valeur thermique qui garantit une productivité élevée sur toutes les machines standards utilisées sur le marché.

Pour vous aider à faire rapidement votre choix entre nos différentes solutions espaceurs Technoform warm edge et savoir quelle solution est adaptée à votre fenêtre ou façade, nous avons mis au point un calculateur thermique.

Il est gratuit, disponible en ligne sur notre site internet et ne nécessite pas de créer un compte. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Meilleure valeur thermique de tous les espaceurs warm edge pliables à froid (lambda équivalent de 0,22 W/mK) ;
- Meilleure empreinte carbone du marché ;
- Gains de productivité significatifs versus les solutions à haute performance thermique pliables à chaud ;
- Aucun investissement machine nécessaire de la part du producteur de vitrage isolant.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
FABRICANTS DE
VITRAGES
ISOLANTS
& DE FENÊTRES,
PORTES,
FAÇADES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
EN1279



LANCEMENT
2025



Thibaud Durousset

Directeur commercial
France

“ Une productivité élevée sur toutes les machines standards ”

À quelle demande du marché répond cet espaceur ?

« L'espaceur warm edge Technoform SP24 est la seule solution dans la catégorie des espaceurs warm edge à haute performance thermique (Lambda eq. $\geq 0,14$ W/mK $< 0,28$ W/mK) à être pliable "à froid", ce qui facilite grandement sa mise en œuvre par les industriels versus les solutions concurrentes. Les espaceurs warm edge Technoform SP14, 18, 24 et 31 sont aussi les espaceurs ayant les plus faibles empreintes carbone du marché. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles du Technoform SP24 ?

« Même si nos produits sont déjà les plus vertueux du marché au niveau de leur empreinte carbone, nous visons dans nos prochaines évolutions à faire encore mieux. Également, nous travaillons en permanence à améliorer la facilité d'utilisation de nos solutions pour augmenter toujours plus la productivité chez nos clients tout en conservant nos exigences drastiques en termes de qualité et de durabilité. »



Jean-Marc Desert

Dirigeant

“ Une très faible absorption de l'énergie solaire

À quelle demande du marché répond ce film ?

« Avec le réchauffement climatique et les nouvelles normes écologiques, la demande en protection solaire des bâtiments et habitations est en forte croissance.

L'application de film solaire permet de répondre à ses deux problématiques tout en conservant une belle luminosité intérieure et l'aspect esthétique des façades. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Le service R&D travaille sur une transmission de lumière plus basse pour répondre aux besoins de gestion de l'éblouissement.

L'objectif est d'atteindre une transmission de lumière de 40 %, contre 71 % actuellement, tout en conservant l'absence d'effet miroir, avec une faible absorption de l'énergie solaire et une plus grande protection contre la chaleur. »

STORES DE FRANCE

Film extérieur Sentinel Plus QXN 75



Un nouveau produit innovant verra le jour en janvier 2025, le film extérieur Solar Gard Sentinel Plus QXN 75 allie un rejet de chaleur élevé et une importante transmission lumineuse de 71 %.

Sa technologie avancée appelée “couche magnétron” se compose de métaux précieux qui offrent une absorption de l'énergie solaire très faible (25 %) et un pourcentage important de facteur solaire (45 %). Son application peut être effectuée sur presque tout type de vitrage sans risque (garantie dix ans).

Le Sentinel Plus QXN 75 a été développé afin de garantir un aspect neutre, quasiment invisible. Il est aujourd'hui le plus efficace des produits clairs contre la chaleur.

Idéalement appliqué sur les vitrages techniques de bâtiments, il permet de conserver l'aspect esthétique, d'améliorer le confort thermique et de réduire la consommation d'énergie. ■



CIBLE

COLLECTIVITÉS,
TERTIAIRE,
PARTICULIERS



BREVETS

1



CERTIFICATIONS

FILMS CLASSÉS
B-S1, DO
(ESSAIS SELON
NF SBI EN
13823)



LANCEMENT

JANVIER 2025

ERIBEL

Gamme de menuiseries vitrées SlimTeq



- Gamme de menuiseries vitrées coupe-feu en bois prête à poser, portes équipées d'usine, profilés pré-vernissés ou prélaqués.
- Profilé le plus fin du marché : 40 mm d'épaisseur de masse-vue sur les parties fixes.
- Porte sans parclose apparente pour un design épuré.
- Grandes hauteurs possibles jusqu'à 3 mètres de haut et sans besoin d'imposte pour les portes.
- Performance coupe-feu 30 minutes (EI30) à 1 heure (EI60).
- Atténuation acoustique jusqu'à 44 dB.
- Réalisation possible de menuiseries traditionnelles non-feu environnantes aux menuiseries feu : uniformisation de l'espace à vivre ou de travail.
- Personnalisation maximale : finition brute, vernis, laquage x1 ou x2 selon le souhait d'un grain visible ou non.
- Différentes essences de bois possibles : meranti, érable, frêne, chêne, autres...
- Pose directe sans besoin d'étancher coupe-feu entre le support et la menuiserie, mise en œuvre facilitée.
- Vitrages prémontés d'usine dans les portes.
- Marque NF. Certifications DAS NF S 61-937 Efectis France.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

AGENCEURS,
CONTRACTANTS
GÉNÉRAUX,
ARCHITECTES



BREVETS

1



CERTIFICATIONS

EI30 / EI60, NF,
DAS NF S 61-
937, CRADLE TO
CRADLE, FSC,
PEFC



LANCEMENT

OCTOBRE 2024



Vincent Carpentier

Directeur commercial
et marketing

À quelle demande du marché répond cette menuiserie ?

« SlimTeq cumule sécurité incendie et design intérieur par sa finesse de profilé, la chaleur naturelle du bois ou en finition laquée, la maximisation des surfaces vitrées, en vue également d'améliorer les performances environnementales des bâtiments. SlimTeq se présente comme un produit très différenciant sur un marché français où les menuiseries vitrées en bois sont majoritairement fabriquées à partir des PV des verriers. En effet, SlimTeq propose des solutions certifiées dont la finesse est supérieure à performance égale par rapport aux autres offres traditionnelles en bois et même les offres acier et aluminium.

Les architectes auront la possibilité de marier plusieurs ambiances tout en conservant une esthétique uniforme peu importe la performance coupe-feu ou non, afin de créer des espaces personnalisés en toute sécurité.

L'autre avantage réside dans la simplicité de sa fabrication et de sa mise en œuvre, nécessitant très peu d'accessoires pour donner à la menuiserie sa propriété coupe-feu.

SlimTeq est pensée prête à poser, les vitrages destinés aux portes sont prémontés d'usine.

Le produit est certifié DAS selon NF S 61-937.

Produit Lauréat d'Or des Awards de l'Innovation dans la catégorie Menuiserie / Façade. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de SlimTeq ?

« Nous allons pousser le produit afin d'étendre ses champs d'application, tant sur l'aspect fonctionnel et technique que sur son élégance »

SlimTeq

LE BOIS TOUT EN FINESSE



Contactez-nous

Le profilé coupe-feu le plus fin du marché EI30 et EI60

ERIBEL.
MODERNISE VOS ESPACES
INTÉRIEURS EN TOUTE SÉCURITÉ



BATIMAT

H6-D036

TECAUMA

Transstockeur de tronçons TEC'UP H8R

Afin d'alimenter des zones de prélèvement positionnées devant des centres d'usinage et de débit, Tecauma propose depuis 15 ans sa gamme de transstockeur TEC'UP permettant de stocker automatiquement des profilés PVC, alu et acier.

Dans un souci permanent de s'adapter aux besoins de ses clients menuisiers,

Tecauma vient d'élargir sa gamme avec le TEC'UP H8R, process de stockage de tronçons de cadre, positionné entre les centres d'usinage / débit et les lignes d'assemblage des cadres.

Le principe de stockage est identique au stockage de produits longs : les quatre ou cinq tronçons constituant un cadre sont regroupés dans une même luge par une navette de distribution. Lorsqu'une luge est complète, elle est prélevée par un TEC'UP H8R (R = rotation du tablier) et stockée provisoirement dans une travée du rayonnage. Selon l'ERP client, la luge est ensuite déposée par le TEC'UP H8R sur une des zones de picking, afin qu'un opérateur puisse prélever ergonomiquement à hauteur constante les tronçons et alimenter une cadreuse, une sertisseuse, ou une soudeuse, selon le type de produits.

Comme pour les transstockeurs de produits longs, le TEC'UP H8R permet de stocker verticalement sur la hauteur du bâtiment, et de supprimer la gestion manuelle de chariots de stockage.

Afin de répondre aux cadences et de gérer les stations d'entrée et de sortie des tronçons, le tablier d'élévation du TEC'UP H8R permet de gérer quatre luges en même temps. Il est également monté sur une couronne rotative qui permet de positionner les tronçons au plus près des opérateurs, afin de faciliter leur prélèvement manuel par leur extrémité, quelle que soit leur longueur.

Ce transstockeur bénéficie d'un logiciel de gestion qui permet de communiquer avec l'ERP client. ■



Gervais Gendre

Ingénieur technico-commercial et chef de marché menuiserie

“ L'automatisation du tri et du stockage des produits

À quelle demande du marché répond votre transstockeur de tronçons TEC'UP H8R ?

« Les solutions de stockage actuelles sont principalement réalisées avec des chariots gérés par des opérateurs. Elles engendrent énormément de manutentions manuelles, elles regroupent plusieurs lots de tronçons ce qui ne permet pas une traçabilité à la fenêtre, elles ne sont pas adaptées aux contraintes ergonomiques de prélèvement, et nécessitent des surfaces importantes au sol pour stocker et pour transférer les chariots.

En verticalisant le stockage, le TEC'UP H8 R permet de supprimer toutes ces contraintes et d'optimiser les flux de production. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce transstockeur ?

« La prochaine étape serait de robotiser le prélèvement des tronçons dans les luges et d'alimenter automatiquement les postes de cadrage. »



CIBLE

FABRICANTS DE
MENUISERIES ET
DE FERMETURES



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

CE



LANCMENT

2024



Pierre Faou

Conseiller technique

“ La modernité et le confort d'utilisation ”

À quelle demande du marché répond cette solution ?

« Cette solution, qui vient en complément de la gamme, répond à la géométrie demandée des ouvrants à fichet.

De surcroît, elle répond à la modernité et au confort d'utilisation recherchés par les particuliers et architectes, notamment grâce à ses rotations invisibles et son utilisation confortable, qui s'effectue sans entrave pour les utilisateurs.

Avec cette nouvelle version de la ferrure Uni-Jet CC 180°, Ferco offre une solution adaptée aux exigences contemporaines en matière de design et de fonctionnalités, assurant ainsi une expérience utilisateur optimale tout en maintenant des standards de qualité élevés. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ou solution ?

« Cette nouvelle solution est une évolution majeure qui vient compléter la gamme Uni-Jet CC 180°. Naturellement, Ferco s'adaptera dans le développement de ces produits en restant à l'écoute des besoins du marché et des utilisateurs, pour maintenir son positionnement de leader dans le secteur des ferrures. »

FERCO

Ferrure Uni-Jet CC 180



Dans sa gamme de ferrures destinées aux menuiseries aluminium, Ferco a récemment introduit une rotation “Uni-Jet CC 180” sous recouvrement (invisible) permettant une ouverture à 180°.

En réponse aux demandes du marché, Ferco a développé une version complémentaire spécialement conçue pour les ouvrants à fichet. Cette solution conserve les caractéristiques clés de la première version, notamment :

- des éléments de rotation qui apportent une touche élégante et résolvent les problématiques d'adaptation des teintes entre les rotations et les profilés ;
- une ouverture à 180° qui offre une grande praticité pour des fenêtres à la française et oscillo-battantes ;
- une conception robuste garantissant une utilisation fiable et durable ;
- une ferrure réglable en trois dimensions qui facilite l'installation et l'ajustement de l'ouvrant ;
- une adaptation à la majorité des gammes existantes sur le marché, équipées d'ouvrants à fichet avec une gorge standard de 16 mm.

Avec cette nouvelle version, Ferco confirme son engagement en matière d'innovation, pour fournir des produits de haute qualité qui répondent aux exigences actuelles. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIERS



BREVETS
2



CERTIFICATIONS
EN COURS

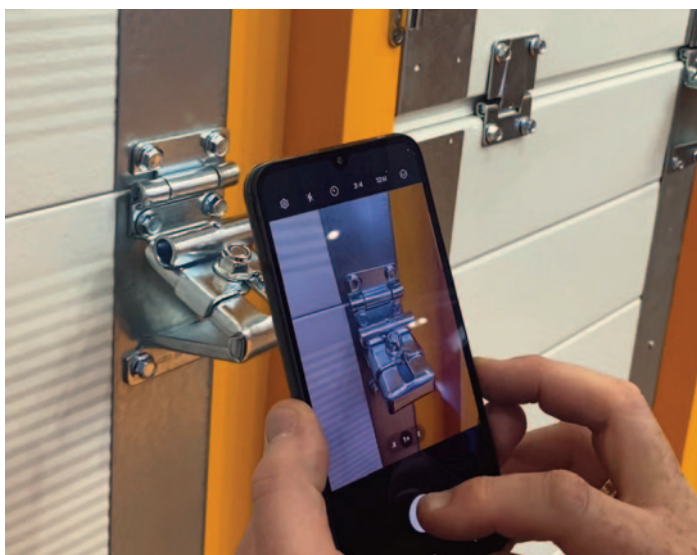


LANCEMENT
MI-2025

iddparts fr

pour portes et quais

Extension de la gamme d'outil de tension



La gamme de tendeurs de ressorts de torsion pour portes sectionnelles TorQtool s'agrandit pour permettre une plus grande polyvalence à l'usage. Déjà présente sur le marché depuis plusieurs années sous la forme du TorQtool 2, l'outil développé par IDD-Parts pour les ressorts de torsion industriels de 95, 142 et 152 mm, elle accueillera deux nouvelles versions dont le lancement est prévu pour fin 2024 :

- TorQtool Mini : Développé spécifiquement pour les fermetures résidentielles, il est compatible avec les ressorts de 51 et 67 mm de diamètre intérieur et permet une mise en tension jusqu'à 80 N/m. Poids contenu de 2,5 kg pour faciliter son transport et son utilisation.
 - TorQtool Medium : Positionné à mi-chemin entre ses homologues, il est compatible avec les ressorts de 67 et 95 mm de diamètre intérieur et permet une mise en tension jusqu'à 160 N/m. Encombrement réduit pour une utilisation sur des installations inaccessibles au TorQtool 2.
- Les trois outils sont actionnés simplement à l'aide d'une perceuse. En remplaçant les barres de tension conventionnelles, ils minimisent la contrainte physique lors de l'installation ou du remplacement des ressorts de torsion.

IDD-Parts lance également ID-Part, une nouvelle application pour smartphone permettant l'identification des panneaux d'une porte sectionnelle industrielle et de sa quincaillerie sans prises de mesures. Celle-ci est capable de reconnaître les portes de la plupart des fabricants comme Hörmann, Crawford, Alpha Deuren, Novoferm, Nassau ou encore Assa Abloy. Au fil de trois étapes guidées, l'application invite l'utilisateur à prendre des photos d'un panneau porte et de ses charnières sous plusieurs angles avant de proposer les références produits correspondantes. Ces dernières peuvent alors être chiffrées directement via le site de l'entreprise, facilitant par là même la réalisation de devis depuis un chantier. Cette reconnaissance rapide est rendue possible par l'intelligence artificielle sur laquelle repose l'outil. ID-Part devrait être lancée en fin d'année 2024. Elle sera dès lors téléchargeable gratuitement sur appareils IOS et Android. ■

**CIBLE**PROFESSIONNELS
DE LA FERMETURE**BREVETS**

OUI

**CERTIFICATIONS**

NON

**LANCLEMENT**

SEPTEMBRE 2024

**Toby Boeters**

Responsable R&D

« Un moyen simple, convivial et très sûr de tendre les ressorts

À quelle demande spécifique du marché votre solution répond-elle ?

« La série torQtool a été développée pour tendre les ressorts de torsion des portes basculantes à l'aide d'une perceuse standard. À l'heure actuelle, de nombreux installateurs de portes basculantes utilisent encore des barres de tension pour tendre un ressort de torsion. La tension manuelle à l'aide de barres de tension est à l'origine de nombreuses blessures aux épaules, aux poignets et au dos des monteuses. En outre, la tension à l'aide de barres de tension n'est pas sûre. Les outils torQtools offrent un moyen simple, convivial et très sûr de tendre les ressorts. »

Quels sont les développements possibles pour cette série torQtool ?

« Le marché évolue et les normes changent souvent avec lui. Nous pensons que ces dispositifs deviendront obligatoires pour la loi sur les conditions de travail en Europe. Nos torQtools ont déjà été approuvés par un rapport VHP, qui montre que les torQtools garantissent une méthode de travail sûre. En outre, nous travaillons en permanence sur des innovations qui peuvent être appliquées aux outils torQtools, telles qu'un compteur numérique de rotation des ressorts. »



Frédéric Renner

Directeur technique / CTO

“ La réalisation des châssis fixes, des fenêtres et des portes-fenêtres

À quelle demande du marché répond votre Fenêtre TS68 MF ?

« La fenêtre TS68 MF est un système qui se positionne sur le marché de l'habitat résidentiel neuf et la rénovation. Les architectes et les maîtres d'ouvrage bénéficient de menuiseries au design épuré et minimaliste ainsi que de performances énergétiques remarquables. À ce titre, le dormant latéral caché permet d'augmenter les apports en lumière naturelle par rapport aux autres gammes à ouvrant caché disponibles sur le marché. Dans sa version porte-fenêtre la TS68 MF permet d'augmenter la largeur de passage de 40 mm renforçant la pertinence du produit dans le cadre de la circulation des personnes à mobilité réduite. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 4 STAND C042

RENTÉE 2024
! INNOVATIONS



Fenêtre TS68 MF



Avec son design minimaliste de type menuiserie en acier, la solution TS68 MF s'adapte parfaitement aux projets de constructions neuves et de rénovation de l'habitat exigeant une esthétique de type minimaliste et des apports en énergie naturelle optimaux. Elle permet de réaliser des châssis fixes, des fenêtres et des portes-fenêtres en aluminium. Le principe technique du dormant latéral caché permet d'ouvrir plus grand les passages afin de faciliter les accès. Les apports en lumière et en rayonnement solaire gagnent entre 10 et 22 % par rapport aux châssis à ouvrants cachés traditionnels. Développée sur la même base technique que les autres systèmes de la gamme TS68, la version TS68 MF bénéficie de la plupart des profilés et accessoires existants. Ainsi les ateliers de production et les installateurs de menuiseries conservent les mêmes principes de fabrication et de pose sur les chantiers.

Exemple d'optimisation des apports naturels de lumière et de rayonnements solaires sur une ouverture de 900 mm par 2 400 mm :

- Ouvrant caché traditionnel TS68 HV = 1,55 m² de surface vitrée :
- Ouvrant minimaliste TS68 MF = 1,84 m² de surface vitrée. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
FABRICANT
INSTALLATEUR
DE MENUISERIES
POUR LE
RÉSIDENTIEL



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
PROFILÉS SOUS
DTA



LANCÉMENT
DÉBUT 2025

JELD-WEN

Blocs-portes DAS pour la petite enfance



Jeld-Wen a développé une gamme de blocs-portes DAS acoustiques destinée aux écoles maternelles et établissements Petite Enfance. Elle offre plus de sécurité, plus de discrétion, plus de performances, et plus de configurations pour s'adapter aux contraintes de chaque projet.

Priorité au confort et à la sécurité : les lieux d'accueil de la petite enfance font partie des espaces collectifs les plus bruyants avec une ambiance sonore décrite comme "comparable à celle d'un restaurant très fréquenté".

Pour répondre à cette problématique, Jeld-Wen a développé des blocs-portes DAS École Maternelle EI30 simple action présentant des performances acoustiques de 30 et 39 dB permettant d'améliorer le confort pour de meilleurs apprentissages du jeune public.

Tous les blocs-portes DAS EI30 "École Maternelle" sont équipés de joints anti-pince doigts de chaque côté du vantail jusqu'à une hauteur de 1 100 mm. La possibilité d'ajouter des oculi sur les portes permet une circulation optimale et une surveillance accrue des tout-petits. Conformément aux règles d'accessibilité et pour la tranquillité du personnel, la poignée est positionnée à 1 300 mm du bas, la rendant ainsi inaccessible aux enfants.

Intégré à l'intérieur du vantail de la porte, le joint intumescent reste intact et conserve ses propriétés d'étanchéité dans la durée. Les blocs-portes DAS sont disponibles dans de multiples configurations : ferme-porte débrayable, bandeau, ferme-porte asservissement déporté, ferme-porte encastré... en asservissement intégré ou déporté. ■

CARACTÉRISTIQUES TECHNIQUES

- Performance Feu EI30 ;
- NF DAS Feu EI30 et acoustique 30 et 39 dB.



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIERS,
AGENCEURS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NF DAS



LANCEMENT
JUN 2024



Damien Kovac

Responsable produits

“ La sécurité et le confort des enfants

À quelle demande du marché répondent ces blocs-portes DAS École Maternelle ?

« Dans les établissements de petite enfance, les tout-petits sont à l'âge des apprentissages et des découvertes à pas de géant. Aventuriers, leur soif de découvertes peut les mettre en situation de danger sans qu'ils en aient encore conscience. Il est donc nécessaire d'adapter leur environnement pour limiter les risques potentiels auxquels ils pourraient s'exposer ou être exposés. En matière de menuiseries, la réglementation qui s'applique est stricte. Les blocs-portes qui équipent les lieux d'accueil, d'enseignement et de soins destinés aux plus jeunes doivent faciliter l'évacuation en cas de nécessité.

De plus, ces espaces collectifs font partie des établissements les plus bruyants où le confort acoustique a toute son importance. Garantir la sécurité physique et le confort acoustique des enfants dans les crèches, les haltes-garderies, les jardins d'enfants, ou encore dans les écoles maternelles est une priorité pour Jeld-Wen. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Nous pourrions envisager d'élargir la gamme des blocs-portes DAS École Maternelle avec le développement de nouveaux asservissements facilitant l'ouverture et la manipulation des portes pour un meilleur confort d'utilisation et une circulation optimale du jeune public et du personnel encadrant. »

LA WEBSÉRIE

NOUS OUVRONS LA PORTE À TOUS VOS PROJETS

Nos services sur-mesure pour vos portes intérieures !



Pour plus d'informations
sur nos services



DÉLAIS DE LIVRAISON
OPTIMISÉS
(OFFRE PREMIUM
HUISSERIES 72H)



BIBLIOTHÈQUE
DISPONIBLE SUR
ELCIA ET POUR TOUS
LES CHIFFRAGES EN
STANDARD ET HORS
STANDARD



DES FORMATIONS
SUR-MESURE ASSURÉES
PAR NOS FORMATEURS
EXPERTS



UN ACCOMPAGNEMENT
TERRAIN DE
PROXIMITÉ GRÂCE
À NOTRE MAILLAGE
COMMERCIAL



DES BINÔMES
COMMERCIAL /
COORDINATEUR
SERVICE CLIENTS POUR
UNE PLUS GRANDE
RÉACTIVITÉ

BEL'M

Rivoli, une porte d'entrée acier au design classique



Sa conception disponible en 68 mm et désormais en 48 mm d'épaisseur est taillée pour une performance alliant robustesse, longévité, isolation thermique, au meilleur tarif. Elle associe un double vitrage feuilleté et un décor sérigraphié esprit grille. Ce modèle se caractérise aussi par une cimaise fine et élégante face extérieure, ainsi que des moulures inspirées des portes en bois d'autrefois.

Les modèles acier Bel'M, performants, bas carbone et accessibles offrent une réponse pertinente et qualitative au marché de la rénovation. ■



CIBLE
FENÊTRER,
ARTISAN,
NÉGOCE



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
QUALI STEEL
COAT POUR LE
LAQUAGE



LANCEMENT
JANVIER 2025



Frédéric Beret

Directeur des ventes

“ Une performance alliant robustesse, longévité, isolation thermique

À quelle demande du marché répond cette évolution de la porte acier ?

« La porte acier, depuis sa création par Bel'M, était un produit particulièrement adapté à la construction neuve, de par ses designs contemporains et son accessibilité tarifaire. Nous souhaitons faire évoluer cette gamme pour qu'elle devienne une réponse pertinente sur le marché de la rénovation, et en phase avec les attentes de nos clients en recherche de produits responsables, fabriqués en France et à budget contenu.

Nous avons donc créé des esthétiques classiques, très cossues, puis nous avons fait évoluer notre outil de production pour augmenter les plages dimensionnelles afin de répondre à la majorité des cas de sur-mesure. Avec une finition laquée garantie 15 ans, une très bonne qualité perçue, et en affichant des prix compétitifs, cette gamme bénéficie de sérieux atouts pour trouver sa place en rénovation. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce produit ?

« Nous envisageons de poursuivre le développement de nouveaux modèles, avec des proportions de vitrage complémentaires à l'offre existante et de nouveaux décors sérigraphiés. L'ajout de semi-fixes et d'impôtes coordonnés sera aussi envisagé pour compléter l'arsenal disponible pour être encore plus complet sur les configurations sur-mesure. »



Estelle Rimbault

Responsable marketing et communication

“ Une baie minimaliste et épurée ”

À quelle demande précise du marché répond le nouveau coulissant 6700 ?

« Le Coulissant 6700 répond à la demande croissante du marché pour des solutions de menuiseries alliant esthétique minimaliste, performances thermiques optimales, et facilité d'installation.

Les tendances actuelles dans la construction et la rénovation favorisent l'utilisation de baies vitrées et de fenêtres qui maximisent la lumière naturelle tout en offrant une isolation thermique et acoustique exceptionnelle.

De plus, la conception du produit simplifie la pose sur chantier, réduisant ainsi le temps et les coûts d'installation, ce qui est une demande essentielle pour les installateurs et les menuisiers. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette menuiserie ?

« Les évolutions possibles pour le Coulissant 6700 incluent l'intégration de technologies connectées, telles que les systèmes Somfy, pour améliorer la fonctionnalité et l'expérience utilisateur.

En ajoutant des solutions de motorisation et de contrôle à distance Somfy, le Coulissant 6700 peut offrir une gestion simplifiée de l'ouverture et de la fermeture des baies coulissantes via des applications mobiles ou des systèmes de commande vocale, apportant ainsi plus de confort et de sécurité aux utilisateurs. »

LEUL

Coulissant 6700, un modèle moderne aux lignes épurées



Son esthétique détient une signature unique. C'est le produit alu de la gamme Leul qui possède un "Flat Design". Minimaliste et épurée, la baie se compose de profils fins avec un montant de 30 mm qui favorise la transmission lumineuse. En effet, l'une des avancées techniques du coulissant est l'optimisation de sa surface vitrée qui est 4 % plus grande qu'un coulissant traditionnel. C'est un vrai changement pour apporter de la lumière et du soleil chez soi.

Les autres installations techniques les plus récentes font figurer le coulissant 6700 en tête de nos produits innovants.

Un nouveau système d'étanchéité a été installé sur la traverse haute avec drainage masqué pour l'évacuation d'eau. Ces nouveaux accessoires brevetés assurent une étanchéité complète. La grande souplesse en matière de personnalisation du coulissant est six vantaux. Pour convenir à vos besoins de sur-mesure la baie 6700 peut aller jusqu'à 6,20 m de largeur et de 2,70 m de hauteur.

C'est un produit qui améliore considérablement le temps et la qualité de la pose grâce à son bouclier thermique haut en mousse à mémoire de forme qui n'est plus à retirer à l'engondage. ■


CIBLE
ARTISANS ET
POSEURS
PROFESSIONNELS

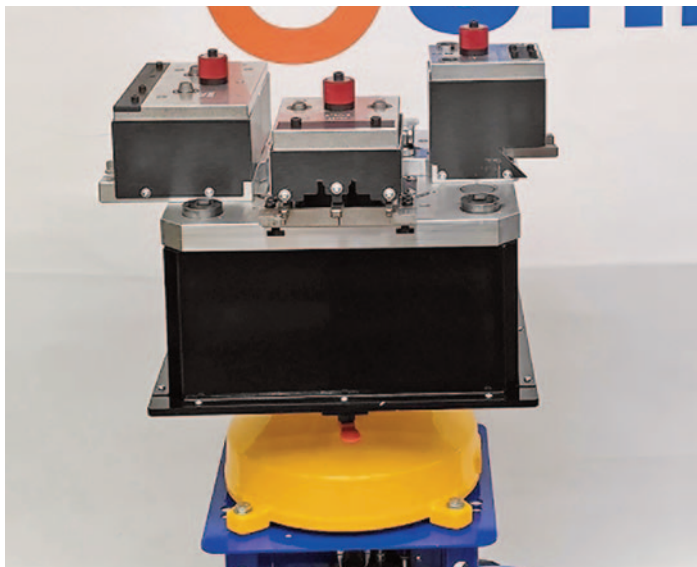

BREVETS
NON


CERTIFICATIONS
QUALICOAT,
CEKAL,
QUALIMARINE®

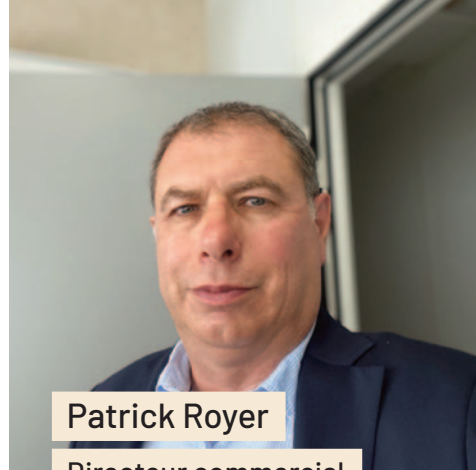

LANCMENT
1^{ER} TRIMESTRE
2025

MECAN'OUTIL

Flexipunch : une révolution dans le poinçonnage pour l'industrie des fenêtres



Mecan'Outil, spécialiste reconnu des outillages de poinçonnage, dévoile sa dernière innovation : le Flexipunch. Ce nouvel outil, basé sur une plateforme oléo-pneumatique de cinq tonnes, se distingue par ses cassettes interchangeable rapidement et sans outils. Grâce à ses huit emplacements, le Flexipunch permet une personnalisation extrême, répondant ainsi aux besoins spécifiques de chaque client et aux particularités des différents marchés européens. Idéal pour les fenêtres à galandage, dormants coupe droite, et autres options, le Flexipunch promet une production efficace, flexible et de haute qualité. Son lancement marque une avancée majeure pour les fabricants de fenêtres, leur permettant d'optimiser leurs processus tout en restant compétitifs sur le marché. ■



Patrick Royer

Directeur commercial

« Une adaptation rapide et efficace, optimisant ainsi la production »

À quelle demande du marché répond le Flexipunch ?

« Le Flexipunch répond à la demande croissante de personnalisation et de flexibilité dans l'industrie des fenêtres. Les fabricants doivent désormais adapter leurs produits aux préférences spécifiques de chaque client et aux exigences variées des marchés européens. Le Flexipunch, avec ses cassettes interchangeable sans outils, permet une adaptation rapide et efficace, optimisant ainsi la production. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cet outil ?

« Les évolutions possibles du Flexipunch incluent l'intégration de technologies de pointe comme l'IoT pour le suivi en temps réel des performances et la maintenance prédictive. Nous envisageons également de développer des versions avec des capacités de poinçonnage augmentées pour répondre à des besoins industriels encore plus exigeants. »



CIBLE

GAMMISTES
ALUMINIUM,
PROFESSIONNELS
DU BÂTIMENT



**BREVETS
EN COURS**



**CERTIFICATIONS
EN COURS**

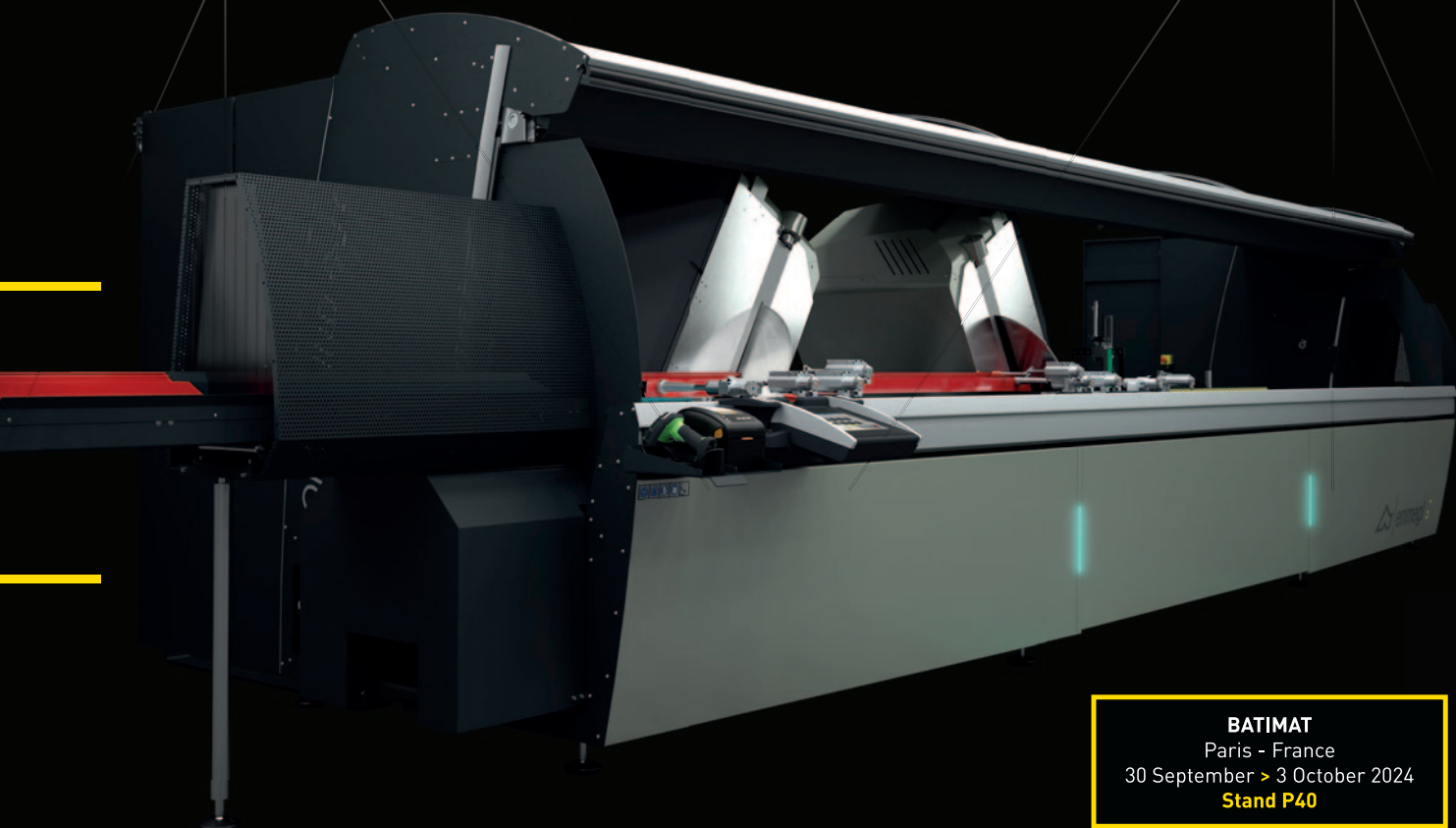


**LANCEMENT
SEPTEMBRE
2024**

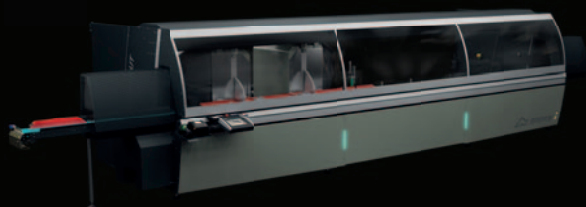
TRONÇONNEUSE DOUBLE TÊTE À 9 AXES CONTRÔLÉS

COMPOUND CUT

9 axes à cn



BATIMAT
Paris - France
30 September > 3 October 2024
Stand P40



- + SYSTÈME D'ÉTAUX FACILE À RÉGLER POUR LE SERRAGE DU PROFIL
- + 600 mm LAMES CARBURE
- + CONCEPTION ERGONOMIQUE POUR FACILITER LE CHARGEMENT DES BARRES
- + CABINE DE PROTECTION INTÉGRALE ET D'INSONORISATION
- + TRONÇONNEUSE DOUBLE TÊTE POUR COUPE DÉBILLARDÉE



Emmegi France
info.fr@emmegi.com
www.emmegi.com

 **emmegi** 
a **voilàp** company

PRATIC

Pergola bioclimatique Carrera



La pergola bioclimatique Carrera de Pratic est la première protection solaire avec des lames alternées, fixes et mobiles, qui se soulèvent et se superposent en suivant le mouvement naturel du soleil.

L'innovation réside dans le design dynamique de la couverture : d'un seul geste les lames mobiles se soulèvent et glissent jusqu'à disparaître au-dessus des lames fixes en s'alignant parfaitement, mais elles peuvent également continuer vers la droite ou la gauche en adoptant n'importe quelle position intermédiaire pour offrir la meilleure protection d'après l'apport de lumière que l'on souhaite. Une technologie qui, en combinaison avec les capteurs météo Pratic, permet à Carrera d'ajuster son mouvement en fonction des rayons du soleil, du lever au coucher du soleil.

L'introduction des lames fixes révolutionne également les possibilités d'aménagement. Pour la première fois, la couverture de la pergola peut être utilisée pour l'installation d'éléments suspendus tels que des lustres, des systèmes de chauffage, des chaînes hi-fi et bien plus encore.

Mais ce n'est pas tout. Autoporteuse ou adossée au mur, Carrera est entièrement personnalisable, grâce aux systèmes domotiques de dernière génération, aux couleurs certifiées et sur mesure et à la vaste gamme de compléments fonctionnels. ■



Edi Orioli

Directeur général

“ La protection solaire avec des lames altérées

À quelle demande du marché répond Carrera ?

« Carrera est la synthèse d'un important travail de recherche stylistique et technologique que Pratic a démarré pour vivre l'extérieur plus confortablement et en liberté. Cette bioclimatique est née dans un site "entouré" par la nature et l'inspiration est venue en ouvrant le toit de ma voiture. L'expérience d'ouverture sur le ciel donne toujours un sentiment particulier et j'ai donc pensé : "pourquoi ne pas la transposer sur une pergola Pratic ?" Nous sommes partis d'ici pour arriver à la solution offrant l'union parfaite d'ouverture et de protection. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette pergola ?

« Carrera s'est présentée sur le marché déjà avec les caractéristiques d'une icône de style et lors de son début à R+T Stuttgart elle s'est distinguée en tant que véritable nouveauté pour le secteur des bioclimatiques. Il ne s'agit pas seulement d'une solution pour l'extérieur, mais aussi d'une poursuite de son identité d'habitation, même en dehors de l'espace de la maison. Cela est évident en regardant toutes les possibilités offertes par la sous-pergola qui peut être équipée d'éléments d'éclairage suspendus, de compléments sur mesure et d'étagères modulaires pour satisfaire toute nécessité de l'utilisateur. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MARCHÉ
RÉSIDENTIEL
ET HO.RE.CA.
EUROPÉEN



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE ET DOP



LANCEMENT
19 FÉVRIER
2024



Nicolas Predy

Directeur des ventes

“ Un produit d'exception dénotant de l'ordinaire ”

À quelle demande du marché répond la porte K7-Snooke ?

« Elle répond aux besoins des clients qui veulent se distinguer sur leur façade. L'entrée révèle la personnalité des occupants et la K7 Snooker s'adresse à ceux qui veulent un produit d'exception, qui dénote de l'ordinaire. Elle signe son identité par la forme atypique de son vitrage, et par cette barre de tirage en matériau recyclé qui lui donne une ligne vraiment originale. Elle séduira également les personnes à la recherche de lumière dans leur entrée et de très hautes performances thermiques, avec un Ud de 0.8 qui est exceptionnel pour une porte vitrée. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette porte ?

« Nous travaillons l'éco-conception de nos produits, afin d'en minimiser l'impact sur l'environnement. L'intégration de matériau innovant et à faible impact sera une composante importante. Nous pouvons imaginer dans l'avenir des nouveaux modèles arborant de nouveaux décors le Pavé, mais toujours dans un esprit audacieux, ce qui caractérise vraiment la marque Zilten. »

ZILTEN

K7-Snooker-1

Au design 100 % Zilten, la nouvelle porte vitrée K7 Snooker signe sa singularité à travers ses lignes anguleuses, son relief volontairement non affleurant autour de son vitrage et l'intégration sur la barre de tirage d'un nouveau décor réalisé avec Le Pavé, un nouveau matériau innovant et responsable, fabriqué à partir de déchets plastique. Le tout dans un ouvrant de 100 mm ultra-performant. ■



CIBLE

FENÊTRIERS,
NÉGOCIANTS,
ARCHITECTES



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



LANCEMENT

NOVEMBRE
2024

K•LINE

Volet roulant solaire 100 % autonome



K•Line présente son nouveau volet roulant solaire, une solution innovante brevetée qui combine intégration discrète, mise en œuvre simplifiée et respect de l'environnement.

Développé en partenariat avec Delta Dore, il est doté d'un panneau photovoltaïque qui peut être installé sur une bavette (une exclusivité brevetée K•Line) pour une discrétion maximale, en linteau ou en version déportée sur un mur. Son design élégant et soigné s'adapte à toutes les architectures, en neuf comme en rénovation.

Son panneau photovoltaïque monocristallin en verre renforcé affiche une résistance aux chocs IK07. 100 % autonome grâce à l'énergie solaire qui alimente sa batterie, même en cas de faible ensoleillement, il s'affiche ainsi comme étant une solution durable et respectueuse de l'environnement.

Simple et rapide à installer, il ne nécessite pas de travaux intérieurs de raccordement au réseau électrique.

Disponible sur toute la gamme de menuiseries K•Line équipées d'un bloc-baie Thermobloc simple tablier, il se manœuvre à partir d'une télécommande ou de l'application K•Line Smart Home. ■



BREVETS

1



CERTIFICATIONS

EN COURS



LANCLEMENT

MAI 2024



Olivier Simonin

Responsable marketing
produit

“ Une solution à l'intégration discrète et à la mise en œuvre simplifiée

À quelle demande du marché répond votre nouveau volet roulant 100 % autonome ?

« Le volet roulant solaire K•Line répond aux besoins d'installation d'une occultation motorisée tout en se passant d'une alimentation électrique.

C'est principalement le cas en rénovation où l'installation d'une nouvelle ligne électrique est complexe. Mais cela répond aussi à des attentes en construction neuve : l'autonomie énergétique du volet roulant participe à la frugalité globale du bâtiment.

Cette autonomie se fait sans compromis esthétique grâce à l'intégration du panneau PV en bavette. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de votre produit ou solution ?

« Le volet roulant solaire K•Line est aujourd'hui proposé sur le bloc-baie Thermobloc (coffre en débordement intérieur) muni d'un simple tablier.

On pourrait envisager de le décliner sur d'autres parties de l'offre occultation K•Line. Par exemple, le double tablier pour les très grandes dimensions, ou le bloc-baie ½ linteau Optibloc. »

NOUVELLE FENÊTRE K•LINE, UN VÉRITABLE ÉCRIN DE DESIGN ET DE PERFORMANCE



La nouvelle fenêtre lumière K•LINE a été conçue pour que chaque détail, chaque ligne, vienne sublimer le design. Très fine, avec son montant de 50 mm, elle offre une surface vitrée optimale et un maximum de lumière naturelle. Sa silhouette élégante s'élance jusqu'à 2,70 m de hauteur et arbore un design minimaliste à travers sa poignée sans embase laquée de la couleur de la menuiserie et ses paumelles invisibles avec ouverture à 180 degrés.

NORMABAIE

Fenêtre PVC laquée à soudure invisible : Softline finition Touch



Normabaie enrichit son offre de fenêtres PVC laquées avec l'introduction de la finition Softline Touch, qui marque un tournant en matière d'esthétique. Cette finition permet d'obtenir des châssis sans aucune trace de soudure, tant sur l'ouvrant que sur le dormant. Une soudure invisible qui confère aux menuiseries une élégance incomparable. La fenêtre Softline Touch s'expose ainsi au mur tel un cadre d'œuvre d'art – comme l'évoquait Veka lors de la promotion de sa finition Spectral – repoussant les limites du design dans l'univers du PVC.

Cette avancée a été rendue possible grâce à l'acquisition et à la mise en place de nouvelles technologies, assurant un niveau de qualité parfait sur les quatre angles du châssis. Alliant esthétique et performance, Softline Touch se présente comme la solution idéale pour les projets exigeant à la fois une esthétique irréprochable et des performances thermiques et acoustiques optimales.

L'objectif est d'élargir le champ des possibles et donner aux clients Normabaie un nouvel atout qui les différencie sur un marché complexe, leur permettant ainsi de se démarquer et de développer leurs ventes dans un secteur en constante évolution. ■



Christophe Corvi

Directeur

“ La solution idéale pour les projets exigeant

À quelle demande du marché répond cette fenêtre ?

« Nous pensons que la solution Softline Touch soudure invisible est une réponse possible aux attentes des particuliers exigeants sur l'esthétique de leurs menuiseries, et pourra peut-être permettre à certains PVC sceptiques de reconsidérer leur position quant à ce matériau, afin de profiter de ses avantages, notamment en termes de coût. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Softline Touch ?

« Nous avons réussi à maîtriser notre process sur la gamme Softline. La prochaine étape sera de compléter nos investissements pour étendre ce niveau de finition à nos autres gammes avec la même précision et la même répétabilité des opérations. Nous resterons à l'écoute de nos clients pour co-développer des évolutions adaptées à leurs besoins. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INSTALLATEURS,
POSEURS,
REVENDEURS DE
MENUISERIES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
OCTOBRE 2024

Willemijn Hermans
Gérante

“ Un habillage
de fenêtre
adéquat pour
économiser
de l'énergie

À quelle demande du marché répond votre volet intérieur à persienne ou volet plein ?

« C'est une solution multiple ; soit en séparation de pièce, soit en portes de dressing mais avant tout c'est un mode d'habillage des fenêtres, baies vitrées et tout type d'ouvertures. Autant en solution de décoration intérieure, que protection thermique, recherche d'occultation pour la nuit et recherche d'intimité. »

Quelles pourraient être leurs évolutions possibles ?

« Nous pouvons adapter notre volet selon le type de pose de la fenêtre, et il peut aussi s'adapter à la forme : rectangulaire, triangulaire, cintrée, ronde ou grandes longueurs. Parfait comme solution lorsque la solution par l'extérieur est interdite à cause des Bâtiments de France. C'est une solution, notamment pour les formes spéciales, nettement plus économiques que les screens triangulaires. Le bois Paulownia est en outre un bois très écologique.

Nous pouvons vendre soit avec une pose par l'une de nos équipes, soit directement aux menuisiers/agenceurs après une collaboration avec l'architecte ou le client, soit au magasin. Nous pouvons former aussi les distributeurs. »

JASNO

Volet intérieur



Ce volet intérieur est un volet à persiennes orientables ou plein, sur mesure et en bois paulownia. Ce bois, originaire d'Asie, est réputé pour sa légèreté et sa souplesse. Ces qualités en font un matériau idéal pour la fabrication de volets intérieurs, car ils sont à la fois esthétiques et fonctionnels. En fonction de la configuration de la baie vitrée et sa forme, nous pouvons installer un rail en accordéon ou un rail coulissant parallèle. Ou adapter le volet à une forme triangulaire, cintrée ou ronde, tout en tenant compte d'un éventuel plafond rampant. La fabrication de nos volets repose sur un assemblage traditionnel et précis : tenons et mortaises pour une solidité à toute épreuve, montants lamellés-collés pour une stabilité optimale, et charnières invisibles pour une esthétique épurée. Pour nous adapter à tous les styles d'intérieur, nous proposons quatre tailles de persiennes différentes et deux types d'orientation de la persienne : une baguette standard, visible, ou une baguette invisible, pour un rendu plus épuré. Pour une touche d'élégance, vous pouvez opter pour une finition laquée dans une large gamme de couleurs, ou bien conserver l'aspect naturel du bois avec une teinte. Les finitions Jasno sont réputées pour leur qualité et leur durabilité mais aussi pour notre qualité de collaboration et conseil sur place. En résumé, chaque détail compte. ■



CIBLE

PARTICULIER,
PROFESSIONNEL
TYPE
MENUISIER,
AGENCEUR,
DISTRIBUTEUR



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



Centre de formation MéO Form'



MéO, premier fabricant français de menuiseries bois-aluminium, lance son centre de formation MéO Form' sur son site de Cugand en Vendée sur une surface de 400 m² dans un cadre moderne et agréable. La formation est destinée aux professionnels installateurs et aux prescripteurs du marché du bâtiment (architectes, bureaux d'études...).

MéO accompagne ses clients en leur proposant une formation professionnelle élaborée à partir d'une analyse constante des besoins et évolutions du marché avec pour objectifs de :

- Présenter l'offre produits MéO ;
- Découvrir les différentes solutions d'adaptation et de mise en œuvre ;
- Partager les exigences de la réglementation ;
- Développer les compétences techniques des participants.

La formation :

Un module de formation "Pose en neuf et en rénovation" est proposé sur deux jours (14 heures) au tarif public de 750 € HT (repas et hébergement compris). La réservation s'effectue en ligne sur l'espace professionnel dans l'onglet dédié "Formation".

Une équipe pédagogique a été mise en place :

- Un responsable formation technique : animation des sessions de formation ;
- Une assistante marketing : validation des inscriptions, envoi des documents (convention, règlement intérieur, conditions générales de vente, programme de formation, convocation et plans d'accès...).

MéO est certifié Qualiopi : le coût de la formation peut être ainsi pris en charge pour partie par l'OPCO. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROFESSIONNELS
INSTALLATEURS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
QUALIOP



LANCEMENT
FÉVRIER 2024



Aurore Fonteneau

Directrice marketing

“ La menuiserie bois-aluminium MéO et ses astuces de réglage

À quelle demande du marché répond votre centre de formation MéO Form' ?

« Afin d'accompagner ses clients et partenaires, MéO propose à travers ce nouveau service à leur disposition de les former pour garantir la pose de ses menuiseries dans les règles de l'art et optimiser la qualité des chantiers. Les professionnels installateurs, lors d'une session de formation, découvrent la menuiserie bois-aluminium MéO et ses astuces de réglage tout en intégrant l'environnement réglementaire de la pose (DTU 36.5 et 44.1). Le module proposé s'articule autour d'apports théoriques en salle et la pratique des techniques de mise en œuvre des menuiseries MéO en fonction de l'environnement de pose dans les espaces dédiés. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

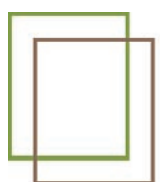
« MéO propose depuis le lancement de son centre de formation (1^{re} session réalisée en février 2024) un module généraliste "Pose en neuf et en rénovation". Les échanges avec ses clients partenaires ont déjà permis d'identifier de nouvelles pistes de modules pour répondre à leurs besoins comme une formation dédiée à la domotique avec mise en avant de sa solution MéO Connect ou encore un module sur la maison ossature bois et sa solution spécifique d'habillages extérieurs. La prise de cotes en fonction de l'environnement de mise en œuvre est une thématique qui suscite également l'intérêt des professionnels installateurs. »



BATIMAT
STAND H4-C050



**CENTRE DE FORMATION
PROFESSIONNELLE
MENUISERIES EXTÉRIEURES
BOIS-ALUMINIUM**



Méo
LA FENÊTRE ÉMOTION

NOTRE MISSION

FORMER NOS CLIENTS ET PARTENAIRES POUR
GARANTIR LA POSE DE NOS MENUISERIES DANS LES
RÈGLES DE L'ART ET OPTIMISER LA QUALITÉ DES
CHANTIERS AVEC UNE ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE DÉDIÉE.

**Méo
Form'**

Installé sur notre site de
Cugand (85), le centre
de formation Méo Form'
vous accueille sur une
surface de 400 m² dans
un cadre moderne et
agréable.

www.fenetremeo.com

LOUBAT FERMETURES

Porte de garage pliante aluminium



Loubat revisite sa porte de garage battante, l'un des modèles phares de sa gamme. Grand classique des fermetures sur mesure, la porte de garage pliante aluminium Loubat Fermetures se dote des dernières options de personnalisation pour répondre à tous styles de façade particulièrement en rénovation. La porte de garage pliante version 2024 est un condensé des dernières évolutions des modèles de porte de garage Loubat. La lumière naturelle investit le garage grâce au large choix de hublots design – carré, rond, losange, rectangle – dotés de flasques en alunox, matériau éco-conçu de la porte de garage pliante Loubat. Sa constitution en deux, trois ou quatre vantaux venant se replier sur les murs latéraux du garage assurent un gain de place. Côté esthétique, les vantaux aluminium de ce modèle Loubat 2024 sont personnalisables avec un large choix de couleurs.

Atouts : le sur-mesure Loubat Fermetures – Un Large choix de personnalisation

- modèles de panneaux - lisses, lames verticales, horizontales
- configurations avec ou sans traverse : 1/4-3/4 ou 1/2-1/2 ;
- deux sens d'ouverture : vers l'intérieur ou vers l'extérieur
- pose : en applique intérieure ou standard (tableau, feuillure et tunnel) ;
- panneau en aluminium isolé – épaisseur 27 mm ;
- montage des ouvrants sur cadre dormant ;
- joint anti-pince doigts en EPDM noir. ■



CIBLE

POSEURS,
ARTISANS,
MENUISIERS,
FENÊTRIERS...



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

CE NF 13241-1
DANS LES 2
SENS
D'OUVERTURE



LANGEMENT

AVRIL 2022

“ Une porte durable et performante nécessitant très peu d'entretien

À quelle demande du marché répond la porte de garage pliante Loubat Fermetures ?

« Intégrer de la lumière naturelle dans son garage, faciliter l'entrée piétonne, gagner de la place grâce à une constitution en deux, trois ou quatre vantaux et un fonctionnement par double repliement, ce sont autant d'atouts qui caractérisent la porte de garage pliante. Pour répondre à la demande de nos clients artisans en contact direct avec le consommateur final, nous avons élargi les possibilités de personnalisation ! Véritable alternative au bois, notre porte pliante 2024 est conçue en aluminium, matériau naturel, durable et performant, ne nécessitant que très peu d'entretien. Une petite révolution sur le secteur de la fermeture. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette porte de garage ?

« Chez Loubat Fermetures, nous nous attachons à faire évoluer régulièrement nos gammes de produits en nous appuyant sur les remontées terrain de nos clients. S'agissant de la porte de garage pliante, modèle phare de notre gamme, nous menons actuellement une double réflexion portant sur l'augmentation générale de la performance AEV de la porte en conservant un bon rapport qualité prix ainsi que sur le développement de nouvelles esthétiques de panneaux (textures, forme des rainures, couleur...) ».



Ludovic Auchet

Directeur général



Astrid Vitoux

Directrice marketing

À quelle demande du marché répondent vos produits de la gamme Eclaz ?

« Le constat de départ c'était qu'il y avait un vrai manque de connaissances sur l'importance du vitrage sur ces questions d'efficacité énergétique et de confort. Pour beaucoup, le vitrage c'est simple ou double, et si on a du double vitrage on s'estime content.

Alors que le vitrage, c'est 80 % de la surface de la fenêtre, avec un vrai impact du type de verre choisi sur la performance. On va pouvoir jouer sur l'apport lumineux, le niveau de protection solaire, l'isolation thermique, autant de paramètres qui ont un énorme impact sur l'efficacité énergétique et le confort. À titre d'exemple, un double vitrage Eclaz ZEN permet de réduire d'1/3 le nombre d'heures de surchauffe (>26 °C) par rapport à un double vitrage classique, sans réduire la luminosité.

C'est tout l'enjeu aujourd'hui, et dans le contexte actuel de réchauffement climatique, cette prise de conscience est clé. Par ailleurs, il y a évidemment un énorme enjeu de réduction des émissions carbone, et c'est l'association avec le verre bas carbone Oraé qui permet de répondre aux deux enjeux majeurs de la durabilité : planète et personnes.

Eclaz Zen Orae est lauréat aux Awards de l'Innovation by Batimat. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette gamme ?

« Notre objectif est de proposer des produits performants avec une empreinte carbone toujours plus faible. Notre principal levier est l'intensification de la collecte de calcin. En effet, l'intégration de calcin* dans la fabrication de verre plat permet de diminuer significativement son empreinte carbone. »

* Le calcin désigne des débris de verre, obtenus par le concassage de verre.

SAINT-GOBAIN

Gamme Eclaz

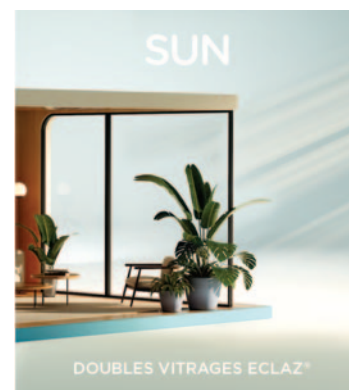


La gamme Eclaz est la nouvelle génération de vitrages Saint-Gobain Glass. Ces vitrages ont bénéficié d'un traitement innovant qui leur permet d'offrir plusieurs avantages :

- Profiter d'une température agréable en toute saison ;
- Maximiser la lumière naturelle ;
- Faire des économies d'énergie.

On va jouer sur l'apport lumineux et la protection solaire, avec trois produits complémentaires Lumi, Zen, et Sun à choisir en fonction de ses besoins :

- Lumi pour maximiser la lumière naturelle – donc plutôt pour les logements qui manquent de lumière ;
- Zen qui va équilibrer l'apport lumineux et la protection solaire – donc un vitrage équilibré pour avoir un confort en toute saison ;
- Sun qui va filtrer une grande partie de la chaleur – donc plutôt pour les grandes baies vitrées ensoleillées.



La gamme Eclaz est associable avec le substrat bas carbone Oraé. L'association des deux produits permet de contribuer à :

- L'aspect Planet : le verre Oraé permet une réduction de 30 % de l'empreinte carbone du double vitrage grâce à un taux élevé de calcin qui est la matière verrière recyclée (FDES disponible sur la base INIES) ;
- L'aspect P Eclaz : optimiser l'efficacité énergétique des bâtiments et au confort des habitants – et c'est tout l'objectif de la gamme Eclaz. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIERS
FABRICANTS ET
INSTALLATEURS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
DOP, CEKAL,
FDES, C2C
CERTIFIÉ®
V4.0 BRONZE



LANCMENT
JANVIER 2023

ELDO

Oplead Connect



Oplead Connect est le premier logiciel de centralisation et gestion des leads, gratuit pour la menuiserie et le BTP.

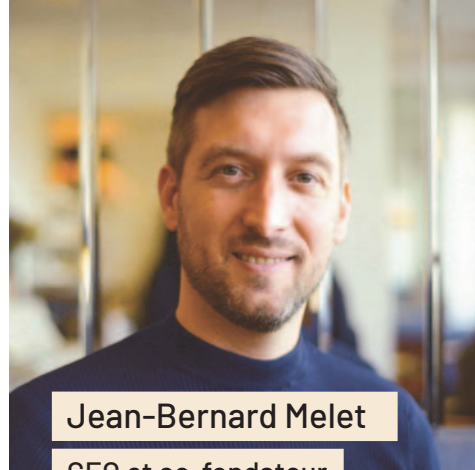
Menuisiers, ne perdez plus des heures à faire de l'administratif. Pilotez 100 % de vos leads et leur traitement par vos équipes à un seul endroit.

Concentrez-vous sur l'essentiel et gagnez jusqu'à 5 heures par semaine dans votre suivi commercial.

Vous recevez, qualifiez et traitez vos contacts de la meilleure manière. Gérez votre entreprise facilement en pilotant vos équipes et vos dépenses. Profitez d'un outil collaboratif, pour une meilleure organisation et une visibilité sur l'intégralité de vos leads.

Les bénéfices :

- Centralisez et recevez automatiquement vos leads de tous canaux (fabricants, fournisseurs de leads, réseaux sociaux etc.) ;
- Arrêtez la double saisie entre vos logiciels : Oplead est connecté à ProDevis ;
- Optimisez les étapes du cycle de vente : + 10% de taux de transformation ;
- Analysez les produits que vous vendez le plus et les meilleurs canaux de réception de leads : +5 à 10 % de marge. ■



Jean-Bernard Melet

CEO et co-fondateur

“ Meilleur allié pour se valoriser et se développer ”

Quelle est l'utilité de ce produit ?

« Nous connectons les industriels et professionnels du secteur de l'amélioration de l'habitat. Cette connexion entre Oplead Network et Oplead Connect permet :

- Aux industriels de distribuer efficacement les leads à travers leur réseau, en s'assurant que chacun est géré de manière optimale. Leads traités 5 fois plus vite et avec un meilleur taux de transformation.
- Aux pros du BTP de recevoir tous les leads de leurs fournisseurs dans une plateforme. Et d'automatiser la mise à jour des informations du suivi commercial à leur industriel et directement sur ProDevis. »

Quels pourraient être d'autres avantages possibles de ce logiciel ?

« Oplead Connect optimise l'exploitation des leads reçus par les industriels au niveau individuel ou d'équipe, en assurant de meilleurs organisation, suivi, et satisfaction client. Ensemble, ils offrent une solution complète qui couvre à la fois la distribution stratégique des leads et leur gestion efficace. Facilitant une synergie entre les fabricants et les pros du BTP. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROFESSIONNELS
DU SECTEUR DE
L'AMÉLIORATION
DE L'HABITAT



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
AVRIL 2024



Jean Panaget

Directeur commercial

“ Modernité et authenticité en symbiose

À quelle demande du marché répond ce nouveau coulissant ?

« Les nouveaux coulissants de notre gamme Lignal s'alignent avec les évolutions du marché. Les menuiseries en bois reviennent activement dans les tendances grâce à leur robustesse, leur durabilité et le charme apporté par ce matériau. La conception de nos coulissants Lignal offre des menuiseries à la fois performantes et esthétiques. Les différentes solutions techniques, comme la nouvelle crémone et les poignées ergonomiques, répondent aux exigences de sécurité et de facilité d'utilisation. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette menuiserie Lignal ?

« L'offre de nos coulissants se renouvelle en continu dans nos quatre matériaux : bois, mixte (bois/alu), aluminium et PVC. Pour l'évolution de ces nouvelles baies vitrées Lignal, nous pourrions envisager l'ajout d'un équipement domotique complet afin de fluidifier leur utilisation. Entre contrôle solaire, capteurs anti-effraction, options de fermeture... l'intégration de ces fonctionnalités pourrait constituer une piste à explorer par la suite. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 6 STAND H044

RENTÉE 2024

! INNOVATIONS

PASQUET
menuiseries

Fenêtres et portes-fenêtres coulissantes en bois Lignal



En juillet 2024, Pasquet menuiseries a dévoilé de nouvelles fenêtres et portes-fenêtres coulissantes dans sa gamme bois Lignal.

À l'aube des 100 ans de Pasquet menuiseries, marqués par le savoir-faire du bois, les nouveaux coulissants Lignal s'inscrivent dans la volonté d'innovation de l'entreprise familiale. Alliant robustesse et élégance, les baies vitrées Lignal apportent une touche d'authenticité dans les logements. Disponibles en deux vantaux, l'essence de bois utilisée est le sapelli.

Véritable gamme design, elles sont composées d'un faible nombre de pièces grâce à un assemblage mécanique précis.

Lasurées ou peintes selon les choix, elles peuvent également bénéficier de protections provisoires blanches ou transparentes qui préservent les menuiseries pendant la durée du chantier et permettent d'apposer, plus tard, la finition de son choix.

Au niveau sécurité, les baies vitrées Lignal sont équipées d'une crémone trois points à crochets, d'une fonction anti-crochetage intégrée directement au boîtier de la crémone et d'une fonction anti-fausse manœuvre garantissant le verrouillage du vantail. Correspondant aux préférences d'utilisation de chacun, des poignées à 180° et une nouvelle à 20° viennent compléter l'offre. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROFESSIONNELS
ET PARTICULIERS



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
CE / FSC®



LANCEMENT
JUILLET 2024

LA CROISÉE DS

Discovery 2D

La Croisée DS leader français de la crémonne pompier complète son offre produit avec cette fermeture d'urgence. Cette gamme a été co-construite avec ses clients et son service R&D.

Modularité : la récompense obtenue aux Awards de l'innovation 2024 réside dans ces points de verrouillage haut et bas, également connus sous le nom de "point de verrouillage 2D". Discovery 2D est composée de pènes de verrouillage 2D, permettant de positionner les points de verrouillage haut et bas aussi bien en configuration verticale qu'en position latérale gauche ou droite.

Flexibilité et gain de stockage : Discovery 2D ouvre de nouvelles possibilités permettant une installation plus simple et plus flexible, ainsi que la possibilité de changer de configuration au cours de la vie du produit.

Facilité et gain de temps à la pose : compte tenu des choix à opter à propos de la pose d'une fixation latérale ou verticale, le choix de la meilleure option offre un gain de temps pour le poseur et un gain de stock pour le distributeur. Le module extérieur complète cette facilité de pose, les poignées sont réversibles et le démontage du cylindre est facilité depuis l'extérieur du bâtiment sans devoir démonter le module extérieur.

Performances : la fermeture anti-panique Discovery 2D répond aux exigences strictes des normes EN1125 et NF-40, ainsi qu'aux normes feu. Cette fermeture anti-panique est labellisée OFG.

Gamme complète et design harmonieux : Discovery 2D met en avant une nouvelle fois le savoir-faire des équipes R&D de la Croisée DS qui sort sur le marché en moyenne deux brevets par an. ■



Arnaud Labbé

Responsable
marché Industrie

« Un dispositif de sécurité supplémentaire pour les ERP

À quelle demande du marché répond cette Gamme Discovery ?

« La gamme Discovery apporte un dispositif de sécurité supplémentaire pour les Établissements recevant du public (ERP) ou des travailleurs (ERT) avec un design harmonieux à la crémonne pompier que nous commercialisons depuis de longues années et en limitant considérablement le nombre de références à stocker. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette fermeture anti-panique ?

« En tant que concepteur et fabricant, ce produit pourra répondre à des besoins de personnalisation tant dans sa fonctionnalité que dans son aspect. Nous allons être attentifs et réactifs aux retours de nos clients. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
DISTRIBUTION
SPÉCIALISÉE ET
INDUSTRIELS DE
LA MENUISERIE



BREVETS
2



CERTIFICATIONS
EN COURS



LANCEMENT
FIN 1^{ER}
TRIMESTRE
2025

DISCOVERY

L'UNIVERS DE LA FERMETURE ANTIPANIQUE ET D'URGENCE



UNE GAMME COMPLÈTE
AU DESIGN UNIQUE
ET À LA MODULARITÉ
PERMETTANT TOUTES
LES POSITIONS

Fermetures
Anti-Panique Cross Bar
ou Touch Bar

Fermetures d'Urgence

Crémone Pompier
& PAD



LA CROISÉE **DS**
Depuis 1950
Intégrateur de solutions pour menuiseries



AGC

Recycle Glass : service de récupération des vitrages en fin de vie



AGC lance cette année le service de récupération des vitrages en fin de vie, Recycle Glass, pour permettre au verre plat de retourner alimenter les fours de production et développer ainsi l'économie circulaire du secteur. Grâce au service Recycle Glass, 1,2 tonne de matières naturelles est préservée et 0,7 tonne de CO₂ est évitée par tonne de verre recyclé. De plus, le calcin (terme technique de l'industrie verrière pour désigner le verre recyclé) entre pour une part importante (plus de 50 %) de la composition du verre bas carbone (Low-Carbon Glass).

Dans la pratique, AGC propose la mise en œuvre d'une opération logistique complète de reprise des vitrages en déconstruction et ce, principalement par la mise à disposition de bennes dédiées directement sur le chantier. Le minimum requis est d'environ 500 m² de vitrages simples, feuilletés ou assemblés en double vitrage. Ils seront nettoyés et contrôlés par des entreprises partenaires spécialisées dans le tri avant d'être refondus en production afin de garantir une grande qualité de verre à empreinte carbone réduite. Une attestation certifiant le recyclage des vitrages est délivrée au client. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

ENTREPRISES DE
CONSTRUCTION ET DE
CURAGE, FAÇADIERS,
MENUISERIES
GAMMISTES,
MÂTRISES
D'OUVRAGE



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

DÉLIVRANCE
D'UN CERTIFICAT
DE RECYCLAGE



LANCEMENT

SEPTEMBRE
2024



Xavier Dognies

Recycle Glass Manager

À quelle demande du marché répond ce nouveau service ?

« Le service Recycle Glass d'AGC répond à l'objectif commun de réduire les émissions de gaz à effet de serre de 30 % d'ici à 2030 (par rapport à 2019) et d'atteindre la neutralité carbone en 2050. Un autre enjeu d'importance est celui de la préservation des ressources naturelles prélevées pour produire du verre : sable, roche, eau... et enfin de respecter la réglementation REP (Responsabilité Élargie du Producteur) en développant un service de récupération des vitrages en déconstruction. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Recycle Glass ?

« Le plus gros challenge réside dans la qualité et la propreté du verre plat récupéré lors du démantèlement des immeubles. Le tri des déchets doit être réalisé le plus en amont possible de la filière de recyclage pour garantir une pureté maximale du verre. Celui-ci a l'avantage d'être recyclable à l'infini sans perte de ses propriétés initiales mais doit respecter des normes rigoureuses lorsqu'il entre dans le processus d'économie circulaire. En effet, les propriétés optiques et lumineuses des vitrages neufs pourraient être grandement perturbées par la couleur du calcin utilisé. »



Xavier Leguaye

Directeur technique

À quelle demande du marché répond cette gamme de poignées ?

« Notre nouvelle gamme de poignées Malys répond à une demande croissante du marché pour des solutions à la fois esthétiques, fonctionnelles et innovantes pour la menuiserie aluminium. Les professionnels et les consommateurs recherchent de plus en plus des produits qui allient design contemporain et performances techniques, tout en offrant une facilité d'installation et une polyvalence d'utilisation. Avec des modèles brevetés comme Invisa et Yzylis, nous adressons le besoin de solutions ergonomiques et minimalistes qui s'intègrent harmonieusement aux profils de menuiserie tout en garantissant robustesse et fiabilité. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Les évolutions possibles de notre gamme de poignées Malys pourraient se concentrer sur plusieurs axes pour anticiper les besoins futurs du marché. Nous envisageons notamment d'élargir notre offre avec de nouveaux compléments de gamme, comme des solutions de manœuvre réduite, pour répondre à des exigences spécifiques.

Nous travaillons également sur le développement d'une nouvelle poignée intuitive avec un entraxe de fixation de 43 mm et une base compacte, intégrant le design Malys.

En matière de technologie, nous prévoyons d'optimiser nos systèmes de fixation pour garantir une installation encore plus rapide et universelle. L'amélioration continue de la durabilité des matériaux reste une priorité afin de garantir une performance optimale dans les environnements les plus exigeants. Ces évolutions visent à maintenir notre gamme à la pointe de l'innovation tout en continuant de répondre aux besoins diversifiés de nos clients. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 4 STAND D20

RENTÉE 2024

! INNOVATIONS

AXALYS

Gamme de poignées Malys



Axalys présente une nouvelle gamme de poignées Malys, spécialement conçue pour la menuiserie. Avec cette gamme, le fabricant vise à équiper toutes les menuiseries, des fenêtres à frappe aux coulissants, en passant par les portes, tout en harmonisant leurs esthétiques grâce à un design cohérent.

Fruit d'une recherche constante en innovation et design, la gamme Malys présente deux poignées brevetées : Invisa et Yzylis.

Invisa réinvente la manœuvre des coulissants avec sa poignée minimaliste, intégrée au profil, pour une esthétique moderne et épurée. De son côté, Yzylis se distingue par son absence d'embase et son système de fixation mécanique universel breveté, offrant une polyvalence et une facilité d'installation.

Enfin, Axalys a revisité certains éléments de son offre existante, tels que sa poignée intuitive Malys 25°, en les intégrant dans la gamme Malys pour une continuité de design et de fonctionnalité optimisée. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
INDUSTRIELS,
GAMMISTES,
ARTISANS,
DISTRIBUTEURS



BREVETS
2



CERTIFICATIONS
IFT ROSENHEIM



LANCLEMENT
SEPTEMBRE
2024



Visseuse-perceuse renfort acier pour profilés PVC



La machine VI.PER est une cellule automatique de vissage des renforts et de perçage des profilés PVC renforcés.

La précision de cette machine permet de percer les fixations en feuillure des dormants de rénovation et les assemblages mécaniques pour meneaux et traverses intermédiaires.

La machine s'adapte à tous les différents profilés ouvrants et dormants du marché grâce aux butées automatiques qui la composent.

La protection optimale de cette machine garantit la sécurité de l'opérateur. Après insertion du renfort acier dans la pièce PVC par l'opérateur, celui-ci place la pièce sur une butée escamotable. Après scan du code-barres et appui sur le bouton start, le cycle est entièrement automatisé. L'opérateur récupère la pièce sur un plan de stockage et d'accumulation.

Le lecteur de code-barres sans fil, l'ordinateur PC sous Windows 11 à écran tactile et le logiciel graphique permettent une utilisation facile et conviviale de la machine. ■



CIBLE
FABRICANTS DE
MENUISERIES
PVC



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCLEMENT
SEPTEMBRE
2024

“ La protection optimale sécurisant l'opérateur

À quelle demande du marché répond cette visseuse-perceuse ?

« Cet équipement équipé des dernières technologies est destiné aux industriels de la menuiserie PVC qui souhaitent rassembler sur le même poste de fabrication : l'insertion du renfort acier, le vissage du renfort acier dans le profilé PVC et les différents perçages devant être effectués dans les deux matières le PVC et le renfort en acier. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de VI.PER ?

« Les prochaines évolutions de ce produit seront les équipements optionnels suivants :

- Intégration d'une deuxième unité de vissage électrique pour effectuer des vissages en simultané (2 par 2) et ainsi obtenir une productivité nettement accrue.
- Intégration d'une sortie des pièces à accumulation automatique motorisée afin d'optimiser l'ergonomie du poste opérateur. »

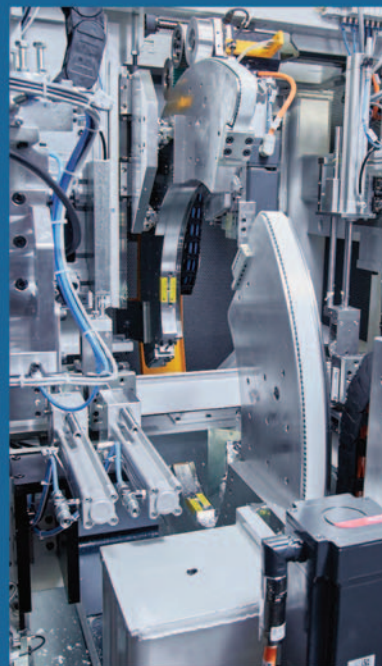
Christophe Garde

Directeur général

LIGNES DE PRODUCTION AUTOMATISEES

Grâce à ses partenaires et à une fabrication interne, DGM et CORBA Industries équipent les menuiseries industrielles pour tous les matériaux BOIS, PVC, ALU, ACIER, COMPOSITES ...

Nos équipes étudient tous vos projets d'équipement pour accroître votre productivité.



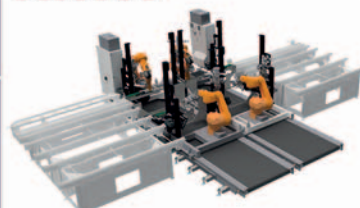
Centres de coupe et usinage pour menuiseries PVC

Coupes 45-90-135°, usinage sur toutes les faces, contre-profilage, insertion renfort, vissage et perçage renfort, pose des gâches, déchargement automatique des pièces finies.



Soudeuse hydraulique à 4, 6 ou 8 têtes

Soudage sans ébavurage sur les faces visibles. En version 6 ou 8 têtes assemblage des meneaux et traverses intermédiaires par soudage à plat ou mécanique par vissage.

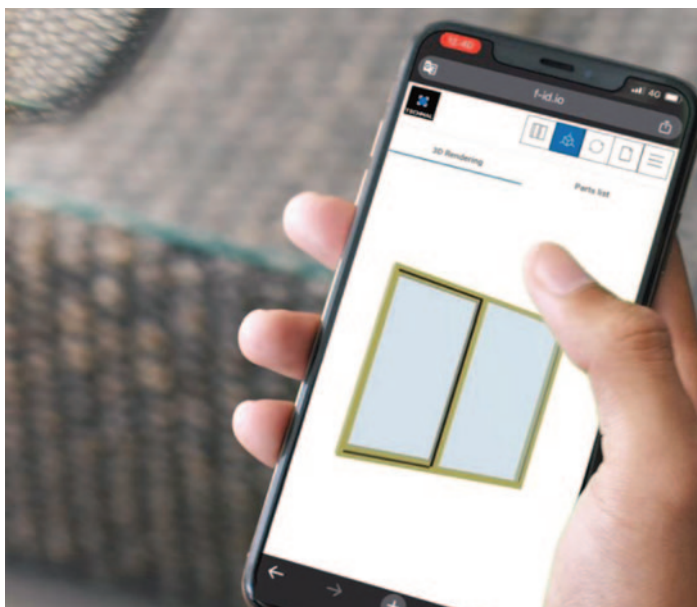


Ebavureuse robotisée automatique à 2 ou 4 têtes

Ebavurage des faces non visibles pour garder une excellente résistance à la casse par 2 ou 4 robots 6 axes sans retournement du cadre.

TECHNAL

Smart Window Soleal Next



Le département R&D de Technal a développé un capteur d'ouverture et de fermeture de fenêtre qui s'autoalimente par le mouvement (effet dynamo). Totalement autonome en énergie, il supprime l'étape du changement de pile ou du rechargement de la batterie. Il est compatible avec toutes les box du marché, et permet depuis une télécommande ou son smartphone de détecter si sa fenêtre est ouverte ou fermée. Il est fabriqué à partir de plastique recyclé.

Grâce à ce système de domotique, les propriétaires et locataires de maisons et bâtiments réduisent le recours à la climatisation ou à la ventilation mécanique. Ils réalisent des économies tout en bénéficiant d'un confort intérieur optimal.

La Smart Window Soleal Next est idéale pour les systèmes d'alarme dans les bâtiments nécessitant un haut niveau de sécurité ou dans l'habitat pour la gestion centralisée de la climatisation et du chauffage. Pratique son capteur se clipse simplement sur l'ouvrant. Parfaitement intégré dans la fenêtre, il est totalement invisible une fois celle-ci fermée. Sans fil et sans pile, il ne nécessite aucune maintenance. Il peut être posé soit lors de la mise en œuvre de la fenêtre, soit dans un second temps, en rénovation et même sur une menuiserie Soleal plus ancienne. ■



CIBLE

**PARTICULIERS,
PROPRIÉTAIRES
DE BÂTIMENTS,
ENTREPRISE
DE POSE**



BREVETS

1



CERTIFICATIONS

NON



LANCEMENT

2023



Gaétan Mieulet

R&D, spécialiste de l'automatisation

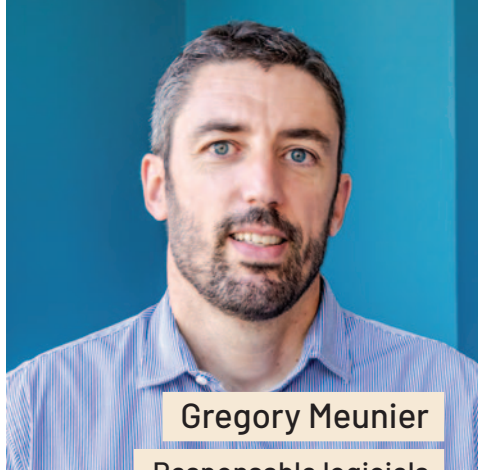
“ Un capteur autonome en énergie

À quelle demande du marché répond la fenêtre Smart Window Soleal Next ?

« La Smart Window Soleal Next permet d'optimiser le confort des occupants tout en réalisant des économies. Avec les coûts énergétiques qui ne cessent d'augmenter, elle est une solution de choix pour les bâtiments comme pour l'habitat. Très facile à installer, invisible et autonome en énergie, elle révolutionne le marché de la domotique. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce produit ?

« Nous pouvons envisager de développer son "petit frère" pour les coulissants mais aussi une version dont le protocole utilisé serait international afin de répondre à tous les marchés et toutes les box (protocole N-Océan > protocole ZigBee). »



Gregory Meunier

Responsable logiciels

“ Une traçabilité facile des solutions aluminium ”

À quelle demande du marché répond Genius ID

« Genius répond à plusieurs demandes notamment améliorer la traçabilité de nos produits, optimiser leur maintenance et faciliter leur recyclage. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cet outil digital ?

« Nous travaillons sur l'ajout automatisé de documents depuis notre logiciel TechDesign 9 vers cette fonctionnalité. »

TECHNAL Genius ID



Dans un monde où la technologie évolue rapidement, Genius ID est un outil digital intégré dans le logiciel Technal Tech-Design 9 pour faciliter la traçabilité des solutions aluminium. Il génère des QR Codes apposables sur chaque menuiserie, permettant de suivre chaque étape de son cycle de vie : du devis, en passant par la fabrication, la maintenance et l'optimisation de son recyclage et sa valorisation financière.

Lors de l'offre commerciale, Genius ID offre un accès instantané à toutes les informations pertinentes et une visualisation en réalité augmentée. Il renforce la confiance des clients et facilite les ventes. Pour la maintenance, par exemple, il permet aux réparateurs agréés d'accéder rapidement aux détails des pièces détachées, optimisant ainsi les réparations et l'entretien.

En simplifiant l'accès à l'information et en offrant une expérience client enrichie, Genius ID contribue à renforcer l'image de marque et la fidélisation des clients. Il favorise également une gestion écoresponsable des ressources, alignée avec les attentes de durabilité actuelles. Genius ID est un outil stratégique par excellence pour les entreprises cherchant à innover et à se démarquer. ■



CIBLE

GRAND PUBLIC,
INVESTISSEURS

BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON

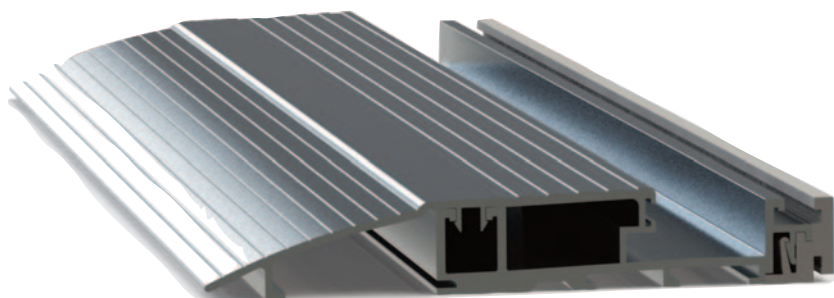


LANCEMENT

SEPTEMBRE
2024

BILCOCQ-DUVAL

Rampe d'accès Fusion pour seuil de la gamme Slinova et Slinova X



Bilcocq-Duval est un acteur de référence des solutions d'étanchéité pour les menuiseries extérieures et l'agencement. En collaboration avec le gammiste Rehau, Bilcocq a conçu une rampe d'accès permanente pour les personnes à mobilité réduite pour les baies coulissantes compatibles avec tous les chemins de roulement des baies coulissantes de la gamme Slinova de Rehau.

Cette rampe augmente les performances thermiques de la menuiserie et réduit l'accumulation de salissures en travers basse du seuil de la baie. L'installation peut être réalisée sur chantier ou en rénovation. Conçu en aluminium anodisé 20 microns, le système résiste à l'air salin.

Cette nouveauté qui a concouru aux Awards de l'innovation, permet un accès PMR permanent, elle peut être mise en œuvre en neuf ou en rénovation. Elle améliore l'esthétisme de l'ensemble car le système d'évacuation d'eau se trouve caché.

Amovible, ce produit bénéficie d'un entretien aisé et il est remplaçable en cas de dégradation. Il est constitué de matière entièrement recyclable et produit en France. L'étanchéité est assurée. ■



Mélissa Fanchon

Responsable marketing et communication

“ Un accès PMR permanent, et un entretien aisé

À quelle demande du marché répond cette rampe d'accès ?

« Cette innovation répond au marché des baies coulissantes et à la norme PMR. En effet, cette rampe d'accès permet la fusion entre l'intérieur et l'extérieur du logement pour les personnes à mobilité réduite. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Fusion ?

« Pouvoir proposer une rampe d'accès compatible avec toutes les solutions d'étanchéité du marché. »



CIBLE

INDUSTRIEL DE LA MENUISERIE À TRAVERS LES GAMMISTES



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

CSTB



LANCEMENT

1^{ER} JANVIER 2024



Fabrice Keller

Area Manager

“ L'optimisation de l'isolation thermique des bâtiments

À quelle demande du marché répond cet intercalaire ?

« Ses excellentes performances en termes d'isolation thermique et de durabilité s'intègrent parfaitement à la tendance croissante des conceptions architecturales et façades tout en élégance et transparence, inhérentes aux constructions durables. Super Spacer se différencie également par une autre caractéristique : la technologie warm edge sans métal qui optimise l'isolation thermique des bâtiments. Avec un coefficient de transfert thermique Ψ allant jusqu'à 0,029 [W/mK], le warm edge Super Spacer se positionne comme l'un des intercalaires les plus économes en énergie et bien entendu, certifié maison passive. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Les décennies à venir nous amènent à innover en vue d'un confort intérieur sachant conserver la fraîcheur tout en restant économe en énergie. Les fenêtres en verre isolant installées aujourd'hui devront répondre aux exigences d'efficacité énergétique, d'écoresponsabilité, de durabilité et de confort d'un bâtiment dans 20 ans et plus. Le joint de bord à séparation thermique peut paraître un détail, mais reste irremplaçable. Avec la production automatisée d'un warm edge standardisé, les fabricants de vitrage isolant et les transformateurs de verre peuvent se positionner et se projeter dans l'avenir du bâtiment. »

EDGETECH Super Spacer T-Spacer



Super Spacer T-Spacer a été développé pour les vitrages structuraux et les dimensions XXL du verre afin d'optimiser les propriétés de durabilité du joint.

T-Spacer est un intercalaire warm edge sans métal à base de silicone en mousse structurelle avec un dessiccant intégré. Il offre également des propriétés d'isolation thermique grâce à sa faible conductivité thermique de 0,19 W/m²K. La composition de l'intercalaire se distingue par une amélioration de sa mémoire de forme, un facteur important pour l'intégrité à long terme du warm edge. La flexibilité de la mousse structurelle accompagne les mouvements climatiques du verre. Ceci représente un avantage, en particulier dans les zones climatiques sensibles aux températures extrêmes ou fortement fluctuantes. Cette technicité apporte une limitation de la tension sur le cordon de butyle, l'intégrité du warm edge est conservée, de plus sa forme en T limite les remontées de butyle.

Il faut noter que plus un vitrage est efficace longtemps plus il est "durable" et donc en accord avec la notion de réduction de consommation de matières premières.

Le T-Spacer permet une mise en œuvre en trois étapes, automatique ou manuelle et il est parfaitement adapté au verre plat comme au verre courbe comme tous les intercalaires Super Spacer. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
ARCHITECTES,
PRESCRIPTEUR,
FAÇADIERS,
FABRICANTS DE
VITRAGE
ISOLANT



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
MAISON
PASSIVE (PH+)

3E FRANCE SAS

Go Future : 3E-Look pour la construction de fenêtres



Le fournisseur de logiciels 3E France SAS présente à Batimat un ensemble de nouveautés autour de l'ERP sectoriel 3E-Look 15.0. Les spécialistes informatiques de 3E France y présentent 3E-Look, une solution logicielle leader pour la construction et le commerce de fenêtres. Ils présentent pour la première fois à Paris, à un large public, le nouveau module de contrôle de projet.

Avec le contrôle de projet, les fabricants de fenêtres disposent d'un instrument qui leur permet de vérifier à tout moment l'avancement et la rentabilité d'une commande.

Les coopérations avec des fournisseurs de systèmes renommés, tels que Schüco, Rehau ou Veka, sont prometteuses à bien des égards et constituent un autre point fort du salon. Celles-ci permettent par exemple que les données de commande de Schüco soient disponibles dans Look ou que les données de construction de 3E-Look soient transmises aux portails partenaires.

Dans le domaine des tableaux de bord, les choses ont également évolué. Dans la version 15, ceux-ci peuvent être appelés non seulement dans le programme, mais aussi via le navigateur et sont ainsi disponibles à tout moment pour les utilisateurs, même en déplacement.

La gestion des matériaux a également été optimisée : Les chiffres clés peuvent désormais être calculés en détail grâce à l'introduction de comptes généraux supplémentaires. Les utilisateurs peuvent également se réjouir d'une plus grande flexibilité dans la planification des commandes.

Pour les fabricants de fenêtres disposant d'un réseau de revendeurs, 3E-Look propose la solution de navigateur performante 3E-WEB-Sales, qui assure des processus fabricant-revendeur efficaces et sans papier. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



Moritz Ebert

Président

« La vérification de l'avancement et de la rentabilité d'une commande

À quelle demande du marché répond ce logiciel 3E-Look ?

« 3E est un fournisseur leader de solutions logicielles ERP pour la construction de fenêtres et se spécialise depuis près de 30 ans dans les besoins des fabricants et des distributeurs. Il est de notoriété publique que les fenêtres sont des produits high-tech à multiples variantes. Leur fabrication implique de nombreux processus, tels que la saisie, la planification, la préparation du travail, le calcul des coûts, l'approvisionnement, la production, la livraison, le montage et le service. Notre ERP sectoriel 3E-Look couvre tous ces processus et assure des opérations numériques et efficaces de bout en bout dans les entreprises et, en fin de compte, leur permet de rester compétitives. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« La transformation numérique impose également des exigences très élevées aux logiciels industriels et aux solutions sectorielles. Parmi ces exigences figurent la continuité, la multifonctionnalité, une grande convivialité, la compatibilité, la personnalisation et une excellente base de données. Il n'existe que peu de solutions qui répondent à ces attentes. L'une d'entre elles est 3E-Look. Et c'est précisément sur ces points que nous souhaitons continuer à travailler. La collaboration avec nos partenaires technologiques continuera à jouer un rôle important à cet égard. »



Olivier Fabre
Country manager

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 4 STAND D050

RENTÉE 2024

! INNOVATIONS

RENSON®
Topfix Solar

“ Une solution efficace et élégante pour les lucarnes, les vérandas et les lanterneaux ”

À quelle demande du marché répond le Topfix Solar ?

« Le Topfix Solar offre une réponse parfaite à la demande croissante de protection solaire sur un marché de la rénovation en plein essor. L'isolation est la première chose à laquelle on pense lors d'une rénovation. Et c'est logique. Mais pour ceux qui optent pour des fenêtres plus grandes ou plus nombreuses, cela augmente également le risque de surchauffe dans la maison lorsque le soleil frappe directement sur les vitrages. Avec ce nouveau store solaire pour les verrières, l'installateur n'a pas besoin d'installer de câble et le client final ne consomme pas d'énergie pour faire fonctionner le système. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ce store ?

« Le Topfix Solar complète déjà la gamme de stores Renson alimentés par l'énergie solaire, et c'est en fait déjà une vraie évolution. Ce type de store peut déjà couvrir une surface allant jusqu'à 12 m², et avec des fenêtres de plus en plus grandes, nous pourrions encore mieux répondre aux futures demandes du marché dans ce domaine. Quoi qu'il en soit, la qualité, le design et la facilité d'installation sont toujours au premier plan de ce type d'innovations. Nous continuerons donc à tout mettre en œuvre pour poursuivre dans cette direction. »



Le Topfix Solar complète la gamme de stores en toile Renson alimentés par l'énergie solaire. Sa capacité à pouvoir couvrir une surface allant jusqu'à 12 m² avec une protection solaire en toile alimentée par l'énergie solaire rend le Topfix Solar unique. Le fait que Topfix Solar fonctionne à l'énergie solaire est un avantage non négligeable pour un produit installé en toiture. L'alimentation solaire évite en effet d'interrompre la couverture de toit pour y faire passer un câble d'alimentation. La protection solaire zénithale Topfix offre une solution efficace et élégante pour les fenêtres de toit, les vérandas et les verrières. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
RÉNOVATION



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCEMENT
FÉVRIER 2024

DEXT HABITAT

Solution d'extension de maison



Les extensions minimalistes Dext Habitat permettent d'allier performance, lumière et modernité.

Les vitrages isolants sont en verres feuilletés de 8 mm sur les deux faces. Ils sont posés en bords collés pour éviter toute structure aluminium sur les parties verticales et notamment dans les angles pour créer cet effet "minimaliste".

Les poteaux de structures sont métalliques, nous les souhaitons le plus fin possible en ayant une grande résistance, et ronds, afin qu'ils disparaissent presque à l'œil.

La toiture, en ossature bois lamellé collé, repose sur ces poteaux métalliques.

Le débord fin est une innovation Dext Habitat, sa composition ne sera pas dévoilée... mais elle permet d'allier performance thermique et finesse, comme on peut le voir sur les images de nos réalisations ! ■



Jimmy Hantz

Président-directeur général

“ L’alliance de la performance, de la lumière et de la modernité

À quelle demande du marché répondent ces extensions ?

« Depuis déjà plusieurs années, notre solution d'extension de maison Dext Habitat répond à une demande claire et croissante : agrandir sa maison en la connectant à son extérieur, s'offrir une nouvelle façon de "vivre dedans / vivre dehors".

Les maisons actuellement construites sont plus petites que par le passé en raison des coûts de construction et des disponibilités du foncier, nos solutions apportent donc des réponses aux personnes souhaitant avoir plus d'espace ou une pièce supplémentaire.

Mais nous avons été plus loin, en développant "l'extension minimaliste". Conçue par notre bureau d'études, en particulier grâce à la performance de notre système d'ossature bois, cette innovation n'est pas seulement une extension, mais un défi architectural. S'inspirant des innovations du marché belge, elle offre une perspective maximale et unique sur l'environnement extérieur, grâce à des montants qui deviennent invisibles pour laisser toute la place à des panneaux de verre presque sans bordures. Le résultat ?

Un espace inondé de lumière, qui conserve une isolation et une solidité structurelle optimales. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Nous développons actuellement, avec une structure de produit similaire, des studios de jardins et des Pool-house qui sont des évolutions de notre système. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PARTICULIER,
PROPRIÉTAIRE
DE MAISON



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
FABRIQUÉ EN
AVEYRON



LANCEMENT
2017



Nikolas Seferiadis

Président

“ Un abri classique avec une installation photovoltaïque

À quelle demande du marché répond le carport/ pergola solaire ?

« Dans un contexte énergétique tendu, il est important de réfléchir à de nouvelles solutions pour répondre aux enjeux climatiques et financiers. La réduction des coûts en matière d'énergie est une des préoccupations majeures des projets de rénovation et d'aménagement de l'habitat actuels. Ainsi, le carport/ pergola solaire, dépasse sa fonction d'abri et permet à nos clients de réaliser de belles économies sur leur consommation d'électricité pour un retour sur investissement en moins de 15 ans. »

Quelles pourraient être ses évolutions possibles ?

« Au-delà de nouvelles configurations de carports/ pergolas solaires, nous développons actuellement une option pour notre offre de bornes de recharge pour véhicules électriques. Celles-ci pourront distribuer en priorité l'électricité provenant d'une source identifiée. Au cours du deuxième semestre 2024, les carports solaires pourront donc être équipés de bornes de recharge utilisant en priorité l'énergie produite par les panneaux photovoltaïques. »

HOMKIA

Carport/ pergola solaire



Le carport/ pergola solaire est une innovation révolutionnaire lancée par Homkia en 2024. C'est un produit ingénieux, accessible à tout menuisier installateur, qui combine les fonctions d'un abri classique avec une installation photovoltaïque pour permettre la production d'électricité en autoconsommation. Branché à une prise classique étanche, il ne nécessite pas de qualification QualiPV ni de décennale photovoltaïque très onéreuse. Après une simple formalité déclarative en ligne auprès d'Enedis, l'installation est opérationnelle et le bénéficiaire peut réaliser d'importantes économies sur sa consommation énergétique (jusqu'à 50 %).

Proposées en différentes configurations, les installations peuvent atteindre une puissance de production de 2 960 Wc. Les panneaux sont équipés de micro-onduleurs connectés pour une gestion individualisée de la production via l'application dédiée. Cela permet également d'éviter les problèmes de pannes généralisées qui peuvent toucher les installations avec onduleurs centralisés. L'association des panneaux solaires à une structure en aluminium moderne et esthétique fait du carport/ pergola solaire Homkia un incontournable de l'aménagement extérieur. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROPRIÉTAIRES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
QUALICOAT,
QUALANOD,
QUALIMARINE



LANCMENT
JUN 2024

ALUMINIUM



INSTALLUX

Univers 60 : façade aluminium



Les performances des façades sont essentielles à la réalisation de constructions de qualité. Elles exercent une influence sur les caractéristiques thermiques et acoustiques des bâtiments. La façade Univers 60 permet l'utilisation de vitrages isolants de grande taille, offrant un confort thermique optimal, en réduisant les pertes de chaleur en hiver et en empêchant la surchauffe en été.

Des essais rigoureux, validés par le CSTB, ont été effectués sur la gamme Univers 60. Les résultats des essais Air Eau Vent, acoustiques, thermiques et sismiques peuvent permettre de répondre avec sérénité aux exigences réglementaires des normes européennes. Ces derniers mettent en lumière la capacité de la façade à supporter des trames allant jusqu'à 7 m de demi-périmètre ainsi que sa performance thermique, AEV et sismique exceptionnelle. Les tests AEV ont prouvé son étanchéité à l'air, à l'eau et au vent, garantissant sa bonne tenue face aux éléments et offrant une protection optimale contre les éléments extérieurs. Cet essai satisfait aux normes les plus strictes pour les applications grille et trame ainsi que pour les ouvrants parallèles et à l'italienne. Les essais sismiques démontrent une excellente performance, assurant la sécurité et la durabilité de projets architecturaux d'envergure, même en zones les plus sismiques en France métropolitaine ainsi qu'en Guadeloupe et en Martinique. Le choix du mode d'assemblage, percutant ou pénétrant est déterminé par les contraintes techniques du chantier. La différence se situe au niveau du drainage de l'eau. Les 2 modes d'assemblage de la façade Univers 60 ont été testés sur leurs résistances sismiques selon le cahier CSTB 3725 les classes maximales ont été atteintes :



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS

Résistance aux Chocs : I5-E5

Mise en parallélogramme : Phase 6 atteinte

Essai d'excitation : Phase 8 atteinte. ■



Élise Marchal

Chef de produit

À quelle demande du marché répond Univers 60 ?

« Cette demande se décompose en trois objectifs :

Le premier une volonté architecturale d'avoir toujours plus de lumière et une façade tout en légèreté.

Le second besoin est d'avoir une façade rapide et facile à fabriquer. Nous avons voulu optimiser le temps de fabrication en atelier ainsi que le temps des interventions sur chantier pour améliorer les coûts et être compétitifs.

Le dernier, la construction parasismique, nous sommes les seuls sur le marché avec une gamme 60 mm. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette gamme ?

« L'évolution possible pour l'Univers 60, serait de travailler sur une offre complémentaire de verrière pour maximiser l'apport lumineux. »



Julie Besson

Chef de produit

ALUMINIUM



INSTALLUX

Pergola Éclipse Horizon

“ Un espace extérieur élégant et fonctionnel

À quelle demande du marché répondent les pergolas Éclipse Horizon ?

« Les pergolas Éclipse Horizon répondent au besoin de protection solaire / pluie des espaces extérieurs à destination principalement de la maison individuelle que cela soit dans le secteur du neuf et de la rénovation. Un produit idéal permettant de profiter de l'extérieur ! »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de ces pergolas ?

« Travailler sur une offre plus évolutive donnant un plus grand choix d'accessoirisation et fonctionnalités à l'utilisateur final. »



La pergola Éclipse Horizon, au design épuré et moderne, offre aux utilisateurs une solution élégante et fonctionnelle pour créer des espaces extérieurs uniques et protégés du soleil ou des intempéries.

Dotée de la technologie avancée “Simple Flex”, un ensemble cinématique/motorisation/lames unique, la gamme Éclipse bénéficie d'un système d'actionnement des lames robuste et silencieux assurant ainsi longévité et confort d'utilisation. De plus, ses profils, ses supports de lames près percés et ses accessoires simplifient la fabrication et la pose. Ses lames tubulaires orientables à 135°, avec leur forme spécifique et leurs joints de finition, assurent une étanchéité optimale de la toiture résistante à l'épreuve du temps. L'intégration des descentes d'eau de pluie dans les poteaux permet également une esthétique impeccable.

La gamme se décline désormais en deux modèles distincts, Éclipse Horizon et Éclipse 360°, afin de s'adapter à tous les besoins en termes d'aménagement extérieur, y compris dans les zones les plus ventées, que ce soit pour le résidentiel, l'hôtellerie et la restauration. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
ARTISAN
MENUISIER



BREVETS
NON



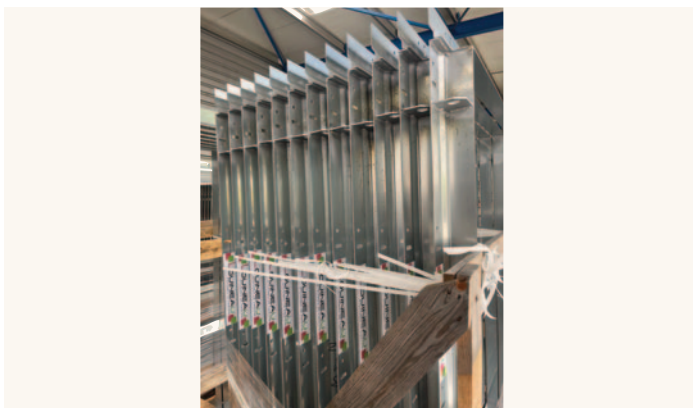
CERTIFICATIONS
SNFA VERSION
SEPTEMBRE
2021



LANCEMENT
AVRIL 2024

LOUINEAU
SYSTEMES DE FIXATION

Obtention des FDES pour les solutions “habillage” et “cornières & précadres de fixation”



Louineau s’est inscrit dans une approche volontaire et proactive d’obtention de FDES pour deux familles de produits : “Habillages” et “Cornières & Précadres de fixation”. Initiée fin 2023, cette démarche se concrétise à la rentrée avec la validation des FDES et leur intégration dans la base INIES.

Bien que les habillages et fixations de menuiseries ne soient pas parmi les principaux contributeurs aux émissions de carbone du bâtiment, Louineau estime qu’il est aujourd’hui indéniable pour chaque acteur du secteur de dépasser les exigences réglementaires.

Ces FDES fournissent aux professionnels des données mesurables sur les impacts environnementaux et sanitaires tout au long du cycle de vie de ces produits, constituant ainsi un référentiel encore inédit dans le secteur.

Afin d’obtenir de bonnes valeurs, Louineau a déjà entrepris des actions et travaille par exemple sur la consommation de matière première décarbonée, la limitation du taux de chute lors de la fabrication des pièces ou encore sur la récupération et la réutilisation de chevalets.

Louineau s’appuiera sur ces valeurs pour poursuivre sa démarche d’amélioration continue sur tous les postes : achats, consommation de matière, moyens de production, emballages, transports... ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

ARCHITECTES,
INGÉNIEURS &
BUREAU
D'ÉTUDES,
CONSTRUCTEURS,
ETC.



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
FDES INTÉGRÉES
DANS LA BASE
INIES



LANCEMENT
2024



Jean-François Robergeau

Président-directeur général

“ Des informations indispensables aux professionnels de la construction

À quelle demande du marché répond cette obtention de FDES ?

« Louineau répond à une demande croissante du marché en quête de solutions durables et transparentes. En tant que pionnier, nous utilisons les FDES comme un levier puissant pour le choix de nos solutions. Ces FDES, spécifiques aux gammes “Habillages” et “Cornières & Précadres de fixation”, fournissent des données mesurables aux professionnels. Elles servent de référence pour répondre aux exigences actuelles et futures, notamment en vue de la RE2025. Par ces valeurs, les acteurs du marché peuvent adopter des pratiques durables, en intégrant l’impact carbone comme critère clé dans leurs projets. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette démarche ?

« Ces FDES ne feront que confirmer la démarche profonde que nous appliquons depuis ces dernières années. Au-delà des évolutions des produits, c’est tout notre process que nous continuons à améliorer. Nous allons mieux valoriser nos actions, mieux nous structurer en intégrant l’impact carbone dans le cahier des charges de nos futurs projets et innovations !

Nous avons déjà des pistes de réflexion autour de l’intégration d’acier recyclé e, de la sélection de fournisseurs tels que les transporteurs roulant aux énergies renouvelables... À la rentrée, Louineau va obtenir une note de ses performances RSE via une évaluation Ecovadis. »



Guillaume Dufaix

Directeur Technique

“ Une alternative économique si non-exigence au-delà de Ee1

À quelle demande du marché répond votre précadre en kit ?

« Ce produit est destiné à la réalisation de l'habillage des tableaux que ce soit en réhabilitation ou en neuf, sur tout type de support. Il permet de proposer une alternative économique à nos clients lorsqu'une exigence au niveau de l'étanchéité du tableau n'est pas requise au-delà de Ee1.

Par sa conception avec une fixation en applique, il n'est pas tributaire de la qualité du tableau et évite ainsi les recoupes plus ou moins heureuses sur chantier. Autre intérêt de sa pose en applique, il permet de ne pas avoir de fixation dans le tableau. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette fixation ?

« Nous continuons à simplifier et adapter notre kit aux différents éléments que nous croisons dans les tableaux de menuiseries, occultations, garde-corps, terrasses... pour permettre à nos clients de limiter au plus les adaptations sur chantier qui sont chronophages et sources de réserves pour leurs chantiers... »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 4 STAND G043

RENTREE 2024

! INNOVATIONS

LOUINEAU
SYSTEMES DE FIXATION

Précadre en kit



Louineau, leader de la bonne mise en œuvre des menuiseries, présente une nouveauté dans sa gamme d'habillage : l'encadrement de baie en kit.

Avec ce précadre en kit conçu pour une fixation en applique extérieure, Louineau facilite l'habillage des tableaux, dans le cadre d'une pose en neuf ou en réhabilitation.

En effet, grâce à sa liberté de conception au niveau de ses dimensions, il s'ajuste parfaitement à celles des tableaux. Il offre ainsi un assemblage et une pose rapides sur les chantiers, sans découpe à prévoir.

Pensé par les équipes Louineau au sein de ses ateliers, l'encadrement de baie en kit est fabriqué en acier galvanisé avec une épaisseur au choix : 7.5/10e, 10/10e ou 15/10e.

Afin de répondre aux exigences des travaux de réhabilitation, cet encadrement de baie en kit favorise la ventilation entre le mur et l'isolant, grâce à une lame d'air préservée entre l'encadrement et le pare-pluie, limitant ainsi le phénomène de condensation au niveau des menuiseries. Il offre également la possibilité d'intégrer des cales autocollantes pour garantir une lame d'air de 5 mm.

Pour un précadre plus esthétique, Louineau propose l'option de thermolaquage. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

ARCHITECTES,
INGÉNIEURS &
BUREAU
D'ÉTUDES,
CONSTRUCTEURS,
ETC.



BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

FDES INTÉGRÉES
DANS LA BASE
INIES



LANGEMENT

2024

KOKUN

Peelpro 2024



Le produit Peelpro 2024 est une résine en base aqueuse monocomposant de protection liquide temporaire issue de l'économie circulaire.

Peelpro est destiné à la protection temporaire de tous supports intérieurs/extérieurs de types vitrages, portes, châssis, fenêtres, façades en matériaux aluminium, acier (peint ou traité) et PVC. Cette résine peut être appliquée idéalement par pulvérisation Airless ou au rouleau. Après évaporation naturelle de l'eau sous 24 heures, un film pelable translucide souple et résistant se crée pour protéger les supports durablement le temps d'un chantier. Le film sec permet d'assurer une protection totale même en conditions extérieures (UV, eau perlante, vent fort, brouillard salin, sable, chaleur, froid...). Il s'enlève à la main à la fin du chantier jusqu'à 18 mois.

À l'état sec, le film protège durablement les menuiseries contre les salissures, les peintures/enduits, les griffes, les éclats, les étincelles et autres projections durant les travaux de construction. De couleur translucide, il permet de conserver la luminosité du chantier, tout en occultant l'intimité des personnes (chantiers sur rue). Les fenêtres peuvent être ouvertes et fermées avec le film sans risque de décollement. ■



Thierry Meiller
Directeur

“ La protection temporaire de tous les supports

À quelle demande du marché répond cette résine ?

« L'exigence de qualité à la livraison d'un chantier d'une menuiserie n'a jamais été aussi difficile, entre hausse des coûts et de la co-activité avec les entreprises de second œuvre, les dégradations sont un vrai fléau pour les menuisiers.

Les protections temporaires usuelles de chantiers que sont les films polyéthylène et le scotch ne durent généralement que peu de temps ou sont contre-productives (chocs thermiques, dégradations au vent, transferts de colle, emprisonnement de la poussière...).

Une résine liquide projetée sans risque de traces ou de rayures est clairement un avantage. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de Peelpro 2024 ?

« Avec une protection temporaire suffisamment résistante pour la durée de chantier et l'ensemble de ses intervenants, plus rien ne s'oppose à ce que ce travail devienne un lot commun du point de vue de la maîtrise d'œuvre. Mieux, une pré-recette avant protection permettrait de couvrir le menuisier en cas de dégradation ultérieure car celle-ci serait facilement identifiable. Les taux de reprise fortement abaissés permettent aussi de mieux tenir les délais de livraison du chantier. »



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
PROTECTION
DES VITRAGES
ET HUISSERIES
ALUMINIUM
OU PVC



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NON



LANCMENT
2024



Vincent Baudalet

Responsable commercial
et marketing

“ Un produit idéal pour des fenêtres oscillo-battantes ou des petites ouvertures ”

À quelle demande du marché répond FlexScreen ?

« La moustiquaire Flexscreen est un produit sans perçage, idéal pour des fenêtres oscillo-battantes ou des petites ouvertures (salle de bains, W.-C...), sans besoin d'accès à l'extérieur.

Elle se pose sans effort en clair de menuiserie par simple torsion du cadre flexible qui lui permet d'épouser parfaitement la forme de la fenêtre sans aucune attache visible. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette moustiquaire ?

« Disponible uniquement pour les fenêtres PVC, des essais sont en cours pour rendre la moustiquaire Flexscreen compatible avec tout type de menuiserie. »

MARITON

Moustiquaire FlexScreen



Mariton a obtenu la licence de distribution exclusive en France de la moustiquaire FlexScreen. Cette invention américaine est la première moustiquaire pour fenêtre flexible au monde. Grâce au partenariat avec Mariton, FlexScreen sera disponible en France à partir de janvier 2025.

Son cadre fin se glisse discrètement dans le cadre de la fenêtre, ne bloquant ou ne réduisant pas la vue. Son installation sans perçage ni vissage permet une installation en dix secondes, la rendant également très pratique pour un stockage saisonnier en hiver.

Fabriquée à partir de fil d'acier à ressort trempé à l'huile (haute résistance à la fatigue) avec un revêtement PVC de qualité extérieure, la FlexScreen est quasiment indestructible. Elle sera proposée avec une toile standard en fibre de verre, ainsi qu'en toile Vision Perfect qui la rend quasiment invisible.

Elle convient à la plupart des fenêtres oscillo-battantes décalées en PVC (espace requis dans le cadre de la fenêtre : 8 mm). Elle peut mesurer jusqu'à : 140 x 200 cm (L x H). La FlexScreen est garantie deux ans (système), cinq ans (toile), et huit ans (cadre). Mariton proposera cette innovation à travers son circuit de distributeurs et installateurs partout en France. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE
MENUISIERS
INSTALLATEURS



BREVETS
1



CERTIFICATIONS
NON



LANCMENT
JANVIER 2025

KE

Hydrae Plus



L'hydrae Plus avec lambrequin déroulable solaire est une pergola store capable d'offrir la robustesse de la pergola et la légèreté du store. Sa conception en aluminium et ses pieds réglables en hauteur font qu'elle offre une résistance au vent bien supérieure au store tout en restant simple à la pose. Sa fonctionnalité reste la protection solaire même si une inclinaison adaptée du produit lui permet de protéger d'une pluie légère.

Enfin son lambrequin déroulable permet une protection efficace contre le soleil couchant mais également les vis-à-vis pour créer une cloison avec le reste du jardin. Le gros plus de ce lambrequin déroulable : sa motorisation solaire. En effet, nous sommes fiers de pouvoir enfin proposer sur notre produit une motorisation solaire capable de gérer de manière fiable et quotidienne le lambrequin déroulable, afin de proposer une solution à la fois durable, économique et écologique. Un choix de moteur éco-conçu, muni de la technologie IO. Plus besoin de câblages supplémentaires, c'est une solution rapide à installer avec une performance reconnue par Somfy. Compatible avec les systèmes de domotique partenaire Somfy pour une gestion confortable de votre protection solaire. ■



Maguelone Toulouse

Cheffe de projet technique

“ La motorisation solaire gérant le lambrequin déroulable

À quelle demande du marché répond cette pergola ?

« L'Hydrae Plus avec lambrequin déroulable solaire répond totalement aux tendances actuelles, par sa capacité à offrir une solution polyvalente, capable de rendre l'extérieur fonctionnel l'été et sur les demi-saisons tout en prenant le parti d'une solution à énergie solaire (autant que possible tout en restant une solution fiable), une énergie propre et économique. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de l'Hydrae Plus ?

« Dans l'idéal ce serait de rendre le produit totalement fonctionnel avec l'énergie solaire tout en gardant encore une fois, le même niveau de qualité du produit, ce qui passe par la matière du produit et donc son poids. Aujourd'hui notre gros défi est de trouver une motorisation solaire capable de remonter le poids de la barre de charge de nos produits (soit fermer et ouvrir le store) un certain nombre de fois dans la journée, et donc répondre à un usage quotidien normal. »



CIBLE

PARTICULIER OU
BUREAU
D'ENTREPRISE

BREVETS

NON



CERTIFICATIONS

NON



LANCEMENT

JANVIER 2025



Grégoire Cauvin

Dirigeant

“ La simplification des processus par l'intelligence artificielle

À quelle demande du marché répond Mesureo ?

« Avec 75 % des produits sur mesure, la menuiserie extérieure fait face à des défis coûteux en gestion des commandes et accès à l'information. Les solutions Mesureo interviennent en simplifiant ces processus grâce à l'intelligence artificielle. Nos solutions automatisent les tâches chronophages, fluidifient les échanges entre systèmes et apportent plus d'agilité. Face à un marché en évolution, Mesureo aide les entreprises à rester compétitives et efficaces. »

Quelles pourraient être les évolutions possibles de cette solution ?

« Les évolutions de la solution IA de Mesureo sont nombreuses. En plus d'augmenter la productivité de 30 %, notre assistant conversationnel IA est personnalisable pour chaque entreprise. Parmi les futurs développements : la formation des équipes techniques, l'analyse prédictive pour optimiser les outils de production, et la maintenance prédictive... Ces avancées amélioreront l'efficacité, la collaboration et la gestion des opérations au sein des entreprises. »

PRÉSENT À
BATIMAT
HALL 1 STAND D030N

RENTÉE 2024
! INNOVATIONS

MESUREO

Assistant conversationnel IA



Mesureo présente le premier assistant conversationnel IA conçu pour les industriels et revendeurs de la menuiserie extérieure et de la protection solaire.

Cet outil permet à chaque entreprise de créer un assistant conversationnel éduqué exclusivement avec ses données internes. L'assistant devient ainsi un expert de vos normes, cahiers techniques, tarifs et documents commerciaux, offrant des réponses précises et fiables.

Grâce aux passerelles digitales développées par Mesureo, l'assistant se connecte à vos systèmes internes, tels que vos logiciels de commande, ERP ou CRM. Cela garantit une interaction fluide et automatisée avec vos outils de gestion tout en préservant la confidentialité des données.

Par exemple, un bureau d'études spécialisé dans la protection solaire, avec un assistant IA exploitant sa base de données interne, peut répondre instantanément aux questions techniques et commerciales sur les produits et spécifications. L'outil préserve et partage l'expertise de l'entreprise, tout en assurant un support client efficace, offrant des réponses rapides et précises pour améliorer l'expérience client.

Vos collaborateurs et clients peuvent interroger l'assistant en temps réel pour connaître les délais de livraison, le prix d'une menuiserie ou même passer une commande directement. Cette solution simplifie les processus, améliore l'efficacité et optimise vos échanges internes et externes. ■



SCANNEZ-MOI
PLUS D'INFOS



CIBLE

INDUSTRIELS,
DISTRIBUTEURS
ET RÉSEAUX DE
REVENDEURS DE
MENUISERIES
EXTÉRIEURES



BREVETS
NON



CERTIFICATIONS
NA



LANGEMENT
30 SEPTEMBRE
2024

Entreprises citées

3E	182	Kömmerling	98
Acristalia	96	Krafteo	89
AGC	174	La Croisée DS	13, 172
Aluhaus	103	LamiPress	22
Ates	72	Leul	157
Atlantem	135	Lisec	25
Axalys	175	Lorebat	66
Bader	78	Lorillard	12
Bandalux	40	Loubat Fermetures	168
BatiTrade	125	Louineau	188, 189
Baumann Hüppe	70	Mariton	191
BBC Bircher	81	Markilux	90
Becker	42	Marquise	121, 130
Bel'M	156	Mecan'Outil	158
Bilcocoq-Duval	180	MéO	166
Bovone	100	Mermet	49
Burgermeister	28	Mesuréo	8, 193
C2R	68	Monforts	24
Cadiou	14, 88	Normabaie	164
Came	74	Orgadata	124
Concept Alu	76	Pasquet Menuiseries	171
CSTB	30	Poupin	62
Deceuninck	108	Pratic	160
Dext Habitat	184	Préfal	102
Deya	145	Proferm	92
DGM Industries	176	Profils Systèmes	126
Dickson	60	Provélis	141
Dosteba	57	Pujol	26
Dubus Industrie	50	Reflex'Sol	106
Edgetech	24, 181	Rehau	107
Elcia	36,37,38	Renson	183
Eldo	170	Reynaers Aluminium	153
Elephant	26	Righetti	110
Elumatec	64	Roma	51
Epicor	63	Rudi Knopp Maschinen	27
Eribel	11, 148	RX France	10
Euradif	132	Sadev	86
Euroglas	26	Saint- Gobain Glass	12, 169
FenêtréA	45	Satinal	144
Ferco	151	Schiatti	23
Flandria	142	SetInUp	56
France Fermetures	120	Sib	111
Futuro!	47	Simphonis	139
Gibus	52	Sobox	54
Gimm	69	Soenen Hendrik	46, 48
GK Techniques	94	Solar Gard	39
GlassApp	21, 136	Solarlux	112
Glasstec	18	Someco	65
Goyer	71	Somfy	122
Griesser	44	Soprofen	116
Hegla	20	Sothoferm	138
Heroal	59	Sparklike	22
Homkia	185	Stanley	14, 104
Hörmann	128	Stores de France	147
Huet	80	Swao	114
IDD-Parts	152	Swisspacer	97
IFS	75	Tecauma	150
Installux	186, 187	Technal	178, 179
Internorm	84	Technoform	146
Iso-Chemie	55	Tschoeppé	118
Janneau	77	Veka	53
Jasno	165	Vit	115
Javey	82	Volma	131
Jeld-Wen	154	Warema	137
K-Line	162	Wibaie	134
KE	192	Wicona	140
Klaes	58	Ziltén	161
Kokun	190		

Annonceurs

Ates	73
Bader Bois	79
Batimat	30
Batitrade	13
Becker	43
Burgermeister	28-29
Cadiou	40
Chacal	91
Corba	177
Deceuninck	109
Decostory	85
DGM	177
Dickson	61
DSI	91
Elumatec	59
Emmegi	159
Eribel	149
Estemi	105
Euradif	133
Fenêtréa	15
Fenêtres Bois 21	20
Flandria	143
Futuro!	47
Goplast	113
GK Techniques	95
Gypass	41
HerculePro	16-17
Heroal	57
Hörmann	129
Hutchison	21
Iso Chemie	23
Isosta	39
Javey	83
Jeld Wen	155
K-Line	163
Kömmerling	99
Kostum	40
L'Expert Fenêtre	119
La Croisée DS	173
La Toulousaine	33
Lakal	45
Lorillard	67
Loubat Fermetures	105
Marquises	55
MéO	167
Orgadata	53
Ouvéo	105
Pierret	117
Proferm	93
Profils Systèmes	127
Provelis	105
Qualicoat	101
Renson	51
Sadev	87
Sattler	11
Schenker Stores	49
Sepalunic	10, 3
Somfy	123
Soprofen	7
Tecauma	25
Technoform	19
Veka	5
Verrissima	27

30 SEPT - 3 OCT 2024

PARIS - PORTE DE VERSAILLES

BATiMAT

Le salon multispécialiste de la construction et du bâtiment

Changeons
de **perspective** !



Built by
RX In the business of
building businesses

BATiMAT le
IDÉOBAIN mondial
INTERCLIMA du bâtiment

batimat.com

KOSTUM

Habille vos extérieurs

PORTAILS | CLÔTURES | GARDE-CORPS | PERGOLAS | CARPORTS



Kostum.fr

Fabrication française sur-mesure



Maison
Cadiou 

